

2023年模拟医院心得体会(汇总9篇)

心得体会是我们在经历一些事情后所得到的一种感悟和领悟。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训的总结和反思。下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

模拟医院心得体会篇一

按照学校法学本科法律服务的要求，为了更深入地学习法学这一专业，我们以模拟法庭式进行了一次法律实践。

“实践出真知”这是不变的真理，这是对于本次我模拟法庭实践活动我的最大感受，从接到通知，到公演完毕，在这当中，我们经历了寻了实践出真知的道理。

我们以夏根抢劫案为案例，具体制定了法庭实施计划，做好了庭审前的准备工作，进行了细致的人员分工和会场的布置，整个模拟法庭的程序合法、执法严谨，是一次成功的法律实践活动。

通过实践，我们增强了运用法学理论和法律知识分析问题、解决问题的能力，思想上提高了创新意识，模拟法庭一直是我们的政法学院的一个特色活动，是我院实践教学的一项很有意义的内容。我是第一次参加这样的模拟教学活动，以前只是在观看，这次亲身体会一番，才领会到他的真正的益处。

在这次活动中，我作为审判员，在开庭的过程中，虽然并没有说多少内容，但是却体会了整个开庭审理的经过。虽然我们的程序还是有所欠缺，但是我认为我们的准备还是很完全的，在我们的能力范围内，我们都做了精心的准备。通过这次实践教学，我了解了整个案件审理的基本过程，觉得关于

行政案件方面的法律文书的格式和内容都记忆深刻。把理论付诸实践才能真正地理解所学的知识，并且融会贯通。这样的学习方法是很有有效的。

首先最大的体会就是做个审判长真的很不容易，原本以为审判长只是在不断地重复着一项机械性的工作，但做过之后才知道审判长的任务是很艰巨的，也是很累的。实践中的法庭会出现各种各样的突发事件，作为审判长就必须掌握好各种情况的应对方法和具有良好的心理素质。在审判过程中，对审判人员的体力也是个很大的考验，有些案件审理的时间很长，审判长在体力消耗的情况下对案件审理的进展也会有一定影响，在一定程度上，审判长掌握着当事人的命运。所以，能不能时刻以清醒的头脑去审理案件也是很关键的。因此，我觉得审判长是一个又费神又费力的工作。

其次，感受颇深的是在我们准备审判材料的时候，我们发现，在实践中运用的知识与停留在理论层面上的有很大差距。虽然很多知识拿到试卷上我可以毫不犹豫地写出，但到了实践中却有些手忙脚乱、不知所措的感觉，我想这也是现在法律实务教育上的一个缺陷。

最后，在参加模拟法庭的过程中，我感受到了程序对于保护当事人权利的重要性，程序公正对于限制审判人员的任意裁判也有积极的作用。

我们常常说要学以致用，在现在这个阶段最直接有效、锻炼实践我们知识技能的方式就是参加模拟法庭的活动。在活动中我们需要充分发挥自身能力，自己找案子，自己写诉状，自己找证据，自己练程序等等，这所有的自己做，让我感到了现实法庭审判工作的繁重和当事人寻求法律帮助的艰辛。法官要秉公执法，不偏不倚，当事人要寻找一切有利证据，维护自己的权利，丝毫不是我们在课堂学习上停留在书中的那些理论知识所能简单阐述的。通过这次模拟法庭的活动，我深刻感受到了自己法律知识的欠缺，它更加使我明确了自

己要努力的方向。

在整个实践当中，我们经历了寻找案件、活动策划、确定演员及其他分工，编写剧本及反复修改、多次排练、指导老师亲临指导等等过程，加上后面的后期制作，大家齐心协力，共同走过。回首这段历程，有我们洒过的辛勤的汗水、也穿插着我们经历过的一些小挫折，但更多的是经过实践的磨练而得到的收获。

一、 走过的路

前面说了，这次模拟法庭包括后期经历了两个多月的时间，在期末考快要来临的时候，抱着一颗对知识的渴求之心，开始着手准备模拟法庭了。经过同学们的积极讨论，我们最终确定了我们的案件——保险合同诈骗案。之后我们就开始了整个活动的策划，确定演员和分工，及编写剧本。最辛苦的是我们长达6次的反复排练，同学们牺牲了自己宝贵的时间，不辞辛苦，不论风吹雨打、白天早上，只要时间允许，就随时准备排练。到公演圆满结束那天，我们才知道，付出的没有白费。当然，这其中不能忘记指导老师的功劳。

二、 收获及一些不足

付出就有回报，这次模拟法庭我们班的收获如下：

1. 对庭审程序更加地熟悉。在编写剧本的过程中，我们同学才发现，尽管以前有过对刑事诉讼法的学习，大家的成绩都还凑和，但实践方面的不足还是让我们对刑庭的程序很陌生。在编写剧本的时候，我们就出现过了一些争吵，大家各执己见，各不让步。最后还是在指导老师的指导下，我们才发现了自己的错误之处，最终回到正确的轨道上来。在编写剧本，以及多次排练过程中，所有的同学都对庭审程序有过更加深刻的了解。

2. 对法庭中各个角色有了切身体会。尽管学院以前也举办过模拟法庭活动，但是对于本班的同学来说，大多数都是第一次参加模拟法庭活动。同学们在确定角色的那一天，就开始准备自己在法庭上的材料。首先，公诉人和合议庭成员开始了整体剧本的框架设计。公诉人制作证据，撰写公诉意见；审判长和审判员们开始准备法庭上的各种提问；辩护人开始编写辩护词，其中，为了写好辩护词，还仔细研究了案件中各自委托人的细节，参考了相关的法律法规，对一些定罪量刑的问题有更加深刻的认识。此外，为了做好法庭辩论环节，公诉人和辩护人还多次进行交流讨论，相互交换意见，加强了法庭辩论的锻炼。其他角色也对各自的角色有了理解，通过这次活动，很多同学喜欢上了自己的角色，也明确了自己将来要走的路。

