

2023年拟写工作计划的第一步是 工作计划 (模板9篇)

计划是提高工作与学习效率的一个前提。做好一个完整的工作计划,才能使工作与学习更加有效的快速的完成。通过制定计划,我们可以更加有条理地进行工作和生活,提高效率和质量。下面是我给大家整理的计划范文,欢迎大家阅读分享借鉴,希望对大家能够有所帮助。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇一

依据《指南》精神及区教育工作会议精神,立足本园实际,以五大领域活动课程为主,主题活动为辅开展教育教学活动,以本园的特色活动。不断提高保教质量,加强管理,真正做到服务于社会、服务于家长、服务于幼儿。

1、保育工作

(1)、保健老师全面负责幼儿园保育工作,加强对保育工作的检查、督促、指导,每月一次对保育员进行保育学习及业务指导,不断提高保育老师的素质。

(2)、各班严格执行作息制度,保证幼儿身心健康,愉悦地发展。

(3)、培养幼儿良好的饮食、睡眠等生活、卫生习惯,为其一生的发展奠定良好的基础。

(4)、加强对幼儿的体育锻炼和户外活动管理,并对幼儿进行安全教育,培养幼儿的自我防护意识和能力,确保幼儿生命安全。

(5)、把好晨检关,做好全日观察记录,严格执行卫生消毒

保健工作。

(6)、善于观察，发现幼儿一日生活中的冷暖及异常情况，并及时给予耐心妥善处理。

(7)、加强卫生保健工作，每学期进行期初和期末体检，每学年对幼儿全面体检一次，及时进行预防接种工作，加强幼儿身体健康。

2、教育教学工作

(1)、进一步学习领会《指南》《幼儿园工作规程》的精神，探讨实施的方法策略，吸收幼教新信息，不断更新教育教学观念。教师应学会关爱、学会理解、学会宽容、学会创新，积极探索适用本园的教育教学新方法，促进保教质量不断提高。

(2)、各班针对幼儿年龄特点，班级实际情况制定确实可行的一日活动常规，不断提高观察、分析、反思幼儿一日活动的的能力，通过良好的教育手段培养幼儿良好的生活、卫生、学习习惯，促进幼儿情感、态度、能力、知识技能等方面的发展。

(3) 进一步开展“以游戏活动为主”的教学模式活动，坚持每天利用上午黄金时间进行教学活动，在活动中加强对幼儿语言表达能力的培养及良好倾听习惯的培养，创设师幼良好的普通话环境，教师在教学中不断提高自己的.教学能力和教学技能。

(4)、通过观摩活动了解教师的执教情况、教学水平、教学技能及幼儿情况。

(5)、各班根据本班实际开展形式多样的活动，促进幼儿全面素质的发展。鼓励幼儿在活动中大胆地表现自己的情感和

体验。加强幼儿的户外锻炼，丰富户外体育活动器械，并加强对户外活动的指导。

(6)、根据班级环境及班级特色，加强对区域活动的创设、组织、和指导。环境创设要符合幼儿的年龄特点，不断提供操作材料，结合主题及时调整区域。

2. 组织教师有目的、有计划地进行业务学习，继续鼓励教师苦练技能技巧，成为全面发展的幼儿教师。

3、加强岗位练兵，定期开展各类活动。

4、继续鼓励支持教师参加各类学历进修。

1、加大教研力度，做好五大领域以及《指南》的教学研讨活动。

2、结合教育部颁发的（3—6岁幼儿发展指南）的要求，开展以游戏为主题的教学活动。

3、组织教师外出参观学习，接受新的信息，回来后进行宣传或公开观摩情况，带动全体教师教学水平的提高。

1、每学期初召开一次家长会，将本学期工作计划、内容、形式做到宣传到每位家长，向家长提出本学期将要配合和支持的工作。成立“家长委员会”共同商讨全园大事、要事和班级工作，各班主任要及时向幼儿园反馈家长对幼儿园工作的意见、建议，了解幼儿园的教育教学活动，促进幼儿园工作的进一步发展。

