防疫物资采购工作总结物资采购工作总结 (优秀6篇)

工作学习中一定要善始善终,只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析,从中找出经验和教训,引出规律性认识,以指导今后工作和实践活动。什么样的总结才是有效的呢?下面是小编为大家带来的总结书优秀范文,希望大家可以喜欢。

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇一

本人__,毕业于__,_专业。于_年_月_号报到,经过公司为期两个月的卓越之旅训练,于同年9月1号顺利到采购部实习,担任职务为采购专员。制造供应部不仅能为公司节省成本,还能提高运营效率,是企业运营中不可或缺的战略职能部门。它不仅为保证生产需要提供物质保障,同时也为制定财务计划提供可靠依据。作为一名采购员必须坚定的树立"为公司节约每一分钱"的观念,坚持"同等质量比价格,同等价格比质量,限度为公司节约成本"的工作原则。在__的领导和_的直接培养及公司其他同事的关心和帮助下,较圆满地完成了实习任务。

截至目前,两个月的试用期已经结束。现正式提出转正申请,恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作,为公司创造价值,同公司一起展望美好的未来。

作为一个应届毕业生,初来公司,曾经很担心不知如何做好工作,但是公司融洽的工作氛围、团结向上的企业文化,使我很快适应了工作环境,进入了工作状态。在工作的两个月当中,我学到了很多,也感悟到了很多;看到公司的迅速发展,我深深地感到骄傲和自豪,也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作,实现自己的奋斗目标,体现自己的人

生价值,和公司一起成长,为公司十二五规划做出自己的贡献。

初到采购部在_的安排下,于__有限公司实习了两个星期。在实习过程中,通过在彩印车间、纸箱车间、制盖车间、制瓶车间的亲手操作或现场观摩,在实践中查找不足,使理论知识得到升华。同时也熟悉了印刷品、纸箱、盖、瓶的估价规则,可以进行简单的估价。

两个星期的车间实习结束便回到办公室实习,正逢增加oracle办公系统,见识了同事们的忙碌与敬业,在同事的指导下熟练掌握如何操纵oracle系统;熟悉了本公司采购流程:收集信息、询价、比价、议价、评估、索样、请购、订购、协调与沟通、催交、进货检收、入oracle系统、整理付款;了解公司采购员工作职责:采购计划、需求确认、供应商选择与管理。通过经常在各分厂及各仓库的走动,基本熟悉了公司内所有包材的情况。

整理内部资料,积极与仓储库联络跟踪入库单以便与供应商沟通每个月的发票对账数目;在完善了"股份公司的采购物资价格数量表"后,需及时完善"台账"以便每个月25号前与财务部对账。通过整个流程基本掌握了包材的价格及所对应的供应商,并且熟悉了所需联络的部门。通过每半个月一次"价格信息"的总结,及时了解了各个物料的价格趋势,并及时反馈于姜主管,便于对现有包材价格的更新。

在本部门的工作中,我勤奋工作,获得了本部门领导和同事的认同。当然,在工作中我也有不足之处,部门领导也及时给我指出,促进了我工作的成熟性。在此,我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助。

综合来看,我认为自己还有以下的缺点和不足,一定在今后的工作中加以改进。一、看问题不够透彻,容易把问题理想化;二、有时办事不够干练,言行举止没注重约束自己,略显

青涩;三、工作主动性发挥的还是不够,对工作的预见性和创造性不够,离领导的要求还有一定的距离;四、对岗位专业知识的掌握还不够,今后会多多学习采购方面的知识;五:业务知识方面特别是与供应商的谈判经验还不够丰富等。

在今后的工作和学习中,我会时刻注重自身的不足,进一步严格要求自己,虚心向领导、同事学习,遇到问题要做到全面分析,工作更积极主动一些,主动采取"阳光采购策略"。公开透明的按采购制度程序办事,在采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计及其他部门监督,做到公开、公平、公正。不论是大宗材料还是小批材料的零星采购,都尽量多的邀请相关职能部门参与。即使在时间紧,任务重的时候,也始终坚持这个原则,邀请审计部相关人员一起询比价,采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计监督。最终在为公司创造利益的基础上,做到保质保量的完成采购任务。我相信凭着自己高度的责任心和自信心,一定能够改正以上的缺点,争取在各方面取得更大的进步。