3. 一些不足。在这次活动中同样认识到了一些不足，比如认识到自己平时太过拘泥于课本，缺乏对实践的了解；在法庭准备当中，过于注意法庭上的事项，对法庭外的程序诸如审问、侦察等尚缺乏了解；另外，同学们在做自己角色的时候缺乏在实践中应有的那种对所担任角色的负责精神，大家只希望把模拟法庭做好，却忽略了角色中应有的职业精神，比如，辩护人缺乏和自己的委托人交流，被告不积极为自己辩护等等。这些和现实中的法庭有很大出入，也需要日后改进。

总的来说，这次模拟法庭活动在公演上取得巨大的成功，法庭上亮点也不少，大家在演出过程中都能进入自己的角色，得到了指导老师的肯定，但其中问题也不少，需要日后改进。当我们结束演出，回到现实生活的时候，我们应该对这场法庭进行思考，因为这对于我们这些法律学子的意义不仅仅停留在以上所举的这些观点。而且，我们这次模拟法庭活动不仅仅培养了我们的个人能力，还增强了我们的团队精神。整个活动重提问、重交流、重讨论。此外，这次活动也更加和谐了我们同学之间的关系。大学生活，很多都是自己管自己，很少能有机会将同学们聚在一起互相了解，时间长了就很容易淡漠。但模拟法庭给我们提供了这样一个机会，同学们在

一起讨论法庭程序的进行顺序，一起找证据、写证词，一遍一遍地不断排练，共同找出排练中的错误来不断完善我们的模拟法庭。可以说这是我们所有成员团结的结果!而这正是我们将来工作中不可缺少的素质。活动中每个同学都有自己的定位，切实做好了自已的任务，所有的这些体会都将成为我生命中最宝贵的财富，它使我懂得了个人能力与团队合作的重要性!

最后，祝愿09法学专业在实践结束后越走越好。

模拟法庭心得体会(五)

模拟医院心得体会篇二

在这次的erp沙盘模拟中，一共有六个小组，我们的小组是c组，小组成员有六名，每个人都分别担任不同的角色，这次模拟的目的就是为了让我们的掌握企业的运作过程，以及团队合作的重要性。既然是模拟一个公司的运营，我们就要把它当成自己的公司去认真的对待它，通过的团队的合作，经营好我们的公司。而且这次erp模拟一共有六个团队，每一家企业的竞争都是很激烈的，只有通过大家的协作和努力，我们才可以将公司经营的更好，在与其他团队的竞争中表现的更加出色。

经营目标：对企业的资源进行合理的优化使用，协调企业的各个管理部门，开展企业的业务活动，提高企业的核心竞争力，获得最好的经济效益。我们坚持诚信为本，顾客利益至上的经营宗旨。我们会为客户提供优质产品与优质的服务，我相信我们的产品会赢得良好的信誉，在获得丰厚利润的同时，实现公司与客户的双赢。

2角色及就职宣言

2.1 担任角色

在erp沙盘模拟中，一共有六个角色，分别是ceo（首席执行官）、cfo（财务总监）、营销总监、生产经理、采购经理和财务助理。在我们的团队中，通过大家的推选，我很荣幸担任的是c组的ceo。在模拟过程中，我负责公司总体规划和决策，在经营的每一年决定公司今年的发展方向，比如说市场的开拓、产品的研发、iso的认证、厂房的购买、生产线的购买以及贷款情况等。除此之外，还负责各个部门之间的沟通，通过各个部门的情况决定公司的运营，做出正确的决策。

2.2 就职宣言

ceo是一个公司的指导员，对公司的发展方向和团队的协调起重要作用，在公司遇到问题时，ceo要能够带领团队成员冷静思考，想办法解决问题，要能够调动大家的积极性，让大家都投入到公司的建设中。在运营过程中，ceo所需要做的事情是最少的，但是他的责任却是很重的，在经营过程中，ceo必须做好每一个决策，一点小的决策失误都会导致公司的运营不当，这点充分体现了管理上的重要性，要做好c组的ceo，我还需要学习很多方面的知识。虽然我还缺乏很多专业上的知识，但是既然我担任了这个职位，我就会尽自己最大的努力去完成自己的任务，和我的团队成员们共同经营好我们的公司，我相信，在我们团队成员的支持和帮助下，我会成为一个出色的ceo，而且我们也一定能够在六家企业的竞争中做出很好的成绩。

3 对经营的规划的再思考

3.1 产品研发规划

在模拟过程中，老师设定的产品种类一共有四种，分别是p1、p2、p3、p4，而且每个产品在不同市场所占的份额和价格

都是不同的，这就要求在产品研发时需要考虑到市场的因素。很显然，研发的产品种类越多，越有利于在争夺市场老大时占据主动权，但是考虑到p3和p4产品投入市场的要求以及开发成本，我们小组在第一年只开发了p2产品，推迟了p3和p4产品的研发，但是后来又因为资金的短缺，我们又放弃了p4产品的研发，事实证明这个决策是正确的，在后期，虽然p4产品价格很高，但是它的生产成本很大，而且需求量也不是很多，所以我们后期主要生产p2□p3□这样可以为我们赚取很高的利润。

3.2 市场开发规划

和国际市场的开发，但是事与愿违，在模拟过程中，我们随着经营中问题的出现，导致我们后来连国内市场都没有开发成功，这个造成了我们后期的开发步伐缓慢，对我们的经营造成了很大的损失。后来经过大家的讨论，我们决定集中精力在本地和区域市场下足工夫，有付出就有回报，我们也争取到了本地市场的领导者的地位。

