

驻点招商工作汇报(实用8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

驻点招商工作汇报篇一

根据县文件精神，00局在奋力完成份内工作同时，始终把招商引资工作放在重中之重，采取有效措施，努力把招商引资工作落到实处，超额完成县里下达的招商任务，取得了较好的成绩。

为认真贯彻落实全县招商工作会议精神，将全局干部职工思想统一到招商引资工作上来，形成人人抢抓项目，个个心想招商的良好氛围，局里及时召开局长办公会议，专题研究招商引资工作，成立了以局长为组长的招商引资工作领导小组，实行“一把手”负责制，确定专门人员为招商经办人，具体负责招商引资工作的统计，月报，项目储备等业务工作，确保此项工作的有序进行，在资金紧缺的情况下，局里拿出一部会资金专款用于招商引资工作，并制定了相关政策，实行奖惩等。

为确保今年的招商引资目标任务顺利完成，我们将县下达的0000任务细化、分解到具体人身上，做到局机关全员参与，形成人人头上有指标，个个肩上有担子，并根据任务完成情况，兑现奖惩，使每个人都感到有压力、有动力。

为切实抓好招商引资项目落实工作，我们采取项目到人，跟踪目标服务办法，把引资项目落实当作自己的事来办，局机关要求每个同志都要动脑筋、想办法、利用亲朋好友等方方面面的关系，广泛搜集信息，寻找招商对象，通过一系列的招商引资活动，取得了明显成果，引荐到两家项目，我局引

资0000万元。目前项目各方资金已全部到位，正在进行设备安装调试。

驻点招商工作汇报篇二

今年以来，我局在县委、县政府的正确领导下，认真贯彻落实全市“三大总体战略工作”，紧紧围绕实现科学发展、建设幸福开江的总体目标，奋力推进秦巴地区特色魅力城市和魅力川东小天府建设，紧扣发展主题，不断创新招商思路，改进招商方式，拓展招商领域，狠抓责任落实，进一步改善和优化投资环境，全县招商引资工作保持了良好的发展态势，取得了招商引资的新成效。

(一)总体情况

今年1-6月份，共引进项目33个，预计到位资金28.8亿元，同比增长25.94%，完成全年目标任务的52.36%，实现了时间过半，任务过半。新签约3000万元以上的项目4个，超半年目标任务1个。

第十三届西博会我县共签约项目4个，签约金额为40.3亿元，履约项目4个，项目履约率100%；开工项目4个，项目开工率100%；1-6月到位资金20.9亿元，资金到位率51.86%。

第十六届渝洽会我县共签约项目8个，签约金额30.5亿元。

(二)主要做法

1、健全工作机制。今年上半年，我们建立了招商引资预决算台帐制，确定全年目标任务，按月份、季度细化任务，落实责任人及股室。对原来的全县招商引资考核办法进行重新完善，提高了招商引资工作在各项工作中的比重，促使各单位把招商引资纳入日常工作范围。使乡镇、部门和企业普遍感到招商引资责无旁贷，把全县党员、干部、职工推向招商第

一线。完善招商引资签约项目“挂包责任制”，确保每个重大项目落实一名县级挂包领导、一个挂包部门和一个工作专班。积极借鉴周边县市及发达地区招商引资优惠政策，结合我县实际，重新修订完善xx县招商引资优惠政策和奖励办法；制订招商引资工作流程图，为项目引进提供优良平台；给投资者以鼓励，给引资者以奖励，形成了全县上下议招商、想招商、积极从事招商工作的良好局面，为全年工作的`开展奠定了坚实的基础。

2、精心储备项目。广泛搜集重点产业转移和大企业投资合作信息，以市场和国家产业政策为导向，结合市上对我县产业布局和定位，深入挖掘我县优势资源，配合发改、经信、商务、旅游、住建、国土、农业、畜牧等相关责任部门收集、整理、筛选、论证、编制、发布项目。

3、推进产业招商。加大已成立的农业及特色农副产品加工、高端工模具及装备制造、劳动密集型、电子电器、现代服务业、基础设施及社会事业等6支产业招商小分队工作力度，落实责任领导和责任部门，进一步明确各产业小分队工作职责、工作重点、目标任务，对各产业小分队实行严格考核，有效推进产业招商活动。