2、加强家园联系栏，每周五将下周计划上墙，周计划要健全，每次有新鲜的信息让家长了解，对家长达到家园教育同步，促进幼儿全面发展。

- 3、每学期教师要全面家访一次；平时经常利用接送幼儿时间、电话家访、登门家访、各种联系方式等及时反馈幼儿在园一日生活情况，利用节假日举行“亲子活动”活动，进一步密切家园联系。
 - 4、充分利用家长资源，促进幼儿园的教育教学工作，为幼儿园的发展起到重要的作用，每月开展一次家长助教观摩活动。
 - 5、每学期一次“家长半日开放观摩活动。根据需要一学年开展一次“家长学校”的学习活动。
- 2、严格后勤管理，把好食品进出库登记，检查工作，做好校车和幼儿园安全工作。定期检查和及时处理出现的问题。和教职工以及家长签好安全协议，让其明确各自的职责，加强安全责任感。充分体现行政后勤工作的服务性、先行性、全局性和政策性，保证幼儿园工作的顺利开展。

九月份

- 1、加强班级常规教育，稳定幼儿情绪，搞好环境创设。第一周正式教学活动。
- 2、第二周完善各类计划，各班开好家长会，做好新学期一系列工作。
- 3、成立“校园护园队”并开始活动，和保安配合每天坚持校园值班。
- 4、第四周开始新操，各班9月份开始早操。
- 5、全园幼儿体检工作。

十月份

- 1、大、中班，学前班“歌唱祖国”歌咏会。

- 2、各班秋游活动。
- 3、各班家长半日开放活动。
- 4、各班亲子活动。

十一月份

- 1、教师演讲比赛。
- 2、各班准备元旦活动的节目。
- 3、各班亲子游戏活动。

十二月、一月份

- 1、园内优质数学活动观摩。
- 2、准备“迎新年游园活动”。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇二

1、加强规范管理，鼓励员工积极性，树造良好形象。加强员工间的交流与合作，不断规范管理，除了每天要打扫店内外的卫生外，每周还要进行一次大扫除，尤其是对产品的货架展示进行了合理调整，使店内整洁、有序，树造了良好的形象。

认真贯彻公司的经营方针，同时将公司的经营策略正确并及时的传达给每个员工，起好承上启下的桥梁作用。

做好员工的思想工作，团结好店内员工，充分调动和发挥员工的积极性，了解每一位员工的优点所在，并发挥其特长，做到量才适用。增强本店的凝聚力，使之成为一个团结的.集

体。

以身作则，做员工的表率。不断的向员工灌输企业文化，教育员工有全局意识，做事情要从公司整体利益出发。

加强和各部门、各兄弟公司的团结协作，创造最良好、无间的工作环境，去掉不和谐的音符，发挥员工最大的工作热情，逐步成为一个最优秀的团队。

3、按时上下班，做到不迟到，不早退，认真完成当日工作

4、当顾客光临时，要注意礼貌用语，积极热情为顾客服务，做到要顾客高高兴兴的来，满满意意的走，树立良好的服务态度和工作形象。

树立对公司高度忠诚，爱岗敬业，顾全大局，一切为公司着想，为公司全面提升经济效益增砖添瓦。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇三

工作计划要怎么写?计划网小编为大家带来了工作计划范文模板大全，感谢阅读。

随着11月份的结束，也意味着进入下一步的实质性工作阶段，房产销售每月工作计划。回顾这一个月的工作，非常感谢公司领导和各位同事的顶力支持，使我掌握相关业务知识。基于本人是第一次接触房产销售行业，面临困难和压力较大，针对行业特点、现状，结合本人这一个月来对“房产销售”的理解和感悟，特对12月分工作制定以下房产销售工作计划。

本工作计划包括宗旨、目标、工作开展计划和计划评估总结，日计划，等五部分。

一. 宗旨

本计划是，完成销售指标100万和达到小组增员10人。制定本计划的宗旨是确保完成指标、实现目标。

二. 目标

1. 全面、较深入地掌握我们“产品”地段优势并做到应用自如。
2. 根据自己以前所了解的和从其他途径搜索到的信息，搜集客户信息1000个。
3. 锁定有意向客户30家。
4. 力争完成销售指标

三. 工作开展计划

众所周知，现代房产销售的竞争，就是服务的竞争。服务分为售前服务、售中服务和售后服务，而我们房产销售也是一种“服务”，所以前期工作即就是售前服务更是我们工作的重中之重。正是因为如此，我的工作开展计划也是围绕“售前服务”来进行。

