

完成招商引资 招商引资工作计划(大全7篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。计划为我们提供了一个清晰的方向，帮助我们更好地组织和管理时间、资源和任务。下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

完成招商引资 招商引资工作计划篇一

为了做好招商引资工作，确保全年招商引资工作任务顺利完成，特制定本。

高举中国特色社会主义伟大旗帜，以党的十八大精神为指导，以科学发展观统领全局，牢牢把握发展第一要务，坚持在认真搞好审计业务工作的同时，把招商引资作为加快发展的第一要务，解放思想，开拓创新，强化措施，完善机制，优化环境，切实提高招商引资的质量和水平，确保全年招商引资任务完成，为推动我县经济社会又好又快发展做出贡献。

全年完成招商引资到位资金500万元以上，赶明年12月底完成。

贴合国家产业政策和我县产业规划，重点在房地产开发、第三产业发展方面开展招商。

(一)强化发展意识，营造招商氛围。充分认识招商引资是加快县域经济社会发展的一项基础性、战略性工作，落实全面招商的工作要求，把招商引资作为全局的一项重要工作来抓。全体干部要树立全民招商的思想，用心搜集、寻求招商信息，宣传优惠政策，千方百计鼓励、吸引投资者来我县投资兴业，努力营造良好的招商氛围。

(二)丰富招商方式，健全招商网络。要用心利用亲友招商、网络招商、以商招商等方式招商的同时，用心探索代理招商的方式。充分利用和联系彬县籍在外人才资源优势，主动加强与沿海地区商会、科研院校的联系和沟通，搜集和掌握招商引资信息。及时成立招商小分队，主动出击，外出招商。

(三)成立工作机构，落实工作职责。实施招商引资“一把手”工程，成立以局长为组长的招商引资工作领导小组。招商引资工作在局党组的统一领导下开展，实行主要领导全面抓，分管领导具体抓，全局上下共同抓，各负其责，职责到人。各股室要高度重视，切实增强招商引资的职责感和紧迫感，用心参与支持招商引资工作，挖掘发挥每位干部的人脉关系，用心开展招商引资，确保招商引资任务的全面完成。

(四)落实优惠政策，重奖招商功臣。按照《彬县招商引资考核奖惩办法》，制定以下优惠奖励政策。

- 1、凡局干部职工完成招商引资到位资金的一次性奖励5万元；对未完成任务的，按照到位资金状况，适当给予奖励。
- 2、凡需出外招商的，局里带给交通工具，每月增加100元的通讯费。
- 3、外出招商期间工资、津贴照发，按规定报销旅差费，并优先享受年度带薪休假。
- 4、招商引资没有成果的，差旅费只报销50%。
- 5、对招商引资工作成绩突出的，作为评选先进、组织推荐的优先人选。

完成招商引资 招商引资工作计划篇二

全县招商引资总的工作思路是：坚持以邓小平理论、“三个

代表”重要思想和科学发展观为指导，紧紧围绕全县实施的“工业强县、农业稳县、城建塑县、商贸活县、旅游旺县”战略，开展招商引资大会战，不断打造招商引资平台、优化招商引资环境、创新招商引资方式、推动招商项目落户，着力将区位优势、环境优势和资源优势转化为产业优势，以招商引资推动全县经济社会快速发展，为全面实现小康社会而努力奋斗！

实现招商引资项目到位资金36亿元人民币以上，完成新引进超亿元项目3个以上，打造木材加工交易园区，争取引进10家以上木材加工企业进驻该园区。

按照“布局集中、用地集约、产业集群”的“三集”原则，一是以我县优势资源为依托，发挥资源优势，积极发展资源节约型产业项目，在产业链延伸以及产品精深加工方面下功夫；二是依托柳、来、河一体化建设的有利契机，以工业园区为平台，促进工业项目重心向工业园区集聚，在发展环境友好型产业方面下功夫。年内计划开展大型招商引资推介活动3次以上，中小型招商引资推介活动10次以上，招商小分队外出开展招商引资活动50次以上，着力引进一批大项目、好项目、新项目。

