

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(优质7篇)

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。那么合同书的格式，你掌握了吗？下面我给大家整理了一些优秀的合同范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇一

乙方：_____

一、甲方授权乙方限在_____省_____市(县、区)区域内作为甲方产品的独家经销商，甲方不再向另家供货，从而保证乙方独家销售权。

二、业务办理方式：现款现货，货到先付款后提货。运输交货方式：代运制交货(只限长途)乙方提货额达_____元。甲方负责组织货源。

三、甲方按各不同品种瓶、盒上明确标明的产品执行标准保证产品质量。

四、乙方对销售困难的任何_____白酒品种在保持产品原样的情况下，享受调换、退货、退款的选择权，从而维护乙方经济利益不受损失。退货调换品种时运费由乙方承担。

五、乙方在所在区域内经销_____白酒发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

六、乙方必须严格按约定区域、价格销售，不准跨域降价销

售，第一次按当地经销商收回的冲货数量为依据给予冲货方应得提成的3倍罚款，从提成奖励中扣除；第二次甲方取消乙方该品种的经销资格；第三次甲方有权单方终止协议并扣除乙方所有提成奖励。

七、乙方自协议签定之日起3个月内如月平均销售额达不到()元，甲方有权自行终止本协议。

八、本协议自两方签字第一批货物交付后生效，有效期为一年，本协议一式三份，甲乙双方各存一份，备案一份。因本协议执行发生纠纷，由甲方所在地法院负责处理。

甲方(盖章)_____ 乙方(盖章)_____

签订地点：_____ 签订地点：_____

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇二

第一条 甲乙双方约定，甲方将其制造下列内容的商品连续卖给乙方，乙方买进。

商品内容：_____。

第二条 货款的支付方式，以每月底甲方所交货物的数量为准，乙方于第二个月月底前以现金支付。但如获甲方的同意，乙方可以九十日内的支票支付甲方。

第三条 乙方若有不支付货款、支票无法兑现、停止付款或违反本合约条款的情况，则无需通知催告，乙方即失去货款债务期限的利益，并需一次付清本合约所规定的一切债务。

第四条 本合约不预先订定期限。

第五条 乙方就第一条的产品保证，以甲方所定的批发价销售，

并指导其所属的零售店亦当以此价格销售。

前项甲乙双方，及乙方所属的零售店间，得另根据甲方所定的条件订立再销售价格合约。

第六条 乙方的销售地区约定为_____，如欲于上述地区外销售，必须获得甲方的书面同意。

第七条 乙方于甲方要求时，为履行本合约的债务，需依照甲方的指定，采取下列一种或同时二种的方式。

(1) 推举甲方同意的连带保证人。

(2) 提供不动产作为担保，并根据事先约定付清款项以避免甲方行使所有物返还请求权。

(3) 提供保证金。

(4) 寄托有价证券。

(5) 乙方的赊帐债权让转予甲方。

(6) 交付库存的甲方制品。

(1) 乙方的信用有重大变化时。

(2) 乙方的公司组织上有重大变化时。

第九条 若发生与本合约有关的争执，双方同意以甲方总公司所在地的法院为第一审法院。

本契约一式三份，甲、乙双方与连带保证人各执一份为凭。

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇三

需方：(简称甲方)

供方：(简称乙方)

一、项目内容

1、甲方工程名称：；工程地点：。

2、甲方向乙方订购兴昌牌防水系列材料如下：

(1)规格型号：；数量约：，单价：；

(2)规格型号：；数量约：，单价：；

(3)规格型号：；数量约：，单价：；

(4)规格型号：；数量约：，单价：；总计：以实际交货计算货款。

3、供货日期为年月日，甲方根据进度需求，提前天通知乙方备货(以书面形式)。

二、双方职责

1、乙方负责提供产品质量应符合双方协定的质量标准。

2、乙方负责按甲方的供货计划安排及时交货；

4、甲方应按合同规定及时向乙方支付规定的材料款。

三、交货地点及运输费用：

四、货款结算方式及时间：

五、其他约定事项：

六、违约责任：

1、因甲方未按合同规定支付乙方材料款，乙方应停止供货，影响了工程进度，乙方不负任何责任，甲方每天应支付乙方合同总额作为违约金。

3、甲、乙双方因不可抗拒因素不能履行合同时，免除其不履行合同的责任。

七、合同争议的处理：

1、因本合同所发生的重大争议，向合肥市仲裁委员会申请仲裁；

2、按司法程序解决。

八、本合同一式份，双方各执份，甲乙双方签字后生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇)篇四

负责人：

地址：

乙方：负责人：

地址：

根据《中华人民共和国合同法》有关规定，甲、乙双方经协商一致，做好酒品的销售，达成如下协议，在履行协议的过程中，甲、乙双方严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方

