

为啥要评选员工演讲稿呢(优质5篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇演讲稿吧，我们一起来看看吧。

为啥要评选员工演讲稿呢篇一

你们好！

首先，感谢公司领导给我们这次评选优秀员工的机会，也感谢课长和同事们在工作中给予我的支持和帮助。

20xx年10月份我来到心愿xx超市，一直在平凡的岗位做着平凡的工作，现在仍然非常平凡。刚入职时，超市还未开业，工作和生活条件比较艰苦，但作为一名刚刚入职的新员工，深感自己专业知识浅薄，为尽快适应新的工作岗位，我虚心向经验丰富的领导学习请教，加强专业学习，不断提高自身业务水平，发扬不怕苦、不怕累的精神，做到心到、眼到、腿到、手到的积极员工，在工作中不断积累经验，使自己不断成熟和进步。

在这一年的时间里，我见证了超市由未开业到现在生意红红火火的光荣历程，也使自己逐渐成长为一名合格的员工。

随着超市的不断稳步发展强状，我个人的能力也在不断的提升和进步。这段共同成长的岁月里，我对超市的同事们产生了深厚的感情，我喜欢公司的企业文化，喜欢超市的工作氛围，喜欢超市的每一位顾客们。我给予了他们的同时，他们也给予了我更多的快乐。我感谢超市领导对我的栽培和帮助，我非常的信任你们。基于对超市的热爱和对领导的信任，鉴

于现在的工作职责范围和工作态度，我希望自己以后会做得更好。

为啥要评选员工演讲稿呢篇二

大家好！

很荣幸被评为20xx年度的优秀员工，这是对我工作上的肯定，也是对我做好今后工作的一种鼓励。

公司加快了发展步伐，我在公司领导的正确引导、各位同仁的大力支持下，特别是财务中心的全体工作人员的分工协作，积极配合下，兢兢业业的做好自己的本职本岗工作。在公司财务管理制度的完善和执行；规范而合法的进行公司的账务处理；和外部保持良好的工作联系等等方面积极、努力、而细致的工作着。

在以后的工作当中，我将不辜负领导和同仁的期望，更加尽心尽职，抱着务实认真的工作态度，并不断学习提升自己的工作技能，迎接新的挑战！用实际行动为公司的发展尽自己的绵薄之力！当选为公司2016年度的优秀员工，这是一份荣誉，更是一份激励。加入公司近七年来，从一个对“电路板”这个名词仅仅有一点点模糊理解的门外汉，到现今不但已熟练掌握各类板件的工艺流程和一些主要设备的工作原理，还能对一般板件的常见缺陷进行分析处理，整个过程离不开上级领导的认真教导和资深同事们热心帮助，在今后的日子里，我将秉承团结奋进的精神，引导更多的人加入到我们的优秀队伍中来，让我们一起为cctc更加灿烂辉煌的明天加油！

当选为优秀员工，仅仅是进步的起点，这将是今后工作的鞭策和动力，它将推动我更加努力地完成公司的各项指标，做好每一件事，我决心在员工中起到革新技术，提高效率，发扬团队精神等带头作用；也决心为打造品牌，保质保量完成

任务，努力提高员工素质，在各级领导的带领下，为将cctc打造成为世界一流企业奉献青春和力量！衷心希望我们这支队伍能够越来越壮大，努力为企业的繁荣昌盛做出贡献！

为啥要评选员工演讲稿呢篇三

大家好！

首先，感谢领导给我这次评选优秀员工的机会，也感谢您能在百忙中看我这份自荐书。

自从来到诚维以来，在这个平凡的工作岗位上，我踏踏实实、勤勤肯肯的做好本职工作，以严谨的工作态度来对待每一件事。

单位对于我这名员工来说，不仅仅是一个工作企业，更是一所社会大学，跨入它的职场平台，便开始新学习生涯，在这里我学到的不仅仅是专业上的技能，更多的是我学到了很多为人处世的道理，与员工、领导的沟通与协作当中，深感自己日益成熟与进步。

自xx年进公司至今，我并没有为公司做出了不起的贡献，也没有取得特别值得炫耀可喜的业绩，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己最大的努力尽快地完成每一次任务，总结自己的经验，从经验中学习，向他人学习，尽量将自己的工作争取一次比一次做的更好，尽可能的提高工作效率，与同事相处和睦。