1、开展工业园区“园中园”招商工作。以工业园区“园中园”为重点，着眼于打造b区的丝绸产业园和c区的汽配产业园、食品产业园、港口物流园的招商活动。按照我县规划建设石龙20xx亩丝绸产业园和20xx亩汽配产业园，加大园区的招商力度，以丝绸产业园和温州汽配工业园开园为契机，努力外出招商注入一批新项目。年内为园区引进一批项目落户“园中园”，实现“园中园”招商新的里程碑。

2、开展重点传统产业招商工作。紧扣我县资源产业优势，着力引进制糖及综合利用、矿产品精深加工、农林产品加工、茧丝绸产业链延伸、建材加工等招商引资项目。突出发展重点，做强、做大优势传统产业。在抓好茧丝绸产业链延伸的

同时，争取在林业产品专业市场开发、矿产品精深加工、食品深加工产业、建材业、水资源开发等方面着力引进一些大项目。

3、开展重点新兴产业招商工作。按照工业园区规划布局，在机械汽配、新能源、新信息、新材料、生物技术和新医药、节能环保、绿色食品等产业方面的招商力争有新的突破。

4、开展商贸物流业招商工作。以县城为中心，依托三江至北海、柳州至贺州高速公路沿线及引线、209国道和307省道以及红水河、黔江、柳江三江黄金水岸，以点带线，以线成面，形成招商空间布局。重点抓好千吨级现代化集装箱货运港口、大型物流仓储中心和商贸物流中心等方面招商工作。

5、开展文化旅游产业招商工作。按照xx大的要求，把文化生态及休闲旅游作为今年重大的招商内容来抓，争取引进一批文化旅游产业新项目。

6、开展特色产业的招商工作。以各乡镇的特色产业为依托，抓好乡镇产业项目的招商引资工作，努力形成主导产业突出、各具发展特色的区域经济发展新格局。

一是是抓好已开工项目的前期跟进工作。抓好丝绸产业园特别是华佳丝绸印染、华蕙丝绸等项目、汽配产业园特别是温州正华实业75平方米标准厂房建设、力达汽配，猛山作业区、北部湾港务集团的“一港两园”等产业大项目的推进工作，力争引进一个、落户一个、成功一个，促成一批项目资金到位。

二是围绕项目规划布局，抓好项目策划包装。积极筹划制作20xx年招商引资指南；群力群策更新、筛选、包装项目库，着力策划、包装、一批招商引资项目。

三是进一步创新招商方式。开展多种形式招商。在开展推介

招商、以商招商、节会招商的基础上，把委托招商、网络招商、小分队招商等建立起来，建立长期有效的招商工作机制。今年继续抓好东盟博览会的招商工作。

四是开展重点产业分组招商活动。整合招商力量，要充分发挥各部门、政府和企业的的作用，充实招商人员，加强招商力量，广泛开展招商引资。积极探索开展重点产业分组招商活动。

五是进一步推动县级与乡镇招商引资项目税收分成办法的实施。提高各乡镇招商引资工作的积极性，鼓励各乡镇在本辖区内引进工业项目或向工业园区内进行“飞地招商”引进工业项目。

六是建立信息共享机制。与发达地区协会商会建设友好合作关系，与区市建设项目信息对接平台，与各乡镇建立信息、资源共享机制，形成信息共享、项目资源共享的格局。

七是创优招商引资环境。力抓投资环境建设，开展招商引资环境整治年活动。一要打造诚信政府，开展“企业兑现投资、政府兑现承诺”活动。二要完善工业区基础设施建设。三要主动提供优质服务。四要进一步简化行政审批手续，坚持“一个项目、一个领导、一套班子、一抓到底”的工作制度，全程跟踪落实；全面推行“一站式、一条龙”的“保姆式”服务。形成“只要项目定了干，其他事情我们办”的氛围。五是制定一整套行之有效的招商引资工作协调机制，解决项目的洽谈、签约、落地、生产、跟踪服务等环节部门间协调难题，避免出现服务“真空”地带和推诿扯皮现象，使招商工作制度化、常态化和规范化。

