

竣工报告书 竣工验收报告(汇总10篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

加油演讲稿篇一

三月的初春，春寒料峭，憧憬火热的六月，我们神采飞扬。决战的号角已经吹响，历史的车轮又一次驶到人生奋战的前线。我们全体老师的心与同学们一起在跳动。三分天注定，七分靠打拼。爱拼才会赢！

只要我们努力拼搏，就能取得成功。

还记得三年前，你们脸上写满笑意，怀揣着七彩梦想跨进实验初中的大门，转眼，你们已经走过烂漫如花的初一，欢快如歌的初二，如今，已来到了激情如火的初三。放眼未来，我们志在必得；着手现实，我们信心百倍。

命运之神从来就不会垂青消极坐等者。老师们会以生命做笔，用热血为墨，帮助你们抒写辉煌人生的第一个篇章。如果把初三比作炼狱，你们经过严峻的考验，就会凤凰涅槃，获得重生，而老师则始终如一，如同一个麦田守望者，守望着你们的成长，守望着你们的蜕变，守望着你们的辉煌！

此刻，再多的苦你也必须用稚嫩的肩膀扛起，再多的泪你也只能把它留待成功喜悦的时候去尽情挥洒。身在初三，就意味着你必须放弃闲庭看月，雨中慢步；人在初三，除了题海竞渡，书山登攀，你别无选择。苦战百日，会当凌绝顶；奋斗一阵，破浪展雄风。为了实现心中的理想，你们唯有勤奋

刻苦，挑战极限。

一百天，很短，在历史的长河中，犹如沧海一粟，一百天，又很长，长得足够改变一个人的命运。因为人生的路程虽很长，而最关键的只有几步，这一百天就是决定你们成败的关键一步。这是幸福与痛苦相交杂的一百天，压力与竞争联手轰击的一百天，选择与奋斗相碰撞的一百天，毅力与智慧联手抗争的一百天！

这一百天可铸造辉煌，改变命运；也可化为眼泪，遗恨终生。人生只有一次，你还能经历几次这样的一百天？因此，我希望你们志存高远，脚踏实地，多一份沉稳，少一份浮躁；多一份自信，少一份自负；多一份勤奋，少一份清闲。

我们可以错过太阳，也可以错过月亮，甚至还可以错过星星；但是我们不能错过六月的冲天一飞！

珍惜时间，把握现在，积极行动，不懈努力，才能青春无悔！

最后一百天，老师愿意再帮你完成攻山九仞的最后一筐土，使你功成名就；最后一百天，老师甘做人梯，使你攀登险峰，一览众山小。我们愿意竭尽全力，用宽厚的肩膀托起你们明天的辉煌！

同学们，为了六月的灿烂，让我们一起：用蓬勃朝气去拥抱每一轮太阳；用昂扬锐气去挫败每一个困难；用浩然正气去超越每一次极限；果敢行动，奋斗百天，梦圆明天！

加油演讲稿篇二

大家好！

在这五月充满希望的阳光里，在学习实践科学发展观和煦的春风中，我们迎来了中石化加油站事业蓬勃发展的又一个春

天。今天，能够站在这个讲台上，与大家共同分享安全生产管理所带来的显著成效，和大家一起去体味安全生产对于我们加油站事业全面、协调、可持续发展的重要，我的心情非常激动。我演讲的题目是《安全在你我心中》。

我曾经听过这样一句话：“对于世界，你只是一名普通工作者，对于家庭，你却是我的全部”。也许，你曾感受过母亲对儿子的那种牵挂；也许，你曾感受过妻子对丈夫的那种依恋；也许，你曾感受过孩子对父亲的那种期盼；也许你能感受到所有爱你的人对你思念。只有平安地活着，你才能感受到一切爱与被爱。安全是多么地重要啊！

无危则安，无损则全。安全就是人们在生活和生产过程中，生命得到保证，身体免于伤害，财产免于损失。安全生产是企业管理的重点，是企业发展的根本保证，安全就是效益。我们肩负着国家的财产、职工的安全。血的教训，时时刻刻印在我心中。企业要搞好安全生产工作，就是要时刻把人民和职工的安危放在心上。“安全在你我心中”就是要做到“人人事事保安全”。

