

# 最新银行党课心得(大全8篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 银行党课心得篇一

当接到跟班培训通知的那一刻，内心感到非常的激动，感谢领导能够给我这次学习锻炼的机会，同时还要感谢支行的同事们，感谢他们能够分担我的工作。一个多月的学习让我收获了很多，学到了很多，也体会了很多，下面我将就这x个多月的所学、所感、所悟做下简单总结。

- 1、进一步的了解了国际贸融产品的定义，产品的特点以及产品的应用；
- 2、掌握了imex系统的基本操作
- 3、掌握了信用证的相关办理流程：开立、修改、单据处理、承兑、付款、闭卷等操作
- 4、掌握了国际保函的相关办理流程
- 5、掌握了委托付款、海外代付等相关办理流程

xx业务部是一个非常团结，非常有正能量的团队，同时也是一个非常有挑战性、非常锻炼个人能力的团队。来省行学习之前，我一直以为在机关部门工作都比基层行轻松，来了之后才发现原来我的想法是错误的，看到同事们一个个工作时间电话响个不停，一堆堆的单据处理，各个二级行上报的数据统计、指标完成情况分析。原来国际部的工作并不比基层行轻松。

令我感触最深的主要有两点，

第一，加班已是家常便饭，有时候看到国际部的同事们为了尽快统计一些数据报表，为了第二天的会议准备相关材料，为了尽快办理好手中的业务而加班到很晚，甚至周末都赶到办公室加班。

第二，积极主动的营销客户，以前我一直以为营销都是我们基层行的任务，省行国际部只需要下达任务，现在才发现我的想法是大错特错，省行国际部不仅要定期分析任务，下达任务，考核完成情况，同时，省行国际部还要定期走访客户，与客户面对面介绍我们建行的产品。

随着中国经济进入“新常态”，转变发展方式、加快结构调整成为中国经济运行的“主旋律”。面对国内外复杂的经济形势、日趋激烈的业内和跨界竞争，建设银行传统业务发展的优势已日趋淡化，国际业务的发展将成为我们建设银行的重中之重，国际业务也并不只是国际业务部的业务，而是我们全行公司部、个金部等部门以及各个支行共同的职责，近年来，国际业务占kpi考核指标的权重也越来越重，同样，国际业务的费用配置也越来越充足。国际业务的发展对于基层行而言也是新的挑战与机遇。

xx曾强调：“创新是银行之魂，是发展的不竭动力、”随着中国银行业走出去步伐加快，中资银行国际业务面临更加激烈的竞争。要想在变革中赢得未来，关键在创新。建设银行近年来海外业务发展成绩斐然，但必须看到的是□xx银行的国际化道路才刚刚起步。我们有理由期待，在建设银行全力推进综合性、集约化、多功能转型和建设国际一流银行的征途中，国际业务继续乘风破浪，扬帆起航，在世界各个角落生根发芽、开花结果。

## 银行党课心得篇二

银行党是一支具有高度思想性和组织性的先进党组织，在多年发展和实践中积累了丰富的心得体会。作为一名银行党员，我深感加入党组织后的情况和以前有了很大的不同，体验到了党员的责任和使命，也意识到了自己作为一名银行从业者的特殊责任。在实践和工作中，我逐渐摸索出了一些心得体会。

### 第二段：树立正确的思想观念

作为银行党员，树立正确的思想观念是十分重要的。我们要时刻坚持党的指导思想，在学习上要不断提升自己的理论水平，在工作中要积极践行党的理论和方针政策，力争为客户提供高质量、高效率的服务。同时，还要保持对各种意识形态的警惕，并加强自身的思想防线，不被各种错误思想所侵蚀。

### 第三段：严格要求自己，勇于担当责任

作为一名银行从业者和银行党员，要严格要求自己，勇于担当责任。在工作中，我们要时刻保持高度的责任感和使命感，要做到公正、公平、公开，做到“一心为公，无私无畏”。不仅要善于把握金融市场的动态，也要不断钻研专业知识，不断提高自己的业务水平。同时，还要积极参与各种社会活动，为社会贡献自己的力量。