3.3 生产线投资规划

老师最初设定的生产线是每个企业三条手工线和一条半自动线，每个小组的初始设定都是一样的。生产线包括手工、半自动、全自动和柔性四种，每种生产都有特定的安装周期、安装费用、转产周期和转产费用，所以当企业具体操作时，需要根据生产线的特点，具体情况具体对待，企业应当购买什么生产线、什么时候购买都需要经过仔细的思考。我们一开始的打算是逐渐增加生产线，最后全部购买全自动生产线，这样的话可以很大幅度的提高企业的生产能力，为后期订单的争取提供保障，但是由于经营过程中出现的很多问题，致使资金的利用率降低，导致我们后期并没有很好的添置生产线，而且由于生产能力的不足，在后期为了适应我们的生产能力，我们不得不放弃很多订单，让我们受到了很大的亏损。

可以说，生产线的投资决策关乎一个企业的生死存亡。

3.4 iso认证开发规划

iso认证包括iso9000和iso14000认证。在大家争取订单时，要是想争取到具有iso条件的产品订单，企业就必须具有iso开发认证。iso9000和iso14000具有不同的开发特点，所以在开发时要考虑到开发的资金、开发时间等问题。我们在第一年就开发了iso9000资格认证，为的是能够选的更多的订单，但是我们并没有开发iso14000。实践证明这是个正确的选择，在之后的订单选择中iso14000并没有发挥很大的作用，而且要是开发的话，会花费很多资金在iso14000的开发上，会给企业的运营增加很大的压力。

4改进工作的思路

4.1 公司工作情况

起始年是由老师带领我们完成的，主要是为了帮助我们了解erp的运营流程和规则，在起始年，每个小组的原始条件都是相同的，为的是让我们在一个公平公正的环境下进行竞争。

第一年：我们投了7的广告费给p1。因为是第一次进行广告投放，还没有什么经验，所以第一年也没争得本地市场的领导者，只能取得不太好的订单。我们还研发了p2产品和p3产品，但由于没有经验，将注意力都集中在了财务算账方面，只开通了区域市场，忽视了国内市场的开拓，致使后来在订单上选择的劣势，也没制定好企业未来几年的经营决策。

第二年：我们投入了14的广告费，在广告费的投入上，虽然总额很大，但是我们没有很好的分析产品市场，导致广告费的浪费，没有很好的利用它。而且花费了大量的资金去研发p3产品，也增加了半自动生产线和iso9000资格认证。但是

由于广告费的投入过高，导致贷款80，最后在第二年我们严重亏损，公司面临破产。

第三年：我们没有花费资金去开拓国内市场，因为资金的严重短缺，还面临偿还1个亿的贷款情况，所以没有决定再在生产线上投入过多的资金，还是保持原来的生产能力，导致后来生产能力的低下。但是在第三年，虽然我们投入了11的广告费，但是为了偿还贷款，我们必须拿下大订单，因此冒险花了一笔高广告费，成功拿下大订单，成为了本地市场老大，在订单的选择上占据了优势，也因此成功偿还了所有的贷款，这一年里，我们没有进行贷款，并且权益开始呈上升趋势。

第四年：经过前三年的教训，这一年我们在广告费的投入上则显得比较合适，没有投入过高的广告费用，只投入了5的广告费，而且，由于我们是本地市场的领导者，所以在选择订单上占有优势，但是由于生产线太少，选择的订单只能勉强符合我们的生产能力，也因此失去了本地市场领导者的地位。但是从财务报表来看，我们公司的权益总体上还是呈上升趋势的，这也是比较鼓舞人心的。

第五年：这是很关键的一年，在这一年，我们除了自己按订单生产产品之

外，还和其他小组进行了产品的买卖，也体会到了公司之间合作的重要性。凭借着前四年在广告投放分析和生产能力预测上的经验，这一年我们根据现有的生产能力，合理的选择了订单，交付的订单取得了一定的经济效益，而且夺回了本地市场老大的头衔，权益也继续回升，但是还未开始盈利，而且也进行了短期贷款。

在第六年：这是课程要求的最后一年，但是也是很艰难的一年，虽然是本地市场老大，但是我们由于之前资金的严重缺乏，没有进行新的生产线的开发与购买，所以并不能选择很好的订单，所以到了年末，仍然呈现微弱的亏损，经过五年

的经营之后，我们对生产的流程越来越熟悉，产品的生产也越来越顺利，虽然在订单上没有占据优势，但是我组很聪明按照订单生产，没有浪费原材料，正好将产品都卖完了。

4.2改进思路

做什么事情都会遇到各种各样的问题，在erp经营中也是一样，在模拟过程中，会遇到这样和那样的问题，在我看来，遇到问题是好的，正因为遇到了问题，才会想办法去解决它，这样吸取到的经验和教训才是更深刻的。下面是我们遇到的问题和改进思路。

首先，在市场开拓方面，企业要是想有长远的发展，就必须考虑到未来产品市场的发展趋势，我们在这次实践中，只有本地市场和区域市场，而其它的企业却甚至开发到了国际市场，很大程度上增加了他们的市场竞争力，我们也应该根据产品的销售趋势，适当的多开发些市场，以增加自己的核心竞争力，产品有了，没有市场也是万万不行的。

其次，在生产线的购买上，可以说是我们致命的失误，在经营过程中，我们没有很好的使用资金去购买生产线，到了最后一年，我们还只是拥有三条手工和两条半自动生产线，可见生产能力严重不足，没有产品，企业就很难的经营下去。而其他的两个小组则值得我们去学习，他们到了最后一年已经全部都是全自动生产线了，我们则显得比较弱势一些，可见，要充分的调用资金去添置生产线。

模拟医院心得体会篇三

这次活动，我们生动、全面地演练了曾争才抢劫、故意伤害一案，经公诉机关审查后将被告人起诉于某某市某某区人民法院，法院受理该案件后，依法组成合议庭，采用刑事诉讼第一审程序进行公开审理，程序合法，给人留下了深刻的印象。回忆当天的庭审过程，其实存在不少的缺陷与错误，例

