

2023年烟草感恩演讲稿 感恩演讲稿感恩 演讲稿(优秀6篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

烟草感恩演讲稿篇一

引导语：凡事要学会感恩，懂得感恩。一个真正明白感恩的人，他会很幸福，他会知道世界上的幸福如此简单——就像花儿为了感恩而吐露芬芳；小鸟为了感恩而翱翔蓝天；鱼儿为了感恩而涌流河里；大树为了感恩而留下年轮。下面是小编为大家精心整理的感恩演讲稿，希望大家能够有所收获。

各位同学们，

大家好。

经历了一个又一个日出，一次又一次花开，不知不觉中我已走过14个春夏秋冬。在这几千个日日夜夜里，我一直在幸福中成长。在我成长的道路上，有许许多多的人与我擦肩而过，不留一丝痕迹；也有人使我难以忘怀，感激终生。

感恩父母。是他们把我带到这个世界，抚养我长大。在我受到打击后，担心我，替我操心的是他们；在我取得成绩的时候，默默开心的是他们；在我劳累的时候，给我做可口菜肴的也是他们。在我成长的岁月里，是他们用心在哺育着我，我一天天长大，他们却一日日变老……父母脸上的皱纹，是我刻上的，在这其中的辛酸与汗水，他们都在默默地承受着。对待父母，多一点孝敬，多一点体贴，用行动报答他们的养育之恩。

感恩老师。是辛勤的园丁教会了我知识，教会了我做人。在漫漫的人生旅途中，是他们用心血浇灌着我幼小的'心灵。忘不了，忘不了他们谆谆的教诲。是他们告诉我：爱拼才会赢。于是便有了我在理想道路上的拼搏进取；是他们告诉我：己所不欲，勿施于人。于是便使我宽容谅解他人，交到了许多好朋友。是他们告诉我：用微笑面对一切。于是当我遇到挫折的时候，总是用良好的心态面对它，勇往直前，决不认输。对待老师，多一点尊敬，多一点服从，用成绩报答他们的付出。

感谢同学，是他们在受伤的时候安慰我，在我困难的时候帮助我。我们携手并肩，蓬勃向上。我们手牵着手在梦想的田野里自由奔跑，在青春的舞台上自由飞舞。张扬个性、开拓创新，我们齐心协力，创造辉煌。对待同学，多点关心，多点帮助。让我们在有限的年轻的日子里，留下一段美好的回忆。

感激对手。是他们和我在竞争中共同进步。我们之间有竞争，更有友谊。他们时时告诉我：要认真、要努力，不要被别人落在后面。面对挑战，我勇敢的接受，不管最后结果如何，我都坚持。对待对手，多点友好，多点感谢。让我们在争先恐后的比赛中共同进步。

感谢偶像。是他为我树立了榜样，我要向着他的方向努力前进。是他用他的故事告诉我：人生没有不可能的事，我能走的路，你也能走。于是我发掘自己的潜力，扬长避短，向着自己的理想迈进。面对偶像，不盲从，不疯狂。学习他身上好的地方，取长补短，完善自我。

人生路上，值得感激的人何止几个，我们只要怀着一颗感恩的心来对待身边的人和事，就能感受到生活的美好和快乐。

各位同学们，

大家好。

岁月像小河般流去，校园的一点一滴都铭记在心！校园里的一草一木，一水一石都陪伴着我成长！

校门旁的两颗大樟树像两把大伞一般，为我们遮风挡雨！坐落在校园的两栋教学楼送走了一批又一批的莘莘学子！教学楼的前面的五星红旗永远是那么神圣！校园的花花草草也给我们带来了清香！

各位同学们，

大家好。

感恩是一种生活态度，是一种美德，是一片肺腑之言。如果人与人之间缺少感恩之心，必然导致人际关系冷淡，所以我们要学会感恩。

感恩节是美国人民感谢上帝的日子，因为宗教上说幸福生活是上帝的恩赐，所以要感谢上帝，其意义就是感谢上帝和所有帮助过你的人。感恩节快要到了，我们也要感激所有曾帮助过我们的家长、老师、同学们。