4、重点开展小分队招商。我县把开展小分队招商作为重要的招商手段，县委、县政府领导带队分赴成都、重庆、浙江、安徽、贵州、广东、江西等地开展小分队活动26次，与大通控股集团、太平洋建设集团□xx市大岭山众兴液压机械有限公司、深圳盛荣鑫科技开发有限公司重点对接洽谈开达快速通道、开梁快速通道、明月湖综合开发与利用、工程机械装备生产、高端工模具及五金机械生产等项目。

1、投资结构不够优化。有的招商引资项目门槛过低，投资结构不尽合理，低水平重复建设的问题比较突出，不利于产业集聚效益的形成。在引进尖、高、外项目上有一定突破，但数量不多，技术含量也比较低。

2、环境和服务还需进一步优化。个别单位和少数机关干部还存在服务意识淡薄、大局观念不强、工作效率低下、服务承诺和优惠政策不到位的问题。

3、企业在招商引资工作中主体缺位现象仍较突出。虽然各级各部门积极运作组织招商引资，而大多数企业招商引资的意识不强，主动性差，缺乏招商引资的动力机制，缺乏开放意识和市场竞争意识。

4、企业融资困难。国家宏观调控中的产业政策、信贷政策的后续作用，使得企业贷款难，融资渠道少，导致资金到位、项目引进的难度增大。

(一) 不断改善投资环境

一是要从影响投资和发展的突出问题入手，以创新机制和完善制度为突破口，切实落实首问责任制、限时办结制、投诉受理制等制度，提高服务水平。二是要将“诚信”贯穿于招商引资各个环节，无论是主管领导还是一般干部，在接触之初吃透政策，谨慎承诺；在签约之后要落实政策，履行承诺。坚持依法行政，加大政务公开力度，提高招商工作的透明度，促进投资环境的改善和优化。三是要树立强烈的亲商意识，提高行政效率，提升服务质量，持之以恒地抓好各种环境建设，努力为客商营造一个公平竞争的市场环境，公正的法制环境，稳定的政策环境和高效的服务环境，使引进的项目迅速建设投产达效。四是要放下架子、沉下身子，强化服务职能，切实深入到已落户的企业中去，进行走访调查，真正帮助企业协调解决一些问题。同时，要做到言必行，行必果，为投资者不折不扣地落实各项招商引资优惠政策，使投资者能够得到实实在在的实惠，真正实现项目前期以诚信为本招商、项目中期以优质服务招商、项目后期以良好的环境招商、项目建成后以规范化管理安商的招商引资良性循环。五是加大招商引资的定期督办、调度和检查力度。要通过项目调度会及现场办公会的形式，及时协调解决项目引进过程中遇到的

问题。

(二) 抓好项目的跟踪落实。

一是加强对在谈项目的跟踪回访，及时与大通控股集团、太平洋建设集团、华西希望集团等企业联系，抓紧对开达快速通道、开梁快速通道、明月湖综合利用与开发、饲料加工、水禽加工等项目的对接洽谈，务求实效，提高招商成功率。二是加强对签约项目的跟踪促进，尤其是新签约开江希望城、中国·开江国际文化旅游产业园项目、工模具及五金机械生产项目、工程机械装备生产等重大项目的跟踪服务，及时为项目建设排忧解难，切实提高项目开工率和投产率。三是对在建项目的跟踪管理。一方面做好协调服务，建立项目跟踪台账，随时掌握项目进度，另一方面积极与各职能部门协调，帮助解决项目开工建设过程中存在的具体问题和困难，保证施工顺畅。

(三) 解决制约外商投资的难点问题。

一是突破用地瓶颈，创造引资空间。盘活土地存量，用好现有闲置土地、用好荒废土地，本着宜征则征，宜租则租，宜股则股的原则，解决好土地问题，确保招商引资项目建设用地。二是突破融资瓶颈，服务项目建设。通过建立和完善信用担保体系、信用评价体系，提高企业信誉，千方百计争取金融部门信贷支持，积极争取国家□xx市一系列用来扶持中小企业发展的各类基金和扶持资金。

