最新汽车机电老师 汽车电机电器产品采购合同(实用6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

汽车机电老师篇一

甲方：_____(委托方)

乙方：_____(开发方)

第一条　双方的义务与责任

一、甲方在内部确定办公费用控制及办公类产品采购服务的财务预订机制。

1.确定常规产品及服务的消耗定额。

2.建立办公费用支出档案。

3.建立采购计划及预评估制度。

4.及时填写回馈产品质量及服务质量意见单。

二、乙方积极参与甲方采购评估，并协助甲方对办公费用进行管理和控制。

1.在收到甲方采购计划申报表后，向甲方提供采购计划评估表。

2.协助甲方确定常规产品消耗定额。

3.提供甲方历次采购档案。

4.每月向甲方提供分产品、分服务的采购报表。

三、乙方提供如下产品和服务承诺。

1.提供的产品质量符合该产品服务质量标准，达到甲方对产品服务质量的满意预设。不出售伪劣商品，残、次品。

2.当乙方提供的产品不符合要求时，甲方无条件退货、换货。退货、换货时间不得超过两天。

3.乙方必须按定单要求准时将产品送至甲方地址，确保送货及时。

4.在甲方按正常计划采购的前提下，乙方须满足甲方应急采购要求，无论金额高低，数量大小，都须及时送达。

四、采购定单的确定

1.甲方根据本单位的实际需求，并结合以往采购的内容，提供本次采购及服务定单。

2.乙方收到定单后，进行集合评估，然后将评估结果及价格报表甲方，以让甲方确认。

3.甲方评估后的定单审核后，递交本单位给予批准。

4.甲方在网上及通过传真对定单确认。

五、每次定单的价格确认。

1.乙方向甲方提供的产品及服务，均执行经销商代理价格，

即享受本网最低价格。

2.为了体现产品价格的相对稳定性，当一种产品的价格确定后，一般在计划本年度内保持不变。若遇产品及服务成本上升或降低，乙方须提前十天通知甲方，在双方认可的情况下进行调整。

3.每类产品的第一次价格确认后，以乙方产品优惠价格为基础，在双方进一步协商的基础上确认。

第二条　甲方信息资料的保密

1.甲方对履行采购协议过程中涉及乙方的商业文档、数据材料有保密义务，未经乙方书面许可，不得擅自许可任何第三者阅读、使用。

2.由甲方以任何形式给乙方的资料均为甲方的保密资料。甲乙双方应就本合同条款文件保密。

3.任一方如依政府法令规定须提供机密资料时，可按规定提供，但应尽快将此项事实通知对方。

第三条　合同的延续和终止

1.甲方须认真履行计划采购制度，违反以下情况，乙方有权终止合同。

a.甲方未履行采购计划。

b.甲方年采购额低于_____元。月均采购低于_____元。

c.不执行集中采购制。

2.乙方须按本合同的要求认真履行服务职能，违反以下情况之一者， 甲方有权终止合同。

a.没有履行采购评估承诺。

b.价格不能满足甲方要求。

c.送货及其它服务不能满足甲方需要。

3.本协议书有效期为一年，协议到期后，若双方再次合作，双方需重新签定协议。

4.本合同自双方签署之日起生效，至双方完全履行其在本合同内应尽的义务为止。

5.合同执行过程中，如一方需要改变或终止，必须在20日前提出征得对方同意并签订协议书。

第四条　付款方式

1.每次集中采购完成时，甲方对乙方的产品与服务验收合格后，按月支付当月费用。

2.方式可以通过支票、信汇、电汇和现金结算。

3.在合同期间内，因变更或修改的产品价格或服务费用，由甲乙双方协商签订补充协议。

第五条　合同附件及其他

1.本合同和本合同中任何有关的权利和义务，未经另一方的书面同意，不得通过合同或适用法律而转让。

2.本合同未尽事宜，一律遵照《民法典》的有关规定，经合

同双方共同协商，做出补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。其生效日期自甲、乙双方签字盖章之日起。

3.本合同正本一式贰份。甲、乙双方各执壹份。

汽车机电老师篇二

大家好！

（演讲提示：在竞聘演讲中，最重要的是在仪态和演讲中都体现出真诚和自信。因此，演讲中，身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态，赢得大家的认可。）

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话的激励及多年的工作经验，今天我来参加汽修厂厂长的竞聘，我自信有能力担当起这一重任。

