

前期手续办理工作总结(通用9篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

前期手续办理工作总结篇一

凉山州发展和改革委员会农村经济科

(2012年7月)

一、水利工程建设管理体制

国家发改委、财政部、水利部、_规定，水利工程建设必须按照国家基本建设管理程序有关规定认真执行项目法人责任制、招标投标制、建设监理制、合同管理制等管理制度。

项目法人组建：新上项目在项目建议书被批准后，应及时组建项目法人筹备组，具体负责项目法人的筹建工作。

项目法人筹备组应主要由项目的投资方派代表组成。在申报项目可行性研究报告时，须同时提出项目法人的组建方案，在项目可行性研究报告经批准后，正式成立项目法人，并按规定确保资本金按时到位，同时及时办理公司设立登记。国家重点建设项目的公司章程须报国家投资主管部门备案，其他项目的公司章程按项目的隶属关系分别报有关部门、地方投资主管部门备案。

大型水利工程项目法人组建方案由省人民政府审批，中型水利工程项目法人组建方案由市州人民政府审批或委托县市人民政府审批。

二、项目建设主管部门

项目建设主管部门主要包括国家投资主管部门、质量监督单位、项目稽察、审计机关和水利行业主管部门。主管部门在项目的建设过程中，主要抓建设程序中五个关键环节的监督管理，即项目建议书、可行性研究报告、初步设计报告、开工报告（建设实施开始）的审批以建设项目竣工验收。

(1) 审批大型建设项目的可行性研究报告（大型包括项目建议书）。审批过程中，国家投资主管部门主要依据行业主管部门的技术审查意见和财政、金融等部门的投资意见，并委托有资格的工程咨询公司评估。

(2) 审查总投资超过2亿元的重大建设项目的可行性研究报告，并报_审批。

(3) 负责国家重点项目的后评价。国家投资主管部门在建设单位自评、行业评价的基础上，委托中国国际工程咨询公司组织复审。

(4) 省级投资主管部门（省发改委）负责按上述程序履行大中型水利项目的省级审批和建设管理权限。

2. 质量监督：水利工程质量监督机构是水行政主管部门对水利工程质量进行监督管理的专职机构，对水利工程质量进行强制性的监督管理。

3. 项目稽察：建设项目稽察的基本任务是对工程建设活动全过程进行监督检查。对国家出资为主的水利基本建设项目实行稽察制度，稽察工作实行稽察_负责制。对建设项目的稽察，主要包括项目前期工作与设计工作、项目建设管理、项目计划下达与执行、资金使用、工程质量、国家有关政策、法律、法规、规章和技术标准执行情况等方面的内容。

4. 审计机关：为保证建设资金的合理使用，项目法人或建设单位应主动接受或聘请审计机关对项目建设资金的使用进行审计。

5. 水行业主管部门：

(1) 水利部是_水行政主管部门，对全国水利工程建设实行宏观管理。

(2) 流域机构是水利部的派出机构，对其所在流域行使水行政主管部门的职责，负责本流域水利工程建设行业管理。

(3) 省(自治区、直辖市)水利(水电)厅(局)是本地区的水行政主管部门，负责本地区水利工程建设行业管理。

三、项目建议书、可研报告编制

1、开展大中型水利工程项目建议书、可研报告编制，应积极推行招标投标制度，打破区域和行业界限，按照公平、公正、科学、择优的原则，确定咨询、勘察、设计单位。

2、国家规划内项目安排优先开展前期工作，并优先开工建设。

3、大型水利工程按国家有关规定开展前期工作。纳入国家和省级相关规划的中型水利工程，直接编制项目可行性研究报告，不再编制项目建议书。

4、前期工作经费由当地和项目业主负责落实，省级对大型水利工程给予适当支持。

四、资金筹措方案

大中型水利工程建设主要依靠中央投资支持，不足部分由省级和地方政府配套及项目业主自筹解决。

1、对经营性部分，充分发挥市场配置资源的基础性作用，利用项目融资解决资金问题；对非经营性部分，省级投资给予适当支持，包干使用，超概算投资部分由市（州）、县（市、区）及项目业主自行负责。