总之，今年我县的招商引资工作形势还很严峻，但同时也面临机遇和挑战，需要创造性的开展工作。我们相信，有县委、县政府的坚强领导和全县上下的共同努力，今年的招商引资工作一定会实现新的突破。

驻点招商工作汇报篇三

结束了一年的工作，我们应该写一份工作总结来阐述这一年工作是收获!以下这篇：招商工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

一、招商引资一年工作成绩

(一)抓招商引资，积极承接新一轮世界产业转移

1、加强领导，提高招商人员的政策和业务水平。

今年，我调整了局领导分工，安排1名副局长专责招商引资工作，1名副局长负责外资企业增资工作;从局系统抽调5名工作人员加强招商引资力量;推动局下属外商投资服务中心从以联合审批为主向以招商引资为主转变;安排对各区、经济功能区招商人员的培训，并亲自授课;积极培育专业化、市场化的中介招商队伍，筹办xx市招商处。

2、明确目标，落实任务，协调推进。

为实现外经贸预期目标，我深入各区、经济功能区和企业调研，将预期目标分解到各区、经济功能区。

在日常工作中，我主动服务，狠抓重点，推动目标实现。

今年粤港经贸会期间，为了促使港中旅温泉项目增资获得批准，以解决项目建设资金急需，我积极向省外经贸厅领导汇报并共同研究审批办法，促成了该项目投资总额增到3.86亿美元。

我局下属投资服务中心首先引进的晓星氨纶公司再次增加投资，我即组织研究审批办法，并派专人到省外经贸厅、商务

部为其办理相关手续，使该企业投资总额增到1.55亿美元。

3、认真组织境内外招商活动，着力提高引资成效。

无论我局组织境内外的重大招商活动，或是小分队的招商活动，我都精心筹备，亲自推介xx的投资环境，直接参与重大项目的洽谈。

经大家共同努力，今年在粤港经贸会、粤台经贸会、海洋经济推介会和粤港——欧洲经贸交流会上，我市与外商签订合同投资总额13.5亿美元。

4、创新招商方式，大力推进中介招商。

今年，我在巩固原行之有效的招商方式基础上，提出了向招商专业化、市场化和科学化转变。

在香港、日本、美国、加拿大等地发展了一批招商代理人。

同时，充分发挥互联网覆盖面广、传输便捷、全天候的优势，强化网络招商。

主持制定了驻外招商代表目标管理责任制，进一步调动了驻外招商人员的工作积极性。

(二)抓外贸出口，千方百计开拓国际市场

1、精心组织经贸活动，开拓新兴市场。

今年我在抓好巩固和扩大传统出口市场的基础上，积极向国家和省申请中小企业国际市场开拓资金近500万元。

组织企业举办俄罗斯、阿联酋、南非、澳洲、英国等贸易展销活动。

引导和鼓励企业全力开拓欧美等富有潜力的新兴市场，进一步完善了外贸出口市场的合理布局，提高了抵御外贸风险的能力。

2、狠抓科技兴贸，优化产品结构。

我积极推进“科技兴贸”和“品牌带动”战略，下力气培育具有自主知识产权的产品。

今年为企业向省外经贸厅申请到510万元科技兴贸资金，为我市5个技改项目获得国家技改贷款贴息400万元。

与此同时，引导加工贸易从以oem方式生产转向odm方式生产，促进加工贸易增效，提高加工贸易增值率。

3、推动流通外贸企业向工贸型企业转型。

今年，国家出口退税政策改革，出口退税增长部分的25%由市场财政负担，直接影响我市财政的收支。

为使流通外贸企业增效，政府增收，5月份，我在xx优力创公司主持召开了全市外贸企业转型经验交流会，阐述了流通外贸企业向工贸企业转型的必要性和机遇等。

与会企业深受启发，会后，全市已有天宏科技、中润投资等8家流通外贸企业实现了向工贸型转型。

(三)抓外经，推动企业走出去

今年我提出要重点拓展东南亚外经市场，为此，我先后两次赴东南亚，促成了广东省新技术进出口xx公司承接缅甸农业部水电站建设项目工程；主动为中富公司在泰国设厂和增资提供服务；同时大力发展对外劳务合作，加强外经企业管理，维护和规范境外企业经营秩序，有力地促进了我市外经工作发