总之,在这三个月的工作中,我深深体会到有一个和谐、共进的团队的重要性,有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。_给了我一个发挥的舞台,我要珍惜这次机会,以为家,为公司的十二五战略规划竭尽全力。

在此提出转正申请,请领导能根据我的工作能力、态度及表现给出合格评价,使我按期转为正式员工。恳请领导予以批准。

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇二

一、强化服务, 高效完成采购任务

采购办紧紧围绕经济建设大局,全方位拓展采购范围,着力培育公开、公平、公正的竞争机制和市场环境,不断强化服

务意识、诚信意识,全力做好采购服务,积极认真地完成各项采购任务,服务质量和公信力不断增强。

二、完善操作规程

做细做好采购前的准备工作。对采购单位提出的采购申请严格把关及时审核、登记,提出采购方式建议,并根据批准的采购方式下达给采购中心或采购单位进行采购。做好采购信息发布公开工作。发布招标公告、中标结果和采购信息等,并确保招投标、采购信息的真实、准确、可靠。严肃采购程序。采购中继续邀请采购单位代表等参与全过程监督,采购过程公正、透明。

三、实施标准化采购档案管理

对实行采购过程中形成的包括招标文件、评标资料、采购合同、验收报告等大量资料,需要长期保存的文件,今年采劝专人保管、登记造册"的办法,管理现有的采购资料。对以前的文件资料重新整理装订,有效地防止资料的散失。原有的评审专家数量少,技术力量薄弱,专业单一,已无法适应规模日益扩大,操作逐步规范的采购工作,因此我们扩充了专家的数量。

四、塑造采购的良好形象

采购就是服务,服务必须付出,我们把为机关服务,为供应商服务作为自己的天职,真心实意搞好优质服务,努力塑造采购的良好形象。采用自学与集体学习相结合方式,学习财政知识、采购操作程序等方面的知识,积极参与市里相关知识的学习和培训。认真学习反腐倡廉的相关知识,严格执行采购办人员的"八不准规定"。

五、存在的问题

采购预算不完整。各采购单位没有统筹计划安排,采购数数量少,批次多,形不成规模效益,工作量大,很难吸引供应商,采购效率不明显。采购规模孝范围窄,采购支出和财政总收入不相适应专家数量少,专业类别单一,请外地专家在招投标过程中保密性差。采购资金不能够按时到位。有些采购单位需赊欠采购资金,无法有效组织采购。

六、扩大采购规模, 健全采购制度

结合实际,制定实施办公自动化、印刷、车辆等采购协议供货制度。协议供货制度是建立在公开招标方式上的一种采购制度,它具有一次招标,多品牌中标,减少重复招标,采购人可随时采购的特点。不仅可以降低采购成本,节约财政资金,同时可以满足采购单位使用的多样性和及时性,适用于通用型标准化专营商品,是实现采购规范,效益和效率的最佳结合。今后我准备对公务用车及办公自动化设备、办公桌椅等一些通用采购项目实行协议供货定点采购的方式。

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇三

- 一、在倡导公司制度做好每日计划与总结的前提,也是完成 日事日毕的重要保障,每天写好每天所要做的工作,处理的 事,对所做的情况做一总结,对没有处理好的事,紧接处理, 尽量做到问题不推迟,尽最快解决。
- 二、我们的采购工作就是服务于生产,就是以最低的成本满足高质量严要求的生产所需辅料,一定要对要采购的辅料细心的分析,在做信价比,始终坚持做好以质论价,货比三家,多快好省的采购原则。

四、跟现场,逐步加强与各部门的沟通,严格控制采购时间和采购周期,保证各种辅料的购进科学合理,极力配合公司各项财产运营工作,当不同的物品及辅料进厂前,要及时的和有关部门做好协调与沟通。

