

演讲稿五百字 班长竞选演讲稿五百字(实用10篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

演讲稿五百字篇一

写演讲稿必须要经历充分的知识储备和情感储备，因此提前布置学生搜集有关演讲、写演讲稿的信息。下面是小编为大家收集关于班长竞选演讲稿五百字，欢迎借鉴参考。

敬爱的老师、同学们：

大家好！今天在这里我想竞选班长这个职务，这次竞选我想我也不需要冠冕堂皇的自我介绍，那些目前对我还不是很了解的同学，相信以后也会有足够的时间和机会让你们了解我，也会对我有一个客观的评价！

记得有一位名人说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格提任这个或那个职务。”虽然我并没有诗人李白那“长河之水天上来，奔流到海不复回”的豪迈；也没有绝世伟人毛泽东那“数风流人物，还看今朝”的气魄。但寸有所长，尺有所短，天生我才必有用，我会全身心投入到这份工作当中。我不敢说我是最合适的，但我敢说我会是最努力的！

假如我当上了班长，我会做好以下几点：

一、严于律己，为同学们树立好的榜样。使同学们形成积极

向上的态度。

二、既然水能载舟，亦能覆舟，就要和同学们友好相处，不能认为自己的职位是高人一等的。时刻想同学们之所想，急同学们之所急。

三、做好老师的助手，管理好班级的纪律。

四、做任何事情都要为班集体着想，要顾着班级的利益。

流星的光辉来自天体的摩擦，珍珠的璀璨来自贝壳的眼泪，而一个班级的优秀来自班干部的领导和全体同学的共同努力。来到中学，我们面临的是新的生活和重新开启的人生，各种各样的挑战接踵而至，而不断的接收挑战，超越自己，恰恰是生活中最精彩的部分，我不敢说自己一定会的多好，但我一定会抱着学习、认真负责和积极的办事态度去面对未知的一切。

马行千里知其是否为良驹，人经百事知其是否为栋梁，我会用自己的实际行动证明自己的能力!请大家相信我、支持我!

敬爱的老师，亲爱的同学们：

大家好!

我是五年级一班的一名活泼开朗，乐观的女生。今天，乐于助人的我站在了班长候选人的位置上，我感到十分荣幸。我带领班级的口号是：带着全班同学在快乐中学习，在学习中成长!

我成为少先队员时，那一句“时刻为共产主义事业而准备着”时不时在我的耳畔缭绕。正因为这句誓言，激励着今天的我，让我有勇气能够站在这讲台上，散发着自信的光芒。

在我的五年学习生涯之中，曾荣获“学习之星”“优秀少先队员”“进步之星”等奖项。老师给我的评价是：组织能力强；同学给我的评价是：学习优秀；我给我自己的评价是：幽默风趣，乐于助人。我相信我的这种乐于助人的精神会感染全班，使我们班成为一个团结互助的大家庭，共勉共进！

如果我有幸当上了班长，我将会为同学们排忧解难；如果我有幸当上了班长，我将开展一系列活动，以此来丰富同学们的课余生活；如果我有幸当上了班长，我将把班级带入第一的行列之中；如果我有幸当上了班长，我将为班级挣得更多的荣誉；如果我有幸当上了班长，我将成为老师的得力小助手；如果我有幸当上了班长，我将为同学们树立榜样，成为大家心目中的no'1(第一名)

最后，我有信心能担任好班长一职，请大家投我一票，谢谢！

亲爱的同学们：

你们好！

我叫张宝琪。想必大家都认识我了吧？那么我就直接进入主题：我今天竞选的是班长的职位。

虽然班长这个岗位不是很容易就可以胜任，但是，我还是要竞选这个岗位。因为我相信通过我的努力，一定会成为老师的得力小助手。重在参与嘛，我觉得这是我的一次锻炼和学习的机会，只有参与，只有争取，才能体现出自己的价值。