对一个人、一个家庭来说什么是最重要的呢？肯定很多人都会不假思索脱口而出的说是生命。没错，生命是最宝贵的，生命对每个人都仅有一次，自酿的苦酒自己可以喝下，自己的痛苦自己可以承担，然而留给母亲的悲哀，妻子的伤痛，孩子的阴影，却是任何人也无法抹掉的。

面对这些安全事故，我们应该怎么办呢？是熟视无睹还是加强安全防范意识呢？但还是有很多人对于这一切无动于衷，视安全于不顾，酿成了一出又一出的悲剧。面对这一幕幕的悲剧，我们要加强安全防范意识，要学会控制自己的情绪，使自己心态保持平静，警惕来自平静的心态，遇到大“悲”，能够控制自己的情绪，不让悲伤的情绪感染自己与别人。遇到大“喜”，不事张扬，心态平静如水，专心致志地投入到工作中。结果是心有所专，事故靠“边”。

危险与敷衍同行，安全与认真相伴！“前车之鉴，后事之师”，安全工作只有起点，没有终点。从事加油站行业的我们，必须牢固树立“安全第一”的思想意识。必须从我做起，从现在做起，端正自己的思想作风，有“责任重于泰山”的责任意识，时刻紧绷安全之弦，从严要求。从我做起，熟练掌握安全专业知识，预知危险，分析和控制危险。

安全生产是一项复杂的系统工程，需要全员动手，综合治理，常抓不懈。只要我们真正把安全放在第一位，把安全装在每一个人的心中，从现在做起，从一点一滴做起，没有克服不了的困难。我相信，如果每个人都做到爱岗敬业，忠于职守，牢固树立安全生产思想，我们就能把好我们的安全关。

没有尝过苦果的人，总是咀嚼不出苦涩。马虎大意，掉以轻心，会把你推向灾难。悲剧一旦发生，那将悔之恨晚。我要说，安全是生活赐给每一个憧憬甜美生活的最好礼物。

朋友们，为了家人不再悲哀、悲泣、惧怕，请谨记这一桩桩、一幕幕惨痛的血的教训，安全操作，是我们加油站工作者责无旁贷的选择！安全，连着我和你，它在我心中，在你心中，在我们大家的心中。

我的演讲完了，谢谢大家！

加油演讲稿篇三

尊敬的领导、老师，亲爱的同学们大家早上好。是一年秋冬春夏的轮回，又是一个那明媚阳光足以照亮心房的季节。

今天在这里，我们谨代表高一二班全体师生为即将参加高考的学弟学姐们送上最真诚的祝福。

人们都说，凡是经得起高考的高中生都是勇敢的，是的！你们是勇敢的战士，你们是骄傲的一中人！曾几何时，当我们

懂得人生的成长是一次次从此岸到彼岸的跨越时，我们便想去拥抱那无限的挑战，那温柔的黎明。回首向来萧瑟处，每一次日出、每一层涟漪都是那么的美丽动人；每一袭风浪、每一片乌云都因你们曾经的执着与坚韧消去了锋芒。

——要昂首冲上天空的雏鹰，创造一飞冲天的辉煌。

一捧虔诚，一腔热血，你们用辛苦的汗水换来收获的芳香；一路走过，一路高歌，你们正踏上人生新的起跑线，你们是清晨那轮最美丽的朝阳。

辛苦的日子，未曾有语，只因情到深处，你们的苦他们看在眼里，疼在心里；看一看眼中充满崇敬之意的学弟学妹们，他们也将心里为你们送去最诚挚的祝愿。

高三的学哥学姐们，是你们，让我们明白了什么是书山高峻、顽强自有通天路，学海遥深、坚毅恒存顺风船。

加油，为了你们青春的誓言！为了一中今夏的辉煌！我们和你们一样坚信：沧海横流，方显英雄本色！

高三的学哥学姐们，加油吧！我们会永远支持你们！让我们一个个甜蜜的微笑送去真挚的祝福，让我们一席席温馨的话语传达深情的关爱，让我们的祝福和掌声成为你们通向成功的动力，我们期盼，我们坚信，静候着你们的佳音！