3、纳入国家规划的中型水利工程，中央资金支持达到50%的，省级原则上按非经营性部分投资的20%包干支持；中央资金支持未达到50%，地方难以足额筹措建设资金的项目，省级可适当提高非经营性部分投资的支持比例。经营性投资比重较大、市场融资能力较强的项目，主要依靠争取中央资金和市场融资解决，省级原则上不给予资金支持。

4、未纳入国家规划，中央未给予资金支持，省委、省政府确定开工的中型水利工程，省级投资比例原则上按非经营性部分投资的35%干支持。

5、根据水利工程建设具体情况，省级投资采取补助或项目资本金注入方式支持。补助方式的省级投资，直接补助到项目业主；项目资本金注入方式的省级投资，通过四川发展（控股）有限责任公司注入省水务投资集团，由省水务投资集团作为出资人代表，行使出资人权利。

（一）大型水利工程（库容1亿立方以上，灌面50万亩以上）

1、项目建议书：由发改部门层层转报国家发展改革委，发展改革委委托水利部审查并提出审查意见后审批。

2、可行性研究报告：由发展改革部门层层转报国家发展改革委审批，附规划选址意见书、用地预审意见、环境影响评价文件、节能审批批复文件及其它相关规定应提供的附件。

（二）中型水利工程（库容1千万立方—1亿立方，不含1亿立方；灌面5万亩—50万亩，不含50万亩）

除国家、省对编制项目建议书有明确要求的项目外，省略项目建议书阶段，以可行性研究报告代项目建议书，其程序为：发展改革部门层层转报省发展改革委审批，附规划选址意见书、用地预审意见、环境影响评价文件、节能审查批复文件及其它相关规定应提供的附件。

（三）小型水利工程（库容1千万立方以下，不含1千立方）

可行性研究报告或实施方案由县发展改革局报州发展改革委审批，附设计单位编制文本、政务中心受理通知、行业主管部门技术审查意见、用地预审意见、环境影响评价文件、节能审查批复文件及其它相关规定应提供的附件等。

前期手续办理工作总结篇二

资金如同企业的粮食，要保证企业每天有饭吃，不能饿肚子，就要制定周密的资金运作计划。在企业刚启动时，一定要做好3个月以上或到预测盈利期之前的资金准备。

但开业后由于各种情况会发生变化，比如销售不畅、人员增加、费用增加等等，因此要随时调整资金运作计划。而且，由于企业资金运作中有收入和支出，始终处于动态之中，创业者还要懂得一些必要的财务知识。

3，为自己营造一个好的氛围

大学生创业由于缺少社会经验和商业经验，如果把自己独立放到整体商业社会，往往会难以把握。这时可以先给自己营造一个小的商业氛围，进入行业协会是比较有效的一条途径。创业者可以借助行业协会了解行业信息，结识行业伙伴，建立广泛合作，促成自己在行业中的地位和影响。同时，创业者可选择一个能提供有效配套服务的创业(工业)园区落户，借助其提供的优惠政策、财务管理、营销支持等服务，使企业稳定发展。另外，还可以找一个经验丰富的企业管理咨询

师做企业顾问，并学会借助各种资源，学会和各方面的人合作，千方百计给自己营造一个好的商业氛围，这对创业者的起步十分重要。

4，从亲历亲为到建立团队

适的工作交给合适的人去做。一旦形成了一个高效稳定的团队，企业就会跨上一个台阶，进入一个相对稳定的发展阶段。

5，盈利是做企业最终的目标

6，失败是迈向成功的阶梯

以上的六个方面，可以说是你在创业的初期必须要做好的准备，只有做好了准备，才能在创业的这场战争中获得最终的胜利，实现你的目的。

前期手续办理工作总结篇三

鉴于此□xx项目部在制定xx年度项目工作计划时，就以公司“提升物业服务品质，建立嵌入式新型物业管理服务模式”的方针为指引，确立项目部全年工作重心，即着重项目部标准化管理体系的全程推进实施，不断修正、提高、完善。