但是我从网上了解到，我们小学生懂得感恩的并不多。因为现代的孩子都是家庭的中心，他们心中只知爱自己，不知道关爱别人。不少学生不但不体谅父母的辛劳，反而无休止索取，买吃的，买穿的，进网吧在他们眼中，向父母要钱天经地义。大学生中，也有许多学生从父母那里要钱，但给家里写信问候的学生不到十分之一。看到这，我的心久久不能平静。我们不应该这样做，应该时时刻刻为别人着想，父母给你东西时应该说声“谢谢”，应该为父母做一些家务，更应该好好学习，以报答老师的养育之恩。

在家里要做到感恩，在社会上也要做到感恩。

11年前有个人资助了178名贫困孩子，如今他已家财散尽，身患癌症。当他躺在床上，依然受到了“你不是说要将我的孩子供到大学毕业吗？他现在还在读初中，你就不肯出钱了，你这不是坑人吗？”这样毫无一丝感恩之心的催款电话，真令人心寒。看到这，我感受到当今社会懂得感恩的人太少了。这个人资助了178个贫困孩子读完了小学，肯定花了很多很多钱。俗话说“滴水之恩当涌泉相报”，这些家长应该到医院照顾他才对呀！而这些家长不但不感谢，还让这个面临死亡人继续资助他们的孩子。感恩是每个公民都应该有的基本道德准则，是做人最起码的修养，他们怎么能这么做呢？他们的良心都到哪里去了呢？我们小学生可千万不能向他们那样，别人帮助了你，你就得报答别人。

“知恩不报非君子”。我们要怀着一颗感恩的心，应该时时、天天、年年直至永远；让感恩应该作为一种习惯，一种美德，在我们心中深深扎根吧。

烟草感恩演讲稿篇二

进入烟草工作四年以来，我从事过访销配送、专卖员、督察考核员工作，在每个岗位上我都认认真真、扎扎实实地开展工作，自己也得到了充分的锻炼和能力的提高，从而对烟草的工作流程和市场的分析有了深刻的认识。

城区局管辖124万人口，24个乡镇，22个居委会，349个村委，3447个自然村，卷烟零售户为5084户（未裁减前的数字），裁减后是4282户，成立自管自律小组82个，加入自管自律小组成员2486户。自从去年12月份任城区局局长助理以来，我对城区的市场进行了深入地调查和了解，走完了辖区的乡镇所在地，了解到制约我们专卖管理工作开展的重点和难点，如烟丝重点区域是久垄小董、平吉，非烟冲击重点区域是市区的宾馆酒楼、娱乐场所和一些带有批发性质的大户，诚信等级管理开展落后、星级户没有评定等方面。这些也为我下

一步的专卖管理工作当中有了明确的工作思路。

证件管理是今年城区局乃至市局专卖管理工作的一个重点。按照市局的要求和城区局的实际情况，今年需要裁减900多户的经营户，力度和难度可想而知。虽然我是第一次接触这项工作，但我有一种初生牛犊不怕虎的精神，对完成这项具有挑战性的工作充满了信心。在市局的正确领导和全体员工的共同努力以及有关部门的大力支持、配合下，从3月11日开始到3月底结束，共裁减经营户961户，按照时间段顺利地完成了这项光荣的任务。在这次年审、换证和裁减经营户的工作中，我本人得到了一次很好的锻炼机会，增强了各方面的综合能力，同时也体现了我不畏艰难、迎难而上的敬业爱岗精神。因此，有了这一次的做法和经验，我对下一阶段做好零售户合理布局、清理无证户和诚信等级管理工作充满了信心。

目前，城区局专卖队伍的素质还是良莠不齐，既有文化高的大学生，也有文化较低的员工，一位伟人说过“一支没有知识的军队是愚蠢的军队”，如何提高他们的知识、能力、素质是首要问题，特别是第一管理所，是城区局的一个窗口，他们面对的是一批法律意识强、智商高的社会群体，只有不断地对他们加强培训，在理论中充实自己，在实践中锻炼自己，才能适应目前的岗位。

- 1、树立一批诚信户典型，发挥典型的示范带头作用。
- 2、制定方案，推行卷烟统一零售价。
- 3、加强对自管自律小组长的培训，充分发挥他们的积极作用，对一些不具备基本知识和管理能力要进行改选，提高自管自律小组的活力。竞争上岗有上有下、有进有退，上也好、下也好，一如既往；进也好、退也好，一片青心。

烟草感恩演讲稿篇三

到竞聘材料网或演讲代写网量身定制. 我骄傲, 我是烟草人

尊敬的各位领导, 各位评委: 大家好!

