

最新招投标副经理招聘 副职竞聘演讲稿(通用9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

招投标副经理招聘篇一

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着20xx年的银行工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加支行副行长的竞聘，自信有能力挑起支行副行长重担。

我叫某某，今年32岁，（银行副职竞聘演讲稿）

我认为，自己具有继续留任这个职务的能力和条件：

我的条件主要有：

一是较高的政治素质和敬业精神。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，讲党性，恪守纪律，严谨朴实，团结协作，兢兢业业的工作作风，能够做到在思想上和行动上与党中央保持高度一致。我连续多年被评为（个人工作成绩）。

二是具有比较全面的专业理论知识。

20xx年的金融生涯，系统的学历教育和实践，使我具有多学科的专业知识结构，比较全面地了解和掌握了经济、金融、法律知识，熟悉银行相关业务的操作流程，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强。这些为我继续做好下一步工作提供了可靠的保障。

三是具有比较丰富的银行工作经验。

入行20xx年来我先后从事过政工、人事教育、计划、会计支行营业部主任、审计室副主任、支行客户部主任、支行副行长等岗位，在每个岗位上我都取得了较好的成绩，在我担任副行长期间，圆满的完成了各项工作任务。并解决和处理过许多业务与管理难题，无论是在信贷管理，不良资产清收，政工还是在组织管理、协调服务、办公室后勤管理方面都积累了比较丰富的经验。

四是具有较强的组织、沟通、协调及管理能力。

我有?年支行副行长领导岗位的磨练，在这一岗位上锻炼了我协调、组织、沟通与管理能力。使自己初步具备了一个领导所应该具备的基本素质，?年来，作为农行支行的一员，无论是与本行的同志还是与中高层领导，在工作配合与交往过程中，我想如果同志们降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，就沟通组织协调管理能力而言，如果作为支行副行长，我可能还算是一块可造之材。

各位评委、各位领导，当前金融市场竞争日益激烈，支行的工作更富有挑战性和创造性。我认为，作为纯业务经营的主体的支行，更加突出金融业务的营销，客观上要求支行负责人应当有较高的市场营销意识，要及时调整经营思路，指挥前移，腾出更多的时间和精力，去研究分析市场，挖掘客户资源，做好信贷管理，积极消除不良资产。提高综合竞争力，

花大力气解决好当前部分员工思想观念滞后、竞争意识不强、不良资产居多、团队精神没有充分发挥的问题。

如果组织和领导信任我，让我继续留任支行副行长的领导岗位，我将在支行行长的带领下，紧紧围绕提高效益这个目标，树立以“客户为中心”的理念，抓住“消灭不良资产、做好信贷管理优质服务”这个重点，推行“目标化、规范化、制度化”的管理，积极搞好支行内部管理，练好基本功，唱好重头戏，走好关键棋，实行“四个到位”：

一、摆正位置，转变角色到位。

作为一名支行副行长，既是支行行长的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，要履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务。一是要维护支行行长的威信，以强烈的配合意识当好助手。揽事不揽权，到位不越位。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识做好谋士。要结合上级的要求和分管的工作，摸实情、找差距，及时提出新思路、新办法、献计献策，为行长减压分忧。三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。和支行的其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

二、突出重点，抓好营销到位。

我将根据市场经济学的“二八”法则和章江支行的地域特点，组建一支特别能战斗的客户经理队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，并以各种金融产品为手段，为不同的客户“量体裁衣”，实行存、贷、中间业务的捆绑式营销。把着力点放在优质个人客户、优质民营企业客户上，了解他们的金融需求，分层次制订方案，做到营销责任人、对象、

任务、时间、措施“五个落实”，提高优质客户、重点核心客户的忠诚度和贡献度，同时集中邀请目标客户到支行，由理财员进行电子银行产品的功能演示，使客户体验它的方便和快捷，引导他们“入网、用网”，扩大中间业务的收入和来源。