1) 实施标准化流程管理保障覆盖全部管理过程

以“业主无抱怨、服务无缺憾、管理无盲点、工程无隐患”为工作标准，重点制定、改善了各项管理服务流程、管理制度、作业指导书；建立了监督管理组织，落实岗位责任制。建立了一套覆盖各个管理环节、实施有效的管理体系。

2) 针对项目实际情况全程交叉培训考核

结合项目部的管理实际，针对新员工多、年轻员工多的特点，

为保障管理服务品质，力争做到员工业务水平专业化、全面化，物业部年初制定了详细的培训考核方案，通过工程、客服、安全、环境知识的交叉培训考核，使员工物业知识专业化、全面化。同时整理了一套实用的培训课件，编写了《保安人员应知应会》、《客服人员应知应会》。

3) 重视宣传引导工作赢得业主理解支持

成立了项目部宣传小组，通过宣传栏、电子邮件等形式，积极主动的向园区业主公示本公司及xx物业部的工作情况；宣传物业部的工作及公司的服务理念；保障畅通的沟通渠道，坚持正确的舆论导向；宣传法律法规和政府部门的管理指导信息；并及时向业主提供安全知识、健康常识、天气预报、租房信息、生活小常识等。赢得了业主对物业管理工作的理解和支持，引导园区业主积极参与园区建设。

前期手续办理工作总结篇四

1988年到1990年我在吉林化工学校石油炼制专业系统地学习了《炼油工艺学》《炼油过程与设备》《化工机械》《仪表自动化》《电工学》等专业知识。在工作中理论联系实际，把所学到的知识很好地应用到实际工作中，成为业务骨干。1991年到1994年我又在吉林大学应用电子技术专业函授学习三年，系统地学习了《数字电路》《计算机的应用》《电路测量》等专业知识，获得大专文凭。使我增加了知识，增长了才干，在工作中能更好地完成上级领导分配的各项任务。1999年由于工作需要我被调到排水车间工作，在这段时间里，我一面工作，一面刻苦学习污水处理业务知识，熟练地掌握了《废水的物理处理技术》《废水的化学处理技术》《废水的生物处理技术》《污泥的处置与利用》并对《废水生物处理的新发展》也进行了学习与探索。由于努力学习，刻苦钻研，是自己的业务水平明显提高，在同行业中小有名气。

1993年在仪表车间工作时，参与了对催化装置的自动化控制系统，由气动仪表向电动仪表改造，并圆满完成任务。1995年参与了将差压变送器改造成靶式流量计的工作，并获得成功，为公司节省了采购费用，增加了效益。

1997年担任生产调度期间，参与了常压炉和锅炉燃料流程的技术改造。该原来的单回流为双回流，有效地改善了常压炉出口温度的波动。

1999年被调到排水车间工作后，先后建立了工艺设备档案，编写《污水处理装置操作规程》，为装置的操作提供了技术依据。同年，提出将集水池提升泵50yw80-30-4型长轴液下泵改为is80-65-160型离心泵，大大地减少了维修费用，给平稳生产提供了保证。

20xx年50m³/h污水处理装置生化系统，污泥回流部分，由于污泥回流泵选择不当和阻力大等原因，是污泥回流不畅，严重影响了生化的处理效果。于是，与车间的技术人员反复实践和研究，选择了用80wl50-10-4型立式排污泵代替原有污泥回流泵，并在回流管线上加设风吹扫流程。使污泥回流畅通，生化处理系统达到正常处理水平。生化池原有曝气头是橡胶薄膜微孔曝气器，薄膜容易脱落造成曝气不均匀，而且，维修一次损失很大，费用很高。我们经过研究向公司提出建议，改用金刚砂曝气头，改造后，不但提高了曝气效果，还降低了维修费用。