非常感谢信用社领导为我们提供这样一个展示自我, 检验自我的舞台。今天我走上竞聘台, 心中百感交集, 感谢各位领导多年来对我的教育和培养, 感谢与我同舟共济, 朝夕相处的全体同志对我的帮助和信任。随着人事制度改革的不深入, 对信用社主任采用公开招聘的方式, 我非常拥护, 并积极参与竞争。我演讲的题目是:《我骄傲, 我是烟草人》。

自我参加烟草工作以来, 便深深爱上了这个行业和我们这个生机勃勃, 充满温暖的集体。在这个集体里我所领略的是领导的超前意识, 创新的管理模式以及对市场的准确把握, 奠定了我们工作成功的基础, 引导了我们事业的发展;同志们的爱岗敬业, 无私奉献更催开了今天的胜利之花。

在这样的集体里, 我有的不仅只是对工作的热情、对事业的追求, 还有一颗感恩的心。

我们这代人生在改革开放的红旗之下, 我们从没有感受到饥饿带来的恐慌, 从没有感受到寒冷带来的瑟瑟发抖, 从没有感受到道路的泥泞给出行带来的不便, 更没有经历老干部们所讲述的艰难时期。

现在优越的办公条件和生活条件都是我们的老员工在党的正确领导下努力创造出来的, 没有中国共产党就没有烟草行业的飞速发展, 也没有我们现在的幸福生活。所以我们要带着一颗感恩的心对待我们的党, 对待我们的老员工, 尊敬他们, 爱护他们, 以优异的工作成绩报答他们, 同时也要珍惜眼前来之不易的生活。

客户经理是走在市场最前沿、服务最终端的烟草公司形象代言人。我们既要当好公司与零售户之间的信息员、卷烟新品牌的推销员、卷烟经营知识的辅导员，又要当好为客户排忧解难的服务员、烟草专卖法律法规的宣传员等。

烟草行业的工作性质是很特殊的，它有张有弛，闲时求秩，忙时求序；闲时练兵，忙时拼杀。我们客服股的服务范围覆盖整个区，我们每一位客户经理在自己的岗位上默默地奉献着，为自己热爱的烟草事业燃烧着自己的激情。

湖北中烟的***卷烟是今年的品牌培育重点。客户经理的一位客户赵大爷就不轻易接受，总是害怕黄鹤楼（软蓝）不好销售，所以订烟时总是刻意地不做品牌培育。通过细心的走访了解到，在赵大爷的店铺附近就有几家商户在销售黄鹤楼（软蓝），而且销售情况还不错于是，经理就向赵大爷详细讲述了黄鹤楼（软蓝）的品牌培育，并结合当地市场分析了销售前景。没想到，赵大爷就是认准了黄鹤楼（软蓝）不好销售，怎么都不肯尝试。看到这种情况，就主动向赵大爷提出“我出钱，您销售”的建议。出钱为赵大爷订了一条黄鹤楼（软蓝），让赵大爷尝试销售。没过多久，赵大爷就联系到，说黄鹤楼（软蓝）卖完了，一听很高兴。赵大爷又说要返给170元钱，笑着拒绝了，只收回了当初自己垫付的155元烟款。

从这件事情上让我看到了老客户经理们工作的耐心和认真，而我则是要不断地向大家学习，不断地充实自己，我相信当我们把认真的工作态度和激情，投入到客户服务当中去，真诚的对待每一位客户，必能赢得客户的满意与信赖。不断地提高自己的专业素养，为卷烟“营销上水平”做出自己的贡献。