如果你们选我当班长，我会尽我所能的帮助同学，当同学在学习上遇到困难时，我会尽力帮助他；有什么事情大家都不是很乐意去做，我会做好班级带头作用，努力圆满完成任务。

假如我真的当选班长，我会团结其他班干部，同心协力搞好班级的纪律、卫生、学习成绩，维护班级的荣誉。同时，我

会动员、组织成绩好的同学，主动去帮助成绩稍欠理想的同学，让大家的成绩共同提高，因为学习才是我们学生的主要任务。

如果我落选了，我也不会气馁，我也会争取为班级做好事。当然，人有优点，也有缺点，我有时会有一些马虎，脾气有一点暴躁，学习成绩也不是很好，但是，我相信我何以改正。如果我落选了，我会专攻学习，努力成为班里前几名。

也许我的发言不是最精彩的，但这一定是最真诚的，希望大家都能给我投出信任的一票，请大家支持我。

再多的话也代表不了什么，就让我用事实行动来证明吧。

谢谢大家！

演讲稿五百字篇二

尊敬的各位领导及评委、同事、早上好！

我叫，现年xx岁，本科学历□xx年通过考试来到了xx县信用社这个大家庭，先后从事过出纳、会计、账户管理、大小额支付系统、资料员等工作，也熟悉掌握了这些业务的各项操作流程，经过这几年的信用社工作锻炼，和一直在领导及同事们的关心、支持、帮助和指导下成长，正是基于如此，我更加要踏实工作，努力加强学习各种业务和专业知识，使自己的业务水平和文化素质都有了一个新的提高。

我认为，在以后的时间里一定要加强自身学习，不断提高业务能力，要认真学习《会计法》、《农村信用社会计基本制度》、《农村信用社财务管理办法》等规章制度，以身作则，从我做起，干好工作，通过掌握高水准的业务技能，高标准的职业道德，用言行一致的行动，表率带头的人格，引领各

项工作的开展。同时，要在坚持制度的前提下，服务好、协助好，要积极参与制定各项计划和规划，搞好分析和预测，合理建议，准确决策，做好信用社同税务、工商等各有关部门和客户之间的协调一致，实现共赢共进。还要协助社领导加强管理，搞好团结，凝聚人心。

我真知要作为一名干部，一定重品行、做表率、在工作中要谦虚、低调的去做好一名组织和管理者，一定要认识自己的不足，要不断的完善自己，不断学习，不断提高，用实际行动去证明自己！

以上就是我对干部工作的认识和理解，有所述错误之处请各位领导给予指正和指导，并将虚心学习。

最后，我非常希望各位领导能给我一次机会，让我担当起这份责任，发挥自己的作用，做出贡献，让盐津信用社这个大家庭一直勇往直前，生生不息！

演讲稿五百字篇三

你们好！今天，作为班长的候选人站在这里，我十分激动，也感到非常荣幸。我参加这次竞选，是为了想更好地搞好我们的班级，发扬我们的班风，还能发展自己的能力，锻炼自己的胆魄。当然，在左臂上挂上班长的标志，也是一件非常自豪的事。

时，我会十分高兴，还会带领大家搞下去；班级在某方面搞得不好，或者没获得好名次，我会和大家一起找原因，并针对这个原因来改正，力求做得更好。

点马虎，脾气有点，但是，我相信我可以改正。

同学们，请将那神圣的一票投给我吧，虽然我现在不是最优秀的，但将来，我一定是最棒的！

我的发言完了，谢谢大家！

演讲稿五百字篇四

书，往往给我们这些负担过重的学生带来太多太多的快乐了。一回到家，放下沉重的书包，坐在柔软的沙发上，捧起一本小说充实一下自己。这又何尝不是一种精神上的休息呢？下面是小编为大家收集关于读书五百字演讲稿，欢迎借鉴参考。