20xx年与车间人员一起组织实施对刮油机的改造，将行车式刮油机改造成链条式刮油机，提高了刮油效果。

50m³/h污水处理装置浮选系统原来采用的是压力溶气气浮工艺，由于溶气罐容积小，电磁阀不好使，溶气效果差，使浮选反应不好，达不到处理要求。与公司领导研究决定，改压力容器气浮为气浮机气浮，省去了浮选回流泵和压缩风的消

耗。既节省了能耗，又提高了处理效果。

20xx年污水处理装置的隔油系统要求，水面油层厚度不能超过5，必须收油，然后，将污油打到渣油燃料油罐脱水。由于渣油燃料油罐少，经常耽误污水处理装置对污油的回收，致使污油积存在隔油池内，是有层厚度增加，严重地影响了隔油系统的处理效果，并且增大了浮选系统的负荷。为了解决这一矛盾，我们建议在隔油池西侧建两座100m³污油罐。先将污油收到污油罐中脱水合格后，再送到渣油燃料油罐。于是，我们自己设计工艺流程，合理安装加热装置和确定罐高以方便脱水。彻底的解决了污油在隔油池内积存的这个问题。

前期手续办理工作总结篇五

在纪念^v^同志“向雷锋同志学习”题词发表50周年之际，我局与全国各地一样，结合物价工作实际，开展了“学雷锋、树新风、服务群众惠民生”活动。新的历史时期，我们弘扬雷锋精神，就是要让雷锋精神永驻物价，将“雷锋精神”转化为一种“工作态度”和“工作方式”，加倍地践行好物价工作职责，扎扎实实做好物价各项工作。

一、加强价格监测，为经济发展创造有利的价格环境。

一是认真落实国家、省、市政府确定的发展生产、保障供应、稳定市场等措施，加强对宏观经济形势及价格形势的分析，对与人民群众生活密切关联的粮、油、肉、菜、汽、化肥等重要商品价格进行跟踪监测，及时做好价格信息发布工作，为人民群众提供价格信息参考。

二是认真贯彻落实好上级有关文件精神，继续加强对行政事业性和服务性收费的管理，按照“清费、治乱、减负”的原则，该取消的项目坚决取消，该降低收费标准的一律降低收费标准。重点清理国土、建设、规划、水利、人防、质监、环保等行政主管部门及其下属单位、相关中介组织和协会收

费。梳理主要收费项目，跟踪资金用途，了解社会反响，提出取消、降标、保留等具体意见。努力减轻企业及人民群众负担，为经济发展创造有利的价费环境。

三是要把价格宣传作为一项重要的政治任务来抓，重点宣传国家的价格法规政策、当前的物价形势以及物价工作开展情况，让广大人民群众知道物价部门干什么、管什么，同时也主动接受人民群众的监督。牢牢地把握舆论主导权，科学合理引导消费，稳定社会预期，为价格监管工作营造良好的舆论环境和价格法制环境，树立物价部门的良好形象。

二、强化价格管理和检查，保护人民群众合法价格利

1、在价格管理方面：一是加强行政事业性收费和服务性收费年检年审工作，切实规范收费单位收费行为，年检率要达到100%。二是根据省政府的要求，制订好粮食、生猪、食用油、蔬菜、农资等重要生产生活资料的调控预案与应急预案，并认真落实。三是坚持价格改革市场化方向，加快推进价格改革，尽快建立能够充分反映市场供求关系、资源稀缺程度和环境危害成本的资源性产品价格和环保收费体系。稳步推进居民生活用水、用电阶梯价格改革政策，同时配套完善对低收入群体实施价格扶持补贴的相关政策措施，让改革首先惠及低收入群体，保障好低收入群体的基础生活。切实落实省出台的《运用价格政策促进经济平稳较快发展的实施意见》，提高政策的扶持效果，突出对民生领域和小微企业的扶持。四是落实好国家提高稻谷、烤烟等农产品最低收购价格政策，确保种粮、种烟农民得实惠；落实好对城乡低保户和农村五保户的水、电、气、有线电视、就医等方面的价费优惠政策。强化对幼儿园、义务教育、高中等教育收费监管，调整完善中小学教辅资料价格政策，落实中等职业教育免费政策。进一步巩固基本药物“零差率”销售等惠民价格政策成效。