（以下一段以较平实的语气讲，体现出真诚即可）

我叫xxx今年xx岁，中共党员，大专学历xx年参加工作，担任了安装队队长xx年担任汽车队队长，今年五月份开始担任汽修厂厂长。在我主持工作的五个月里，四个月我厂实现扭亏为盈，全部改制第三产业完成。（可以再加一些工作成绩）

（以下讲优势的地方，一定要在自信中表现出谦逊，赢得观众好感）

第一，我具有担任此职务的管理能力。我担任领导职务多年，在企业经营的管理方面积累了丰富的经验。几年来，我认真学习相关业务知识，全身心地投入到工作中，对我厂整个市场情况比较了解，对开拓经营有具体思路，对处理工作中遇到的各类问题和矛盾具有实践经验。在担任厂长期间，我厂出现了一系列的改观，这是大家有目共睹的。此外，我在长

期的工作实践中不仅在企业管理方面积累了丰富的工作经验，而且形成了与时俱进的创新能力，这对担任一名厂长而言无疑是必备的素质。

第二，我有较强的沟通协调能力。俗话说的好：得人者兴，失人者崩。一个单位如果没有融洽的内部关系是很难开展工作的。自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，这也练就了我较强的沟通、协调能力，为以后更好的开展工作提供了有力保障。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

此外，我今年刚xx岁，思想活跃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中，同时还具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度。所有这些，都为做好汽修厂厂长工作奠定了坚实的基础。

（下面讲工作思路的地方应注意有起有伏，讲到要点的时候要提高语调，注意抑扬顿挫）

第一，从整章建制入手，建立健全各项管理制度。我将深入工作一线，开展成本调查分析，确定成本控制目标，明确成本管理的重点部门和相关责任人员，建立健全了各种费用控制台帐，制定降本增效措施，将全年的工作指标层层分解到车间、班组，落实到人头。坚持科技进步，结合汽运公司车辆结构、技术性能及进修频率，及时调整车辆进修流程与技

改方案。结合企业实际，在职工中开展技术攻关和技术革新活动，聘请专业技术人员给大家讲课，并派工作人员出去学习，有效地提高了职工的专业素质与维修技术，提高工作效率。在工资分配上，完善了各项考核奖惩办法，坚持“按劳分配”的原则，鼓励多劳多得，将个人收入与经济效益紧密挂钩，实行评分定级分配式的工资，极大地调动职工的积极性，增强企业的活力、凝聚力。

第二，诚信经营，稳扎稳打。质量、信誉是迎接市场挑战的重要资本。我将本着以诚为本的原则，督促职工严把质量关，立足车辆车况保障和维修服务，着力提高服务态度和服务质量，力保为顾客提供一流的服务，并用良好的市场信誉，去稳固老客户、吸引新客户。业务上做到不等、不靠、不怨，主动出击，做好本地汽车的维修同时积极开拓外地市场，不断拓展业务范围。

第三，积极改革，探索契合市场化经营的新路子。目前品牌汽修店已成为汽车维修保养的主力军，对此我们也要大胆尝试此项业务，通过一定的市场调查，选择一个或多个国际名牌，进行加盟连锁，寻求新的经济增长点，使修理厂在激烈的市场竞争环境中焕发出新的活力，从而多面的提高我厂的经济效益。

第四，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。当今时代，单一的人才已不适应社会的发展需求。能在社会的大舞台中脱颖而出的，是那些复合型人才。因此，我将不断加强学习，不仅学习新的业务知识，还要学习管理学、营销、英语等多学科的知识，争取使自己成为新形势下多元化的复合型人才，以适应我厂不断改革发展的需要。

（结尾部分应当讲得有激情，以感染观众，赢得好感）

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，

我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把职工赋予自己的权力全部投入到为企业创效益、为职工谋利益上，自觉地以党员和党员干部的标准严格要求自己，把单位的利益放在第一位。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我可以不是一个语言的巨人，但我一定要是个行动的巨人。相信我，我会以个坚定的行动回报大家的厚爱。