读书，读一本好书，不仅能充实一个人的灵魂更能使灵魂变得高尚。读书，能让我浮躁的心情平静，读书真好！

每当读到一本好书，我就能把全身心都投入到书的内容中。好像身边的喧闹也会立马消失，身边的一切事物都如停止了活动一般，只剩下我，去感受作者写作的那种心情，那种境界。

我最喜欢的一本书就是英国作家笛福写的《鲁滨孙漂流记》。书中描写了英国人鲁滨逊·克鲁索一心想要离开家人到外面的世界里去闯荡。后来鲁滨逊成为一名水手，不料在一次海难中鲁滨逊独自流落到一座荒岛上，他顽强地与土著人进行搏斗，保全了自己的生命，同时又依靠自己坚强的毅志、丰富的科学知识、乐观的生活态度，克服了令人难以想象的困难，使自己在这个小岛上生活得越来越好。有一天鲁滨逊救下了一条受损的船和许多工船员，船工修好后，鲁滨逊搭乘这条船终于回到自己阔别已久的家园。

在书中，我能找到与作者引发共鸣的句子像作者明白我的内心想法，我们好似从未谋面的知己。在书中，我也能找到快乐些幽默通俗易懂的字句，也时常让我抿嘴一笑。

读书，就想是在与一位良师益友沟通交流。它会告诉我做人的道德，也会教导我应该如何处事，如何面对人生须经历的大风大浪。我常常会为自己以前感到惭愧，因为从书中我读

到了比我处理事情好一百倍的做法。读书不只是单单地区“和尚念经”，而是要用自己的感情，用心去读。

书，是人类文明的果实；书，是贮存知识的宝库；书，是人类进步的阶梯；书，是全世界的营养品。生活里没有书籍，就好像大地没有阳光；智慧里没有书籍，就好像鸟儿没有翅膀。

历经苦难的高尔基说：“书籍使我变成了一个幸福的人。”我们又何尝不是呢？读书是精神自由的翱翔，读书是想像力无羁的腾飞，读书是超越时空的思索。读书带给我们最隽永的乐趣，最恒久的动力；读书带给我们心灵的和平，精神的慰藉。是书使我开阔了眼界，增长了知识；是书让我找到迷失自我的指南针；是书，使我从中获取精神营养让我在学习中慢慢成长；是书改变了我的一生。

书是人类进步的阶梯。古语有云：“书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。”书是人类精神的粮食，书是每一个病人的药方，书是每一个台灯里的灯管。书与我们息息相关，它，永远离不开我们！

“黑发不知勤学早，白首方悔读书迟。”颜真卿的这句话告诉我们：少年时，是刻苦读书的最好时刻，如果等老了再去读的话，那，已经晚了。

拥有书，我们拥有无限欢乐；拥有书，我们就拥有了整个世界；拥有书，我们就拥有美好未来！

“半亩方塘一鉴开，天光云影共徘徊。问渠哪得清如许，为有源头活水来。”同学们，让我们畅饮这“源头活水”，攀登这人类进步的阶梯，成为知识的富翁，精神的巨人。

读书也有方法哦！听听我的读书方法吧！读书，例如文章，我会分为四步骤。一：我先把文章完整的读一遍，了解文章内容。二：如果在文章中遇到我不会的词和句，我会查查参考

书、字典、词典。三：我会把文章中的好词好句摘录下来，以便以后写作文。四：当完全学习好文章以后，我会看看作者背后会有什么故事。文章，我就这样读完了。像《伊索寓言》的书籍，我会一个一个小故事地阅读，认真欣赏其中的乐趣。我常会把自己当成故事中的主人公，这种感觉很美妙！

书籍就像一把金钥匙，当你捧起它，阅读它，喜爱它，它就会为你打开财富之门，你也就拥有了一大笔财富。

著名历史学家麦考莱曾给一个小女孩写信说，如果有人要我当最伟大的国王，一辈子住在宫殿里，有花园、佳肴、美酒、大马车、华丽的衣服和成百的仆人，条件是不允许我读书，那么我决不当国王。我宁愿做一个穷人，住在藏书很多的阁楼里，也不愿当一个不能读书的国王。读书吧！爱书吧！你会发现：书籍，就是一位知心朋友。