2、价格监督检查方面：一是大力加强对教育、医药、电信、

银行、交通、物流、旅游、商品房、居民生活必需品等民生价费的监督检查，及时查处涉及民生的价格违法行为。按照国家、省里的统一要求，认真组织好资源性产品价格、涉农、涉企收费、商业银行收费等各项价格专项检查。二是全面贯彻落实《湖南省物价局关于规范市场价格行为的若干规定》，严厉打击各种价格欺诈、串通涨价、不履行价格承诺等价格违法行为。建立价格行政执法案例制度，及时公布群众反映强烈、投诉举报较为集中的违法行为处理结果，并定期曝光一批市场价格违法典型案件，以增强价格检查的公信力和威慑力。三是坚决落实鲜活农产品运输“绿色通道”政策，规范、降低农产品市场收费、规范大型零售和农贸市场对经营户的收费行为，做到收费项目依法设立、标准合理，由经营户自愿选择。四是“12358”举报电话继续实行24小时全天候值班制度和领导带班制度，及时解答、受理群众的咨询及投诉。建立节假日价格举报快速反应机制，组建价格应急机构，迅速落实群众举报，快速查处各类价格违法行为，并在节假日期间进行价格巡查，维护群众的价格权益。

三、加强价格服务和调研，转变职能树立良好物价形象

一是下大力气打造一个上规模、有影响力的“菜篮子”基地。加大价格调节基金征收力度，做到应征尽征。重点扶持一批有规模、有示范效应的蔬菜基地和养殖基地，切实保障市场供应。对下拨的基金，实行跟踪监管，确保基金使用到位，发挥应有的功效。

二是继续开展价格诚信示范单位推选活动，树立典型，创建文明，倡导自律，加强督查，并对价格诚信示范单位实行动态考核。把价格诚信建设作为物价部门的一项品牌工作，力求抓出特色，抓出成效。

三是价格评估认证工作要在搞好刑事、民事、经济、行政以及仲裁案件涉及的各种扣押、追缴、没收、纠纷财物以及车损物价格鉴定的基础上，不断拓宽价格认证领域，积极推进

物业管理收费、税务部门应税物和纪检监察系统罚没物的价格评估认证工作，以准确、快速、高效的服务赢得委托机关的满意和信任。

四是针对领导和人民群众普遍关心的价格热点、难点问题，开展价格调研，掌握翔实资料和数据，提出建设性建议，为领导决策提供科学依据。

前期手续办理工作总结篇六

市控地表水水站主要包括五参数（水温、溶解氧、浊度、电导率、pH、化学需氧量、氨氮、高锰酸盐指数、总磷、总氮、重金属（汞、铅、铬、镉、砷），区县出境断面增加总氮、总磷、氟化物。

湿地多参数水站包括五参数（水温、溶解氧、浊度、电导率、pH、化学需氧量、氨氮、高锰酸盐指数、总磷、总氮、重金属（汞、铅、铬、镉、砷）、氰化物、氟化物、挥发酚、石油类、硫化物、阴离子表面活性剂、蓝绿藻、生物毒性、叶绿素a

执行《国家地表水自动监测站运行管理办法》、《山东省主要河流断面水质自动监测站运行管理规定（试行）》、《淄博市水质自动监测站运行管理办法》，每4小时监测一次。根据需要可增加至2小时一次。