1. 多渠道广泛地收集客户资料，并做初步分析后录入，在持续的信息录入过程中不断地提高自己的业务知识，使自己在对房产销售特点掌握的基础上进一步的深入体会，做到在客户面前应用自如、对答如流。
2. 对有意向的客户尽可能多地提供服务(比如根据其需要及时通知房原和价格等信息)，目的让客户了解房源和价格，在此基础上，与客户进行互动沟通。
3. 在用电话与客户交流的过程中，实时掌握其心理动态，并

可根据这些将客户分类。

4. 在交流的过程中，锁定有意向的客户，并保持不间断的联系沟通，在客户对我们的“产品”感兴趣或希望进一步了解的情况下，可以安排面谈。

6. 对每次面谈后的结果进行总结分析，并向上级汇报，听取领导的看法。克服困难、调整心态、继续战斗。

7. 在总结和摸索中前进。

四. 计划评估总结

在一个月后，要对该月的工作成果、计划执行情况做一次评估，总结得失，为下个月的工作开展做准备。

为了进一步提高自己的工作效率及工作能力，特制定以下工作计划：

一、对销售工作的认识：

二、对销售工作的提高：

1、制定工作日程表；(见附表)

7、提高自己电话营销技巧，灵活专业地与客户进行电话交流；

三、重要客户跟踪：

1、江西萍乡市公路管理局供机科林科长、养护科曾科长；

2、山西、陕西、江西、河南各省市级公路局养护科；

4、山西省大同市北郊区公路段桥工程乐；

5、河南市政管理处的姚科长；

以上是我十月份工作计划，我会严格按照计划进行每一项工作；敬请魏总对此计划不全的一面加以指点，谢谢！

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇四

通过劳务队与农户自摘相结合，进一步完成了蛆果摘除工作，并组建工作专班对各村摘除情况进行了严格检查和督办。完成了动物秋防查漏补注和全乡651头母猪保险工作。加大宣传和巡山力度，确保森林防火工作落到实处。各部门积极配合抓好今年的柑橘销售服务工作。药材收购工作进展顺利，截止目前，全乡共收购白术40吨，板蓝根、薏米等品种正在收购之中□20xx年药材种植面积正在进一步落实。进一步加强指导烟叶科学烘烤和分级，切实做好烟叶收购的刹尾工作。全面完成了巩固退耕还林成果1660亩核桃新发展的整地工作，目前正在进行苗木调运等定植前的各项准备工作。全乡781亩茶叶新发展的整地工作全面完成，苗木定植完成了85%。京丈坪村150亩扶贫配套茶叶项目全面完成。

全面启动了6个安全饮水项目村的土建工程建设，其中5个村已完成了60%的工程量。管网采购全部到位。单户建池工程建设全面动工，截止目前已完成了72口，剩余31口也正在紧张施工中。龟坪河村龟杨公路和龟坪河村村委会至二组公路改造项目已全面结束。马观路的路基整治基本结束，因集镇施工，原材料无法运输，面板浇筑暂缓。全面完成了全乡水毁公路的维修。梅肖公路进入面板浇筑硬化阶段。

坚持抓好财政收入，做到各项税收应缴尽缴。进一步加强了一事一议筹资筹劳财政以奖代补工作的指导和培训。

加强地质灾害群测群防和值班工作，确保三峡工程175米试验性蓄水期间库区人民群众生命财产安全。协同安监部门对两家煤矿开展了日常检查工作。以“创建平安和谐校园”为重

点，进一步狠抓矛盾纠纷排查、食品卫生、消防等校园安全工作。中学、卫生院以及人员密集场所开展了地震的应急演练。全面加强道路交通安全的管理和整治工作，努力创造安全、畅通的交通环境。进一步开展了矛盾纠纷排查和不稳定因素信息收集整理工作，防患于未然，确保社会稳定。

全面完成了因灾倒房户、危房改造户、扶贫搬迁户、生态移民户建房用地报批手续的报批工作。乡镇土地利用规划修编工作全部结束。加强了残疾人基层组织建设。全面开展了我乡城市居民低收入家庭调查核实工作和老年人口普查工作。人口普查阶段性工作全面结束。加大社会抚养费征收力度，开展了20xx年度奖扶、特扶、企业奖扶新增对象摸底调查工作。中学开展了“家长三进”活动（即请家长进校园、进班级、进课堂），让家长全面了解学校工作，为学校全面发展提出宝贵的意见。中学还开展了“文明伴我成长”主题教育实践活动，向370多名学生发起了“向不文明行为告别”的倡议活动。中学成功举办了第五届达标运动会。卫生院积极开展义诊活动。整理收集资料，完善用户服务，切实做好广播电视“村村通”工程迎省检工作。启动了首届老年人文化体育活动。