五、要控制物品及材料入库的数量与质量,在购进物品与材料时发生质量、数量异常情况下,应立即采取紧急措施,并与供应商联系,和有关部门进行协商处理。

六、学会主动与人沟通,交流:经常与车间,仓库,质检部的相关人员接触,这样便于自己了解产品,跟踪需要,减少工作失误,提高工作效率。

综上所述,在以后的工作中,我会更加努力的学习,不断地积累丰富采购经验,高标准严要求的完成各项工作,总之,所有的工作结果都与领导和同事们的帮助和支持分不开的,在此表示感谢,我们采购部是一个集体,今后一定会更加团结,齐心协力,共同进步,向同一个目标迈进——争取更大的进步!

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇四

一、在倡导公司制度做好每日计划与总结的前提,也是完成 日事日毕的重要保障,每天写好每天所要做的工作,处理的 事,对所做的情况做一总结,对没有处理好的事,紧接处理, 尽量做到问题不推迟,尽最快解决。

二、我们的采购工作就是服务于生产,就是以最低的成本满足高质量严要求的生产所需辅料,一定要对要采购的辅料细心的分析,在做信价比,始终坚持做好以质论价,货比三家,多快好省的采购原则。

四、跟现场,逐步加强与各部门的沟通,严格控制采购时间和采购周期,保证各种辅料的购进科学合理,极力配合公司各项财产运营工作,当不同的物品及辅料进厂前,要及时的和有关部门做好协调与沟通。

五、要控制物品及材料入库的数量与质量,在购进物品与材料时发生质量、数量异常情况下,应立即采取紧急措施,并

与供应商联系,和有关部门进行协商处理。

六、学会主动与人沟通,交流:经常与车间,仓库,质检部的相关人员接触,这样便于自己了解产品,跟踪需要,减少工作失误,提高工作效率。

综上所述,在以后的工作中,我会更加努力的学习,不断地积累丰富采购经验,高标准严要求的完成各项工作,总之,所有的工作结果都与领导和同事们的帮助和支持分不开的,在此表示感谢,我们采购部是一个集体,今后一定会更加团结,齐心协力,共同进步,向同一个目标迈进——争取更大的进步!

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇五

20xx年即将过去,在过去的一年里通过领导和同事们的支持和帮助,各项工作均已基本完成,新的一年已经开始,为了更好的完成下年的工作任务,现将采购部过去一年中工作情况作一个总结、汇报。

严格按照公司管理制度,极力控制采购成本,基本完成了各项采购任务,保证了公司生产部的正常运营,在整体的一年里,还尚未达到预期的理想效果,如采购及时率尚且能达到x%[]坯件合格率不达标等因素仍然存在,在今后的工作中继续努力学习,不断学习业务技能。

每天做好每天所要做的工作,处理的事,对所做的情况做记录,对没有处理好的事,紧接处理,尽量做到问题不推迟,尽最快解决。

就是以最低的成本满足高质量严要求的生产所需辅料,一定要对要采购的辅料细心的分析,在做信价比,始终坚持做好以质论价,货比三家,多快好省的采购原则。

边学习边实践,不断提高采购部的采购业务水平,加强与供应商沟通要及时做好跟催工作,让供应商能主动争取配合我们工作,及时解决问题尤其是按时、按质、按量提供所需坯件和各种辅料。

严格控制采购时间和采购周期,保证坯件和各种辅料的购进科学合理,极力配合公司各运营工作,及时的和有关部门做好协调与沟通。

在发生质量、数量异常情况时,立即采取紧急措施,并与供应商联系,和有关部门进行协商处理。

交流,经常与车间,技术、质检部、仓库的相关人员接触, 这样便于自己了解产品,跟踪生产需要,减少工作失误,提 高工作效率。

综上所述,在以后的工作中,我们会更加努力的学习,不断 地积累采购经验,高标准严要求的完成各项工作,总之,所 有的工作结果都与领导和同事们的帮助和支持分不开的,在 此表示感谢,我们采购部是一个集体,今后一定会更加团结, 齐心协力,共同进步,向同一个目标迈进争取更大的进步!