演讲稿五百字篇五

大家上午好！

千里之行，始于足下。农信这十年来，一步一个脚印，一年一个台阶，一路高歌，一路收获，以坚定的步伐一步步地走来，实现了无数的第一次。

20xx年，第一次启动新文化工程；

20xx年，第一次告别手工记账时代；

20xx年，第一次商业银行改制；

20xx年，第一次宣告三年补亏完成；

20xx年，我们第一次全面推进全省县级联社转型；

20xx年，第一次提出完善和创新“六大金融”，铸造了农信的新辉煌。

第一次实现了：资产规模、贷款规模、支农力度。

第一次实现了：网点个数最多、员工数量最多、客户群体最多。

第一次实现了：信贷产品，支农服务功能，创新发展方式。

岁月如潮歌似梦。小时候，妈妈带着我第一次走进农村信用社，记忆中还是一排低矮的红房，沥青色的屋顶长着蒿草。

20xx年大学毕业回到老家，第一次参加农信的面试，荣幸地考入了老家的信用社，那年夏天，我依依不舍地告别父母，第一次来到了大山深处的信用社报到。

我第一次上柜台碰到是一个拿储钱罐的小男孩。窗外是一双清澈的眼睛，明亮的眸子满是期待，“阿姨，我们班有个同学得了很严重的病，我想换整钱送给他”。我心头一热，那一刻，忽然觉得农信社的工作竟是如此神圣。

我一个接触的信用社老职工姓张。我叫他张叔，做信贷三十多年，去年检查出肝癌晚期，当我们去探望他时，他表情很坚定地说：“没事儿，我还有一笔贷款没收回来呢。”没过多久，张叔走了，走时只有52岁。

十年磨一剑。十年，可能只是千余个日升月落的简单轮回；可能只是十个春夏秋冬的自然循环；成绩背后的艰辛和酸苦，恐怕只有那些亲身参与了农信十年风雨坎坷历程的人才能真正体会得到。我们要始终记得：有人走过，为我们浇了一瓢水；有人走过，为我们施下一把肥；有人走过，为我们松过一方土；有人走过，为我们除去一片草；有人走过，为我们撑起一片天。

我的演讲结束，谢谢大家！

演讲稿五百字篇六

我为大家演讲的题目《为梦想插上翅膀》。

自提出实现中华民族伟大复兴的中国梦以来，全国上下，因为梦想而变得热烈飞扬，我们少年儿童也不例外，老师曾教育我们说：“一个人可以一无所有，但是不能没有梦想！”都说我们是祖国的花朵，也是祖国的未来和希望。我们能生活在这样一个和平稳定的环境里，是多么的幸福呀！别看现在我们还小，但我们各自的心底，都有一个属于自己的梦。要问我的梦想是什么？告诉你们吧。我梦想着能成为一名医术高明的医生。

要说以前，我对医生可是充满了恐惧，记得小时候，我经常感冒咳嗽，吃几天的药都不见好，最后不得不进医院打针输液，每次看到护士手中那明晃晃的针头，都被吓得哇哇大哭，那些同龄的小孩儿，好多也都是在大人的陪伴下打着吊瓶，真可怜！常听妈妈说，打针输液都会用抗生素，特别是小孩子，用多了对身体不好，但是，很多爸爸妈妈心疼自己的孩子，害怕孩子的病拖得太久，觉得打针输液好得快，难怪每天医院里会有那么多的孩子来打针输液。那时，我就想，要是有一天，人们生病了能不再忍受皮肉之苦该多好啊！

随着我一天天长大，身体的抵抗力也越来越强，不再像以前那样经常进医院了，好几次咳嗽喉咙不舒服的时候，外婆都会给我熬上点冰糖雪梨水或是枇杷叶什么的，连续喝上几天，不打针不吃药居然好了，真是太神奇了，后来，家里人就会经常到郊外，采来苦蒿，桑叶，满天星等熬水喝，清热又解毒，原来，大自然中竟有这么多的宝贝。想想也是啊，古时候的人们，根本没有现在的医学，他们不就是利用大自然赐予我们的财富来造福自身吗？不由得感叹古代人民的智慧和中华传统医学的博大精深。记得以前妈妈尾椎摔伤，一到阴雨