由此导致的经济损失。

1、本合同签署有效期自 年 月 日。

2、合同到期后，另确定新的经销条件，乙方在同等条件下享有优先权。

1、甲方授权乙方经销甲方品牌系列酒品。

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇五

乙方(代理方)

一、 代理标的

1、 代理项目名称：

项目位置：

2、 代理标的相关文件：

(1) 立项批准文件复印件；

(2) 土地使用权证复印件；

(3) 建设用地规划许可证复印件；

(4) 建设工程规划许可证复印件；

(5) 施工许可证复印件；

(6) 商品房预售许可证复印件；

二、 甲方责任

- 1、 在甲、乙双方签订合同时，甲方需向乙方提供上述项目“五证”复印件，甲方保证相关文件的真实性及合法性，如有不实，甲方承担一切法律责任。如给乙方造成损失，应予以赔偿。
- 2、 在甲、乙双方签订合同乙方进场后3天内，甲方应将楼盘配套设施标准、装修标准及所用全部材料明细、物业服务项目及拟收费标准和依据书面告知乙方，作为乙方与购房户签订合同的附件。
- 3、 在甲、乙双方签订合同3天内，甲方向乙方提供《商品房买卖合同》样本供乙方参照其与客户签订。销售价目详见本合同的附件。
- 4、 本合同签订5日内甲方向乙方提供可使用标准售楼处(含装修)、项目沙盘、来电显示电话4部、饮水机3台、谈判座椅4套、办公座椅3套、办公电脑4台，沙发等物品;乙方向甲方出具接收单，如本合同解除或终止，上述物品归还甲方，如乙方使用不当造成人为损坏或遗失由乙方照价(折旧后)赔偿;售房部水、电、电话费由乙方承担。
- 5、 甲方须无条件配合乙方办理《商品房买卖合同》的备案、按揭贷款手续及房屋产权登记的相关工作，并负责与相关部门的关系协调。
- 6、 甲方应积极配合乙方的销售，并保证乙方客户所订的房号不发生一房两卖的误订情况。
- 7、 所有售房款，必须存入甲方指定账户，银行按揭贷款手续由乙方办理，费用由甲方承担。
- 8、 在销售过程中，如甲方该项目相关手续及证件未完善，由此造成的一切损失由甲方独自承担。如因此给乙方造成损失，甲方应予以赔偿。

9、 甲方负责处理乙方在销售过程中的有关与工商、城管等政府部门的对外协调工作，双方应配合处理好相关税务事宜。

10、 甲方协助乙方办理有利于房屋销售的其他相关工作。

11、 有义务做好本合同的保密工作，以防止对乙方和销售造成的不利影响。

三、 乙方责任

1、 保证代理过程中各项商务活动完全贯彻甲方的销售政策(前提不得违反国家相关法律法规)，并符合合同相关规定，如因乙方责任造成的损失由乙方承担，并承担相应的法律责任。

2、 负责甲方所交给乙方的财产及物品的完整性，如乙方有人为损坏乙方按照折旧后价格赔偿。

3、 负责客户电话咨询及上门咨询客户的电话追访以及相邻楼盘市场走势的分析等。

4、 负责售房人员的招聘、培训、管理和辞退，并负责人员工资和奖金及相关福利。

5、 负责该项目全程策划、推广，策划费由乙方承担，但策划内容需交甲方审阅批准后方可发布。

6、 有义务做好本合同的保密工作，以防止对甲方和销售造成的不利影响。

7、 本项目所有广告费用由甲方承担，广告宣传由乙方决定甲方审阅。

四、 代理内容

1、 代理周期：本楼盘代理周期从 年 月 日到 年月 日。

五、 代理销售提成(佣金)费用事宜

1、 顾客缴纳定金并签订购房协议均视为销售成功(根据市场代理范围： 情况乙方可收取客户保留金20xx元及20xx元以内由乙方自行处理)。

2、 佣金提成：乙方按售房款2%提取佣金。 乙方视市场销售情况，在甲方确认的销售价目基础上，向上灵活浮动，乙方实际销售的价格超出本合同规定的销售价目时，超出部分归乙方。