### 第四段：加强党的组织建设，培养党员队伍

作为一名银行党员，加强党的组织建设，培养党员队伍也是十分重要的。我们要广泛宣传党的理论，加强党员的教育培训，提高党员的综合素质和应对能力。同时，还要加强党员之间的交流与合作，形成良好的学习氛围和工作环境。只有建立一个强大、团结、有凝聚力的党组织，才能更好地发挥

党员的作用，为银行事业的发展贡献力量。

## 第五段：总结与展望

总体来说，作为一名银行党员，我从加入党组织以来，通过实践和工作摸索出了一系列心得体会。树立正确的思想观念，严格要求自己，勇于担当责任，加强党的组织建设，培养党员队伍等都是我在工作中逐渐领悟到的。未来，我将继续努力学习，不断提高自己的专业素养和能力，更好地为客户和社会服务。同时，也将积极参与党的建设，为银行党组织的发展贡献自己的力量。我相信，在党的指导下，我们一定能够不断取得更大的成就，为银行事业的繁荣发展做出更大贡献。

总结：

以上就是我的“银行党心得体会”。通过加入党组织，我深刻认识到了自己的责任和使命，也学到了很多宝贵的经验和教训。我相信在以后的工作中，我会继续发扬党员的优良传统和作风，始终保持党的先进性和纯洁性，不断提升自己的素质和能力，为银行事业的发展贡献自己的力量。

## 银行党课心得篇三

这天距离7月26日的服务与礼仪培训已经接近两周了。行里精心的准备，使我有幸聆听了专业资深专家的指导。原以为是枯燥乏味的业务学习，在专家老师深入浅出的细致讲解中，个性是从我们身边熟悉的工作、日常的生活入手，真实的案例、幽默风趣的语言，深深地感染了我，使我感触颇深。

在商业银行这个大家庭里，我是一个刚加入不久的新人。实习的这段时间渐渐地熟悉了商行这种紧张而有序的工作氛围，也自觉地融入到了这个优良的工作环境中去。刚开始的时候觉得银行柜员的工作很简单，很平凡，每一天迎来送往不同

的客户，办理着自己已经很熟悉了的业务，按照行里的规定，完成着属于自己的“任务”。但渐渐发觉，一切规定都是在告诉我们怎样做是对的，而怎样会做得更好，这就需要我们自己发觉了。参加工作的这段时间，有一位对我来说是比较个性的客户，她是一位五、六十岁的老大娘，带来的钱是用报纸精心包着的，询问后明白她是想把钱存一个定期。大娘很亲切，我便耐心地回答着她的问题，深怕我的回答还有让她不明白的地方，但就是这样这样一个让我觉得很平常的事，大娘却在办理完业务后，用一种很不好意思的语气问我：“你们这有揽存任务吧？”我很疑惑的点了点头，大娘很肯定的笑笑说：“我这个钱就给你揽存吧”。我不断地和大娘说谢谢，她的身影渐渐地离开了银行的营业大厅，可她的几句话却让我的心里比喝了蜜还要甜。因为她肯定了我的工作。然而我明白，是大娘诚恳的态度，和善的微笑打动了我，真正就应做到的是对待每一位客户都是给以真诚的微笑和最用心的服务。

担的职责感和用心生活，乐观助人的优良意识，这不仅仅是我们的服务理念，更就应成为我们的生活准则，只有这样，我们才能从容地绽放出发自内心的微笑。

我们的商业银行被称为“草根银行”，老百姓自己的银行，我们要做到的是做老百姓最贴心、安心、省心的金融机构，以服务、更好的服务、卓越的服务、完美的服务回报大家。当然这需要我们每个工作人员的努力。

窗口服务的工作让我每一天应对很多客户，我的一言一行不光代表着个人的修养，更代表着本行的形象。由于工作中充满着偶然性和变化性，网点规范服务的管理是没有止境的，所以我们需要学习的东西还有很多很多。“对于丹东商行我只是一名普通的员工，但是对于客户，我就是丹东商行”，我们要真正做到爱行如家，用心地维护群众荣誉，并在工作中常常提醒自己：“善待别人，就是善待自己”。