展。

(四)抓口岸建设管理，优化通关环境

1、积极推进“大通关”建设。

今年我着力推进加工贸易企业联网审批和监管业务，在海关等单位的大力支持下，2月份在佳能公司试点，目前已有19家加工贸易企业获准推行，其中6家企业已经实施。

推行电子联网审批和监管，既方便了企业，又实现了科学监管。

与此同时，还争取省口岸部门拨款进一步完善了拱北口岸通关远程监控系统。

2、认真组织拱北口岸一站式快速验放系统建设。

拱北口岸为我国第二大陆路口岸，旅检通关车辆逐年增加，现有口岸设施已难以满足客运车流量增长的需求。

为此，我会同分管领导积极向省口岸部门、市政府反映情况，建议建设一站式快速验放系统工程，即通过构造联检公共电子平台实行一站式并行查验，提高通关效率。

该系统是全国口岸的首创工程，意义重大。

此建议得到了盛市政府的肯定，并列为粤澳合作及cepa的主要项目，政府拨款1500万元，市政府也拨出建设专款。

该工程目前正在全力推进。

二、提高依法行政水平，建设高效、廉洁、务实的政府机关

(一)建设高效、廉洁、务实的政府机关。

今年，我把依法行政贯穿于行政管理中，在继续坚持服务窗口设置总监、外经贸业务否决事项逐级呈报制度、窗口工作人员评优制度的基础上，制定和完善了《政务公开制度》、《行政事务处置时限制度》、《年度岗位目标管理制度》、《行政效能监察实施暂行办法》、《行政过错责任追究暂行办法》等一系列制度、办法，以制度的形式进一步规范工作人员的行政行为。

与此同时，为实现高效行政，我提议并主持实施了我局的信息化建设，今年8月局机关已实现办公自动化。

目前，我又在主持实施办公自动化向各级外经贸部门、外经贸企业延伸，全市外经贸业务网上审批系统的开发正在开发中，计划年底试运行□xx年正式运行。

(二)认真办理人大议案、建议、批评和意见。

市六届人大一次会议后，我局收到了人大代表《关于规范管理港澳游艇及人员往来担杆镇海域活动的议案》(第92号)、《关于对xx市荣誉市民的待遇问题的建议》(第179号)。

我高度重视，会同经办人员认真办复，提出解决议案中涉及问题的办法。

三、加强学习，勤政廉政，努力提高自身素质

我联系外经贸工作实际，认真学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，强化服务意识，提高分析问题和解决问题的能力；学习党的方针、路线、政策，提高政策水平和决策水平；学习经济、科技、法律等专业知识，提高驾驭外经贸发展的能力和水平。

我始终围绕外经贸工作这一中心，把党风廉政建设与经济工作摆上同等位置，一起部署落实，一起检查考核。

我主持制订了《外经贸局廉政建设责任制》等廉洁自律制度，在工作中以身作则，严于律己，把为基层、企业、群众服务作为工作的出发点，只要对外经贸发展有利，对全市经济发展有利，就一抓到底，决不推辞。

四、存在问题和努力方向

(一) 存在问题。

xx外经贸占全市经济总量的百分之七十，我深感责任重大。

外经贸工作是一项系统工程，任何一个环节不畅，将影响其发展。

取得的成绩应归功于市委、市政府的领导和市人大的监督，归功于关心支持xx外经贸发展的各界人士。

由于自己的政治思想和业务水平有限，也有不少缺点。

- 1、深入口岸调研及主动与联检部门沟通不够。
- 2、对上级只重视书面请示报告，主动口头请示报告较少。
- 3、只重视管理和业务知识学习，政治理论学习欠缺。
- 4、对同事工作要求高，对其文化生活关心不够。