如公诉方的人数过多、公诉词基本上是起诉书的重复，判决结果理由不充分等程序上的问题，这些问题是由于我们基础知识不牢固、缺乏实践经验和粗心大意所造成的，但是纵观当天的整个庭审过程，还是比较流畅、完美的，同学们的表现也有不少可圈可点的地方，例如审判人员沉着稳重，控辩方准备充分，对对方提出的意见积极答辩，主持人与在场观众有实质上的互动等，值得今后在再次开展模拟法庭活动中保留、借鉴。

下面我将结合模拟法庭的审判经过和案情对此次的模拟审判活动谈谈我的心得与体会。

一、确保程序公正，程序公正是实体公正的保证，二者相辅相成，缺一不可。

此次模拟法庭活动的重中之重就在于案件的整个审判过程，而整个审判过程必须按照《中华人民共和国刑事诉讼法》的规定去进行。在我国的司法实践当中，长期存在着“重实体法，轻程序法”的弊病，这都与我们所倡导的公正审判、最大限度地保护当事人的权利和控、辩、审三方权利制衡等方面有很大的出入。所以我们在模拟审判的过程中，严格按照我国《刑事诉讼法》的规定，在开庭前，由公诉人宣读了法庭纪律，在庭审过程中，核对被告人的身份、询问被告人历史上有无受过法律处分，并口头公示了合议庭组成人员、书记员、公诉人、辩护人名单，告知被害人的诉讼权利，公诉人当庭宣读了起诉书，之后被害人陈述了案件事实，经控、辩方询问后，进入法庭举证质证环节，首先由公诉方举证，辩护方以及被告人进行了质证，随后由辩护方举证，公诉方及被害人进行了质证，双方所举的证据都一一提交给法庭。法庭调查结束以后，进入法庭辩论环节，公诉方宣读了较为详细的公诉词，辩护方针对公诉词进行答辩后也宣读了代表自己看法的辩护词，由公诉方进行答辩。整个审判过程最精彩的部分也就是控辩双方进行自由辩论的过程，本次模拟审判的控辩双方将这一环节用自己的实际行动与扎实的专业功

底诠释得很完美。自由辩论结束后被告人做了最后陈述后，合议庭休庭对此案进行了评议。经过合议庭评议之后最终对被告人做出了公正的判决。

在本次模拟法庭审判过程中，我有幸担任该案的合议庭成员之一——审判长，在指导老师与同学们的共同努力下顺利完成了庭审任务。虽然我做到了审判长该有的沉着冷静、严肃稳重，但是在整个过程中还是出现了两次微小却极为严重的错误：在告知被告人其所享有的诉讼权利之后，由于我的疏忽大意，没有询问被告人是否申请回避。回避制度建立的意义在于确保刑事案件得到客观公正的处理，确保当事人在刑事诉讼中受到公正的对待和确保法律制度和法律实施过程得到当事人和社会公正的普遍意义。如果这样的情况发生在司法实践中则是公然剥夺了被告人应有的诉讼权利，破坏了司法公正，被告人也可以就此提起上诉，保护自己的诉讼权利。在合议庭评议后宣布判决结果时，我们合议庭没有起立宣读判决结果，这样的做法可以说是忽视了国家法律的权威性和严肃性，有损审判工作人员的形象。总之在整个活动、学习的过程中，我更进一步解了程序对于实体的重要性，真正学到了审判机关庭审时所必须的程序、步骤，这为我今后从事法律事务工作，积累了宝贵的实践经验。

二、务必夯实个人的法学知识功底，为未来成就事业奠定坚实的基础。

此次模拟法庭案件属于刑事类案件，对于该案件被告人的犯罪行为的定性上，审判方与控辩双方不是能够轻易地捏拿准确，在庭审过程中控辩双方争议的焦点是被告人的伤害行为是否有从轻和减轻处罚的情节存在，以及被告人的行为是否为抢劫，是否应当就此行为承担刑事责任？为了更好地探讨这个问题，首先简要介绍一下案情：该案模拟案件案发于2007年1月5日晚上10点左右，被害人万某与其朋友张某等人在万某家酒后，几个人骑摩托车送其中一个朋友毛某回家。在路上，万某等人遇到一名女子，遂上前与之搭话（有调戏的情

节)，该女子的男朋友曾某乙见此便与万某等人发生口角，万某等人人多势众，将曾某乙按倒在地进行殴打，情急之时曾某乙的哥哥即被告人曾某甲及其朋友与万某等人发生斗殴，在斗殴的过程中，万某被曾某甲用砖头砸破头部构成重伤。曾某甲趁万某昏迷的情况下，拿走万某的手机。随后，曾某甲被公安人员抓获，在被送往公安机关的途中，曾某甲将该手机藏匿于警车内，后被公安人员发现。法院最后判处了被告人犯故意伤害罪与抢劫罪，与其之前犯的盗窃罪进行数罪并罚，并处以罚金。

根据《中华人民共和国刑法》之规定，要认定被告人的行为有从轻或者减轻处罚的情节，通常有以下几种情况：对于防卫过当的、紧急避险过当的、胁从犯、犯罪后又具有重大立功表现的；对于从犯；终止反造成损害的；已满14周岁但未满18周岁的人犯罪等情况，可以从轻或者减轻处罚。分析该案被告人犯罪行为的性质，可以得知，其犯罪行为和犯罪主体并没有从轻或者减轻处罚的法定情节，只存在有酌定量刑情节。对于是否认定被告人的行为是否构成抢劫罪这一焦点问题，我认为其行为不构成抢劫。抢劫罪是指以非法占有为目的，使用暴力、胁迫或者其他方法，当场强行劫取公私财物的行为。被告人曾某甲使用暴力致使被害人万某头部重伤、昏迷，在被害人失去反抗能力的情况下，夺取了被害人的私有财产，表面上看其行为符合抢劫罪，但是被告人的暴力行为并不是为夺取财物而实施，只是被告人利用了暴力造成的后果而临时起意获取他人财物，在这种情况下是不能判处其行为构成抢劫罪，应当以相应的其它罪论处。在本次审判中遗憾的是我们利用的是既有的模拟法庭剧本展开活动，为了配合其他参与同学的工作，我不能将判决结果稍作更改，但是我们务必在今后的司法实践中注重被告人的犯罪情节是否构成某罪，而不能妄加论断，以免造成冤假错案，只有严格按照法定的量刑原则与犯罪构成要件及犯罪行为的具体情况去实践，才能胜任司法实践工作者之一神圣的职业。