# 银行党课心得篇四

作为金融行业的重要组成部分，银行在经济发展中起着举足轻重的作用。然而，在金融发展的过程中，仍然存在诸多不廉行为，如利用职务之便谋取私利、滥用职权等。银行应当加强廉洁自律意识，以保护金融秩序和持久发展。

## 第二段：廉洁自律的重要性

银行是经济社会发展的重要支撑，并具有垄断性和职能性的特点，这就决定了银行业对社会的责任和义务更为重大。廉洁自律是银行业保持风清气正的重要保障，银行应当树立公信力，提高经营管理的透明度，遵守道德规范，维护客户利益，切实履行社会责任。

## 第三段：银行廉洁自律的实践

银行业积极响应“金改办”号召，加强自身建设，推行廉洁自律。首先，加强对员工廉洁意识的教育培训，提高职工廉洁自律的理念。其次，建立健全的内部控制机制，严肃追究违反廉洁自律规定的行为责任。同时，注重公司各项制度的建立和健全，规范内部经营行为，防止内外勾结、谋取不正当利益的行为发生。银行业还积极与监管部门合作，制定并更新监管规则，增加对违规行为的查处力度，打击一切不正当行为。

## 第四段：银行廉洁自律的成果与挑战

银行业的廉洁自律取得了明显成果。一方面，银行业明显减少了违规违纪行为，打击了一批金融犯罪分子，为保持金融市场秩序稳定，提供了坚实保障。另一方面，银行业的廉洁自律促进了金融体制改革，推动了金融市场秩序的良性循环。然而，银行业的廉洁自律仍面临着一些挑战。在市场竞争日益激烈的情况下，某些行业龙头企业出现了利用优势地位谋

取不正当利益的问题，还有一些通过设立所谓的“民营银行”等方式，规避清晰监管体系，进行违规操作。这些问题都需要银行业加大整治力度，保持良好的市场秩序。

## 第五段：对银行廉洁自律的建议

为进一步加强银行业的廉洁自律，需要采取一系列措施。首先，加强对银行从业人员的教育培训，提高职工廉洁自律的意识。其次，建立健全的内部控制机制，严肃查处违反廉洁自律规定的行为，加大惩罚力度。同时，加强与监管部门间的合作，建立更为严密的监管体系，为银行业的廉洁自律提供有力支持。此外，社会各界也应当加大对银行廉洁自律的关注力度，通过舆论监督、法律制裁等多种手段，共同维护金融秩序的正常运行。

## 总结

银行作为经济发展的重要推动力量，在廉洁自律方面具有特殊的责任。银行业在廉洁自律方面积极探索和实践，取得了一定的成果，但仍面临着一些挑战。要加大力度，进一步加强银行业的廉洁自律，需要政府、监管部门、银行机构和社会各界共同努力，形成合力，确保金融市场的健康发展。只有银行业真正追求廉洁自律，才能确保金融市场的长期稳定，为经济发展提供可靠保障。

## 银行党课心得篇五

银行员工行为守则第一条就是爱岗敬业，大凡国内外的知名企业，成长性良好的公司都要求公司员工爱岗敬业。那么，怎样才能爱岗敬业呢？作为银行一名新员工，我认为，爱岗敬业重在学习与实践。

### 一、爱岗是敬业的基础，敬业是爱岗的本质表现

每个人只有对自己的工作岗位拥有深厚的感情，才会自觉学习和掌握本岗位的技能和本领，才会在工作实践中不遗余力地贡献自己的劳动和智慧。因此，爱岗是敬业的基础。一个人对自己的岗位是否热爱，是口头上爱岗，实际上不爱岗；是情绪好，条件有利的时候爱岗，情绪不好环境不利的时候不爱岗，等等。其检验的标准就是其是否敬业，是否有小车不倒只管推的献身精神，敬业是爱岗的本质表现。