(二) 努力方向。

今后，我决心进一步主动接受人大监督，主动接受群众监督，努力提高自身素质，促进外经贸发展。

- 1、努力学习，提高政治思想和工作水平。

要在学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“xxxx”的基

础上，进一步努力学习经济、科技、法律等科学知识。

2、开拓进取，求真务实。

结合我市外经贸和口岸工作实际，做到求真务实，创造性开展工作。

以招商引资为龙头，抓好外贸、外经和口岸工作，努力为“再造一个新xx”多作贡献。

3、牢记宗旨，当好公仆。

牢记全心全意为人民服务的宗旨，树立正确的权力观。

驻点招商工作汇报篇四

岁岁年年，年年岁岁，似水流程中，我们又坚实的走过了一年。在过去的一年中，作为公司销售单元的招商部，在公司政策的引导下，在综合部及其他部门的鼎力支持和帮助下，经过部门同仁的拼搏和努力，向公司递交了一份不是非常理想答卷。现在，就请允许我向公司，向领导，向各位同事和嘉宾回顾和汇报招商部2013年度的工作。

一、销售数据

1、任务完成数据□xx

2、考核完成数据□xx

3、目标达成数据□xx

4、客户开发指标□xx

5、单品完成数据□xx

6、强势区域统计□xx

二、工作回顾

1、人员稳定，流失率低

在2013年中，招商部人员稳定性强，流失人员为2人，流失主要原因为个人家庭和工作距离等原因，不完全是政策的调整与考核的影响。

2、统一办公，规范管理

2013年5月份，为适应管理的需要，公司招商部整体跟随xx搬迁到新办公楼，结束了原来招商部人员原来两岸三地分散办公，难于统一管理的局面，改善了办公环境，提高了工作效率，降低了沟通成本，部门的工作在规范化，制度化方面上了一个新台阶。

3、重点客户，重点管理

在公司的支持下，把握机会，紧密和联盟对接,在联盟客户中选择和发展优势客户，成功的与山西亨达康，辽宁天龙。广西恒拓等客户形成了较紧密的合作。与各大型连锁药房，医药终端企业成功如重庆万和大药房，四川康永利，广东大参林，广东思明等形成良好合作，达到销售预期指标。

4、综合人员，分工明确

作为综合部在河西的配套工作人员，对岗位进行了重新调整，3内勤人员岗位有原来的湖南内勤与招商内勤统一整合成销售内勤和综合内勤，该整合可以与金隆作为商业平台，阿胶块统一发货2个决定一样，具有划时代的意义。整合后的河西

内勤工作，分工更明确，效率更高，杜绝了以前出现的相互推拿的工作作风。

5、考评考核，初见成效

从7月份开始，招商部对日常工作形成量化，考核到日常工作内容，指导了大区经理的工作方向，规范了区域招商人员的工作内容。当然，在考评考核中存在部分不合理，或者说不符合现阶段需要的内容，我们在考核中逐步修改，有增有减。例如，在原有的考核中没有日常卫生考核的内容增加进去。而且，部门的考核都是公平，公正，公开的前提下进行，考评后及时公布考评结果，大家都能及时发现自己工作中的不足。

6、中层骨干，加强授权

在原有的部门垂直管理的模式下，2013年，我们加强了对大区

4 经理的授权，在政策范围内的业务问题，由大区，区域享有充分的自主权，实际证明，有限的授权，更能激励员工的工作积极性，脱离保姆式的管理。

7、基层员工，关注培养

公司在以中层员工为核心的基础上，关注和培养基层员工，做企业就是做人才，企业的任何一环节都需要由员工来实现，所以员工是企业生存和发展的保障，基层员工就是我们事业金字塔下的基石。部门在对基层员工的规划上，以提供平台，创造机会为原则，业务过程中适当的政策和区域倾斜，加强交流和沟通，让基层员工能在体系内成长，发展。

8、规范市场，整合品规

驻点招商工作汇报篇五

第一，细心谨慎，戒骄戒躁。与钱打交道，必须保持高度集中，否则一个分神就会造成不必要的损失。即使长时间不出差错，也不得大意，要保持一颗平常心，认真对待每一笔业务，不可因程序简单而放松，亦不可因自我感觉良好而大意。

第二，放宽心态，善待每一位顾客。对于老年顾客的各种活动不便，要耐心等待，用微笑打消老人的紧张。对态度蛮横的顾客，亦要用微笑抚平其烦躁。我发现在服务工作中微笑是无往不利的法宝，一个微笑往往顶的上10句解释。顾客是面镜子，你用微笑面对她，她也会用微笑回报你。