天气就隐隐作痛，严重的时候连睡觉都只能侧着身子，最后还是到中医那里用针灸给治好了。至今再也没犯过。

现在，我们一家都是中医的信奉者。随着科学技术的快速发展，越来越多的传统文化正逐渐被遗忘，祖先的智慧和遗产应该得到继承和发扬，所以，我希望自己长大以后，能刻苦钻研祖国的传统医学，不断探索发现，用自己的努力让病人尽快摆脱病痛的折磨。妈妈常告诫我说，自己喜欢的事就一定要坚持，只要我能好好学习，坚持自己的梦想，我相信，将来我一定能成为一名优秀的医生。秋天是收获的季节，今天，我带着梦想来到这里，收获了信心，在这个金色的秋天，让我们为自己的梦想插上美丽的翅膀，带着梦想在广阔的天地尽情翱翔吧！谢谢大家！

演讲稿五百字篇七

大家好！

成长路上，我收获了一份可贵的精神，那就是坚持。

每到暑假的时候，小孩子最喜欢的就是游泳，因为可以玩水还可以避暑。但我只能在浅水区带着游泳圈玩耍，因为，我不会游泳。好羡慕其他小朋友在水深的地方游来游去，我就暗暗下决心一定要学会游泳。终于机会来了，今年暑假，爸爸妈妈答应让我学游泳，他们应该是觉得游泳可以锻炼身体吧，我的小心思却是学会了游泳可以玩水。

我依然记得爸爸领着我去上的第一节游泳课，看着游泳池中别的小朋友，在幽深的水池里，有人仰泳、有人蛙泳，还有人自由泳。我心里想：看他们游的那么好，应该很好学吧，我信心满满。

报名后，教练给我们教了一些基本动作，给我们背上了浮板，就开始安排下水了。我是第三个下水的，心里当时紧张极了，

怦怦乱跳，像一窝急着要出来的兔子。刚一下水，心里还是七上八下打着鼓。教练先教我们在水里憋气，刚开始我只能憋一会，就要从水里出来吸气，教练给我指导说要深吸一口气，坚持住就可以。慢慢地，我憋气的时间变长了，信心也增加了。一节课接一节课，我学着用腿打水、做手上的动作，课程快过半的时候，教练让我们摘下了浮板，开始学着游了。

这个时候，我的身子不由自主的往水里沉，一着急就被呛的喝水，一节课下来我已经被呛了不下十次的水，也吐了好几次。这一天，上完课回到家里，妈妈看出了我的脸色不好，就问我怎么了。我眼里含着泪花，说出了今天游泳课上的遭遇，也说了自己不想学游泳。这时，妈妈给我讲了朱熹的故事：他小时候很笨，背一句话，就要上百遍才能背下来，但是他始终坚持不懈、没有放弃，最后他取得了成功，成为了伟大的儒家学者。我似乎理解了妈妈的话，“要想干好一件事，必须坚持不懈”，我也不应该放弃，要坚持。

随后的游泳课上，我还是被呛水、喝水，但我没有气馁，而是纠正着自己的动作，渐渐地，我不会被水呛了，动作也熟练了，信心也增加了。终于，我可以扔掉手里的手板，像一只自由的小青蛙一样游来游去。

今年暑假，我不仅学会了游泳，还收获了坚持。成功就像雪山上美丽的雪莲花，就像高高挂在树上的果实，就像悬崖峭壁上的灵芝，只有坚持攀登的人，才能欣赏她的美丽，品尝她的香甜，懂得她的珍贵。

演讲稿五百字篇八

大家好！

感谢领导给我这次竞聘的机会，也感谢大家牺牲休息时间参与竞聘会，谢谢！我叫，现年26岁，中共党员，大学本科学历，目前在信用社做一名综合柜员。我今天竞聘的岗位是公司客