谢谢大家！

汽车机电老师篇三

古语有云：帅居不动，粮草先行，经济要发展，煤矿生产要先行。煤矿企业乃社会经济能源的大动脉，对煤矿企业而言，煤矿职工的安全就是企业的生命，煤矿安全生产就是效益，安全就是煤矿企业一切工作的重中之重。但是，安全知识的贫乏和安全意识的淡薄，总是让我们看到、听到一幕幕血的教训。例如作业人员不按照作业规程规定作业开采煤矿出现的安全事故。我们知道，大部分的煤矿安全事故，是由于违章操作，违章指挥，习惯性违章所造成的，也就是一切的根源出现在我们的思想上，树立“煤矿安全时刻在心中”的观念十分重要。须知，煤矿安全工作没有“一劳永逸”，要靠平时一点一滴扎扎实实的完善。你的任何一次疏忽，一次大意，都有可能造成终生的遗憾。

在平时的工作岗位上，作为技术员，我常常将煤矿企业的安全规章操作流程写下并制作成一张巴掌大小的卡片，按照企业的煤矿生产要求，分发到所有生产一线职工手中，对每一个岗位的工作流程按照规程和岗位规范的要求，从检查、确认、运行全过程进行了规范，要求每位班组职工必须随身携带卡片，对卡片内容必须熟记于心，从而通过职工眼看、口说、手指的操作程序，有效提高职工注意力，避免因麻痹大意造成事故的发生。

安全，是根弦，只要你牢牢地绷紧， 就能弹奏出快乐的音符，生命乐章永远悠扬响亮。 安全，是本经，只要你天天读，时时记，吉祥之光将簇拥着你，危险恶魔将离你远遁。 安全，是一首歌，只要你放开歌喉，唱出警钟之声的主旋律。歌声将伴你凯旋。

安全，是根擎天柱，只要你凭借她的威力,必将撑出一个没有隐患的世界，一席圣洁的空间。 安全，是紧箍咒，带着她，无论走到海角天涯，都会保佑你快乐！ 保佑你平安！

就象诗歌里写到的，安全，是根弦，只要你牢牢地绷紧， 就能弹奏出快乐的音符，生命乐章永远悠扬响亮。但是，如果你忽视煤矿安全的重要性，那么，安全这根弦，一旦断了，幸福的日子，快乐的人生，恣意的生活，一切的`一切，就会成空。所以，为了能享受生命的鲜活，珍惜现在拥有的，请牢记“煤矿安全在我心中”。这个就是我的安全生产故事，没有辉煌的战斗历程，只有对待安全生产所具备的谨慎态度，与对待安全的生产所拥有的坚守态度。我以自己的行动，实践了煤矿职工对企业、对家庭、对社会的承诺！树立一座永久的安全丰碑！

定了演讲的成功与失败。

演讲稿像议论文一样论点鲜明、逻辑性强，但它又不是一般的议论文。它是一种带有宣传性和鼓动性的应用文体，经常使用各种修辞手法和艺术手法，具有较强的感染力。

演讲未必都使用演讲稿，不少著名的演讲都是即兴之作，由别人经过记录流传开来的。但重要的演讲最好还是事先准备好演讲稿，因为演讲稿至少有两个方面的作用：其一，通过对思路的精心梳理，对材料的精心组织，使演讲内容更加深刻和富有条理。其二，可帮助演讲者消除临场紧张、恐惧的心理，增强演讲者的自信心。

演讲稿特点

主要区别

演讲和表演、作文有很大的区别。

见的一种社会活动。

主要特点

第一、针对性。演讲是一种社会活动，是用于公众场合的宣传形式。它为了以思想、感情、事例和理论来晓喻听众，打动听众，“征服”群众，必须要有现实的针对性。所谓针对性，首先是作者提出的问题是听众所关心的问题，评论和论辨要有雄辩的逻辑力量，要能为听众所接受并心悦诚服，这样，才能起到应有的社会效果;其次是要懂得听众有不同的对象 和不同的层次，而“公众场合”也有不同的类型，如党团集会、专业性会议、服务性俱乐部、 学校、社会团体、宗教团体、各类竞赛场合，写作时要根据不同场合和不同对象，为听众设计不同的演讲内容。

第二、可讲性。演讲的本质在于“讲”，而不在于“演”，它以“讲”为主、以“演”为辅。由于演讲要诉诸口头，拟稿时必须以易说能讲为前提。如果说，有些文章和作品主要通过阅读欣赏，领略其中意义和情味，那么，演讲稿的要求则是“上口入耳”。一篇好的演讲稿对演讲者来说要可讲;对听讲者来说应好听。因此，演讲稿写成之后，作者最好能通过试讲或默念加以检查，凡是讲不顺口或听不清楚之处(如句子过长)，均应修改与调整。