第三，不断的去学习，全面掌握各项业务知识。顾客问的问题千奇百怪，作为柜台人员代表的是招行的形象，是招行的窗口，顾客在你这里得不到回答，自然会认为是银行的用人不当，进而会对招行留下不佳印象。而且柜台是接待客户最为集中的地方，如果业务熟练，知识全面，可以及时向顾客宣传招行的新政策或者新产品，抓住每一个潜在资源。第四，虚心请教，勤做笔记。遇到不懂的问题就要请教所里的前辈，每解决一个问题就要拿本子记下来，以便下次遇上能够顺利解决。好记性不如烂笔头，多看多记多听，潜移默化中个人业务能力会有所提高。

以上是我的总结，作为刚参加工作的新同志，我还有很多的缺点和不足。我会细心听从前辈们的教导，扬长避短，争取成为一名优秀的储蓄柜员。

驻点招商工作汇报篇六

一、加强学习，提升自身综合素质。初到开发区，由原工作岗位到招商局工作的改变，让我在一定程度上有些不适应，开发区的领导在充分了解了我们实际情况的基础上，制定了学习计划，定下了，先学习再实践的方针。在开发区的组织

下，我们重点了解了__经济开发区的具体情况、区位优势、招商重点、招商政策；学习了招商方面的相关知识，公务方面的礼仪，文明用语等。通过学习，使我对招商工作有了进一步的认识，使我强化了自身的综合素质，提升了工作能力。

二、收集信息，打好招商工作基础。在单位领导和同事的引导下，开始广泛利用自身的资源，来宣传明城、宣传磐石，充分利用老乡、亲戚、朋友等各种社会关系了解商情，收集到有效信息1条。

首钢公司等招商联络点6处，洽谈招商项目3项，有意向的总部经济项目正在进一步沟通接触，特别是培养了极具开发价值的首钢能源部环保处温处长提供的招商信息，这对于我们在整个河北地区的招商活动都将产生积极作用。

四、加强沟通，提升服务企业水平。经过开发区领导研究，确立__有限公司为我的联系对象，在这段时间里，我在工作期间，经常性的对包联企业进行走访，了解企业在生产经营中发生的各种问题，并积极献计献策，解决问题。截止目前为止，辅助企业建立完善制度1项，帮助职工政策及事务性问题解答3条。

虽然招商工作已经开展了近3个月的时间，但是取得的成效还是不理想，客观上是因为现在招商引资形势严峻以及钢铁企业的不景气所致，但是更多的还是主观上的招商引资经验不够加之自己还缺乏自信心。

在未来的时间里，我决心从以下几个方面来做好招商引资工作：

- 1、做好亲情招商、友情招商。数年来的招商成功经验告诉我，充分利用我们现有的人脉关系，利用我们__市在外创业成功人士多的优势，通过人与人交往圈子的扩大，口口相传，积极联系，收集信息，开展以情动人、以情招商。

通，为企业办实事；再就是协助招商局同志做好招商工作，外出时注意个人形象，有礼有节、举止文明，体现出良好的精神风貌和较高的品德修养，借此来宣传__。

招商工作有别于其他工作，性质特殊，岗位特别，市委组织部能给我提供这样一个服务我市经济发展的机会和平台，是对我的爱护和培养，更是对我的信任，在未来的工作中，我要调整好浮躁的心态，做好吃苦的准备，努力在工作中取得成绩。

驻点招商工作汇报篇七

xx年，我们坚持将招商引资作为解决诸多问题的唯一途，严把“五个不要”负面清单，坚持招引与落实并重，跟踪服务与解决问题同步，举全县之力推进项目落实，招商工作取得了优异成绩。截止目前，全县共引进合同项目4个，合同资金56.1亿元，完成投资4.21亿元，其中3亿元以上项目3个，10亿元以上项目2个，完成策划包装项目1个（投资35亿元的生态综合整治开发项目）。