模拟医院心得体会篇四

这次的模拟面试，让我有很大的感受，它让我知道了我在哪些方面还欠缺，让我知道以后该怎么做，怎么去面对工作中遇到的难事，并且也通过亲身体验到面试过程中的一些问题，让我知道在真正面试中找到技巧，如何轻松的过这一关。

我们小组一共十二个同学，五个面试考官，七个应聘者。我们的模拟面试是围绕治保部工作展开的，对于这次模拟面试，总体感觉一般，缺乏积极认真的态度以及不够自信。我想到了一个很有哲理的故事：“19世纪时，有一个穷困潦倒的青年，从法国的乡下流浪到巴黎。他找到父亲的一位朋友，希望他能够帮自己找一份工作，使自己能在这个大城市中站得住脚。

青年羞涩地摇摇头。

“历史、地理怎么样？”青年还是不好意思地摇头。

“那么法律或别的学科呢？”青年再一次窘迫地垂下头。

“会计怎么样……”

父亲的朋友接连发问，青年都只能以摇头作答，无声地告诉对方……自己一无所长，连一点儿优点也找不出来。

字写的好也算一个优点？青年疑惑地看着父亲的朋友，他很快在老人的眼里看到了肯定的答案。

告别父亲的朋友，青年走在路上浮想连翩：我能把字写得让人称赞，那我的字就是写的很漂亮；能把字写的漂亮，我就能把文章写得好看、引人入胜……受到初步肯定和鼓励的青年，开始把自己的优点置于放大镜下。他一边走一边想，兴

奋得脚步都轻松起来。

这次模拟面试是分小组展开的，这样可以便于我们组与组之间做横向比较。而且在组内也有面试官和应聘者，面试官应该亲和一点，提问应该由易到难，问题应该专业，措词恰当。而面试者就应当有良好的形态，诚实的回答问题，不弄虚作假，哗众取宠的东西是靠不住的！面试不是一个简单的事情，从准备到面试，准备要充分，面试是更要表现得落落大方，谈吐自然得体，衣着得体，干净整洁，回答问题要抓住重点等等。

我们组是男生最多的也是最喜欢搞笑的一组，也许是没能理解到老师认真严肃的要求，面试者1号还算不错，和正式的面试差不多。接下来的就是五花八门啦，当然最终我们录用了1号。应该也算是众望所归吧！最后是老师点评和组内点评，老师说到我们组的时候也提到了我们的组员不够认真，问题也问得不够专业等问题，也表扬了我们的男1号。我们组看似嘻嘻哈哈，但内心还是蛮紧张的，虽然自己从前在学校也担任过一些职位，如（学生会的职位、班上的组织委）。这也是通过自己的努力换来的，在其中也曾紧张过，但是这次模拟面试还是紧张了，我觉的自己还是欠缺所以我要在以后多多锻炼。

人生有很多困难要我们去面对，所以我要鼓足勇气，去向困难挑战，要有不怕挫折不怕跌倒的挑战心，在这个残酷的社会如果自己不努力学习，那么就代表着自己被淘汰，中国人口很多，那也就是说：“有本事的袋子到处都找得到，如果自己不够完美就会被社会淘汰掉，如果自己学的好，那么金子到哪都能发光。现在的社会是知识和技能的社会，所以我们不要技能好，又要知识丰富这样到公司才能被受注重。体现技能这方面发展快的，就计算机这个行业发展最快了。

在没上“面试”这一课的之前，我总认为只要把自己学到的用到工作中就行了，可是上完这一课时就知道想法太简单了，

工作当中会遇到种种困难那就要靠自己去面对了，俗话说“靠人不如靠己”，只要你自己想学那么学习这条路永远也不会走完的。

现在最主要的就是该学的知识都学好、学精，这样到了工作当中在去学习就容易些，并且在以后工作当中做好领导的左右手，做同事的知心朋友，把自己最好的一面展现出来。

这次的面试课上的很有意义，我也很希望学校的时间允许的情况下多为我们开办这样的课，因为我们会做得越来越好。

今天在就业指导课上，老师组织我们开展了一次模拟招聘会，此次招聘会的开展为同学们提供了一次了解招聘、展现自我、挑战自我的机会。

第一、第一印象的重要性。第一印象的重要性是毋庸置疑的，美好的第一印象可以在面试官的脑海中留下深刻的印象，并有可能影响到后面的谈话。

第二、要了解评委们的想法。当评委提问问题时一定要抓住其主旨，要了解其深意，不会无故问一些跟工作无关的事情。

第三、巧妙谈及薪酬问题。在谈及薪酬问题时，要适当的根据自己的能力进行评估，不能一味追求高薪水。

从这次模拟招聘会的过程中，也让我看到了欠缺的地方，比如说有的同学对于应聘的岗位和单位没有做好充分了解与准备，所以在上场时有些底气不足、不自信。希望在今后的招聘会中，同学们能够吸取教训，在招聘会之前做好准备工作，争取给招聘方留下好印象，这样才能够加大面试成功的几率。千万不能轻视一些小事，所有的成功都是由一件件认真完成的小事组成的，我们应该拿出做大事的态度来对待我们身边的每一件小事。

学习是一个积累的过程，生活是一个奋斗的过程，人生是一个不断完善的过程，还希望我们都能够了解自己的优点与不足，表现出自己的闪光点，改正自己的缺点。

模拟医院心得体会篇五

首先我感到非常惭愧，作为大学生，未来的建设者，对11.15火灾竟几乎一无所知。之后我查看了相关新闻，看到最多的是“聚氨酯”三个字。由于聚氨酯泡沫燃烧速度过快且会释放剧毒气体，被视为造成重大伤亡的元凶之一，呼吁禁用该材料的声浪络绎不绝。然而从专家口中我们得知，不同的聚氨酯材料燃烧性能不同，可分为**B1**难燃、**B2**可燃和**B3**易燃三种，而引发重大火灾的往往是不符合防火标准的**B3**级。