在工作中我认为让我学会最重要的一点就是，让我知道如何安排时间及沟通的能力。

沟通创造价值，所以沟通也是很重要的，少点摩擦，多点宽容，这样同事、部门之间的工作才能协调配合的更好。

在工作当中我们一定要全心投入工作中去，以健康快乐的心态来办公，有效率的办公，当然办公的同时更多的是要有耐心、细心、信心、恒心、责任心，为员工自己所做的每一件事负责。

同样，公司给我们每一员工展现自我的平台，每一个人都有自己的价值观，我能干什么，我会干什么，我干的怎么样，今天我给公司带来的是什麼，我会说我给公司带的的是正资产而不是负资产。

必须拥有勇于挑战自我，创新自我的人生价值观。

只要你是千里马有一天会遇到伯乐的。

更重要的一点是我们要与团队共成长，成功20%是靠自己，80%是靠别人。

没有完美的个人，只有完美的团队，团队的辉煌依靠我们第一个人的努力。

我们的成功离不开团队的力量。

无论是之前还是以后未来我将会更加努力、更加勤奋的工作、更高的目标、更高的起点要求自己与各同事一起为诚维竭尽全力为我们公司明天的宏伟蓝图添份一色。

为我们今年的目标等待着我们大家齐心协力去完成，为公司的全面发展和攀升目标奋斗。

最后，希望在今后工作中，能一如既往地得到各同事领导的支持各肯定。

我深信，一份耕耘，一份收获，从点点滴滴的工作中，我细心积累经验，使工作技能不断提高，为以后的工作奠定坚实

的基础。

在此很感谢我部门的主管在工作中给了我诸多的指导与帮助，还有我的员工同事们，感谢他们在工作中给我的鼓励和协作，假如没有你们就没有我今天的成长。

最后再次感谢领导在诸多工作之际观看我的优秀员工自荐书。

您们辛苦了。

为啥要评选员工演讲稿呢篇四

大家好！我是徐春峰，现任信息管理部主管。

非常感谢领导给与我这次评选优秀员工的机会。

我感到庆幸，同时又感到很有压力。

感到庆幸的是：我的不懈努力和付出得到了大家的认同和支持；而感到压力的是：今天的成绩将是明天的起点，我要努力做的更好，才能不断提升自我、创造更好的成绩。

所以，我感受到压力。

但是，未走过的路总是令人充满希望，我期待着“未来”，期待在今后的工作中获得更大的成功，为部门和公司做出更大的贡献。

在担任信息管理部主管一年的工作过程中，面对着肩负公司信息化建设的重要任务，我已逐渐适应由原先系统建设、维护角色向既要懂业务知识、管理知识又要懂技术的转变。

虽然角色的转变存在一定的压力，但压力既是动力，通过自己的努力和各部门同事的支持与配合也取得了一定的成绩。

下面我将一年以来所取得的主要工作业绩总结如下：

1、实现公司各业务应用服务器数据备份、虚拟化系统，以网络集成市场10万的2%成本满足了现阶段公司数据备份由手工转向完全自动化，实现实时、差异、完全备份策略，并预计可在1小时内进行应用切换。

为信息管理部大大提高了工作效率及降低公司数据丢失风险、最大限度减小公司损失。

2、针对烘焙销售业务、客户信用管理需求在u8系统中进行了深化应用，实现对客户进行应收账款龄分析、控制，信用期限预警的管理需求。

为销售部、财务部提供有力决策分析依据。

3、将研发物料从原手工管理模式转变为系统管理模式，实现研发物料入库管理，研发领料按任务书细分至研发师层面，以及研发费用的财务核算。

为管理人员、财务人员进行研发成本核算、分析、监督、控制提供有效依据。

4、实现品食乐原辅包、成品由手工管理转向系统管理，并按生产订单依据bom进行领退料控制，为生产管理人员在物料耗用提供系统控制手段，为仓储部物料管理进行系统统一管理，既方便了日常的账务盘点、提高与通用磨坊对账速度，又降低了手工做账耗用时间及出错概率。