户部客户经理。

20xx年，怀揣着职业的梦想和期望，我加入了*区农村信用联社，先后在、等8个信用社从事综合柜员工作。期间，营业部三个月的锻炼，让我有机会学习个人储蓄以外的对公业务，包括银行承兑，贴现等，使我的业务能力和业务素质有了一定的提升。从工作到现在，已有一年零四个月的时间，从最初的不熟悉到熟练，不了解到热爱，我深感作为一名信合人的光荣和自豪。

回顾20xx年，硕果累累。全省农村信用社实行猛上台阶战略转型，各项存款余额突破5000亿元，各项贷款余额达3000余亿元，存、贷款总额分别跃居全省同业第2位和第1位，实现了由困难社向盈利社，再到盈利大户的完美蜕变。

展望20xx年，机遇与挑战并存。乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海，要发展就有竞争，要竞争就有改革。金融市场已经进入了理性竞争时代，农信社与几大商业银行相比，网点设置多、业务办理快、服务态度好是我们的优势，但也存在金融衍生产品少，理财产品单一，针对中高端客户的可投资项目少等问题。四川信合全省6000个网点的打造，在广大农民朋友的心中树立了金碑，基本实现了服务三农的承诺。但面对日趋激烈的竞争环境，我们更需要走出去，请进来，不断扩大服务对象，提高服务质量，赢得更大的市场。谁赢得了客户，谁就赢得了效益，因此客户已成为各大银行必争的资源。客户经理作为联系银行和客户、沟通信贷业务和市场需求的桥梁，担负着全面深入了解客户需求，为客户提供综合性、全方位的优质服务，为经营管理决策和金融创新提供准确、有效信息的重要职责。这个岗位艰辛而富有挑战，我愿意在这一岗位，乘风破浪，贡献力量。

如果我竞聘成功，将从以下几个方面开展工作：

一、熟悉我的业务。

作为一个信贷新人，我会用最短的时间学习信贷业务知识，熟悉信贷业务，树立正确的市场观念、客户观念和营销观念。认真履行客户经理的职责，广泛宣传我社的金融服务政策、内容和特色，做到清晰、准确，使客户能够较全面地了解我社的金融服务。

二、了解我的客户。

客户经理与客户的关系不仅是业务关系，更是一种人际关系，客户经理的服务要有创意，要走在客户的前面。熟悉客户的行业、喜好，针对不同的客户，以最容易让对方接受的方式开展业务，达到事半功倍的效果。把客户当成自己的朋友，给予合理的建议，以期长远发展。

三、挖掘潜在客户。

发动一切可以发动的资源，扩大客户面，做好客户资源调查，并造表记录。对有价值的客户，做好心理准备，不管失败多少次，经受多大的困难，都坚持不懈做好打持久战的准备。根据客户的需求，采取不同的营销方式，并做好*式营销，包括：存款、贷款□pos机、epos□对公新开户等金融理财产品。

四、维护我的客户。

要赢得一个有价值的忠实客户不是一件易事，因此要做到定期对客户进行回访，随时和客户保持联系，掌握客户的心理动态，做好风险监控，保障客户在不同阶段的不同金融服务需求，化地发挥金融服务的价值，以树立我社良好的金融服务形象。维护好了老客户，再通过老客户开发更多的新客户，形成一个以客户发展客户的良性循环。

我没有辉煌的未来，但我期待着有价值的未来□20xx年的秋天，我收获了今天这份工作□20xx年的春天，我播种下今天的心愿，无论我将收获什么，我都要说，今天我站在这里，已经是一

份收获!谢谢!