既然聚氨酯本身没问题，那又是谁酿造了这场惨剧？

电焊工？包工头？开发商？厂商？很难说谁该负全责，但责任都是有的。

先说电焊工。无疑，电焊工是这场惨祸的直接肇事者由于他们的技术不足或疏忽大意平添了五十八个亡魂，他们有不可推卸的责任。但是，电焊工的申诉也不得不引起我们的深思。是啊，他们大多是农民工，没有钱上专业学校拿专业执照，但他们也要生存呀！怎么办呢？只有苦干来赚取微薄的工资，给活就干！

再说包工头，为了获取廉价劳动力，竟不看执照就随便给活；利润和金钱塞满了他们的大脑，工程质量在他们眼里不值一提，垃圾工程可能造成的后果他们更是无暇顾及。开发商和厂家不也一样吗？为了赚取更高的利润，他们可以偷工减料，可以制造伪劣产品。他们都是罪魁祸首！如果说电焊工是帮凶，那么包工头就是杀人凶手，开发商就是幕后主使者，而厂商就是杀人的刀。真不知道，面对五十八个亡灵，面对那些面

容憔悴、悲痛万分的亲属，他们还能否安寝！

联系到自身，作为材料人，我们任重而道远。我们不仅要学好专业知识，打下扎实的基础，为国家研究出更安全更环保的材料；还要提高自身的道德修养，保有一个赤子之心，坚决不为金钱所利诱而去生产害国害民的劣质材料！

模拟医院心得体会篇六

抛开一切杂念，担任ceo职务已成为一个事实，容不得我退却，更容不得我逃避。首先得把自身职务完成了才能团结队友，齐心协力走完6年模拟经营。

在这个沙盘模拟经营开始前，ceo是必须要第一个付出努力与心血的人，因为只有首先让下属对领导者的工作能力与责任心产生信心，才会服从领导者的命令。只有让下属感受到了自身的价值，才会更加出色完成好自己的工作任务，为整个团队付出努力。

于是在第一年开盘前我开展了以下工作：

周三当晚我把模拟经营规则的ppt文档整理出一份word文档，并在第二天将市场预测分析数据表、erp模拟经营规则及各种经营过程必须要用到的报表打印了一份纸质档出来后召集队员开了一次会议。会议主要内容是与他们一起完成最基础简单的工作，根据市场预测分析数据表绘制出一个表格计算出每年每个市场每一种产品的销售净利润，并与他们探讨我的初步经营构思是否可行。会议结束后我督促好每一个总监必须在第一年开盘前了解自身职责并至少要熟悉掌握自己最基础的工作。

这样一个流程下来，不仅进一步唤醒他们的责任意识，增进组员间的感情，还让他们信任我的工作能力和听从于我的任务安排。这也使我们树立了团结协作、攻坚克难的精神，成

为u7一组在未来6年沙盘模拟经营的能顺利进行的一个最重要因素。

接下来则是队员一起为沙盘模拟经营奋斗的过程：

采购总监则在拿到产能表后立即计算出每年的每一个季度我们r1□r2□r3□r4四种原材料订单数量，为ceo随后产品订单的抉择提供了一份极有效的数据表。

u7一组在5个人的团结合作下使得公司经营几乎每一年季末原料与产品0库存、产品订单全部交清，6年下来我们几十个订单0违约、资金预算恰当，资金使用0贴现、会计报表及时正确填制完毕等一系列程序正常并顺利走完。

并在最后获得所有者权益及总分排名都为第3的好成绩。

erp课程结束后，我们5个人精疲力尽，却难以隐藏内心喜悦的情绪。队友用一句话总结心得：过程虽艰辛但却收获颇丰！

有一句话，遇见困难的事情，是人生的一笔财富还是一次灾难，全然看个人怎么想□erp模拟公司经营结束后，我们小组虽获第3，成绩算是排前，却又不难发现6年下来我们模拟经营公司过程中的不足之处。

犹记周五晚上老师带领第一年模拟流程课程中由于我注意力不太集中忽视了一些重要的规则，致使在周六早上的第一年推动过程中发生失误，导致我们小组失去了未来3年高达40m销售额的订单。但是组员却没有任一点怨言，队员的支持与配合让让我也更加卖力为u7组模拟公司工作，并让我学会了一个处事法则：把握好现有的筹码。更一次让我明白过去我一直在努力践行的真理：欲速则不达！

谨记着第一次失败的教训，让我们在后来的5年失误率下降低至0□erp公司模拟经营结束后我做了一次反思工作，作为模拟

公司ceo□我的不足之处还在于公司规模计划不够完善，野心与胆量不够大，对市场预测数据持怀疑态度，致使公司发展到现在还只是只有一间大厂，且直至第六年时仍有2条手工线，产量没有上去，最后一年接的订单产品数量只有17个，在这点上我们所有者权益就无法和其他小组权衡了。我会谨记这些教训，看做以后做事的反面教材，成为进步的动力。

最后，心中有一想法，大二能上一堂这样近乎考验实践能力的课程挺好的，也期待以后有更多这样锻炼实践能力的课程呈现在大学生的课程中！

模拟医院心得体会篇七

进入大学两年来，我们专业陆陆续续学习了《法理学》、《民法学》、《经济法》、《行政法和行政诉讼法》、《民事诉讼法》和《法律文书》。上两个星期，我们xx级法学全体同学在老师的指导之下进行了一次法学知识大演练：举办模拟法庭。这也算是我们进入大学两年多来，学习法律知识的一次大总结。