完成招商引资 招商引资工作计划篇三

今年是我市招商引资工作的“攻坚突破年”。随着安全环保约束不断升级，严控“双高”和“双碳”目标，化工园区整

改提升，“亩均论英雄”改革意见，等一系列政策接连出台，我们的传统优势产业发展碰到了天花板，项目准入门槛越来越高，项目落地难度不断加大，招商引资工作也将面临巨大的困难和挑战。

但是，千难万难，只有干才能攻坚克难！有道是：天下难事只怕干！经开区作为全市工业经济主战场、项目承载主阵地、招商引资主力军，我们将在市委、市政府的坚强领导下，坚定信念，满怀信心，坚持新发展理念，不断创新招商工作方式，发扬艰苦奋斗精神，决心在荆棘中开路，在夹缝中求生，在烈火中淬金，杀出一条血路，闯出一片天地。

坚持“6+3”的产业格局和发展定位，做好项目策划和谋划，既要顺藤摸瓜，做好产业链招商；又要无中生有，创新发展，拥抱奇迹。充分挖掘现有企业产业提升的投资潜力和升级转型的发展动力，一方面重点支持龙钢公司热轧宽板和中厚板、友发公司方矩管、红马科技钴酸锂、电池拆解等项目谋划上马；另一方面积极推动基于我们现有产业链上衍生出来的一大批小投资、小改造、小突破、小跨界的中小项型项目快速落位上马。实现大项目顶天立地、开枝散叶，小项目铺天盖地、雨后春笋的产业格局和繁荣生态。

在西沓片区打造动力电池材料产业园，招引动力电池三元前驱体、高镍三元正极材料、钴酸锂正极材料、硅碳负极材料等项目。在西原片区打造高端精细化工园，占地3000亩，完善集中供能、供热、供气和污水管网设施，提高项目准入门槛，有选择地招引投入产出高、科技含量高、附加值高的优质高端化工项目。在龙门片区打造氢能产业园，以旭强瑞年产5000万 nm^3 （标准立方）高纯氢气作为氢能产业示范项目，重点发展储氢、加氢装备、新能源汽车用氢、工业用氢等项目。通过高质量园区汇集高质量项目，推动x市高质量发展。

重点推进经开智造园15万平方米标准化厂房及配套共享镀锌车间项目，提升园区承载力，让一直以来工业项目落地难、

落地慢的问题在x市得到彻底解决。我们要通过要素保障和高效服务让项目迅速落位、快速投产，来之即战，拎包入住，我们坚决做好营商服务，打响x市招商品牌。

针对招商引资入园的企业，做好产业配套，通过项目以租代建的模式，推动项目上下游左右邻整体招引，扩大投资，实现产业多点落户。比如像西诚药业项目的合作方式。

建立“诚信共享、责任共担、条件对赌、合作共赢”招商机制。勇于实践市场化打法，加大与华夏幸福、中金协、谷川联行、大华联行等第三方专业机构合作力度，借助平台大数据资源，拓宽信息来源渠道，开展市场化招商宣传合作，提升招商工作的精准度和效率。

向市场发出x市声音，向业界振奋x市士气，打出x市招商的精气神！近期以来，我们在陕西、山西多条主要干道高速跨桥、高铁站的宣传备受关注，从招商电话和招商后台反响很好。4月底我们将再次高点起步，强势出击，在66个网络平台高热度地推出x市装备制造业的软文硬广，图文视频，吹响x市装备制造产业招商的集结号和冲锋号。