防疫物资采购工作总结 物资采购工作总结篇六

一、加大工作力度,顺利完成各项工作任务

1、严格招标比价程序,保证采购过程公开透明。招标是加强供应管理,降低采购成本的有效措施。我们严格落实《集团公司招标工作管理办法》,严格招标程序,有效降低了费用支出。在比价采购过程中,盐机设备是根据集团公司关联交易的有关规定,全部与瑞源公司签订合同,由瑞源公司加工制作,价格双方议标,现已全部交付使用。盐田专用材料大都延续了去年招标或比价的价格采购的,个别材料由于原材

料涨价的原因略有调整。通用材料由各分场到物流超市领取、 批量大数量多的是在物流超市招标的基础上又二次招标或比 价再从超市转账的方式采购的。招标比价公开、公正、透明, 集团公司分管部门的领导、盐场企管处、财务处、供应处、 设备科等部门都派员参加,相互监督,共同策划,对招标材 料共同做好分析和预测,把握好市场价格,真正达到了通过 招标降低采购价格、减少工程投资的目的。今年共招标采购 材料2次,招标采购额77万元;比价采购16次,比价采购 额279、5万元,形成比价效益35万元,占采购额的10%左右。

2、处处精打细算,千方百计节约采购资金。近几年,随着市 场形式的变化,多种材料出现了供应紧张的局面。特别是近 几年单位和个人扩建或新建盐场的很多,导致建滩用的材料 都非常紧张,难以采购,而且价格一涨再涨。对我场来说, 表现尤为突出的是济宁的盐膜和红砖。在这种不利的情况下, 我们不畏难,不发愁,天天靠在生产厂家做工作,保证了工 程建设供应。例如济宁塑料厂的盐膜出厂价12800元/吨还买 不上,该厂收的预付款多时达2600万元,而我场采购的济宁 盐膜为1xx元/吨,今年进了1710多吨,欠该厂货款460多万元。 按平均比市场价低500元/吨计算的话,节省采购资金85万元。 今年红砖价格比去年高近一倍,且成了抢购局面,先付款还 运不来砖, 能赊出砖来的, 我们是唯一的一家, 最多时欠砖 款近300万元,到5月底还欠近200万元,且采购价格始终比市 场低2-3分/块,2100万块就节省50多万元。之所以能取得这 么好的成绩, 主要是因为我们海化盐场是大企业, 多年的信 誉以及与客户的合作关系都比较好,除此以外,我们供应人 员所付出的艰苦劳动也是一个很重要的方面。在合作过程中, 我们不仅考虑自己,而且注意多从对方的角度考虑问题。我 们从不摆架子,不管对方规模多小,提供的数量多么少,都 真诚合作,在做到双方受益的同时,维护了我场的利益。

我们认为,作为分管或从事供应工作的人员,必须具备基本的业务知识和技能,对所采购的物资、设备或产品,要达到一定的认知程度,熟知所购物件的性能、特点、在生产中的

地位和作用、市场行情以及生产厂家的市场份额等等。只有这样,才能达到以最低的价格,采购最好产品的目的。对有些材料涨价幅度大的,我们首先考察他们用的原料涨了多少,再分解到产品中,每吨或每平方应增加多少钱,绝对做到心中有数。如肥城的涂塑布首次定价时3、24元/平方米,后期对方因原料涨价要求每平方米最少加0、5元。通过我们考察了解,对方原料每吨涨价1000元左右,经过计算,我们只给对方上涨0、2元而成交订货。

3、充分发挥职能作用,努力提高为基层服务的水平。半年来, 个人和供应处的其他同志,不断在工作实践中提高工作能力 和水平,为基层服务的意识也明显增强。在生活管理上,场 领导多次要求我们,职工劳动负荷不断增大,一定要把职工 生活搞好。对此,我们狠下功夫,对采购的各类食品,首要 的一条就是要保证新鲜、质量好,而且都要到卫生防疫达标 的单位去采购。在此基础上,再考虑价格便宜,份量 足。1-5月份全场的生活用品用具及炊事设备等采购额已 过100万元,大宗食品都是定点采购(如青菜到稻田市场采购, 面粉到寿光二面和恒台面粉厂采购,猪肉到瑞源屠宰厂采购, 豆油到寿光和博兴植物油厂采购,鸡蛋到瑞源养鸡厂采购), 满足了职工饮食需要。原盐放销管理,在保证有序、合理放 销的基础上,重点抓了放销现场的管理。前5个月共放销原 盐72万吨(其中碱厂59万吨,碘盐厂10万吨,氯碱厂1、7万 吨,运储公司2、1万吨),无论在哪个分场、哪个工区放销, 每个盐坨都放得干干净净,基本杜绝了运输途中的撒盐现象, 减少了盐的损耗,减轻了基层职工的劳动负荷。