一是全面出击精准招商。认真落实市委、市提出的“招商引资只能加强、不能削弱”要求，继续坚持“一套班子外出抓招商，一套班子在家抓落实”的工作机制，3月份以来，由县级主要领导带队，组织主要经济部门及相关乡镇负责同志，组成招商小分队，分别赴、天津、无锡、深圳、西安等地区考察洽谈项目。重点对东旭集团有限公司综合开发项目、天津东果投资有限公司建设多功能度假区项目、华视投资集团股份有限公司影视基地项目、深圳蓝梦环保科技有限公司和河南昱鑫科技有限公司人防技防产业园等项目进行考察和对接。其他领导也都分别带队前往深圳、上海、浙等地，积极洽谈对接城市杀菌除霾净化器、园林组培繁育基地、新型建筑骨料生产等项目。

三是精心策划包装项目。聘请省城市经济文化研究会的专家

来泾调研指导招商引资工作，当前结合专家组的意见和我县文化旅游、产业发展实际，重点策划包装4大类产业项目。第一，以发展壮大茯茶产业为目标，积极策划茶具生产、茶文化产品项目；第二，以发展现代农业为目标，积极策划葡萄酒产业、生态观光项目；第三，以促进文化旅游产业发展为目标，策划文化旅游深度融合项目；个人简历第四，以促进养老产业为目标，策划高档次的养老敬老院项目。目前，正在组织人员对4大类策划项目进行前期调研、论。

四是积极落实签约项目。提前着手，认真做好西洽会筹备工作。本次西洽会我县共签约项目6个，总投资65.8亿元。分别是：投资9亿元的河南昱鑫科技发展有限公司安防技防产业园项目、投资35亿元的东旭集团有限公司（xx段）生态综合整治开发项目、投资4.5亿元的西安祥能电子科技有限公司爱丽丝花园项目、投资3.6亿元的xx省水务集团秦之泉有限公司年产30万吨矿泉水生产线项目、投资3.7亿元的陕煤化集团中昊投资有限公司石灰石资源综合利用项目和投资10亿元的大农茯茶中心项目。其中xx省水务集团矿泉水生产线项目目前立项、环评等手续已办理，征地补偿已到位，预计10月份可开工建设；陕煤化集团新型建材生产线项目，目前投资1.24亿元，取得了矿山使用权，正在进行勘测设计、立项、范文写作稳评等工作；东旭集团（xx段）生态综合整治开发项目目前在做规划设计，预计年内动工；昱鑫科技安防技防产业园项目正在做前期准备，预计10月份动工；爱丽丝花园项目已购进苗木230万株，正在进行苗木种植。

五是优化在建项目服务。认真落实重点招商项目落地推进机制和县级领导牵头包抓机制，继续对重点招商项目进行一周督查、一月一通报，及时研究解决项目建设中的存在的重点、难点问题，确保重大在建招商项目顺利开工、快速推进。目前，神州雷达项目办理完毕土地、文物、环保、电力等相关手续，即将开工建设；xx渠水利风景区项目进展顺利，正在进行配套设施建设，预计10月份可投入运营；肉羊良种繁育

中心及育肥示范基地项目已建成。

一是，根据xx县土地利用规划（20xx—20xx年），我县建设用地大部分在西咸新区范围的5个街镇，工作总结西咸新区托管划转后，建设用地也统一划转。而北部8镇大部分为基本农田，建设用地极少，这已成为我县今后招商引资最大的瓶颈制约。

二是，我县工业集中区所在区域已整建制划归西安市代管，失去了招商引资平台。

一是明晰招商引资工作新思路。鉴于我县南部5镇被西安划转代管，下一步我们将继续聘请xx省城市经济文化研究会专家组与县招商、发改、工业等部门进行联合调研，进一步明晰招商引资思路，确定招商重点，制定招商规划。

二是继续开展精准招商。结合新的县情实际，瞄准国内外具有重大影响的产业、行业龙头企业，多视角掌握相关产业发展动态，细致研究产业链条构成，多方位研究把握企业投资需求，做好做足项目包装推介等招商基础工作，提高招商项目的对接率和成功率。