进一步抓好烤烟产后服务工作和药材的收购工作，茶叶和核桃的苗木要迅速定植到位。继续做好森林防火工作。

加快安全饮水项目的建设进度和梅肖公路、马观路的硬化进度。

继续抓好以煤炭矿山为主的安全生产工作。认真抓好“12·4”全国法制宣传日的活动开展。加大矛盾纠纷排查调处力度，确保社会稳定。

计生办加强务工返乡人员的孕情监测，确保不出现政策外生育。抓好农合费用的收缴工作。启动新农保工作。各单位积极做好年终迎检工作。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇五

一、厂家太多，品牌太多，态度要和谐，要用心和客户交谈。对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，多沟通。稳定与客户的关系。在和客户交谈当中必须要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。

二、在拥有老客户的同时还要不断从各种渠道快速开发新客户，推广新产品。

三、不会再和原来一样被动的接电话、接订单。加强销售意识，有计划、有步骤的去和客户交流。

四、制定出月计划和周计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，促使潜在客户从量变到质变。上午重点安排发货。下午积极回访老客户报计划。做到一周一小结，每月一大结，看看有哪些工作上的失误，及时改正下次不要再犯。

五、对所有客户的工作态度都要一样，加强产品质量和服务意识,为公司树立更好的.形象,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。

六、和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。

七、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。

八、上半年的销量不太理想，华东厂上半年销售额才5100多万，离今年的最低目标还差8800多万，下半年每月我要至少完成1500万才能完成销售任务。(最近华东生产出现问题，现在停产，个别花纹磨具迟迟上不去，很影响发货);区域上半年销售额1.18亿，离最低目标还差1.72亿，下半年月销量至

少2800多万才能完成预计目标。虽然还差很多，我相信只要大家积极努力配合，这些都不是问题。我会很努力的。

以上就是我半年的工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献。

一、日常的行政管理下半年度将从一下几方面努力：

1 加强行政管理部门对员工晤谈力度。分析上半年日常工作中有不少员工辞职的现象，决定在下半年的日常工作中要加大对公司员工晤谈的力度，内容主要放在员工升迁、调动、离职、学习、调薪，工作考核或其他因私因公出现思想波动时进行。平时行政部也要做到有针对性地与员工进行工作晤谈，并对每次晤谈进行文字记录，晤谈掌握的信息必要时及时与员工所在部门经理或负责人进行反馈，以便根据员工思想状况有针对性的做好工作。

2 完善并严格执行考核机制。未经相应部门负责人、行政部签字的请假条一律无效，如需请假必须提前到行政部领取请假条并签字生效放算做请假，否则一律按照矿工处理，如有特殊情况必须事后补假，否则按照矿工处理。行政部将每天进行核查，做到查无遗漏，执行必果。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇六

编制完善xx县体育“十三五”规划，创建“国家体育公园”，以整个xx县域为谋划和规划的对象，依托xx历史、文化、生态、山水等资源优势，结合全县产业发展规划，以体育消费、品牌赛事、精品线路为纽带，以重大休闲体育项目布局为支撑，“水、陆、空”立体发展，打造运动休闲、健康养生、生态旅游为特点的综合性的国家体育公园。将体育产业规划纳入全县经济社会十三五发展规划；将城市规划、旧城改造与新

农村建设统盘考虑、统一规划、整合资源、协调发展。以品牌赛事和节会为支撑，规划全县传统优势项目，布局汽车运动、高山滑雪、休闲垂钓三大特色项目核心集聚区。以城市为核心，认真规划打造旅客集散中心、精品旅游线和乡村休闲旅游配套服务功能区，确定项目规划选址，划定“红线”。积极开展项目可行性研究，明确项目建设个数、时序，条件成熟时及时启动，通过五年至十年左右的努力，项目实施到位，市场培育到位，创建“国家体育公园”体系到位。