我们坚信，在市委市政府的正确领导下，全体招商人信念坚定、思路清晰、斗志昂扬，激情满怀，x市产业的未来会更加繁荣美好，x市工业倍增的计划一定会早日圆满实现！

完成招商引资 招商引资工作计划篇四

为了做好招商引资工作，确保全年招商引资工作任务顺利完成，特制定本。

一、指导思想

略

二、目标任务及完成时限

全年完成招商引资到位资金500万元以上，赶明年12月底完成。

三、项目意向

贴合国家产业政策和我县产业规划，重点在房地产开发、第三产业发展方面开展招商。

四、工作措施

(一)强化发展意识，营造招商氛围。充分认识招商引资是加快县域经济社会发展的一项基础性、战略性工作，落实全面招商的工作要求，把招商引资作为全局的一项重要工作来抓。全体干部要树立全民招商的思想，用心搜集、寻求招商信息，宣传优惠政策，千方百计鼓励、吸引投资者来我县投资兴业，努力营造良好的招商氛围。

(二)丰富招商方式，健全招商网络。要用心利用亲友招商、网络招商、以商招商等方式招商的同时，用心探索代理招商的方式。充分利用和联系彬县籍在外人才资源优势，主动加强与沿海地区商会、科研院校的联系和沟通，搜集和掌握招商引资信息。及时成立招商小分队，主动出击，外出招商。

(三)成立工作机构，落实工作职责。实施招商引资“一把手”工程，成立以局长为组长的招商引资工作领导小组。招商引资工作在局党组的统一领导下开展，实行主要领导全面抓，分管领导具体抓，全局上下共同抓，各负其责，职责到人。各股室要高度重视，切实增强招商引资的职责感和紧迫感，用心参与支持招商引资工作，挖掘发挥每位干部的人脉关系，用心开展招商引资，确保招商引资任务的全面完成。

(四)落实优惠政策，重奖招商功臣。按照《彬县招商引资考核奖惩办法》，制定以下优惠奖励政策。

- 1、凡局干部职工完成招商引资到位资金的一次性奖励5万元；对未完成任务的，按照到位资金状况，适当给予奖励。
- 2、凡需出外招商的，局里带给交通工具，每月增加100元的通讯费。
- 3、外出招商期间工资、津贴照发，按规定报销旅差费，并优先享受年度带薪休假。
- 4、招商引资没有成果的，差旅费只报销50%。
- 5、对招商引资工作成绩突出的，作为评选先进、组织推荐的优先人选。

完成招商引资 招商引资工作计划篇五

20xx年，全市招商引资工作以服务全面深化改革、加快转型发展、建设幸福铜陵为目标，切实转变招商引资理念和方式，坚持市场主导与政府引导相结合，经济效益、社会效益和生态效益相结合，引资、引技和引智相结合，招商引资与结构调整相结合，紧紧围绕主导产业培育与转型升级相结合。坚持项目拉动、招商促动，以招大引强，抓新兴产业中工业和现代物流业齐头并进为总体要求，继续实施产业招商、精准招商，完善招商引资体制机制，大力提升招商引资的质量和水平，实现招商成效最大化，促进产业转型升级发展。

一、确定招商目标，抓好分解落实

根据省政府最新考核指标内容，突出内外资并重和大项目引进□20xx年，全市引进亿元以上项目实际到位资金目标任务为400亿元，外商直接投资任务为4.4亿美元，均增长10%以上，其中5亿元以上项目35个，10亿元以上项目14个，20亿元以上项目6个。实际利用省外资金任务由市招商局会同市发改

委牵头落实，实际利用外商直接投资任务由市商务局会同市招商局牵头落实，并将任务分解至各县区、园区和经济、涉外部门。按属地考核、统计，各经济、涉外部门当年引进亿元以上项目到位资金2亿元以上，并协同县区（园区）完成招商引资任务。铜陵经开区、市示范园区、各省级开发区要根据产业定位，围绕差异化发展目标开展招商工作，重点发展23个产业集群（详见附件）。

把招商引资与推进产业转型发展更好地结合起来，坚持优势产业与新兴产业双轮驱动，不断升级传统业态，发展新型业态，实施电子信息、化工新材料、先进装备制造、光电等百亿元产业集群培育计划，推动新兴产业集聚发展，加快构建现代产业体系。