我骄傲，我是烟草人。绿叶无悔，扑向那大地，是报答泥土芬芳的轻盈；江河无悔，奔向那海洋，因为它投身到母亲的怀里；万物无悔，追寻那太阳，因为没有阳光就失去生机。为

了行业的蒸蒸日上，为了肩负起维护国家利益和消费者利益的神圣职责，我们烟草人苦也无悔，累也无悔，因为只有无悔的人生才爱得彻底，爱得纯粹！

烟草感恩演讲稿篇四

大家好！

这次我竞聘的职位是烟草管员。首先感谢各位领导给我这次展示自我机会。

从事该项工作已有七个多年头，原市管 中队市管员。此次公司为适应市场竞争需求，加快行业自身迅猛发展进行了公开竞标，竞聘上岗，自己现已解聘，同时面对着新的机遇，新的挑战，结合自己实际，现竞争的岗位是市管员。

原则性较强，属于行政执法单位。因此不时提高自身素质，规范自身行为，显得就尤为重要，烟草公司的七年多的工作实践中，使我学到很多，掌握了很多，如何严格要求自己，认真执行公司制定各项规章制度，同时在临时的日常稽查过程中也积累了相当一部分的工作经验和体会，就此我将就以下几点谈谈我个人对市场检查的认识和体会。

一、加强市场管理；提高自身素质。

一直以来从事着市场稽查管理工作。市场检查与管理中很是摸索了一些经验。觉得市场管理工作应做到举止文明，自己自年进入专卖。执法必严，并树立良好的执法形象；专卖工作是卷烟销售的增长点，维护市场平稳的重要‘维护莎市场净化率提高了卷烟的销售才干提升，而这需要确实地做好专卖工作，加强专卖工作的力度，增加市场的检查频率，打击“钉子户”难缠户”日常工作遇到突发事件要冷静，控制好局面的主动权，不要怕得罪人，敢于碰钉子，努力做到检

查细致，无一疏漏。

直接与经营户打交道，巡查员的工作是市场管理最前沿。所以自身的素质很重要。首先，自身要懂得《烟草专卖法》及其《实施条例》和有关的法律、法规。这样才干到经营者当中去宣传，去普及烟草专卖知识和有关的法律、法规。使他能明白卖烟也要遵法、守法、合法。另外，还要端正自己的思想，加强自身的良好形象，巡查员工作所必须的这样才干让广大经营户认可，并支持专卖管理工作，做到人人专卖，有力打击市场上的一些不法烟贩。

中队在日常巡查时要保证守法经营户的合法权益，另外。就必需打击扰乱市场的不法烟贩，确保市场的平稳、有序，这样才干维护他利益不受损害；多做烟草法律、法规知识的讲解，要使他知道卖烟必须守法。

二、搜集信息：

首先要掌握住经营户的月销量及卷烟订购的品种搭配，巡查员管理市常发现问题及时查找原因。并且在平时注意多和广大的消费者沟通、谈心，以了解外地市场上的卷烟销售动向，及时地发现问题，采取措施。再者要在当地市场上通过朋友、亲戚和自己关系比较密切的经营户，以他做为‘线人’掌握市场的动静’还可以利用经营者与经营者之间‘行业竞争’矛盾关系，促进他互制互控，为我所用。众所周知，信息的收集是卖工作的重中之重，掌握了准确可靠的信息，可以达到及时有效地打击辖区内暗箱操作的违规之经营行为，确保市场净化率更上一个新的台阶，使我工作有力高效地开展着。

三、提高专业素质和个人素质。

尊敬老同志、关心新同志，平时在中队时要和同事们打成一片。生活上互帮互助，平日的相处中互尊互重，多听同事们珍贵意见，不时完善自己，提高自身的素质，绝对服从领导

的命令。努力学习文化，钻研业务，掌握专卖管理知识，不时提高实际工作能力和科学管理水平。熟悉并掌握有烟草的各项法律法规，大力向经营户宣传烟草专卖政策，教育和引导经营者自觉依法、守法经营。

自己对工作的认识是积极的态度是端正的也很有信心做好巡查工作。希望各位领导，综上所述。各位评委能给我这个再次上岗的机会，充分发挥我工作能力，将努力以优异的效果回报各位领导、各位评委对我支持和信任。