演讲稿五百字篇九

双排扣西装需要把所有扣子都系上，而单排扣由于西装扣子数目的多寡，我们来这样记住：当扣子成单数时，扣在最中间的一粒。当扣子数是双数时，扣中间两粒中的一粒。

2. 西装外套的规范——坐姿：

双排扣西装应保持无论何时都要把扣子全部系上，而单排扣的西装则要求全部解开。

3. 衬衫的穿着规范——衬衫外穿：

如果你要把西服上装脱掉，外穿衬衫，千万不要解开衬衫的袖扣，也不要把袖管撸起来或者卷起来。

4. 衬衫的穿着规范——领口：

衬衫的领口一般要多出西服领口1-2厘米才算是正规，这是比较简单的一个规范，这是比较简单的一个规范，大家要记得。

5. 衬衫的穿着规范——袖口：

袖口的规范并不简单，在站立时，双臂应自然伸直，放在裤子的边襟处，这时衬衫的袖口要外露于西服袖口的1-2厘米。

保持坐姿时，双臂应自然前伸，双手放在膝盖上，此时，衬衫的3/4个袖口都要外露于西服袖口。

6. 饰品穿着规范：

市面上有很多各式各样的皮鞋，但是正式地来说，正装皮鞋

必须是真皮的，纯黑色的，系带式的。

穿正装西服和正装皮鞋的时候，袜子也需要要求穿同色系的毛料袜子。

7. 衬衫：

在套装与衬衫的组合上，衬衫的下摆要放入裤子里，整装后，衬衣领和袖口均要比外衣长出1-2cm左右。

净白色或白色带清爽蓝条纹的长袖衬衫是必不可少的基本服装配件。请留意：领口和袖口一沾上污渍就不应该再往身上穿，一定要洗得干干净净、熨得笔挺的衬衫才悦目。

8. 西装：

净色而颜色偏深的整套西装适于多种场合，最派用场。男士西服只能是纯色或暗而淡的含蓄条纹。任何大格、花呢的图案都不会使人产生良好的印象。深蓝色西服加暗条纹被西方人认为是强有力的男性西服。有明袋的上装只适合在较随便的场合穿着，暗袋上装适合正式场。

9. 素色是基本选择

素色西装看起来神清气爽、干脆利落，适合各种专业场合。所以说，如果你只有一百零一套西装，就该买保守的素色西装。

10. 保守颜色不会出错

专业场合里的西装颜色，保守的颜色例如深蓝、深灰、卡其、灰，永远比标新立异的颜色如酒红、黄绿来得好。如果要穿出“特别”的颜色，请将心思放在衬衫或领带上，而不是西装上。

11. 深色衬托气度

深蓝色、灰色的西装最能显示专业气度与权威感，适合大企业、大公司的文化穿着需求。特别是正式会议，首次与重要客户见面，深蓝色、灰色的西装会为你塑造出干练的形象，而深灰色与中深的灰色比淡灰色西装看来更有份量。

12. 浅色西装需注意质感

浅色西装有极好极坏的特色，所以在穿着时，要特别注意质料、剪裁、合身度、品质与搭配，以制造出极好的形象。

13. 黑色、棕色西装要慎用

黑色西装只能用于婚、葬或作为燕尾服。而在西方，棕色西服被认为是低品位的表现，国内却有些形象设计书把黑色和棕色也列为商务着装，这在国际商务服装中是错误的。

14. 白色西装惹人注目

除非在热带，白色西装是不适合上班穿着的，它适合演艺行业、创意行业、与一般晚宴或休闲穿着。

图案简单、保守最好。

15. 袜子：

深色袜子可以配深色的西装，也可以配浅色的西装。浅色的袜子能配浅色西装，但不宜配深色西装。忌用白色袜子配西装。袜子长度的原则为宁长勿短。

16. 皮鞋：

黑色皮鞋是万能鞋，它能配任何一种深颜色的西装。灰色的鞋子决不宜配深色的西装，浅色的鞋也只可配浅色西装。而

漆皮鞋只宜配礼服。

鞋子擦得锃亮的人，会显得特别光鲜，容易给人以好感，脏兮兮的鞋子最不宜登大雅之堂。

17. 皮带：

深色西装可配深色腰带，浅色西装则可深可浅的皮带都配得上。此外，皮带的颜色应与皮鞋协调。

18. 插袋巾：

锦上添花的装饰品，颜色不一定要跟领带一样，只要质料够软，插在袋里服服贴贴挺自然就行了，即使一条白手帕也照样能胜任，但不能把它折得死刻板板地插在袋里，否则易被人叫着“老土”。另还常用鲜花做装饰的“插袋巾”。