三、创立品牌，优化服务到位。

物理学上的“万有引力定理”告诉我们，要想增加吸引力，就得增加自身重量。要争取更多的客户，就必须打造服务品牌。我将抓住支行营业部核心竞争力项目投产实施的有利时机，整合内部资源，完善服务功能，真正使客户进门有舒适感、临柜有亲切感、离柜有留恋感。与此同时，要着重加强大堂经理对客户的识别、引导作用，突出对潜在优质客户的筛选，尤其是要注重细节，把差别服务做细做实，使大客户切实感受到“一对一”个性化、亲情化服务的方便和尊贵，对重要客户可以采取电话预约、优先办理，上门服务的方法，并通过记录大户资金和个人生活台帐，经常性地走访，适时送上一份温馨的关怀和祝福，使工行的服务更加人性化，在客户信任的天平上增加法码，切切实实做到在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与客户交往中凝聚合力。

四、强化管理，提高素质到位。

工作中，我将在原来基础上继续规范工作流程，健全营销体系，建立行之有效的制度，提升管理水平，做好业务的衔接，保证员工思想、内控、客户和业务的稳定。要组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展服务礼仪、营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的支行，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

风月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激

情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功继续留任，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了各位领导、各位评委和全体同事们的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，以百倍的信心和百倍的努力，使我们的支行“百尺竿头，更进一步”！

我的演讲结束了，谢谢大家！

招投标副经理招聘篇二

各位领导、各位同事：

大家好！

今天，能够站在这里参与xxxx级领导岗位的竞聘，我倍感荣幸。当官不是目的，此次竞聘，我将始终持以平常心，尽自己最大的努力，抓住机遇，在可能的情况下实现自己的人生跨越。记得美国著名政治家富兰克林有句名言：“推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天，我正是为继续推动我无比热爱的农行业务而来。

记得一年多前，我曾幸运地站在同样的讲台向各位领导、同事汇报过自己的工作，阐述过自己的理想。此刻，我再一次站在这里，以平常、诚恳的心态接受大家的选择，希望带给大家的是一个更加真诚、理性、执著，更加坚毅、稳重和成熟的我。

知人者智，自知者明。说句心里话，能有幸与这么多资深的领导、同事一同走上今天这个竞聘的讲台，才疏学浅、资历平平的我，的确有点诚惶诚恐，忐忑不安。但人总是要有点精神的。有道是：物竞天择、适者生存。作为一名年轻的共产党员，我拥护改革，渴望竞争。同时将以更加沉稳平实的心态、义无反顾的勇气以及前所未有的激情，迎接竞争的挑战，接受改革的洗礼。经过慎重地思考，我不改初衷，竞聘

的岗位仍然是：办公室副主任。正确地估价自己，我认为我之所以一如既往地竞聘办公室副主任主要缘于以下四大理由。

第一，充满激情的年龄优势给我带来了充分的自信。今年31岁，刚过而立之年的我，对于从事办公室工作来说我有年轻的优来源于势。即我有健全的体魄、充沛的精力；有年轻人特有的朝气与投入工作的激情；有只做不说的性格、雷厉风行的作风；有无私无畏的风骨、敢抓敢管的魄力。

第二，坎坷的成长历程丰富了一个不断成熟的我。我出身农村，成长坎坷。简要回顾自己的成长历程，我虽然没有什么非凡的阅历与令人眩目的资本，但自19xx年参加工作的那天起，我便深深地爱上了这份工作，把事业当作自己终身奋斗的最高理想，化作自己不懈追求的实际行动。

第三，多年的专业实践历练了我对事业的忠诚。或许是执着追求、情有独钟的缘故，通过多年的办公室工作实践，我积累了一定的专业优势，历练了我对事业的忠诚。

展望今后的工作，我将要突出做好以下三点：

1、加强自身修养。内圣方能外王。要不断在认认真真学习上有新进步，在堂堂正正做人上有新境界，在踏踏实实做事上有新成效，在清正廉洁上有新形象。

2、摆正位置，当好配角。努力做到“五要”。

（1）要立足全局，当好参谋检察院中层副职竞聘演讲、助手。把所分管的工作纳入整体目标中去，做到既能对自己分管的工作精心策划，科学指导，又能参与全局工作，支持、配合正职工作的开展。