## 二、爱岗敬业是员工行为守则的基石

《银行员工行为守则》中，既有银行全体员工应该普遍遵循的规范，又有具体工作岗位的特别行为规范。本人认为，爱岗敬业是所有行为规范的基石。很难想象，一个对自己所处的工作岗位没有兴趣和爱好的人，会全身心地投身到工作实践中去。对于从事商业银行经营管理的员工来说，如果没有爱岗敬业的行为规范，就更谈不上诚信守信，勤勉尽职、依法合规。因此，我们每个银行人，从你职业的起点开始，就要着力培育自己爱岗敬业的情趣和本领。

所以，我们每个银行人，要把爱岗敬业牢记心中，苦练硬本领，甘于吃苦，善于实践。在学习和实践中不断升华爱岗敬业的境界。

## 银行党课心得篇六

第一段：引入主题，银行家的职责和挑战（200字）

作为银行家，我一直以来都在处理各种复杂的金融交易和客户需求。这个职业要求我在风险管理和利润最大化之间找到一个平衡点。虽然有时候这个职位会让我感到压力巨大，但是我深知自己必须保持冷静，因为我每天都在为客户提供优质的金融服务。在这个快节奏的行业里，我获得了很多宝贵的经验，我想分享一些我在银行工作中得到的心得体会。



## 第二段：处理风险的能力是关键（200字）

银行家最重要的任务之一就是处理风险。每个金融交易都可能存在风险，我们必须准确评估和管理这些风险。在过去的几年里，我学到了很多关于风险管理的重要性以及如何在不确定的环境下做出明智的决策。银行家要具备相应的专业知识和经验，以便在市场波动和金融危机中应对各种挑战。

## 第三段：客户关系的重要性（200字）

银行家必须建立良好的客户关系。通过与客户保持密切联系并提供个性化的服务，我们可以满足客户的需求并建立长期的合作关系。我发现，对于银行家来说，了解客户的个人喜好和需求是非常重要的，因为这有助于我们定制最适合他们的金融解决方案。通过细致入微地理解客户的要求，我们可以帮助他们实现财务目标，同时也促进了自身的事业发展。

## 第四段：学习与成长的机会（200字）

银行业是一个不断演变和创新的行业，每天都有新的挑战 and 机会出现。作为银行家，我必须不断学习和适应新的法律法规、技术和市场趋势。通过参加各种培训和研讨会，我不仅扩大了自己的知识储备，也与其他职业人士进行了深入的交流和学习。这些学习与成长的机会为我提供了更多的资源和工具，用于我在职业生涯中的发展和成功。

## 第五段：银行业的影响和未来（200字）

银行业对于整个经济和社会的发展起着至关重要的作用。我们的决策和行动不仅会影响到客户的财务状况，还会对整个金融市场产生影响。银行家有责任确保金融体系的稳定运行，同时也需要适应社会和技术的变化。未来，随着金融科技的发展和金融市场的全球化，银行家将面临更多的机遇和挑战。我相信，通过持续学习和不断创新，每位银行家都可以继续

发挥重要的作用，并为推动整个行业的发展做出贡献。

## 总结（100字）

作为银行家，我在处理风险、建立客户关系、学习与成长以及理解银行业对于经济的影响等方面获得了重要的经验和心得体会。银行业是一个复杂且充满机会的领域，我们需要不断提升自己的能力，适应快速变化的环境。我对未来充满信心，并期待在这个职业中继续成长和发展。

## 银行党课心得篇七

通过大讨论活动，作为一名农行基层网点负责人，我深深感到：在当前我国经济疲软、金融同业竞争激烈、业务发展困难的形势下，农行基层网点要明确重点工作，即建设精品团队，发展个体工商户业务，通过创新思路，落实工作措施，确保农行基层网点经营业务持续稳定发展。

事在人为，同样是经济疲软、竞争激烈的市场形势，为何有的农行基层网点经营业务萎缩，经营效益下滑，而有的农行基层网点却经营业务持续发展，经营效益不断提升呢？关键在于农行基层网点的员工素质，关键在于农行基层网点的市场竞争力。建设精品团队，就是要提高农行基层网点的员工素质，提升农行基层网点的市场竞争力，促进经营业务发展，创造良好经营效益，要抓好四方面工作。