谢谢大家！

烟草感恩演讲稿篇五

首先，请允许我与各位分享一个含义深远的故事，传说一次佛祖问众弟子曰：给你们一滴水，你们有什么办法让它永远不干？众弟子思虑很能久未能答出，只有惠能站出来说：融入大海！好一个惠能！好一个水与源的故事！是的，独立的一滴水，既经不起阳光的曝晒，也不能拒绝微风的吹拂，更无法抵挡狂风的侵袭，惟有融入广阔的海洋，才能永不干涸，在集体的力量中才能掀起滔天巨浪。这不正是企业与消费者利益、与国家利益辩证统一最真实的写照吗？我们的企业作为烟草行业的一员，经济运行中一个最活跃细胞，它与国家，与消费者正是水与源、树与根的关系，所谓：皮之不存，毛将焉附？离开社会，离开大众，离开消费者，它将成为无源之水，无本之木！只有将自己赖以生存的企业，融入到社会这个活生生的有机体中，才能生生不息，才能繁衍壮大！只有使产品深深扎根于消费者心中，企业才能枝繁叶茂，正所谓：得民心者得天下！得消费者而得市场也！

智者说：了解大局，谋在深远！现在，让我们来分析一下中国烟草的形势：首先我们不去谈世界贸易组织一旦取消了关税壁垒，首当其冲的我们将面临怎样的挑战？也不去谈文明

经济和愈演愈烈的禁烟呼声，我们只来看一看英美烟草公司，菲莫公司这些烟草巨头对于中国这个大市场会无动于衷吗？不会，绝对不会！他们早就虎视眈眈，他们早就垂涎三尺，一旦有机可乘，肯定会在第一时间大举入侵！山雨欲来风满楼，正是在风云变幻的今天，国家局审时度势，高举树立国家利益，消费之利益至上的价值观，统领烟草行业南征北战。

“两个利益至上”乍一听，我们可能会觉得很大很空，但是当我们把它与我们的具体工作联系起来还是很实际的。从自身做起、从点滴做起，比如提高产品质量、减少不合格产品，其实最终就是维护了消费者利益、维护了国家利益。

面对这一切，作为一名普通的烟草人，我们该怎么办？我认为那就是两个字：奉献！

奉献是什么呢？奉献是一种美德，奉献是因为心中有爱，有寄托，有希望，奉献可以使你忠诚，使你有职业道德，使你有动力，使你有追求，古有大诗人李白豪气冲天高声吟：君不见黄河之水天上来，奔流到海不复还？“奔流”不正是一种奉献的过程吗？今有伟大的教育家陶行之先生说：捧着一颗心来，不带半根草去！寥寥数语，大师们都是在讴歌一种奉献的精神，说到奉献，在一个个可歌可泣、感天动地的故事背后，其实是无数个平平常常、默默无闻的堆积，奉献让我想起了我身边普普通通的红塔人，他们虽名不经传，他们虽事不惊人，却怀着一颗热爱烟草事业的滚烫之心，为实现“两个维护”，在红塔这块充满生机的土地上默默耕耘着！

在这里，我不能不提起一个绝对真实的故事：红塔信息工作者朱滇工程师，为了自己所挚爱的事业，为了企业的信息化建设，每天面对显示屏的时间长达十多个小时，无数个的夜晚，电脑程序犹如一串串灵动的音符从他的指间滑过，尽管朱工的视力一再的下降。记得在一个月光如水的晚上，当工作了一天的朱工准备骑车回家，可是却怎么也找不到脚蹬；当他拿起筷子，却不知往哪里夹菜；当孩子充满恐惧地