（2）要尽心尽职但不能越位。作为副职，要对正职负责，对其要多尊重服从，多请示报告；对同级要理解、支持、合作；

对下级要多指导，多关心，多帮助。

第四，多年的综合管理岗位健全了我的品格，提高了我的宏观驾驭能力和组织推动能力。在实践历练中，我深知作为一名合格的金融工作者，不仅要有较强的政治素质、过硬的业务工作能力，而且要有积极健康的心态、良好的品德和品格。做事必须先学会做人。

“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于年轻的我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想我既然是为了推动我的事业而来，那么，无论竞聘成功与否，都不会改变我对党的忠诚，不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。总之，无论怎样，我都会用同样年轻的心态，直面挑战，笑对人生。

招投标副经理招聘篇三

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

以一名即将转业军官的身份参加市政府组织的干部公开招聘，我充满信心，对市民政局长的一职竞聘，我更有把握。我在部队期间的工作表现、立功受奖、任职经历等情况在招聘表上已有详细记载，我就省略不谈了，以便节约时间。我只谈一谈我能够当好民政局长一职的有利条件。

我有较强的组织协调能力和宣传鼓动能力。我担任过班长、排长、指导员、组织股长、教导员、党办秘书、宣传科长、群联处副处长、团政治处主任、师政治部副主任、团政治委员。可以说从班到军哪一级都呆过。

在各级的各个岗位上的实际锻炼，养成了我较强的组织协调能力。民政局的工作是一项涉及范围很广的综合性工作，上至中央、省级的政府、领导，中至本级政府的各个委、办、局、室，下至市辖区内的家家户户。这就需要有很强的组织协调能力，才能调动一切积极因素，才能利用好一切可利用的条件，才能依靠全社会的力量共同做好民政工作。同时民政工作也是一项政策性很强的工作，也是需要吸引社会力量支持的工作，也是需要苦口婆心地耐心说服解释的工作。

我对民政工作对象有深厚的感情。民政工作是服务性的工作，只有对服务对象怀有深厚感情才能做好、做细、做扎实。民政工作的对象是“最可爱的人”和“最可怜的人”。最可爱的人，不说大家都清楚，那就是正在服役保卫祖国的军人及家属，也包括那些已经从部队离休、退休、复员、转业、失散、伤残的军人。最可怜的人，主要指那些残疾人、受灾的人和生活有特殊困难的人。

对军人的感情，自不必说。特别是那些离、退、复、转、残的老前辈、老首长、老战友，他们是打天下的功臣，是共和国的奠基者，是中华民族的英雄，是对人民奉献最多的人，我愿意为他们服务，愿意竭尽全力让他们生活得幸福美好。

对那些残疾人、受灾的人、生活比较困难的人，他们是人民群众中的一部分，我们应该对他们更多一些的爱心，更多一些的照顾，更多一些的温暖，这是中华民族的优良传统，是社会主义社会的本质要求，是党的为人民服务宗旨的具体化。我们部队每年都要为那些残疾人、受灾的人和生活比较困难的人捐款、捐物、办实事。我到民政部门工作，是会把我市“扶贫济困”的工作再上新台阶的，这也是促进社会稳定的重要方面。

我对民政工作有深层次的理解。我从军二十多年，是民政工作的直接受惠者。当我在对南疆自卫还击作战的前线正在浴血杀敌时，年迈的母亲突患脑溢血病，是家乡民政局的同志

闻迅 赶到我家，连夜送到县医院抢救，使老人转危为安。当爱人为长期分不到房而忧愁时，是民政局的同志四处奔走，苦口婆心地做有关方面的工作，最终经市长办公会特批了一套住房，解除了我的后顾之忧。