4、 甲、乙双方同意客户购房有三种方式付款：

(1) 一次性付款，以全款付清。

(2) 分期付款，以付清总房款的50%。

(3) 银行按揭付款方式以20%-30%为首期款。

(4) 结算标准：以该套房屋实际付款金额结算，银行贷款部分只需客户在银行签字后，甲方给乙方结算该套贷款部分代理销售佣金，如不按时足额支付乙方代理销售佣金，乙方有权在合同约定最后一日起收取客户房款，补足乙方上月代理销售佣金。每月结算代理销售佣金1次(即每月28日为结算日，3日内付清)。

5、 如有客户退房须经甲、乙双方协商一致后方可退房，若甲方单方面同意客户退房，甲方须支付乙方该套房屋全额代理销售佣金，乙方有权在对该套房屋进行销售，并按约定提取代理销售佣金。

6、 凡乙方代理销售过程中所销售房源业主有退房事宜，由

乙方负责，乙方结算的代理销售佣金由甲方在乙方下次结算的代理销售佣金中扣除。扣取客户的违约金甲乙双方各得50%，与当月代理销售佣金一并结算。

六、 双方违约责任

1、 甲方：

(1) 因有关工期与房屋质量及手续问题造成客户与公司纠纷，由此产生的客户退房，由甲方独自承担。

(2) 甲方如不按时足额向乙方支付代理销售佣金，甲方每天须按应付代理销售佣金的1%支付滞纳金给乙方，如一月为支付代理销售佣金视为甲方违约，乙方有权终止销售工作并通过收取客户购房款弥补乙方合同约定所得。

(3) 甲方不得另行委托其他人销售或自己销售，否则甲方违约并承担相关违约责任。

(4) 甲方保证若购买的房产实际情况与其提供的材料不符或产权不清，所产生的任何纠纷均由甲方负责。

2、 乙方：

(1) 不得以虚假之词欺骗客户，只有在甲方同意的书面宣传资料范围内对客户进行销售承诺，若私自进行上述承诺以外的书面承诺，视为乙方违约，由此引起的客户与公司的纠纷费用及退房违约金由乙方承担。

(2) 销售款项由甲方收取，乙方无权收取定金及购房款，否则视为违约，甲方有权终止销售权，追回挪用款项，并追究乙方的法律责任。为确认双方间的义务，甲方应出具相应依据给乙方。

(3) 乙方不得以甲方名义从事本合同规定销售楼盘以外的任何商业销售活动，否则甲方有权立即终止本合同并追究乙方的法律责任。

七、 其他事宜

1、 乙方在税务部门开出代理销售佣金发票向甲方结账，不再向甲方提供任何税收和其他费用。

2、 本合同双方签章之日起生效，即具有法律效力，合同终止时结算付清相关款项后自动失效。

3、 本合同附件为合同不可分割部分，与本合同具有同等法律效力。

4、 本合同附房源明细清单，未尽事宜由甲、乙双方友好协商解决，本合同一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方(签章):

甲方代表(签字):

签约时间:

乙方(签章):

乙方代表(签字):

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇六

卖方(以下简称乙方): _____

第一条乙方有权出售属于自己的(新、旧)机动车，(或乙方受_____的委托)，有权出售车牌号码为: _____

的(新、旧)机动车(见附件一：《授权销售(新、旧)机动车委托书》)。

第二条(新、旧)机动车状况

1. 车牌号码：_____；
2. 出厂日期：_____；
3. 已行驶公里数：_____；
4. 车辆类型：_____；
5. 厂牌型号：_____；
6. (初次)登记日期：_____；
7. 颜色：_____；
8. 发动机号：_____；
9. 车架号：_____；
10. 车辆购置附加费缴费凭证编号：_____；
12. 车辆瑕疵状况：_____。