5、在u8基础上进行二次开发报表满足销售部门、财务部门按单统计分析、开票预警、应收账款核算、预警业务需求，使管理人员更加直观、快速的了解客户应收账款情况。

6、网吧实现无盘化管理，共节省硬盘16块，为其他办公电

脑维修、服务器扩容节省了备品备件，预计节省费用9600元左右。

以上是xxxx年所取得的主要工作业绩，当中也存在不足之处需要更加努力去改正、强化专业技能、提高管理知识、业务知识水平，努力成为it复合型人才，以公司的三年发展战略及《公司信息化建设三年规划—xxxx—20xx》为指导进行工作展开，为公司的发展做出贡献。

为啥要评选员工演讲稿呢篇五

大家好！

人的青春是美丽而短暂的，作为一位新时代的金融工作者，我一直都在深思：应该怎样让我们的青春度过的无悔无怨？入行17年以来，凭着对工商银行事业的满腔热忱、执着追求，我兢兢业业、勤勤恳恳、敬业爱岗，10几年如一日在平凡的岗位上努力和勤奋地做得不平凡。

从xxxx年入行，我一直在小榄支行营业部从事对公会计结算工作，先后在前台接柜记账、电子联行、大同城票据交换、主机房管理、国际业务等岗位工作。为了练就一手过硬的基本技能，我反复强记会计交易码、练习翻打传票；为了加强理论知识的学习，我自学了《支付结算办法》、《会计结算制度汇编》、《票据法》等相关会计结算书籍，还认真学习国家最新的金融工作方针政策、我行的相关规章制度；娴熟的技术和扎实的理论知识，让我工作起来得心应手，为我支行200xxxx个单位结算户提供快速、准确的服务；多个岗位的工作使我积累了丰富经验，我成为了对公会计结算业务的骨干和典范。

作为一个会计工作者，除了快速准确进行账务处理以外，我还本着“热情、礼貌、快捷”的服务承诺，对每一个客户的

询问都能耐心解释、有问必答、贴心服务，真诚、周到的服务使我跟客户建立了良好的关系。我对这些平时培养的潜在客户展开了营销攻势，向他们详细的介绍了我行的电话银行、网上银行等最新金融产品，并不惜在班后时间亲自上门解答疑难问题，功夫不负苦心人，今年我成功营销了企业网上银行2xxxx□电话银行3xxxx□待发工资1xxxx□待发工资户月交易量上100xxxx□为我行创下了可观的中间业务收入。

自改革开放以来，全国的面貌发生了翻天覆地的变化，小榄优越的投资环境吸引了大批的港澳台及外国投资者，敏锐的视觉和积极的思考，让我认识到大量的新企业将要诞生，如何让更多的企业到我行开户以带动我行存款和结算量?为此我出谋献策，向领导提建议，在领导的带领下有的放矢的展开了外勤攻关，组织了银企联欢会，向企业介绍我行结算、资金等优势，这系列的工作没有白做，如雨后春笋般成立的企业一个个来到了我行开户。

为稳住客户，稳住存款，支行采取了客户定人跟进服务制，考虑到我多年丰富的工作经验和较宽的人际关系，支行领导把一批大客户分配了给我跟进。政府各部门、财政所是我支行营业部的系统大户，我每天坚持对其业务需求及资金流向的跟进，为其提供了一对一的贴身化服务，不但稳住了存款，还保持了良好合作关系，为我行的一些本地业务拓展提供了便利和优势。

现在我从事会计报表编制岗，在今年账务上收之后，工作量明显的加大，每天超过7点下班是家常便饭，每月的1号都要加班做报表，每年的“元旦“、“五一“、“国庆“，是大部分人的三个法定的节假日，是人们亲人团聚、情人团圆、共享天伦的日子，而在这黄金周的第一天，我依然坚守岗位，认真的完成全支行的报表编制。在报表岗以来我没有真正的完整地度过一个“元旦“、“五一“、“国庆“，也从没享受到加班待遇，但是我没有任何一句怨言，因为这就是我的工作，我深知我所负责的报表的准确性和纪实性直接影响到

全支行甚至全分行的经营效益的统计，我考虑的是如何及时、准确地完成报表，为领导和上级部门决策提供会计信息。

从年仅18岁入行到现在，我一直把工行当我家，我是多么期盼看到自己的家园更加美丽更加辉煌。我无数次在心底深情的说：工行，我爱你，我愿意为你在我平凡的岗位上奉献我的青春和热血！