在我担任连、营、团三级主官的岁月里，是各地各级的民政部门直接地关心照顾着我们的家庭亲属，帮助我们官兵家里解决了很多的实际困难，这对稳定军心起了重要作用。试想，如果没有民政部门把温暖送到每个官兵的家里，后方不稳，军心必乱，那部队是绝对带不好的。有道是“挨过寒冷的人才最感觉太阳的温暖”、“患过病的人才最理解医务工作的重要性”。我们长期扛枪杆的人也才最能感受到民政工作的极端重要性，也才能有无穷无尽的工作动力。

这就需要有一定的宣传鼓动能力。我初步设想，既要充分利用电视、报纸、广播等大型传媒工具来为民政工作大造舆论，又要主动登门向政府领导、各个部门、各个企业做宣传说服工作，争取他们从人力、物力、财力、智力上来支持民政工作，还要逐户做好优抚对象的思想工作，帮助他们转变观念，拓宽思路，广开门路，提高他们的自救、自助能力。

招投标副经理招聘篇四

尊敬的各位评委，各位同事：

大家好！非常感谢党组给予这次展示自我、公平竞争的机会。能参加这次竞争上岗，我倍感荣幸！

我叫xxx，32岁，中共党员，工程硕士。1998年……参加工作，20xx年转业至发改委综合处，现主要从事经济运行、政策研究和规划管理等方面工作。

“二五”重要文件起草、规划体系建立、规划思路和规划纲要编制等工作。今年7月份，我被借调到市委办公厅常委办工作。

粗略统计，近四年来，我先后完成或参与完成各类领导讲话50余篇，政策性文件10余项、其他各类报告百余篇，文字量近百万字。

此次竞岗，我认为个人优势主要体现在四个方面：一是学习主动，肯钻研、重实践。围绕中心工作，我主动学习宏观经济调控、城市规划管理、低碳能源体系、区域经济发展等领域的相关知识，注重在工作实践中不断完善知识结构、增强履职能力。二是作风过硬，敢担当、有韧劲。每逢遇到急难险重的任务时，我不退缩、不畏难，敢打硬仗，能打胜仗，持之以恒。三是工作扎实，讲政治、善创新。四年如一日，工作认认真真、勤勤恳恳，在坚决贯彻上级指示精神的前提下，善于创新工作方式方法。四是协调有方，顾大局、能运作。近年来，我多次参与协调组织市委、市政府大型观摩讲评活动，各项工作均能做到合理调度、合理安排，表现出较好的大局观和协调运作能力。

际，尽快制定工作思路，大胆工作。分管工作之外，要做到积极主动协作，不分份内份外。三是加强团结，营造和谐工作氛围。在日常生活中关心、团结同志。在工作中，主动加强与同事的沟通配合，主动履职、以身作则，充分调动大家的工作积极性，形成工作合力。四是严格操守，增强拒腐防变能力。廉洁是立身之本。我将牢固树立正确的人生观和价值观，筑牢思想防线，严格遵守各项干部廉政规章制度，洁身自好、克己奉公。

前人说，不以一时自得，而自诩其能；不以一时失落，而自坠其志。竞争上岗，我以这句话自勉。无论这次竞岗结果如何，我都将更加严格地要求自己，以更优异的工作成绩，回报领导和同志们的关心和厚爱。

谢谢大家！

招投标副经理招聘篇五

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着年轻没有失败的信条，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加支行副行长的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

我叫xx今年？岁，本科学历，在职研究生，会计师□20xx年大学会计专业毕业，毕业后被分配到招行支行工作，先后做过储蓄柜台、会计柜台业务。因工作比较突出□20xx年1月，被调入分行会计部□20xx年10月，调支行担任会计主管，2004年担任会计部副经理至今。参加工作以来，我总是兢兢业业，勤勤恳恳地工作，在不同的岗位上都取得了一定的成绩□20xx□20xx年连续两年被支行评为优秀员工。我的竞聘条件和优势有：

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，我养成了办事讲求原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业的工作作风。所以从个人素质上讲，我将无愧于行领导和同事们的信任。