### （一）提高政治思想觉悟

要组织网点员工认真学习党的十八大和农行的工作精神，切实提高政治思想觉悟，在思想上与农行保持一致，坚定理想信念，树立正确的世界观、人生观和价值观，增强履行岗位职责的能力和水平，遵守农行的规章制度，服从农行的工作安排，坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，认真对待每一件事，认真对待每一项工作，坚持把工作做完做好，实现工

作的完美与高效。

## (二) 树立忧患和发展意识

“生于忧患，死于安乐”是颠扑不破的真理，要使网点员工具有忧患意识，正确认识到经济疲软、竞争激烈、业务萎缩、效益下滑给网点造成的生存危机，网点的生存危机势必影响到员工的经济收入。而网点的生存危机与员工自身的业务知识匮乏、业务技能不足、营销手段落后等紧密相关。在具有忧患意识的基础上，要树立发展意识，使员工认识到发展是硬道理，对农行基层网点更是如此，唯有发展农行基层网点才能生存前进，网点员工才有幸福生活。因此，每个网点员工要想方设法提升创新能力、市场拓展手段和业务经营水平，始终做到一心一意谋发展，聚精会神抓业务，以发展意识促进农行基层网点经营业务发展，以创造更好的经济效益。

## (三) 全面提高业务技能

良好的业务技能是银行核心竞争力的体现，是为客户提供一流优质服务、赢得客户口碑的基础。农行基层网点要下功夫、化力气加强对网点员工业务技能的学习培训，要针对网点员工整体素质不高的实际，构建全面培训体系，制定培训计划，确定培训教材，安排培训老师，安排培训时间，明确培训人员，明确培训要求，扎实开展“专业培训、管理培训、素质培训”，有效提高网点员工业务技能。要充分利用晨会、现场会、业务学习等，组织网点员工开展业务测试和业务大练兵活动，提高员工的业务素质。要通过评选服务明星、优秀员工等，对日常服务工作进行综合素质考核，促进网点员工整体素质的不断提高。

## (四) 建立激励约束机制

人都有惰性，发展业务不能单凭网点员工的思想自觉，要建立激励约束机制，以激励约束机制增强网点员工的工作责

任心和工作紧迫感，推进网点经营业务健康、持续发展。为此要制定网点员工正向激励办法，实施网点员工应知应会达标工程，开展季考核、月测评活动，增强网点员工的学习、工作积极性，促进经营业务发展。要推行网点员工公开竞争上岗制度，增强网点员工的使命感和责任感，自增压力，勤奋努力工作，创造良好经营业绩。要建立目标任务考评机制，打破平均主义，解决干多干少一个样，增强网点员工压力和动力，调动积极性，促进服务提高、业务发展、效益增加。

在大项目基本稳定的情况下，农行基层网点要转变发展思路，在抓好大项目——西瓜的基础上，要眼睛向下，积极发展个体工商户——芝麻业务，以众多芝麻垒成西瓜，保持经营义务的发展。在发展个体工商户业务上，着重抓好三项工作：

### (一) 大力宣传《个人贷款管理暂行办法》

个体工商户特别是农村承包经营户对《个人贷款管理暂行办法》了解不多，需要客户经理去营销贷款。农行基层网点要加大宣传力度，通过发广告、宣传单和客户经理宣传等方式，使广大个体工商户能够熟知《个人贷款管理暂行办法》的精神，按《个人贷款管理暂行办法》进行融资贷款，以此促进农行基层网点信贷业务发展。

### (二) 正确处理贷款业务和金融风险的关系

农行基层网点要正确处理好个体工商户贷款业务和防范金融风险的关系，在有效防范风险的基础上，创新金融产品和担保抵押方式，进一步满足个体工商户多层次金融服务需求。要进一步优化信贷审批流程，积极推广灵活高效的贷款审批模式，努力实现个体工商户贷款评审的标准化、流程化、批量化作业，提高审批效率。在营销方式上，要根据个体工商户特点，制定个性化产品，推广适合个体工商户流动资金循环贷款等产品，满足个体工商户的信贷需求。同时完善利率风险定价机制，对个体工商户实行差别定价，增加个体工商