第三、鼓动性。演讲是一门艺术。好的演讲自有一种激发听众情绪、赢得好感的鼓动性。要做到这一点，首先要依靠演讲稿思想内容的丰富、深刻，见解精辟，有独到之处，发人深思，语言表达要形象、生动，富有感染力。如果演讲稿写

得平淡无味，毫无新意，即使在现场“演”得再卖力，效果也不会好，甚至相反。

首先，要根据听众的文化层次、工作性质、生存环境、品位修养、爱好愿望来确立选题，选择表达方式，以便更好地沟通。

其次，演讲稿不仅要充分体现演讲者独到、深刻的观点和见解，而且还要对声调的高低、语速的快慢、体态语的运用进行设计并加以注释，以达到最佳的传播效果。

另外，还要考虑演讲的时间、空间、现场氛围等因素，以强化演讲的现场效果。

第五、口语性

把长句改成适听的短句;

把倒装句改为常规句;

把听不明白的文言词语、成语加以改换或删去;

把单音节词换成双音节词;

把生僻的词换成常用的词;

把容易误听的词换成不易误听的词。

这样，才能保证讲起来朗朗上口，听起来清楚明白。

第六、临场性

演讲活动是演讲者与听众面对面的一种交流和沟通。听众会对演讲内容及时作出反应：或表示赞同，或表示反对，或饶有兴趣，或无动于衷。演讲者对听众的各种反映不能置之不

顾，因此，写演讲稿时，要充分考虑它的临场性，在保证内容完整的前提下，要注意留有伸缩的余地。要充分考虑到演讲时可能出现的种种问题，以及应付各种情况的对策。总之，演讲稿要具有弹性，要体现出必要的控场技巧。

主要功能

第一、“使人知”演讲。这是一种以传达信息、阐明事理为主要功能的演讲。它的目的在于使人知道、明白。如美学家朱光潜的演讲《谈作文》，讲了作文前的准备、文章体裁、构思、选材等，使听众明白了作文的基本知识。它的特点是知识性强，语言准确。

第二、“使人信”演讲。这种演讲的主要目的是使人信赖、相信。它从“使人知”演讲发展而来。如恽代英的演讲《怎样才是好人》，不仅告知人们哪些人不是好人，也提出了三条衡量好人的标准，通过一系列的道理论述，改变了人们以往的旧观念。它的特点是观点独到、正确，论据翔实、确凿，论证合理、严密。

第三、“使人激”演讲。这种演讲意在使听众激动起来，在思想感情上与你产生共鸣，从而欢呼、雀跃。如美国黑人运动领袖马丁.路德.金的《在林肯纪念堂前的演说》，用他的几个“梦想”激发广大的黑人听众的自尊感、自强感，激励他们为“生而平等”而奋斗。

第四、“使人动”演讲。这比“使人激”演讲进了一步，它可使听众产生一种欲与演讲者一起行动的想法。法国前总统戴高乐在二战期间的英国伦敦作的演讲《告法国人民书》，号召法国人民行动起来，投身反法西斯的行列。它的特点是鼓动性强，多以号召、呼吁式的语言结尾。

第五、“使人乐”演讲。这是一种以活跃气氛、调节情绪，使人快乐为主要功能的演讲，多以幽默、笑话或调侃为材料，

一般常出现在喜庆的场合。这种演讲的事例很多，人们大都能听到。它的特点是材料幽默，语言诙谐。

汽车机电老师篇四

大家好！

非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘的机会。

我叫，2019年5月我运气不错，有幸来到奥润公司，这个人才济济、团结又温暖的大家庭。适奉这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的站在这里，展示自我，接受评判。

今天，我参加服务经理这个岗位的竞聘，主要基于以下几个方面的考虑：

首先服务经理需必备已下几点基本技能：

1、保证公司利润最大化

2、 达到高标准

3、领导一个团队走向成功

4、压力处理

5、 了解和运用日常业务知识

6、 积极有效的完成上海大众及公司制定的任务目标，严格按照《上海大众经销商运营手册》完整的履行经销商职责，维护好斯柯达这一百年历史品牌。

若是我竞聘上岗后将努力完成下列工作目标：

1、遵守并履行奥润公司内部的一切规章制度

2、打破传统思维的桎梏，最大程度地提高客户满意度及忠诚度。

3、管理售后服务部以保证满足顾客需求，提高车辆一次性修好 率；关注售后服务业务的成长、利润和员工满意度的提高。控制售后服务部的所有行为包括对部门财政状况、顾客服务、零配件库存、商品和维修等各方面的监督。