我毕业于会计专业，现在又在读金融专业研究生，科班出身，掌握了比较扎实的金融和会计理论知识，这为做好副行长工作打下了坚实的基础。

我一直在招行工作，对招行的各项业务，特别是会计业务非常熟悉，并积累了丰富的工作经验。我很自信，也很坚信的认为，4年的工作经验，使我基本上我作为支行副行长所必备的工作能力和工作经验。我一定能胜任这一岗位。

多年的工作实践，使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、沟通能力、组织协调能力等方面有了全方位的提高。这些都更加坚定了我扎根于招行，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心。

此外，多年的工作实践，使我养成了无私奉献、敢于承担责任、爱岗敬业、严谨细密、扎实高效的工作作风。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有一点，那就是因为年轻，处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

各位评委，各位领导，扁平化后的支行，工作极富挑战性和创造性。我如果竞聘成功的话，将按照管理与服务并重，创新与开拓并举，管理与效益共存的工作思路，讲究工作方法和领导艺术，在市分行党委的领导下，在支行行长的带领下，紧紧围绕提高效益这个目标，抓住“市场营销、优质服务”这个重点，推行“目标化、规范化、制度化”的管理，概括起来就是练好基本功，唱好银行副科级干部竞聘报告重头戏，走好关键棋，实行“四个到位”：

作为一名支行副行长，既是支行行长的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，要履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地做好支行会计管理工作；一是要维护支行行长的威信，以强烈的配合意识当好助手。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识做好谋士，为行长减压分忧。三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。

当前由于支行的人员较少，在执行过程中不按制度办事的情况时有发生，这给我们的业务埋下了隐患，加大了经营风险。在管理中，我将严格规范业务流程，发挥招行在技术、人才

方面的优势，抓好各项制度的落实，严格按制度办事，预防经营风险。

我将规范工作流程，健全营销体系，建立行之有效的制度，提升管理水平，保证银行副主任竞聘报告范文员工思想、内控、客户和业务的稳定，实现人性化的管理，做到以人为本。要组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的支行，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

在做好本职工作的同时，我将发挥我在市场营销方面的优势，积极协助行长和分管副行长做好营销工作。

各位领导、各位评委、各位同仁，六分钟的竞岗演讲，浓缩了人生的一个短暂的片断，我相信，有你们的激励和鞭策，我一定会奋发有为、不辱使命、不负众望。最后我想说，作为支行副行长，或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请领导和同志们考验我，相信我！

谢谢大家！

招投标副经理招聘篇六

尊敬的各位领导、各位评委，同志们：

您们好！

“天高任鸟飞，海阔凭鱼跃”。今天，我参加竞争的职位是区县工商所副职。首先，真诚的感谢单位领导给了我这次难得的展示自我、检验自我的机会。下面，我对自己的基本情况向各位做一简单的介绍。

面对竞聘的工商所副职岗位，刚才几位竞聘者已作了非常精彩的演讲，使我在为他们喝彩的同时也倍感压力。不过，竞聘这个岗位，我想自身具有如下特点和优势：

要干好一项工作，首先必须热爱这项工作。今天，我能鼓足勇气参加这次竞争，决不是意气用事，也不是心存侥幸，而是自己热爱这项工作，珍惜这次机会，渴望成功、追求进步的真实体现。

自参加工作以来，我一直以一丝不苟的工作责任心做好本职工作，不论是以前在、工作，我总把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干。工作的历练，组织的培养，领导和同事的支持和帮助，使我形成了较强的责任意识，优秀的领导集体、和谐的工作氛围也激发了我强烈的上进心。

参加工作后，有机会在等多个工作岗位，为自己创造了很好的学习和锻炼机会。我一直从事工作，能较好地处理与上下级关系，做到诚心实意、诚信包容、互帮互助。通过实践中与不同人的接触，对不同业务的处理，提高了自己的组织协调能力。

单位面临着转型带来的压力和机遇。为此，我们更要迎难而上，抓住机遇，以求单位全面发展。假如我竞聘成功了，我将会从平时的工作态度及工作质量开始以优异的工作成绩向领导和同事交一份满意的答卷。