生活管理和放销人员属于机关,但他们的岗位基本都是在外面。今年由于我场规模扩大,他们的工作量也加大了三分之一,但他们起早贪黑,加班加点,吃苦耐劳,毫无怨言,做出了积极贡献。

二、加强自身修养,保持良好的工作作风

供应工作是企业创造效益的第一道闸门,事关企业利益得失,也是容易发生问题、倍受别人关注的工作。对此,个人不断提高思想认识,永远牢记自己的职责,每笔业务都要本着对盐场负责,对领导和职工负责的原则,通过我们的辛勤劳动来节省资金,降低成本。在市场经济条件下,很多卖方市场已经逐步转变为买方市场,在这种情况下,供应厂家使出了浑身解数,五花八门的促销手段和技巧也很多。对此,个人坚持对自己的岗位负责的态度,摆正心态,牢记使命,坚持原则,公正处事。我常对供应商讲,你们只要做到了三点(一是要提供优质的产品;二是要给我优惠的价格;三是要保证周到的售后服务),我们供需双方就会长期合作。长期以来,个人在工作中代表单位和客户联系业务时,唯一坚持的标准就是这三点,而不是别的。

半年来,个人牢固树立工作"一盘棋"的观念,凡是场里研究决定由我负责的工作,在实施过程中敢于负责,并支持其他同志大胆开展工作。积极树立务实的工作作风,做到了说实话,办实事,求实效,保持了正派的工作作风。

以上是个人半年来在工作中的一些做法,虽然取得了一定成绩,但就我本身来说,还存在着一些不足之处,如理论学习不够、工作重点还抓得不够突出等问题。今后,我一定要按照肖董事长在高管干部会上的讲话要求和场领导的安排,进一步提高认识,转变作风,尽心尽力工作,做出新的贡献。

采购办紧紧围绕全旗经济建设大局,全方位拓展政府采购范围,着力培育公开、公平、公正的竞争机制和市场环境,不断强化服务意识、诚信意识,全力做好旗乡行政事业单位的采购服务,积极认真地完成各项采购任务,服务质量和公信力不断增强。

xx年任务完成如下:全旗实际采购规模达到64739.18万元,节约资金20xx.54万元,资金节约率为3.27 %。其中:货物类采购金额为2132.62万元,节约资金256.99万元,资金节约率

为6.99%;工程类采购金额为61997.56万元,节约资金1735.85万元,资金节约率为2.86%;服务类采购金额为609万元,节约资金25.7万元,资金节约率为4.06%。公开招投标采购额62307.56万元;询价和谈判采购额365.55万元;竞争性谈判采购额1629.18万元;邀请招标采购额436.89万元。有效地降低了财政支出,最大限度地发挥了资金使用效益,为维护国家和社会公共利益、保护政府采购当事人合法利益、促进党风廉政建设以及构建公开、公平、公正、和-谐的政府采购环境作出了积极贡献。

- 一是做细做好采购前的准备工作。对采购单位提出的采购申请严格把关及时审核、登记,提出采购方式建议,并根据批准的采购方式下达给采购中心或采购单位进行采购。
- 二是做好政府采购信息发布公开工作。坚持《达拉特旗采购信息公告管理办法》的有关规定,在中国采购与招标网、鄂尔多斯政府采购网,"达拉特之窗",《达拉特报》等媒体上发布招标公告、中标结果和采购信息等,并确保招投标、采购信息的真实、准确、可靠。
- 三是严肃采购程序。采购中继续邀请旗审计局、检-察-院预防职务犯罪科和采购单位代表等参与全过程监督,采购过程公正、透明。