（一）以改造提升优势产业为龙头，大力开展深度招商。根据《铜陵市铜基新材料产业十二五发展规划纲要》和相关产业发展规划，促进有色、化工、能源、建材等优势产业向产业链、产品链和价值链拓展，向绿色、低碳方向发展。针对铜基新材料产业链条薄弱和缺失环节，开展延链和补链招商，大力向铜箔、带、线杆、管、铜合金等精深加工领域开展招商工作，推动产业升级。化工新材料重点向精细硫磷、高档涂料、工程塑料、新型燃油、综合利用为主线的5大产业链条开展招商，依托现有的化工产业资源，寻求合作和加速引进国内具有先进技术的化工新材料龙头企业和重大项目等。

（二）以引进新兴产业为重点，充分发挥县区（园区）的招商载体作用。根据《中共铜陵市委铜陵市人民政府关于促进开发园区加速转型发展的若干意见》（铜发〔20xx〕11号）精神，加快经济园区、开发区载体建设。各县区、经济园区依托现有的产业基础优势和发展定位，有针对性地对外招商，努力实现特色发展、错位发展、率先发展。具体要求：铜陵经开区（循环经济工业园）重点发展铜深加工（铜基新材料）、先进装备制造、电子信息产业；循环经济工业园重点发展绿色化工新材料产业；市示范园区重点发展临港物流业、

铜深加工及新材料产业、先进装备制造业；狮子山开发区重点发展光电产业、以阀门和模具为主的装备制造产业、有选择性地发展铜精深加工产业；大桥开发区重点发展现代物流、化工新材料、再生资源利用（铜拆解）产业；金桥工业园重点发展铜基新材料、电子信息、先进装备制造产业。

企业扩能升级；依托精达、全威等在我市的外来企业，示范带动更多的境外客商来铜投资；以环球家居、北斗星城、清华同方等项目为载体，大力推进二次招商，达到招来一个、引来一批、建成一片的效果。

三、理清招商措施，提升服务水平

建立四个一制度：一套班子、一个产业发展路线图、一个产业重点目标企业导引图、一个产业招商方案，全力推行1+5+5的招商方式。

1即市20xx年招商引资工作要点；

5即一县三区和市示范园区，围绕各自产业发展定位开展专业招商。

（一）加强项目谋划。5个产业招商组，按照新兴产业相关产业规划，编制一批切实可行的招商项目，定期统一发布推介招商。

（二）实施精准招商。一是各产业招商组进一步完善各产业招商方案，围绕本产业国内前50强开展登门拜访，形成由市领导挂帅、责任部门牵头、专业人员参加的精准招商机制。二是建立县区一把手负责制。主要负责同志要加强对招商引资工作的指导统筹，全年要有一半时间，协调推进项目工作，开展对外招商。三是建立县区、开发区和各部门联动。市工商联、市经信委、市招商局要组织收集现有企业对外合作意向招商，推动现有企业以各种形式对外合作、做大做强；市

外办、市招商局要积极联络收集外国驻华机构和全国侨商企业的合作信息；市国资委、市招商局要积极开展与央企的招商对接活动；市台办、市招商局要积极开展与全国台企联、台商的招商对接活动。四是市招商局要每月调度、通报各县区引进项目情况；各专业招商组要每月及时汇总拜访企业情况，再排定紧盯的重点企业，安排市领导上门对接。

（三）突出以商引商。通过不断优化服务环境、制定激励措施和鼓励现有企业对外合作，调动企业招商引资积极性，依托现有企业引荐，争取和吸引更多外来投资商到我市投资，努力形成引进一个、带来一批的葡萄串集聚发展效应。同时，拓宽信息渠道，与国内外客商、各级政府投资促进机构、各地商会、各类专业行业协会、科研院所建立广泛联系，加强信息交流与联络，广泛收集招商线索。

（四）推进园区共建。抓住国家促进产业转移的政策机遇，利用现有的引资平台，不断加强与沿海发达地区开发园区、大企业合作，通过合股、合作、合营等方式促进园区共建，实现招商效益。同时，把招商引资与招才引智结合起来，着力引进一批创新型产业人才、技术人才、管理人才和团队。