二、重民生，积极推进城乡公共体育服务一体化

以完善全民健身公共服务体系为目标，进一步完善基本公共体育服务体系。制订xx县城乡公共体育服务一体化实施方案，对公共体育服务和“美丽乡村”健身设施建设进行了顶层设计、立项规划，形成各方共同推动全民健身活动的大群体工作机制。加大基层公共体育设施建设力度，统筹规划和建设基层公共体育设施□xx县全民健身活动中心、全民户外拓展基地、荣昌广场体育场等公共体育设施全面建成并对公众开放，新建20个篮球场、2个乡镇农民体育健身活动中心、1个城市社区多功能公共运动场、10条健身路径，结合乡村旅游启动特色观光登山健身步道建设2条。农民体育健身点在全县行政村实现100%覆盖。同时，逐步完善基层公共体育设施面向未成年人、老年人、残疾人服务的功能，推动公共体育设施免费或优惠开放。加强和完善各级各类群众体育组织建设，新成立体育协会和俱乐部2家。新培训三级社会体育指导员100名。广泛开展形式多样全民健身活动，组织党政机关、企事业单位、群众团体和各体育协会共同开展篮球、羽毛球、乒乓球、气排球、门球、拔河、登山、龙舟、围棋、象棋、武术、健身气功、健身秧歌、广场舞、休闲垂钓比赛等群众性体育活动开展，扶持舞龙、舞狮、竹竿舞等传统特色体育发展，形成人人参与体育，个个热心运动的健身氛围。

三、增特色，积极谋划提升体育产业

坚持“文化休闲、运动体验、康体养生”产业定位，运用“互联网+体育”，以我县传统优势的汽车运动、户外拓展、登山、自行车为特色打造体验型体育休闲项目，利用我县丰富的生态水资源打造垂钓、龙舟、漂流等水上运动项目，利用我县优良的山地生态自然资源，发展高山滑雪、攀岩、空中滑翔、航模、直升机空中休闲浏览等较时尚的空中体育项目。着力谋划打造年年红“龙天”养生小镇、新加坡康体小镇、中国汽车拉力小镇、高山滑雪风情小镇、龙和休闲垂钓小镇(市级)、官潭户外拓展(市级)六大体育特色小镇，加大对中国(xx)汽车拉力运动中心(汽车运动自驾游营地)、六春湖高山滑雪、龙和国际垂钓中心□xx县奥林匹克体育中心、全民健身拓展基地等重大项目招商和建设力度。积极筹办好20xx亚太汽车拉力锦标赛□20xx全国休闲垂钓大赛、中华龙舟大赛等大型体育品牌赛事。

四、添亮点，营造创业创新新氛围

加大招商力度，引进市场化运营资本，进一步推动赛事活动向赛事经济转型。努力构建体育多元化融资体制，走出一条“政府协调、社会承办、市场化运作”的新路子。探索民间资本和社会资金投入体育休闲产业，采取ppp等多种模式，出台一系列优惠政策，吸收民营资金建设县奥林匹克体育中心(公园)及加快县全民健身中心等产业与民生高度融合发展的项目建设。积极探索体育产业运营管理新模式，筹建县体育产业发展公司，统筹全县体育产业开发、体育营销和赛事推广、体育传媒经营。管理在建的中国(xx)汽车拉力运动中心(汽车运动自驾游营地)，县全民健身拓展基地等项目，提高国有资产的运营质量。利用县体育产业发展公司平台，不断举办各种有特色的奥运与非奥项目的比赛，开发与培育体育竞赛表演业，提高国有资产的运营质量。

研究制定“xx县发展体育产业促进体育消费”的相关办法草案，落实对体育事业特别是体育产业扶持资金，寻找政府与民营

资金有机结合的平台，发展全民健身事业，促进体育消费，使体育产业成为我县社会经济的重要支撑和新的增长点。精心策划，科学设计，提出创建“国家体育公园”的标准体系、规范蓝本的方案与实施意见，加强国家、省、市的项目及标准评价体系的对接，特别要全面、科学、重点地研究量化体系，规范操作实践版本。充分利用十三五规划对欠发达地区全民健身设施、大型体育场馆建设的政策扶持和体育特色小镇的扶持政策。对精品工程，重大体育项目要坚持高起点规划、高品位设计、高质量建设，充分体现时代特征和地方特色，将其建成城市的精品工程，经得起时间和历史的检验，充分彰显城市的个性和魅力。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇七