这不但是我第一次参与到庭审中来，还十分荣幸的当了一回审判员。这能够说是我人生的一次十分美妙的体验，心得体会自然是颇多，真有一种迫不及待的要与大家分享喜悦情绪的冲动。

诉讼源于纷争。那么，纷争又源于什么呢？我认为，源于两点：一是过分要求，一无所知。

何所谓过分要求呢？因为一方想着欺诈或者欺负另外一方，于是抓住了一些看上去好象冠冕堂皇的而其实是不能成立的理由，向对方要求本来不就应是自我的东西。这是极不诚信的行为。总有那么一些人这样貌想：反正纠纷已经构成，这可不是天天都有的。我有的是精力，水混了还不乘机摸上几尾鱼，机不可失，时不再来也！难得的机会，不用白不用，

用了白用也就白用。反正败诉的成本不高，抓紧机会告上一状，胜诉了就是发横财（其实是把幸福建立在别人的痛苦之上），败诉了就当是逛了一回街，区别但是是这个商场或店铺是法庭罢了。

与此相对应的是那些死皮赖脸不肯承认错误的人，在产生纠纷的时候，明明明白自我存在过错，就是不肯低下自我高贵的头。他们就应是这样貌想的：反正你又不把我怎样样，你要是敢动我一根毫毛我就首先去法庭告你一状。你要是没有本事使用暴力，不敢动我的毫毛，我就赖着不承认，看你能把我怎样样。当然了，这样貌的人，在确定的法律事实面前，在公正的法律制度之下，除了灰溜溜地低下自我高贵的头之外，是没有其他任何事情能够做的。生动的奴性主义的阐述！

在那里我还想说一句题外话，就是当这样的人触犯我们的时候，我们大可不必与之理论，以至于纠缠不清，甚至纠缠着纠缠着我们本来有理的也变成无理了。我们务必向这些人取回公道，不然他们必须会得寸进尺的。我们取回公道的手段就应是强有力的，但是切不可用暴力，否则正中他们的下怀。我们直接报警或者是上法庭就行了。奴隶一样的人嘛，欺软怕硬的就怕比他们强的人。

生活需要智慧。把人家的东西争抢过来只能满足自我的留意眼，懂得放下往往是更大的智慧。话说到这一点子上，我倒觉得生活得智慧点也很容易。想着欺诈或者欺负别人时勇于放下就能够了。更何况，放下的又不是自我的东西。这个借花献佛也是很高的智慧喔！

那什么又是无知呢？因为当事人没有基本的法律知识，当其遇上了一些看似不平的事情，就想当然的以为就应怎样样，于是蠢蠢欲动的、或者是贸贸然的糊里糊涂的就进行诉讼了。而令人啼笑皆非的是，当当事人认识到了相关的法律问题之后，就不会坚持自我的立场，以至于悻悻然地放下自我的诉

讼请求了。

同样的事理，为什么原告和被告之间说不清楚，非得要到法庭去不可？

人性的弱点，为什么就不能为着共同的利益而至少暂时克服呢！呵呵，人就是这样，在是非非面前往往不明智，甚至是愚蠢。

但是话也还是得说回来，应对纠纷，与其争吵得面红耳赤还是久拖不决，还不如狠心一点追加一时的成本，上法庭去。威严的国徽之下，严格的法律面前，把问题解决了，还乐得心安理得、高枕无忧。

神圣的诉讼，原先还是效率与公正的妥协的结果。

公证之下，判决还有别？

非也非也！这并不是说法官枉法，而是公正审判之下的必然结果。

首先说到法官，法官的职责就是公正审判：“不告不理”是我国法院受理民事纠纷的一个基本原则，也就是说民事纠纷需要当事人告上了法庭，法庭才会受理，也即是告了才理，当事人告什么法院就受理什么，当事人不告的部分或者全部法庭万不能自作主张。真可谓兵来将挡，水来土掩。然后法院根据审出来的事实依法判决。

既然法官正确的认定事实，并且依法判决，那么同样的法律事实又为什么还会有不一样的判决呢？因为不一样的律师或者不一样的当事人会有不一样的诉讼请求。法官是根据认定的法律事实，依照法律条文，结合诉讼当事人的诉讼请求来判决的。法律条文，法律事实与诉讼请求，三者任何一个有所不一样，都将可能导致最后判决的不一样。所以说，为了

赢得诉讼，一个好的律师对于当事人来说，真可谓十分重要。

这就是我关于模拟法庭一些想法。

模拟医院心得体会篇八

迎接挑战的一天终于来了。一开始只是觉得兴奋、新鲜，但当我站在模拟法庭台上的时候，我终于明白了——“庄严”。

时间很快，就是那么几十分钟，我们的模拟法庭结束了。但几十分钟的表演凝聚的是我们很多天的反反覆覆的排练，是我们全体模拟法庭同学共同努力的成果。

我们常常说要学以致用，在现在这个阶段最直接有效、锻炼实践我们知识技能的方式就是参加模拟法庭的活动。在活动中我们需要充分发挥自身能力，自己找案子，自己写诉状，自己找证据，自己练程序等等，这所有的自己做，让我感到了现实法庭审判工作的繁重和当事人寻求法律帮助的艰辛。法官要秉公执法，不偏不倚，当事人要寻找一切有利证据，维护自己的权利，丝毫不是我们在课堂学习上停留在书中的那些理论知识所能简单阐述的。通过这次模拟法庭的活动，我深刻感受到了自己法律知识的欠缺，它更加使我明确了自己要努力的方向。

此外，这次活动也更加和谐了我们同学之间的关系。大学生活，很多都是自己管自己，很少能有机会将同学们聚在一起互相了解，时间长了就很容易淡漠。但模拟法庭给我们提供了这样一个机会，同学们在一起讨论法庭程序的进行顺序，一起找证据、写证词，一遍一遍地不断排练，共同找出排练中的错误来不断完善我们的模拟法庭。可以说这是我们所有成员团结的结果！