市控水质自动监测站由市级管理，市级财政保障经费，由市级委托社会化运维机构负责日常运维，委托社会化比对机构进行质控比对，由市生态环境质量控制服务中心对数据提供方和比对机构的工作质量进行考核。

局监控中心要对辖区内站点断面开展监督监测工作，发现异常情况应及时向同级环保主管部门和环境执法部门通报。

执行《地表水自动监测技术及规范》(hj 915-2017)国家地表水自动监测站运行管理办法》(总站水字〔2007〕182号)、《环境水质监测质量保证手册》(第二版)及《淄博市水质自动监测站运行管理办法》。

前期手续办理工作总结篇七

主要工作事项:公司vi设计预算/预购所需制作材料、跟进开业活动方案、制作各类吊牌、指示牌、开业礼仪洽谈、开业活动确定、首期开业条幅宣传,辐射周围2公里,悬挂于各主路口、市场!

2月21日-3月1日主要工作:招商手册制作跟进,招商巨幅

设计及制作安装,以及配合招商

部所需设计的文件。设计招工条

幅并完成安装;

购买本部门所需耗材;

作并完成安装;

4月20日-5月1日主要工作:补充卖场vi设计,完善区域气氛

布置;

4月20日以后主要工作:跟进开业活动方案的确认,及开业各

项工作的前期准备工作,开业卖场气氛布

置并制定本部门开业前详细工作计划;

前期手续办理工作总结篇八

您好！

1协助总经理制定公司营销战略，并进行市场调研，信息反馈

2制定并执行销售计划、销售指标、销售管理制度及工作流程

4费用控制及货款回笼

5跟踪服务（客户管理，项目管理，渠道管理）

6为公司做好各种资料的整理、保存和分析及保密制度

8做好售后服务及本部门的内勤管理

1，人性化管理

首先我会对公司的资源进行前期的整合，继续公司原来的销售方向及策略，并坚持完成既定目标。管理的核心是人，我会努力提升自己的能力和部门的凝聚力，保持一个良好并且轻松的工作环境，坚持创新营销的理念，做到管理与尊重的统一。

2，打造一支有战斗力的销售队伍

以公司的企业文化作为基础，加强业务学习和培训，做好跟踪服务和客户管理，制定销售目标，保证公平公正，这样才有利于队伍的长期发展（凝聚团队，形成合力，共同前进）。

3，做好预算及成本管理

预算需要积累大量的管理数据才能进行科学的分析和控制，我会加强公司各部门间的团结和真诚合作；对业务人员的管

理，我会从制度，指标，控制和考核等几个关键点入手，做好销售前，销售中和销售后的跟踪服务；即销售前要学习企业的规章制度和企业理念，让业务人员明白什么该做，什么不该做及为什么做，有效的培训，让业务人员明白该怎么做，保证业务人员在实际工作中做到有的放矢，提高效率，为公司尽可能地节省人力、物力和财力；销售中加强监督和指导，做到结果管理和过程控制有效结合；事后做好考核和奖惩。除了物质手段还要有相应的精神奖励，形成一种健康的、积极向上的工作氛围。业务人员的收支，报销，工作汇报都要按照制度、程序有序进行。

4，销售

销售即是把企业的产品及服务卖出去，并使客户满意。销售的本质是靠产品，技术和服务来很好的满足客户的需要从而实现利润，最终形成品牌和信誉，我会与部门全体员工一起努力，摸索出一套独特的销售策略和销售技巧。

前期手续办理工作总结篇九

陕西省2016年重点建设项目计划(前期)

合计 142 个项目

九、城镇化推进工程延安城区地下综合管廊建设工程延河延安城区段综合整治工程大荔朝邑古镇及湿地资源保护工程西部(杨凌)养生健康城安康高新区飞地经济园区综合管廊工程三原清河食品工业园供热中心西咸茯茶小镇(二期)