户不良贷款的容忍度，切实帮助个体工商户发展经营，提高赢利水平。

### (三) 积极服务好个体工商户

农行基层网点一是要设立咨询点，指定专人负责，详细解答个体工商户办理贷款业务提出的相关咨询，帮助个体工商户解决资金困难问题，指导个体工商户搞好生产经营工作，提高经济效益。二是要专门配备客户经理负责个体工商户贷款营销工作，为个体工商户提供个性化差别服务，密切双方合作关系，促进个体工商户发展。三是要深入走访个体工商户，和个体工商户面对面交流，帮助解决困难问题，提出意见建议，促进个体工商户发展。四是对有需求的个体工商户给予财务顾问服务，帮助个体工商户分析财务存在的问题，从专业角度提出解决问题的建议，规范财务管理，减少财务风险，帮助个体工商户做大做强。

以上是我在大讨论活动中的几点心得体会，要把它落实到自己的日常工作中，努力取得优良成绩，为农行健康、持续、快速发展，作出应有的努力和贡献。

## 银行党课心得篇八

近年来，银行业一直被视为金融行业中最具公信力的行业之一。但是，随着金融市场的日益复杂化和投资行为的迅猛发展，在一些银行中，出现了管理不规范、违反规定、造假等失信行为。破坏了银行业的公信力和社会形象，对投资者和客户的利益产生了极大的影响。为了重建公信力，银行业开始加强自身的廉政风险和控制。这篇文章将分享本人在银行廉政方面的体会和感受。

### 一、银行业的殷切期望

银行业是金融行业中最具社会责任的组织之一。随着金融市

场的不断变化和金融业务的日益复杂化，银行业的风险和诚信问题已经变得越来越重要。这也反映出了客户对银行业廉政的殷切期望。因此，银行业需要更加努力地控制自身的风险和诚信问题，重建自己的公信力。

## 二、银行业的廉政机制

自2016年开始，金融市场的风险一直在上升，更多的企业出现了高风险、高压力的财务状况。银行业在这方面需要更加谨慎和严格地监管自身的业务操作流程和诚信问题。银行业需要建立诚信理念，加强风险识别和控制，提高自身的诚信度，防止违规行为的发生。银行业还需要建立相应的监督机制，对管理层行为进行有效的监督和制约。

## 三、银行业的诚信建设

银行业需要加强对自身的风险和诚信问题的管控和建设。首先，银行要建立全方位的自查机制，加强对各个环节的管理和监控。其次，银行要引入科技手段，提高自身反欺诈水平，防止诈骗风险和虚开会计记账等问题的发生。此外，银行还应该建立内部审计机制，提高自身的审计质量。这样，银行才能更加全面地监管自身的风险和诚信问题，达到管理风险和保障客户利益的目的。

## 四、银行业的良性发展

作为金融行业中最具有责任感和社会影响力的组织之一，银行业需要通过廉政建设实现良性发展。银行需要依据自身特点和特定的业务流程，制定相关的廉政方案。银行要注重诚信教育和宣传，加强对客户的热情服务，推动银行业的良性发展。廉政建设将有助于银行提高自身的服务质量和体系架构，提升其美誉度和公信力。

## 五、银行业需要充分认识廉政的重要性

银行业作为金融行业中的龙头企业，责任和社会影响力同样巨大。银行业需要承担更多的社会责任，同时也要认识廉政之重要性。廉政是银行长期发展的关键所在，关系到客户、投资者、银行机构和社会公众的利益。银行业需要树立“用户至上”的理念，厘清权责边界，建立一整套可行性监管机制和诚信体系，共同努力实现良性发展。

总之，银行业需要强化内控和风险管理，加强廉政建设，提高客户服务水平，树立诚信文化，实现自身的快速、健康、可持续发展。廉政建设是银行业全面提升自身管理水平和社会形象的重要所在。作为银行业的从业人员，我们要积极参与对廉政建设的探讨，不断完善银行业的廉政治理和风险控制系统，为银行业的可持续发展做出贡献。