20xx年,对实行政府采购过程中形成的包括招标文件、评标资料、采购合同、验收报告等大量资料,按《政府采购法》规定,需要长期保存的文件,今年采劝专人保管、登记造册"的办法,管理现有的政府采购资料。对以前的文件资料重新整理装订,有效地防止资料的散失。

原有的评审专家数量少,技术力量薄弱,专业单一,已无法适应规模日益扩大,操作逐步规范的政府采购工作,因此我们扩充了专家的数量,截止11月份,全旗共有各类专家450人。针对一些专业性、技术含量高的设备采购,我们与自治区或

市一级的专家库实行资源共享。如:旗人民医院采购的医疗设备请市里专家进行评审;规划局对城市规划设计、城市的总体规划请自治区一级专家评审。通过本机专家库的扩充和自治区、市级的专家实行资源共享,现基本能满足旗级政府采购工作的需要。

建立健全了《达拉特旗政府采购管理暂行办法》、《达拉特旗政府采购供应商资格认定管理办法》、《达拉特旗集中采购机构监督考核管理办法》、《达拉特旗政府采购信息公告管理办法》、《达拉特旗政府采购评审专家管理办法》、《政府采购工作人员工作纪律》、《政府采购工作流程》等制度。

(一)抓服务

采购就是服务,服务必须付出,我们把为机关服务,为供应 商服务作为自己的天职,真心实意搞好优质服务,努力塑造 政府采购的良好形象。

(二)抓学习

一是采用自学与集体学习相结合方式,学习财政知识、政府 采购法、采购操作程序等方面的知识;二是今年征订了《政府 采购法使用手册》、《政府采购报》及《内蒙古自治区政府 采购法规则制度造编》等与政府采购相关的报刊杂志,为学 习提供物质基础;三是积极参与市里相关知识的学习和培训。

(三)抓干部队伍建设

认真学习反腐倡廉的相关知识,严格执行政府采购办人员的"八不准规定"。

(一) 采购预算不完整。各采购单位没没有统筹计划安排,采购数量少,批次多,形不成规模效益,工作量大,很难吸引

供应商, 采购效率不明显。

- (二)采购规模孝范围窄,政府采购支出和财政总收入不相适应
- (三)专家数量少,专业类别单一,请外地专家在招投标过程中保密性差。
- (四)政府采购资金不能够按时到位。有些采购单位需赊欠采购资金,无法有效组织政府采购。
- (五)对政府采购法认识不到位,有的采购单位找各种理由有意规避政府采购程序。
- (一)编制政府采购预算,必须严格按计划、按预算安排实行政府采购。
- (二)实行专家库资源共享。
- (三)要建立电子信息平台,构建政府各部门与供应商都能参与的综合信息平台。
- (四)为提高通用(常用)货物的政府采购工作效率,方便采购当事人借鉴自治区、市里的经验,结合我旗实际,制定实施办公自动化、印刷、车辆等采购协议供货制度。协议供货制度是建立在公开招标方式上的一种采购制度,它具有一次招标,多品牌中标,减少重复招标,采购人可随时采购的特点。不仅可以降低采购成本,节约财政资金,同时可以满足采购单位使用的多样性和及时性,适用于通用型标准化专营商品,是实现政府采购规范,效益和效率的最佳结合。今后我旗准备对全旗公务用车及办公自动化设备、办公桌椅等一些通用采购项目实行协议供货定点采购的方式。

政府采购监管既包括对采购代理机构、集中采购中心、供应

商及专家的监管,同时对各个行政事业单位是否履行政府采购制度也具有法定的监督权。为此我们会同纪委监察局,审计局等组成政府采购专项检查领导小组,采用自查和重点检查相结合的方式,使政府采购工作进一步规范。提高财政资金使用效益,从源头上防范腐-败做出贡献。

对采购工作的几点心得和体会总结如下:

3、完善制度, 职责明确, 按章办事。