问：“妈妈，爸爸的眼睛怎么了”的时候，朱工明白，自己的眼睛真的出了问题。住进医院后被诊断为双眼视网膜脱落，原因是用眼过度，需转到北京马上进行手术！在与病痛搏斗的那段日子，永远让人无法忘怀。朋友们，我们根本就无法想像，在光辉灿烂的阳光生活了几十年的人，四周一下子变得一片漆黑，一下子离开自己所钟爱的事业会是怎么样的感觉。有时，他甚至想撕裂自己的胸膛，让灵魂冲出躯体摆脱这无处不在的黑暗……，就在此时，企业给了他最温暖的关怀，经过了积极的治疗，朱工终于能重见光明，但是他的眼睛再也不能恢复到从前了，而且在将来的日子里还要进行一次又一次的手术，对于一个人短暂的一生，他为自己所挚爱的事业付出的太多太多，但他却从来没有后悔过。朋友们，记得伟大的作家艾青说：为什么我的眼里常着含泪水？是因为我对这土地爱得深沉。当红塔这片土地上演绎了一个又一个感人的故事和那故事背后的奉献精神到处闪现的时候，不能不让我们对它肃然起敬，我们看到了一种精神、一种境界、一种情怀。

我相信，正是因为有着一大批这样无怨无悔、兢兢业业，默默奉献的烟草人，烟草业才有了一次又一次的成功，才有底气迎接一次又一次的挑战。

其实，在现实中，只要你仔细观察，你就会发现，红塔到处都能感受到奉献的精神：“看”，我们的科技人员正在用心研发吸新产品，每一个细微的表情都诠释着他们那对消费者利益的维护；“听”轰隆隆的机器声，即使万家灯火，我们的员工仍然挥汗如雨的战斗在生产第一线；“瞧”，我们营销的健儿们正满腔热情地向消费者讲述凝聚着我们心血和汗水的产品，他们或冒着酷暑，或顶着严寒穿梭于各零售客户当中。他们的奉献精神深深的打动着，当我对堆积如山的工作感到烦闷时，当我被一个又一个的系统问题压得喘不气来时，想想他们，想想千万人的奉献，心里一下就释然了，不是吗？奉献的过程其实也是快乐的！

的步伐中，烟草人已经在国内、国外证明了自己是优秀的，而我们知道这个优秀背后，就是追求卓越的奉献精神。明天我们还要高飞，高到山之巅，高到云之端，落红不是无情物，化作春泥更护花！朋友们，人生，只有在奉献中才会闪亮，青春，只有在奉献中才会燃烧！伸出我的手，伸出你的手，让我们牢固树立国家利益和消费者利益至上的价值观，立足本职工作，用青春和热血谱写烟草事业的新篇章！

烟草感恩演讲稿篇六

大家好，我叫某某，今年_岁，现任烟草专卖局副局长，感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会和锻炼自我的机会！今天，按照竞聘方案，我参加临沧市烟草专卖局综合服务部副主任职位的竞聘。

下面，首先简要介绍一下我的个人经历和工作情况。

今天在此参加临沧市烟草专卖局综合服务部副主任这一岗位竞聘，心情既激动，又有些矛盾。因我既感底气不足，心中又信心百倍。我相信十四年的工作磨练了我的毅力，提升了我的能力、强化了我的业务素质并帮我积累了丰富的经验。同时我也相信，再微弱的灯火只要置身高处，它也能最大限度地照亮远处。敝帚自珍，自己竞聘临沧市烟草专卖局综合服务部副主任这一岗位，还是有一定的有利条件。

第一、我拥护党的领导，政治立场坚定，工作勤奋认真，具有较强的事业心。

第二、我注重加强学习，具有较强的业务能力和组织协调能力。

第三、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。

第四、团结同志，对人谦虚，具有正确处理与领导和其他同志的关系的素养。

第五、丰富的工作阅历，让我学到不少的业务。

假如我能竞聘成功，我将努力做好以下四点：

第一、服从局党委的领导，认真加强党性修养，认真执行党的方针政策，处处维护大局，与党委保持高度一致。

第二、认真履行岗位职责，综合服务部是一个新成立的部门，在工作中，我会配合部门经理一起根据局党委的要求，严格制定部门职责，并按职责要求抓好工作落实，确保完成职责目标。

第三、摆正位置，做好配角，当好参谋。

第四、团结同志，发挥团队的力量，形成一股合力。

第五、不贪不占，做清正廉洁的楷模。

各位评委，如果我能竞聘成功，将加倍珍惜机会，不忘承诺，努力干好工作。如果竞聘不成功，说明我的能力还尚未达到要求，我将一如既往在本职岗位上尽心工作，努力进步。

谢谢大家！