以学校工作计划为指导，，进一步深化课程改革，突出工作重点，积极发挥教学研究，以学习英语新课标为中心，明确学生所要达到的标准，切实抓好新课程标准的贯彻实施工作和pep小学英语教材的施教工作。努力更新教育教学理念、改革教研、教学及评价模式，及时向教师传递国内外的最新研究动态，介绍最新研究成果、组织理论学习及信息交流活动。做好中小学衔接工作，确保教学质量稳步提高。

1. 抓课堂教学

课堂是教学的主阵地。开学初教研组就要积极地开展组内听课。授课者分词语训练、句子训练、篇章训练三大块进行专题授课，结合高效课堂模式，通过评课、研讨、反思促进课堂教学优质化、个性化，形成一定的教学模式。

2. 抓集体备课

通过网上集体备课形式，博采众长，为提高教师研讨课的质量做好准备，使教学目标更加明确，教学内容更加翔实，教学效果更加突出。

3. 抓作业批改

进一步完善作业批改制度，控制作业总量，规范作业批改，按照“有发必改，有收必改，有批必评，有错必纠”的总要求，使作业质量更上一层楼，实现“减负增效”的目的。

4. 抓教学质量

2) 认真实在地对待口语操练，使口语操练能够有效地服务于英语教学工作。

3) 训练好学生听力，总结出训练学生听力的一套行之有效的办法。

4) 建立英语角。

5) 开展竞赛活动，重点准备一年一届的省英语竞赛活动。

6) 引导学生走出课堂，充分利用校园浓厚的语言环境，将课堂的知识真正地运用于生活。

5. 抓科研

学期初，每位英语教师制定本学期研究主题，在教学中探索实践。学期末，撰写一篇本主题的较高质量的论文。

二月

2. 制定各年级教学工作计划

3. 寒假作业评讲。

三月

1. 制定本学期研究主题。

2. 观看教学案例，经验交流。
3. 教师风采展示：听说教学研究课。（主讲：杨风菊）
4. 常规检查。

四月

1. 教师风采展示：读写教学研究课。（主讲：黄义萍）
2. 各种竞赛活动。选出一年一度的省英语竞赛学生。
3. 常规检查。
4. mid-exam. 试卷分析。

五月

1. 参加省市区英语竞赛。
2. 观看教学案例
3. 常规检查。

六月

1. 制定各年级复习计划。
2. 常规检查。
3. revision.
4. final exam.

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇八

一、 团结协作，不辞劳苦

资料室工作烦琐而零碎，在工作中园长、老师们相互配合，在物品和办公用品购买中不辞辛苦，不计时间得失。

二、 各种资料的管理

严格按照标准配备各种报刊，教育教学图片，资料及现代化教育教学设备，资料编号，登记，规范。完善各种领用制度，为教师借用提供方便，使各种资料的充分发挥作用，提高资料管理水平。

三、 物品的发放和借用

每月物品发放及时，并严格进行登记，使物品发放管理工作规范化。

四、 加强对活动室的管理

加强对多功能活动室的`管理和保管，强化主人翁意识，配合各班教师教育

幼儿爱护各室的物品。

拟写工作计划的第一步是 工作计划篇九

一、 竞技体育成绩喜人。

1、 我市年轻的运动员张成焯在2月14日结束的都灵冬奥会冬季两项男子10公里竞速比赛中，以27分50秒9的成绩名列第18名，这是中国男运动员在冬奥会该项目史上取得的最好成绩。另外，我市运动员田占东、李洋两位选手还通过世界杯赛获

得了冬奥会个人参赛资格。

2、我市运动员在全国各项比赛中，取得金牌9枚，银牌7枚，铜牌3枚。其中高山滑雪运动员苗丽艳独揽3金；跳台滑雪项目在参加奥运选手没有回来的情况下，继续在国内保持领先的形势。高山滑雪夺得了青年组冠军3个，实现了该项目的可持续发展。

3、省十五运滑冰比赛中，在我市运动员十几年无奖牌的情况下，获得了4枚银牌，积分取得了近十年的突破。

4、4月18日围绕省第十五届运动会，召开了全市竞技体育工作会，会上对前一段竞技体育工作进行了总结，对参加奥运会、全运会的运动员、教练员及科研人员进行了表彰奖励。对十五届省运会冬季项目进行了总结，对夏季项目的形势进行了分析，对各县区和市直各参赛单位金牌任务加大了落实力度，对赛前、赛中工作进一步做了强调和部署。