4、保证为每一个顾客提供高质量的售后和维修服务，顾客能得到车辆维修状况及时的反馈；保持一个清洁的、专业的工作环境。

5、了解顾客所关注的事情、他们的需求、期望以制定和执行有效的行动计划，对顾客进行追踪调查并建立一个售后服务的追踪回访系统，以保证顾客在接受售后服务的72小时内回访顾客对服务的满意程度，并及时有效的解决客户抱怨。

6、在售后服务部内部和与其它部门之间创造一个良好的团队合作氛围，保证员工有一个健康的工作环境，%26#8226;用一种及时和有效的态度处理所有员工的抱怨，从而创造和维护管理者与员工的健康的工作关系。

最后，我认为自己竞聘服务经理的优势在于一是我的敬业精神及团队精神比较强，这是干好一切工作的基础；二是我思想比较活跃，接受新事物比较快，这有利于开拓工作新局面；三是我的亲和力较强，信奉诚实、正直的做人宗旨，能够与人团结共事，具有较好的协调能力。

报告完毕，谢谢大家！

汽车机电老师篇五

7月2日，首届世界新能源汽车大会□wnevc□在中国海南博鳌亚洲论坛国际会议中心主会场举办了全体大会。来自18个国家和地区的政府部门及国际组织机构嘉宾，100多家新能源整车及相关企业代表以及国内外各界嘉宾共1500余人参加会议。

在全体大会下午场的环节中，世界汽车工程师学会联合会主席、清华大学汽车产业与技术战略研究院院长赵福全主持第一场专题演讲，国务院发展研究中心原党组书记、中国电动汽车百人会理事长陈清泰对大会致辞。

陈清泰在致辞中表示，得益于改革开放，近20年来中国汽车产业高速发展，产销量连续10年全球第一。未来中国汽车产业已经不能再延续过去40年发展模式，特别是新一轮科技革命和产业变革到来的今天，汽车产业的转型升级已经成为时代的必然。

陈清泰表示，我国几乎比任何国家对这一轮汽车革命都有着更加热切的期待。这次汽车*性变革的底层（底层二字需核实）是可再生能源，是电动化、网联化、智能化、共享化的高度融合。而这几方面恰恰都是我国近年发展状况良好的新兴领域，有一定比较优势，如果把握得好我们有可能成为一个赢家。

上半场专题演讲环节，清华大学教授、中国科学院院士、世界新能源汽车大会科技委员会联合主席欧阳明高，日本汽车工程学会会长、日产汽车副社长坂本秀行□lg化学ceo辛学喆，宁德时代新能源科技有限公司董事长曾毓群围绕新能源汽车战略规划与研发布局、电动汽车技术创新的新突破、新趋势、车用动力电池技术创新、智能新能源汽车技术创新等话题进行了精彩演讲。

欧阳明高表示，我国现有配电负荷与电压制式非常适合小功

率慢充，应尽快使现有电动乘用车交流慢充桩做到每车必装，成为主体供电模式，未来成为能源互联网的终端节点□20xx年的新能源车充电模式，将会出现转折点。

欧阳明高还表示，新能源汽车未来将从目前的初级阶段——电动汽车阶段，经历新能源和智能化的双向并行发展，进入新能源电动汽车新时代。

日本汽车工程学会会长、日产汽车副社长坂本秀行发表专题演讲

坂本秀行表示，日产计划到2050年实现远期战略减排90%，为了实现这一目标，日产将从两方面入手，提升内燃机热效率以及拓展能源的多样性。

辛学喆认为汽车动力电池市场将会有很大的发展，尤其在各国的标准法规进一步加严以及消费者的热情日益高涨的情况下。同时，电池方面性能的极大改进和充电基础设施的进一步完善，将大力驱动动力电池市场的增长。中国将会保持全球电动汽车市场的领袖地位，其产销量都将占据全球的一半。