三是高度重视会展招商。积极组织参加“丝博会”、“厦洽会”、“兰洽会”等大型招商会展活动，找准结合点，全方位宣传推介，靠优势、靠服务吸引更多的投资者来泾投资。

四是优化投资发展环境。坚持把优化投资发展环境作为开展招商引资、加强项目建设的根本举措，集中整治项目审批过程中行政效能低下的问题，心得体会集中整治干扰和破坏项目建设的违规、违纪、违法问题，集中整治干扰企业正常生产经营秩序的行为，为项目建设和企业发展打造优良的投资发展环境。

五是强化招商引资考核奖励。制定并下发了《xx县招商引资工作年度目标责任考核办法》，根据各镇及各主要经济部门具

体情况下达了20xx年度招商引资任务，强化招商引资日常考核，加强对各单位招商人员的业务指导。同时县财政每年拿出100万元，对在招商引资工作中表现突出的单位和个人进行奖励。

六是全面推进招商引资重点项目建设。进一步强化包抓落实和责任追究机制，采取县级领导牵头、部门包抓、倒排工期、月巡查、季讲评、重奖重罚等措施，有效加快招商引资重点项目建设步伐。

驻点招商工作汇报篇八

20xx年以来，我局全面贯彻落实各级纪委及各级政府廉政工作会议精神，进一步明确目标，细化任务，夯实责任，以精神为统领，以落实惩防腐败体系为重点，围绕中心，服务大局，讲求实效，开拓创新，积极采取措施，推进上半年党风廉政建设和反腐败工作取得了预期的效果，为促进我局各项工作的顺利开展提供了有力的保障，现将有关情况总结如下。

一、强化责任意识，全面贯彻落实党风廉政建设责任制

1、分解任务目标，明确工作职责。明确了党政“一把手”是党风廉政建设的“第一责任人”，按照“谁主管、谁负责”的原则，坚持把党风廉政建设与其它工作紧密结合，做到了同部署，同落实，同检查，同考核，使党风廉政建设责任制的落实有章可循，有法可依。

2、落实重大事项议事规则，严格规范了领导行为。加强了重大决策、重要人事任免、重大项目安排和大额度资金使用的监督力度，积极探索党风监督和社会监督的有效形式，不断规范了领导干部工作行为，使领导干部带头执行有关规定，严格履行决策程序，自觉规范领导的决策行为。

3、抓好落实，全力推进制度建设。重点抓了党组议事规则、

专题民主生活会制度、廉政档案制度、重大事项报告制度、廉政警示谈话制度、干部家庭廉洁自律座谈会制度、廉洁自律承诺制度等制度体系建设，扎实推进了责任制的落实。

二、加强纪律教育，增强廉政意识

以开展“实现伟大中国梦建设美丽富饶文明和谐新”主题实践教育活动为契机，将加强党的政治纪律教育作为重要内容之一，认真学习《中国共产党领导干部从政若干准则》等规定，采取领导干部上党课、开展廉政谈话、召开民主生活会和警示教育报告会、廉政短信等形式，切实加强对党员干部遵守党的政治纪律和廉洁从政规定的教育，进一步增强了全局广大党员干部的政治意识、纪律意识、责任意识和廉洁从政意识。

三、认真贯彻落实厉行节约八项要求的规定

贯彻落实中纪委《关于采取有力措施认真贯彻落实厉行节约八项要求的通知》等相关通知精神，把局机关各项支出按照上年度基数压缩。严格控制公务接待支出、食宿、就餐，严格按相关标准办事；严格公务用车管理工作，局机关公务用车须经主管领导同意方可出车，车辆维修由司机写出维修原因，维修部位，实行定点维修，严禁公车私用。

四、存在问题及下一步工作打算

今年，虽然工作中取得了一定的成绩，但与上级领导的要求还有差距，如在工作中安排部署多，监督检查落实少，导致工作出现滞后等，下半年工作中，重点抓好以下几项工作：一是继续落实好领导干部廉洁自律各项工作，规范领导干部的从政行为。二是坚持标本兼治，综合治理，不断拓宽从源头上预防和治理腐败领域。认真学习贯彻《建立健全教育、制度、监督并重的惩治和预防腐败体系实施纲要》等。三是继续加大责任追究工作。进一步完善责任追究制度，健全和

完善协调机制，从而更加有效地推进党风廉政建设责任制的落实。