5、于5月、6月分别成功地承办了省运会摔跤比赛及女子柔道比赛。

6、由于竞技体育成绩较好，我市在4月份被省体育局表彰为市州突出贡献奖。

二、群众体育蓬勃开展。

1、为了活跃“三节期间”山城人民的文化生活，满足广大群众体育需求，春节前，配合市委宣传部承办了二个项目的比赛，即□20xx年迎新春市速度滑冰比赛和20xx年大众高山滑雪比赛，二个比赛不仅活跃了节日气氛，而且以此为契机，使这几项运动得到了推广与普及，进而运动水平也有了相应的提高。通过这些赛事的举行，使我市群众体育呈现出一派繁荣景象。

2、承办吉林省群众体育工作会议。会上陆知忠副秘书长向全省介绍了我市群体工作的经验，省体育局卞小俊副局长对市的承办工作和20xx年群体工作给予充分肯定。

3、召开了全市老年体协工作会议，网球协会进行了组织机构调整。

4、与教委共同举办了市第十一届中学生田径运动会；为了推广普及滑雪项目，举办了吉林省第三届中小学生冰雪冬令营分营区活动，收到了良好的社会效益。

5、4月份举办了第一届“巾帼杯”网球比赛；第三届“巾帼杯”门球赛；门球计分赛。

6、5月份举办了市第十届“天仁杯”乒乓球大奖赛，此次赛会由乒乓球协会、教育局、体育局主办，英语辅导报社承办，通过比赛极大的促进了我市乒乓球水平的发展；还举办了“通电杯”门球邀请赛。

7、6月份举办了第六届朝鲜族老年门球赛；第三次门球计分赛；在辉南县举办了市象棋、围棋赛；我市还参加了省第十五届省运会非奥运项目老年网球比赛，取得了两个冠军，代表队获得第五名的好成绩。8、6月份举办了通钢篮球邀请赛，邀请吉林通钢东北虎队、美国底特律明星队、俄罗斯巴达克队来通比赛，极大地丰富了全市人民的业余文化体育生活。

四、体育产业发展良好。

1、体育彩票销售形势喜人，截止到6月末，预计销售额将达到3600多万元，比去年同期增长38%，超额完成3月初省体彩中心下达的3000万元任务；体彩的全热线工程现已正式运行，给销售网点带来便利条件，又促进了体彩销售额的提高。

2、滑雪场招商引资继续进行。4月份，滑雪场与香港合陆投

资公司洽谈项目的合作事项，其公司董事长李荔明先生在4月25日来通进行实地考察，并同意先拨100万元港币做前期工作费用，雪场将积极配合合陆的. 调研工作。

3、游泳馆招商引资项目, 正与辽源金刚水泥厂洽谈中。投资意向书已送达市水泥厂联络处。

五、校舍及场馆建设有序进行。

1、与佩新公司进行洽谈，四月中旬开工，七月份完成对军体校的校舍建设工程。

2、对少体校、运动学校的综合楼和训练馆建设进行了研究与部署。4月末开工，年底竣工。

下半年工作安排：

一、竞技体育方面。

1、继续打好十五届省运会余下的比赛，力争取得好的成绩。

2、对下一周期全市项目布局、竞赛训练管理进行调研。

3、进一步做好亚冬会、十一届全同冬运会的备战工作。

二、群众体育工作方面

1、做好省级体育先进社区、体育特色乡镇的创建工作。

2、做好市级体育先进社区、体育特色乡镇的评定工作。

3、做好今年市级国民体质监测工作，以网协、跆拳道协会为重点。

4、组织各单项协会开展好各单项比赛。

5、结合社会主义新农村建设，体育适当侧重于农村，树一批典型，真正做到把体育送进农村，把健康送给农民。

三、体育产业抓好招商引资工作，加紧与香港合陆投资公司洽谈雪场合作项目。改变工作思路，广泛吸引合作伙伴，加大招商引资影响力。加强体育彩票销售力度，保持销售额不断增长的良好势头。

四、场馆建设搞好基础设施建设，做好体育新村建设工作，落实好军体校校舍后续工程建设。