（五）注重项目准入。严格按产业升级、转型需求，从环保、节能、集约用地的高度，把好招商项目准入关，完善项目准入机制，做好项目的准入论证，严格执行项目环评、能评标准，严控落后产能和过剩产能输入，探索建立负面清单制度。

（六）扩大环境宣传。重点策划组织几个专题宣传活动，在中央媒体、外媒、铜陵招商网、《铜陵日报》等，多渠道宣传报道我市投资优势、发展潜力、平台载体建设情况、投资政策和公共服务、在铜企业投资情况，实现宣传招商。

（七）健全考核奖励机制。依据全省新的招商引资考评办法，修订完善市级考核办法，突出项目质量与效益、投资强度与投资效益、引进外资世界500强，对各县区（园区）、经济

部门及涉外部门分类进行考核，将引进新兴产业大项目数、5亿元以上项目占比、与主导产业契合度、签约项目注册率、资金到位率、开工率、竣工率和在中央、外媒宣传效果等纳入考核体系。重奖引进大项目的单位和个人。

（一）建立分段推进项目落户机制。市招商局、市发改委会同各县区、园区，排出在谈重点项目推进工作时间表，推动项目洽谈、签约、开工。在市政务服务中心设立代办联系点，认真落实重点项目审批服务联系人（代办人）制度，做好项目开工前期的各项服务工作。

（二）建立重大招商引资项目领导协调机制。对签约5亿元以上的招商引资项目，由相关市领导直接联系协调，及时解决项目落地中遇到的困难，推动签约项目早落地、早投产。确需省调度解决的重大项目，由各县区、园区每月根据项目进展情况及时梳理汇总并提出意见报市政府。

完成招商引资 招商引资工作计划篇六

为完善招商引资工作机制，落实好单位二季度招商引资工作任务，创造优质高效的服务环境，落实强化好“三项制度”和“一个保障”，特制定二季度工作目标。

首先从思想上高度重视招商引资工作，实行单位领导亲自部署，全员联动，狠抓落实，实行一周一汇报，一月一调度，一季度一考评的方法，确保招商引资工作有专人抓、专人管，确保单位二季度招商引资项目引荐信息不少于3条。其次继续坚持走出去，引进来的理念，大力依托大型项目建设，摸清项目需求，拓展招商引资信息引荐渠道有针对性的做好招商引资信息资源的整合和上报。

扎实开展招商引资抓签约、促开工“百日攻坚”活动，紧紧围绕盐化项目区和现代观光农业，积极开展对外招商引资推介活动和联谊活动，及时收集有效项目信息，确保搜集提供

万元以上有价值项目信息3条以上，完成1个以上项目签订投资协议并正式开工建设。

继续通过外出学习、联谊、洽谈突出宣传我县的招商引资政策，进一步优化招商引资服务环境，对有意向合作的投资者实行无偿咨询服务，对引进项目做到服务零距离，规范零投诉。使客商进得来，留得住。

加强会议汇报制度，强化项目投资信息搜索后的跟踪联络，及时分析跟踪进展，建立项目跟踪管理台账，收集整理后及时上报，积极争取实现1个万以上项目落户。

完成招商引资 招商引资工作计划篇七

2009年,我镇认真总结了过去一年的招商引资工作,对今年的招商引资工作进行重新定位,制定了今年的工作计划,我镇将积极依托自身的行业优势和区位优势,顺势而为,科学作为,积极有为,力争今年完成招商引资2.8亿元,在大市排名进入前30名。为做好今年的招商引资工作,我们主要抓好以下几个方面工作。