我想做为一名副职关键是要找准自己的定位，做到办事不越权、不越位，工作不拖沓含糊，责任不躲避推诿。要善于和敢于承担责任，推动工作。用全新的经营理念，简化办事程序，真正让领导放心、全体同事顺心。用自己对事业的热爱和忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提工商所的地位。

工作要干出成绩，必须有较高的业务素质。业务素质的提高只能靠不断的学习，不仅要从书本上学习，而且还要从实践中学习，不断汲取理论和实践的滋养，将所学到的知识运用到实践中去，指导具体的工作，使自身理论水平和业务素质不断提高。

坚持干一行，爱一行，专一行，脚踏实地干好本职工作。做到认真负责，一丝不苟，义不容辞的为为工商所做好贡献。严格按照标准辅助上级部门领导开展各项工作：如果我能竞聘上工商所副职，我将按时按量的完成领导交给的任务，并在工作中多思考，多创新，把工作做得更好。

古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、驾驭市场经济、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为工商事业的发展添砖加瓦！

谢谢大家！

招投标副经理招聘篇七

我叫__，男，____年出生，法律大专文凭，____年_月毕业于_____学院，____年底到港航站工作，在港航站3个年头近两年的工作中。在交通局领导和港航站领导的教育、关怀、呵护下，使我对港航管理总站工作有了全新的认识 and 了解，并且逐步适应此项工作，较好的完成本职工作任务和领导交办的各项工作任务。按照这次竞聘有关规定，我竞聘的职务是港航管理总站副站长。到港航站工作以来，虽然一直从事业务工作，但我始终注重政治学习，不断提高自身的政治素质和道德修养，积极要求进步，在政治上、思想上同党中央保持高度一致，严格要求自己，无论遇到什么困难，什么挫折，都坚持把工作放在第一位，不辞辛苦，从不计较个人得失，始终保持积极向上、刻苦钻研、扎实工作的精神状

态□20xx年,我主要负责了港航站的统计报表工作,全年__水运货运量是95280吨,货运周转量59593.56千吨公里,根据省航运局在20xx年统计工作的指示精神,认真圆满的完成了__全年水路运输统计月报、年报工作,在年初更换年审《水路运输许可证》正、副本和《船舶营业运输证》时,我充分发挥了微机特长,使全站实现了办公自动化的新局面,受到了站领导的好评。

在执法监督工作中得到了站领导的热心指导与帮助,由于本人能够注重学习专业知识和相关的法律知识,并且深入了解了垦区水上交通安全执法监督工作的特点,较快地进入了工作角色。特别是在20xx年陪同站领导对__所属分局进行水上交通安全检查时,使我进一步熟悉和掌握了垦区水运执法监督的基本方式和基本程序以及处理办法,学习到了老同志的工作经验和工作作风,这为我在今后工作中奠定了良好的基矗与此同时,我还利用所学专业知识和在实践中,熟练的掌握了电脑操作、汽车驾驶和摄像摄影等技术,使得自身的业务水平和法律运用能力及监督实效得到了进一步提高。

在工作中我能够以求真务实、认真负责的思想作风和工作作风严格要求自己,在待人接物方面我都能从接一个电话,答复一项咨询小事做起,态度和蔼,树立文明窗口的形象。在组织观念方面,认真执行领导决定,工作到位,作风正派,严格要求自己。

我认为做为一名称职副站长,除了必须具备过硬的业务素质和崇高的道德修养外,还要具有较强的辅佐能力和综合协调能力,用四句话概括就是:找准位置,当好配角;着眼全局,当好参谋;精通业务,当好头羊;协助内外,当好助手。

如果我竞聘成功,我要做到:一是找准位置。在站长的领导指挥下,履行职责、发挥作用,全力协助站长的工作,围绕__交通局的中心工作,结合__水上交通工作的实际,使__水上交通监督管理工作上水平、上档次、创一流。最大限度

地发挥自己的主观能动性，做到工作主动不越位，服从领导不偏位，敢于负责不错位。二是以人为本，作好分管工作。三是率先垂范，带头执行法律法规，做文明执法、执法为民、廉洁勤政的模范；带头协调各种关系，解决各种矛盾，做团结友善的模范。