总的说来，我们这次模拟法庭活动不仅仅培养了我们的个人能力，还增强了我们的团队精神。整个活动重提问、重交流、

重讨论。而这正是我们将来工作中不可缺少的素质。活动中每个同学都有自己的定位，切实做好了己的任务，所有的这些体会都将成为我生命中最宝贵的财富，它使我懂得了个人能力与团队合作的重要性！

模拟医院心得体会篇九

20xx年7月2日上午，辽宁电大海城学院04秋法律本科班的同学举行一次模拟法庭的实践活动，即由学生进行的模拟法庭庭审表演。通过形象逼真、生动，内容丰富，程序规范合法，以及采取当庭审判等一系列审判程序实际的操作和表演，使广大学生增长了见识，受到很大启发。学到了在书本上学不到的知识，意义深远，收获很大，以下谈谈这次模拟法庭庭审心得体会。

开庭审理，是指人民法院在当事人和所有诉讼参与人的参加下，全面审查认定案件事实，并依法作出裁判和调解的活动。它是人民法院行使国家审判权的重要阶段，又是当事人行使诉讼权的重要阶段，也是诉讼参与人行使诉讼权利履行诉讼义务的场合。开庭审理的任务是充分调动当事人和诉讼参与人的积极性，揭露查明案件事实，正确适用法律，用具有特殊强制力的法律文书确认当事人的实体权利与义务关系，制裁民事违法行为，保护当事人的合法权益，教育社会成员自觉遵守法律，维护社会主义市场经济所需要的社会秩序，经济秩序，保障社会主义建设事业顺利进行。因此，开庭审理是人民法院处理各种类型案件过程中的一个必不可少的重要诉讼活动，没有开庭审理，各类案件就不可能产生公正的处理结果。

根据《中华人民共和国民事诉讼法的规定》，开庭审理的法定程序是：1. 庭审准备，2. 公布开庭，3. 庭审调查，4. 法庭辩论，5. 法庭调解，6. 合议庭评议，7. 公布判决。但以上仅是书本上的知识，比较抽象，不容易领会，理解具体审判的操作过程。由于多年来在司法实践中存在着重实体，轻程序

的不良倾向。因此司法实践中庭审活动也存在走过场的现象，使当事人和诉讼参与人在庭审活动中的诉讼权利得不到充分发挥和行使，压抑了当事人和诉讼参与人的诉讼积极性和主观能动性，影响了对案件事实的查明和正确适用法律，并有可能造成裁判不公。但这次模拟法庭的庭审活动比不上司法实践中人民法院的庭审活动规范，同时根据最高人民法院关于庭审方式改革的规范要求，增加了审判长向当事人告知在庭审中享有各项诉讼权利和义务的内容，保障当事人在庭审中充分行使诉讼权利和履行诉讼义务。其次，在法庭调查阶段，增加了关于证据认证的内容。司法实践中，法律要求庭审中对证据的证明效力及是否采用作出认证，但一般都做不到。因为对证据效力及是否采用作出认证难度较大，同时各人站不住在不同的角度也会产生不同的看法和认识，因此合议庭成员对于证据效力及是否采用，认识难以做到统一。且有些证据对于其客观性、合法性、关联性，当事人之间争议较大，也确实难以界定其证明效力。司法实践中审判人员生怕对证据作出认证后会出现意外，因此对证据的效力及是否采用的认证在庭审中一般都予以回避。颖。

通过庭审中公诉人的陈述，使学生们充分认识到普及法律知识的重要性，其次，对于各种类型合同所形成的法律关系的特征和区别在理性上有了明显的提高。如：借款合同与银行承兑协议，两者都是银行金融机构与客户之间形成的融资法律关系。但不能将它们混为一谈，两者虽然都具有银行出借资金给借款人使用的特征，但两者产生的权利义务不是同一类型的法律关系。两者区别：1. 履行方式和权利义务主体不同。借款合同是指银行以出借款人名义直接将金钱（货币）借给借款人使用，金钱一旦交付给对方，所有权便发生转移，之后不涉及到第三人的权利义务。而银行承兑协议是指银行以出票人名义签发的委托付款人在见票时或者在指定日期，无条件支付确定的金额给收款人或者持票人的票据，两者明显区别是票据在流通过程中票据的权利义务主体除银行与持票人外包括其他汇票权利人和承兑银行。2. 两者标的的流通作用不同。借款合同的标的为金钱（货币），是种类物，出

借人银行交付金钱后，借款人可将金钱作为一般等价物商品在市场上流通。而银行承兑协议，合同的标的是银行向持票人开具确定金额的银行承兑汇票，持票人在商品交易活动中除将它作为一种支付方式外，在流通过程中，银行承兑汇票的权利人可将汇票“背书”，还可以将汇票用以质押担保。因此银行承兑汇票的流通作用比金钱要广泛，它涉及的权利义务关系也比借款合同要丰富的多。3. 两者适用的法律不同。借款合同引起纠纷后，适用《中华人民共和国合同法》、《贷款通则》等法律予以调整；而银行承兑汇票引起纠纷后，其中除持票人不到期支付汇票款外，票据在流通中有可能引起票据纠纷。如果引起票据纠纷，它应适用《中华人民共和国票据法》、《支付结算办法》等法律予以调整。因此，借款合同与银行承兑协议不是同一类型的法律关系。在模拟法庭的审理案件中，原告ly银行虽然与被告jx有限公司签订了保证借款合同，但合同生效后出借人ly银行未按借款合同的约定向借款人hf有限公司发放贷款，主合同至今尚未履行，也就不会产生担保之债。因此ly银行要求jx有限公司保证担保责任无事实与法律依据。

总之，模拟法庭的审判表演，它是在电大领导和教师的关心和支持下，同学们理论与实践相结合的一项教学制度改革的尝试。通过这次教学改革活动，它使学生们所掌握的法律理论知识得到进一步深化和巩固，同时也起到了法制宣传的作用，它的意义和作用深远的。