一、梳理招商线索,有的放矢地开展工作的

我们在春节前后这一段时间,积极动员镇村两级干部、企业老板、部门负责人迅速行动起来,利用春节前后这一段在外人员返乡、亲戚朋友聚会的机会,积极搜索相关招商线索,并对招商线索进行了认真梳理,共落实招商线索15个,拟投资6.6亿元,其中千万以上的项目4个。一个是贵阳轴承厂投资6000万元的轴承生产项目,这个项目由xx村主任xx引来的。第二个是无锡开元轴承有限公司xx投资4000万元的轴承加工项目。第三个是由瓦房店xx投资兴建的(五金)轴承商贸城,门店建筑面积15000平方米,可容纳90户生产经营户。整个轴承商贸城按照一个园区进行整体规划,集中管理,按照以店带厂的模式经营,前店后厂,销售与生产一体,一个企业在

园区中相当于一个车间。每户投资500万元，总投资4.5亿元，需建厂用地500亩。第四个是钢厂引进的煤碳公司，总投资在7000万元，该煤碳公司建成后，年创税可实现1000多万元。对于这些落实的招商线索，由副科级干部和经委的工作人员一包到底，主要是为企业搞好服务，确保项目尽快落地，投产达效。

今年，我镇将在土地修编后，按照“三纵五横”的总体格局，对整体园区进行统一规划，不断加大水利、电力、道路等基础设施建设，对园区进行硬化、绿化、净化、亮化、美化，做到整齐划一，进一步优化招商引资环境，为经济发展打造一个良好的发展平台。对投资规模比较小的招商项目，我们将统一规划，将它们放在一起作为一个企业通盘考虑，整合资源，将资源充分利用起来，以最小的资源占有和消耗，发挥出最大的经济效益，促进经济增长方式转变，调优经济结构。

三、发动骨干企业，以商招商

现在，许多企业受国际金融危机影响，生产处于低迷状态，有近三分之一的企业停产、停工。针对当前的严峻形势，我镇将进一步加大工作力度，帮助企业疏通流通链条，促使企业产品流动起来，激活企业生产，使停产、停工的企业尽快恢复生产经营，挖掘骨干企业招商引资的巨大潜力。现在已初见成效，中瑞轴承配件公司与天津的一家轴承企业进行合作，在引进了一系列配套项目的同时，也使整个企业生产红火了起来。兴潘特钢厂为扭转当前钢材生产的不利局面，欲引进煤碳项目，进行煤碳生产，预计该煤碳公司的上马，不仅能够扭转当前的被动局面，还能年创税1000多万元。

四、盘活闲置厂房，充分利用现有资源

在当前企业占地十分紧张的前提下，我镇将充分利用现有倒闭企业和闲置厂房开展招商引资工作。春节前后，我镇派出

专门人员对全镇的倒闭企业、闲置厂房进行了全面排查摸底，共排查出闲置企业厂房近500亩，比较集中的主要有海川轴承厂、鑫运轴承厂、龙业轴承厂和棉厂的闲置土地，这四块闲置土地就近200亩，对这些闲置企业厂房，我镇将采取得力措施，扎实做好各方面工作，与招商项目对口接应，使招商项目尽快落地。

五、扩展土地使用资源，破解制约发展瓶颈

李之恒引进的，该项目由贵阳轴承厂陈金国投资兴建，总投资6000万元。该项目拥有从锻造、加工到成品组装一整套的生产工艺。该项目将在八岔路镇建厂。

六、做好拆除企业工作，确保项目不流失

由于土地问题，我镇的龙海轴承厂和张增军投资兴建的轴承厂被迫强制拆除。对于这两家被拆除企业，我镇将靠上做工作，多与企业接触交流，为企业想办法，出点子，千方百计解决这些企业的用地问题，确保这些项目仍在xx投资建设。张增军的轴承厂已经与倒闭企业龙业轴承厂接头，我们将促使张增军的轴承厂在龙业轴承有限公司的厂址进行兴建。龙海轴承厂将在土地修编完成后，在企业原址进行兴建。

总之，我镇经济会议之后统一了思想，分析2009年的招商引资形势，对整个民营经济的发展都充满了的信心和决心，相信，在市委、市政府的坚强领导下，我镇一定会做好今年的招商引资工作，为经济社会又好又快发展做出更大贡献。