加油！高三学子，六月因你们而绚烂，世界因你们而精彩！一中因你们而扬名！

最后，祝所有高三同学：

超越自己，金榜题名。

我们的演讲到此结束，谢谢大家！

加油演讲稿篇四

大家早上好！

首先，非常感谢各位领导给我提供了这次参加竞聘、展示自我的机会。我叫某某，今天我演讲的题目是：加油站经理岗位竞聘。

为什么我要参加竞聘？很多朋友和同事都问过我这个问题。作为一个女人，我没有什么远大的理想和抱负，我没有幻想要做什么企业家、女强人。为什么要参加这次竞聘？答案只有一个，就是源于我内心对中石油的热爱。虽然我是一名最基层的中石油员工，但当我穿着中石油的工作服走在大街上的时候，我都觉得非常的骄傲和自豪，我为在这家企业工作而感到兴奋，同时也为自己能为国家的石油事业作贡献而感到非常的光荣。

我现在是一名核算员，之前曾担任过加油站员和前庭主管，可以说加油站的全盘工作流程我都非常的熟悉，因此我的第一个优势就是有很丰富的工作经验。我的第二个优势就是年轻。加油站的工作比较简单而且单调，但是多年的工作经历并未使我感到厌烦，相反我依然保持着高亢的工作激情，对工作充满青春活力。我的第三个优势就是好学，有上进心。在工作之余，我积极学习管理、营销等知识，经常通过网络和报纸学习和研究竞争对手的一些做法和经验，通过多渠道、多方面的学习和思考，不断充实和完善自我，提高自身综合素质。我的第四个优势就是有一定的组织协调能力，善于和别人沟通交流，以诚待人，用心做事，在同事中间有一定的号召力。

各位领导，各位评委，如果我竞聘成功，我会告诉自己，一定要好好努力，不要辜负领导的信任，尽自己最大的努力带领员工争创佳绩，但倘若我竞聘失败，那就证明我还不够优秀，我将继续完善和提升自我，一如既往的为中石油的发展

添砖加瓦。

作为石油人，我永远热爱自己的事业！作为竞聘者，我相信加油站在我的带领下业务将更上一层楼！请大家投我一票，谢谢！

加油演讲稿篇五

历史飞快的翻过了20xx年这一页，不知不觉□20xx年悄然到来，在此我要衷心的感谢公司领导及全体同事的支持和鼓励，09年我们以决战的勇气、攻坚克难、背水突围，尽全力一定要超额完成公司下达的销售计划。

20xx年我站的销售任务为***吨，日平均在**吨，我站在开业的几年里，每年的销量在**吨左右，09年增长***吨，日增长**吨左右，要想尽一切办法完成销售任务，在20xx年我们会加强管理提高员工的素质和各方面技能，加强设备设施的管理，对各项工作做到精而细，在08年春季市场波动之既我们做好老客户的解释工作和新客户的调查，完善客户档案，在上一年失去的客户我们通过沟通和节日的拜访，还有通过亲戚和朋友的关系，老客户已经回到我站，我们用贴心服务和热心的帮助，感染了每一位客户，客户为我们提供了潜在的销售信息，为展开销量打下坚实基础。

根据地区的特点，抓住销售旺季努力提高销售量，在零管部的安排下我们分别在一月份和二月份进行了两次的新客户开发和老客户的回访，目前正处在第三个回访阶段。我们在走访的过程中一是油品的宣传，二是对站内的非油品和润滑油进行介绍，我们通过了解客户需求，把部分非油品和润滑油放到加油场地进行销售，例如：饮料、水、机油等，为客户提供更大的便利增加销售。

加强员工的思想教育工作，严格执行公司的各项制度，健全应对突发事件的管理机制，培养员工应对突发事件的能力。

不发展红字客户，我站现有预收款**家，预收款余额基本保持在**万左右，09年计划再发展**家，预计预收款余额在**万左右。加强帐册表单的管理，做到及时、准确、完整。

从而切实保障我加油站安全，今年我站一直执行管理人员带班制度，每周组织一次安全检查，落实隐患整改，在日常工作中落实安全责任制确保加油站的安全。

20xx年我们将不断地总结与反省，不断地鞭策自己，不断的充实自己，提高自身素质与业务水平。我们充满信心，有信心就有勇气，有信心就有力量，信心比黄金和货币更重要，对于公司日益壮大、我们充满信心。谢谢！！！！