宁德时代新能源科技有限公司董事长曾毓群发表专题演讲

曾毓群认为到20xx年，电动车将比燃油车更具有经济性，市场驱动力将大大增强；到2035年，电动化率将会大过70%，为后续的实现零排放打下基础。

中国电动汽车百人会秘书长兼首席专家张永伟主持专题演讲

下半场专题演讲由中国电动汽车百人会秘书长兼首席专家张永伟主持，西门子股份公司执行副总裁、西门子大中华（参数|图片）区总裁兼首席执行官、西门子中国有限公司董事长、总裁兼首席执行官lotharherrmann□北京理工大会教授、中国工程院院士吴峰，赛麟（中国）董事长兼ceo王晓麟，埃克

森美孚（中国）投资有限公司总经理兼董事曾红卫共同围绕新能源汽车未来的发展前景、动力电池及相关材料的研发进展、能源新未来等话题进行了精彩分享。

lotharherrmann介绍到，转向低碳、清洁的交通，必须要有各个利益相关方在开放的系统里通力合作，使生态系统面向未来，并且能够在整个产品生命周期中不断创新，进行开放式创新，同时确保是以人为本，并带来安全性，得以确保新能源和电动进一步得到推动。

吴峰表示，技术发展的不确定性，意味着可能随时被*；中国动力电池目前状况是总体产能过剩，优质产能不足，急需进一步创新发展，以期取得具有*性的技术突破。

吴峰还表示，将会在保障安全性前提下，继续开发高能量密度、功率密度、低成本、可靠性的动力电池体系，建立完整的动力电池梯次利用和电池回收再利用体系，加快推进新能源汽车发展。

王晓麟表示，未来赛麟将是一个汽车ai□人工智能的开放运营平台，与智慧汽车、智慧城市、智慧交通密切连接。该平台将向人工智能□5g基础设施等相关企业全面敞开。

埃克森美孚（中国）投资有限公司总经理兼董事曾红卫发表专题演讲

曾红卫认为，如今全球都在追求更高效，更环保，更持续的发展，未来交通出行的蓝图，新能源汽车的蓬勃发展也已展现端倪。埃克森美孚在满足日益增长的能源需求的同时，将投入大量资源以降低碳排放，应对气候变化的危机。

汽车机电老师篇六

大家上午好！我是国际部四（2）班的谭哲轩，今天我演讲的

主题是《汽车科技的发展》。

首先，我来提个问题，同学们有谁知道，宝刀赠英雄的上一句是什么呢？对，是香车配美人，这里的香车指的既不是奔驰也不是宝马，而是古代的马车，嗯，也可以说是当代汽车的前身。

好了，让我们进入今天的主题，我主要从3个方面来和大家分享汽车的发展历程。

1.汽车是怎么发明的？

2.现代汽车使用了哪些科学技术？

3.未来汽车的展望。

让我们进入第一个话题：汽车是怎样发明的？1771年，法国工程师尼古拉设计了一辆自身动力的道路载具，这被公认为是汽车发展的起点。他设计的是一辆蒸汽驱动的三轮车，在正前方有一个硕大的锅炉，热气通过两个气缸来推动前轮转动，这就是最初的汽车。

接着，让我来给大家介绍一下现代汽车科技。目前，汽车逐渐步入电子化，新兴的电子技术取代汽车原来单纯的机电液操纵控制系统，以适应对汽车安全、排放、节能日益严格的要求。最初有电子控制的燃油喷射、点火、排放、防抱死制动、驱动力防滑、灯光、故障诊断及报警系统等。

90年代以后，陆续出现了智能化的发动机控制、自动变速、动力转向、电子稳定程序、主动悬架、座椅位置、空调、全球卫星定位等不胜枚举的智能化自动控制系统等。

随着汽车电子技术的发展，汽车智能化技术正在逐步得到应用，用户可以轻松、安全地拨打电话、听音乐、收发信息等，

如果将汽车电子化定义为“功能机”时代，汽车网络化，即车联网,将依托于汽车制造商、经销商与运营商，汽车电子化与智能化实现“人-车”互动,车联网实现“人-车-网络”的互动，而智能交通将实现“人-车-网络-路”的互动。可以预见，汽车的电子化、智能化还将出现许多新系统、新成果，使驾乘汽车变得更加安全、环保、节能、舒适和愉悦。

我的观点就是：我相信在不久的将来，汽车科技一定会发展得更好!