第三条价款

(新、旧)机动车价格(不含税费)：_____；金额大写：_____。

(新、旧)机动车交易中所发生的税由甲方负责、乙方负责、双方各负一半；所发生的费用由甲方负责、乙方负责、双方各负责一半。

第四条付款方式及付款时间

1. 付款方式(支票、现金)：_____。
2. 付款时间：_____。

第五条验收时间、验收方式及交换时间、手续

1. 验收时间：_____。
2. 验收方式：双方约定车辆由甲、乙双方当面验收，并办理相关手续。
3. 交接时间、交接手续：车辆验收合格后，双方办理车辆交接，乙方应在_____个工作日内协助甲方办理完车辆过户、转籍手续，并向甲方移交与车辆相关的各种文件和证明(见附件三：《乙方向甲方移交的文件和证明清单》)。

第六条甲方的权利和义务

4. 不得采取胁迫、欺诈、提供虚假文件或虚假证明等手段进行交易；

第七条乙方的权利和义务

3. 协助甲方办理车辆过户、转籍手续；
5. 因出售车辆的所有权或委托权问题，造成甲方与第三方发生争议，承担因此而产生的法律责任。

第八条变更解除

双方协商一致可以变更或解除合同，但责任方因此给对方造成经济损失的，应当按实际损失赔偿。

第九条违约责任

任何一方违反本合同约定，应依照有关法律、法规承担违约责任，造成损失的应赔偿对方的一切经济损失。

第十条解决合同争议的方式

1. 向_____人民法院起诉；
2. 向_____仲裁委员会申请仲裁；
3. 其他方式：_____。

第十一条几项具体约定

2. 乙方收取甲方全部购车款后，按规定向甲方开具收款凭证；
4. 本合同经签字(或盖章)后生效。

附件：

附件一授权销售(新、旧)机动车委托书

附件二乙方身份证(或单位证明)复印件

附件三乙方应向甲方移交的文件和证明清单

1. 机动车行驶证
2. 车辆购置附加费凭证
3. 养路费缴会凭证
4. 车辆年检证明

5. 税讫证明

说明

1. 此合同文本适用于本省行政区域内的(新、旧)机动车买卖交易。
2. 卖方(乙方)对其出售的(新、旧)机动车应具有所有权;或具有工商行政管理部门核发的营业执照有(新、旧)机动车经营资格,且具有(新、旧)机动车所有人出具的《授权销售(新、旧)机动车委托书》,才能与买方(甲方)签订此合同。
3. 签订此合同应_____式_____份。甲、乙双方和持_____分,办理车辆过户或转籍手续时工商行政管理部门留存_____份。
4. 本合同应使用钢笔填写。
5. 本合同不得翻印。

甲方(盖章): _____

乙方(盖章): _____

法定代表人(签字): _____

签订地点: _____

_____年_____月_____日

2023年白酒销售协议合同 白酒销售合同(7篇) 篇七

一、买方订购以下产品 型号配置:

二、质量

卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

三、交货方式、时间、地点

卖方须在本合同签订后10日内交货,由卖方送至内蒙古额济纳旗买方工地,卖方派去现场的只是系统调试工作人员,买方必须配合人员卸货搬运至指定教室,当场交货。

四、验收

行检验,如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符,买方有权拒绝接受。货物由买方验收合格并运走后,卖方不承担货物的品种、型号、数量与合同规定不符的责任。

五、货款支付

买方首交订货款(即人民币:60000元)。货到指定地点后买方查验后付货款(即人民币:70000元),安装完毕,买方验收合格后,买方20日内一次性支付全部余额货款(即人民币:123650元)。

六、售后服务

本合同所指的货物自验收合格之日起,按_3_年内免费保修,具体实施办法见产品保修卡;如是硬件本身的故障,免费上门服务;如是操作系统崩溃或受病毒、木马攻击及人为损坏方面的问题,需上门服务,卖方收取一定的服务费;送修免费。

七、违约责任买方无正当理由拒收货物,如拒收货物对卖方造成损失,卖方有权追索。买方逾期付款,买方每日偿付卖方欠款总额30的月利率滞纳金;卖方交货当时所交货物的品种、

型号、数量、质量不符合合同规定标准的，买方有权拒收；卖方不履行售后服务的有关义务，对买方造成损失，买方有权追索。

八、争议解决

本合同发生争议产生的诉讼，由合同签订地人民法院受理

九、合同生效

本合同一式两份， 卖方与买方各执一份。 合同自双方签字之日起生效， 购买日期：_____年_____月____日。

十、本合同未尽事宜，经买卖双方协商一致并按合同法有关规定处理。

买方：_____ (签章) 卖方：_____ (签章)