演讲稿五百字篇十

怀着无比激动的心情，参加主办会计竞聘，首先我要感谢联社领导给我们提供了一次展示自我，相互学习的机会。推行会计委派制，是联社党委为了提高信用社会会计核算质量，进一步促进全县信用社系统稳健经营和健康发展的一项重大会计制度改革，我衷心拥护联社党委的英明决策*。作为一名有十多年会计从业经验的竞聘者，今天重新挑战这个岗位，我有勇气担当重任，有信心把今后的工作做的更好。*公平竞争，挑战自我，在这里，我也衷心祝愿今天参加竞聘的各位同仁，都能取得较好成绩。

参加今天的公开竞聘，我认为，我具有以下优势：

第一、我是一名党员。工作中我一直把政治理论学习作为提高自我的一项基础任务，能够认真学习贯彻执行党的路线、方针、政策，思想上果断同党保持高度一致，果断用党的思

想指导自己的工作实践。不管是在照镜、位庄信用社，还是来到现在的营业部，我始终做到坚持原则，廉洁奉公，落实制度，明确责任，搞好团结，加强治理，使所在单位的各项工作，尤其是会计业务得到了健康发展，受到了单位领导的肯定。

第二、具有扎实的业务基础。一九九三年高中毕业参加工作后，在抓紧时间自学会计业务知识的同时，九七年我参加了联社组织的平大计算机财会专业学习，系统学习了有关会计业务理论。一九九八年，我通过参加全国考试，获得了助理经济师资格□20xx年我又报考了中级会计师资格考试□20xx年获得了会计电算化资格证书，同年在市办组织的业务技能比赛中，我所参加的两项比赛全部获奖，取得了一个第一、一个第二的好成绩，为联社争得了荣誉□20xx年初，我被授予了市级青年岗位能手称号，我还连续多年被评为信用社系统先进工作者。

一、加强学习，进一步适应主办会计工作需要。要认真学习《会计法》、《农村信用社会计基本制度》、《农村信用社财务治理办法》等规章制度，积极组织开展会计业务培训，学习新的会计理论知识，同时进一步明确营业人员岗位职责，加强内控治理，提高信用社会计工作质量，提升信用社会计服务品牌。

二、积极配合联社和社领导开展工作。作为主办会计，在严格治理，忠于职守，搞好本职工作的同时，我将积极配合联社和社领导开展工作，要认真落实联社各项工作要求，保质保量完成上级下达的各项工作任务；要协助社领导加强治理，搞好团结，凝聚人心和士气；要积极参与制订各项计划和规划，搞好分析和猜测，合理建议，正确决策，当好参谋助手。

三、加强会计核算，降低经营成本，提高盈利能力。作为主办会计，我将严格遵循经济核算原则，加强财务控制，杜绝不合理开支和浪费现象，开源节流，不断降低经营成本，努

力为所在信用社提高盈利能力创造条件，提高经济效益。同时严格落实各项会计业务要求，认真编制、汇总各类报表帐簿，确保会计核算质量。

四、大力推进会计电算化。在电子化建设方面，我们信用社刚刚起步，远远落后其他金融机构。只有在较短时间内迎头赶上，我们才能适应竞争和发展的需要。虽然目前在营业部这方面有了一定基础，但还有许多东西需要我们不断在实践中改进和提高，完善和发展，我将进一步加强在这方面的学习，提高运用和操作能力，加强监督治理，并通过实践积极为全县信用社系统电算化的快速发展建言献策。

假如竞聘成功，我将认真履行主办会计的职责，切实承担好自己所肩负的使命，不辜负领导的信任和期待。假如不能竞聘成功，我也将一如既往地努力工作，努力为信用社更好的明天尽心尽力。

谢谢大家。