竞聘上岗，给我们每个人带来了机遇，我深知自己还很年轻，工作经验不够丰富，工作中还存在一些缺点和不足，无论这次竞聘结果如何，我都将以此作为前进征程上的一个新起点，虚心学习，勤奋工作，与全站同志一道在交通局党组织的带领下，开拓垦区水上交通工作新局面，为垦区的经济和社会发展做出应有的贡献。最后，我由衷地希望各位领导和同志们，在听完我的演讲后能投上您宝贵的一票。

谢谢大家！

招投标副经理招聘篇八

以下是本站小编为大家收集整理银行副职竞聘演讲稿范文全部内容了，希望大家会喜欢。如果您喜欢这篇文章，请分享给您的小伙伴们吧！欢迎持续关注我们的后续更新。

银行副职竞聘演讲稿范文(一)

尊敬的各位领导、评委：

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己支行副职竞聘演讲稿有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着年轻没有失败的信条，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加支行副行长的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

我叫**，今年?岁，本科学历，在职研究生，会计师。2000年大学会计专业毕业，毕业后被分配到招行支行工作，先后做过储蓄柜台、会计柜台业务。因工作比较突出，2002年1月，被调入分行会计部，2003年10月，调支行担任会计主管，2004年担任会计部副经理至今。参加工作以来，我总是兢兢业业，勤勤恳恳地工作，在不同的岗位上都取得了一定的成绩，03、04年连续两年被支行评为优秀员工。我的竞聘条件和优势有：

一是我具有一定的个人素养。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己县支行副行长竞聘演讲稿光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，我养成了办事讲求原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业的工作作风。所以从个人素质上讲，我将无愧于行领导和同事们的信任。

二是我科班出身，具有扎实的专业知识。

我毕业于会计专业，现在又在读金融专业研究生，科班出身，掌握了比较扎实的金融和会计理论知识，这为做好副行长工作打下了坚实的基础。

三是我具有娴熟的工作经验。

我一直在招行工作，对招行的各项业务，特别是会计业务非常熟悉，并积累

——文章来源网，仅供分享学习参考

了丰富的工作经验。我很自信，也很坚信的认为，4年的工作经验，使我基本上我了作为支行副行长所必备的工作能力和工作经验。我一定能胜任这一岗位。

四是我具有较强的管理、组织、协调能力。

多年的工作实践，使我深刻地领悟到了理论与实践相结合商业银行支行副行长竞聘演讲稿的重要性，深切地感受到自己在业务知识、沟通能力、组织协调等方面有了全方位的提高。这些都更加坚定了我扎根于招行，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心。

此外，多年的工作实践，使我养成了无私奉献、敢于承担责任、爱岗敬业、严谨细密、扎实高效的工作作风。

在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。主要有一点，那就是因为年轻，处理矛盾的经验不足。我将充分依靠老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，加以弥补。请领导和同志们相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。各位评委，各位领导，扁平化后的支行，工作极富挑战性和创造性。我如果竞聘成功的话，将按照管理与服务并重，创新与开拓并举，管理与效益共存的工作思路，讲究工作方法和领导艺术，在市分行党委的领导下，在支行行长的带领下，紧紧围绕提高效益这个目标，抓住“市场营销、优质服务”这个重点，推行“目标化、规范化、制度化”的管理，概括起来就是练好基本功，唱好银行副科级干部竞聘报告重头戏，走好关键棋，实行“四个到位”：

一、摆正位置，转变角色到位。作为一名支行副行长，既是支行行长的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，要履行好协助、协调、协作的职责，不折不扣地做好支行会计管理工作；一是要维护支行行长的威信，以强烈的配合意识当好助手。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识做好谋士，为行长减压分忧。三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。

二、严格规范业务流程，做到防风险到位。当前由于支行的

人员较少，在执行过程中不按制度办事的情况时有发生，这给我们的业务埋下了隐患，加大了经营风险。在管理中，我将严格规范业务流程，发挥招行在技术、人才方面的优势，抓好各项制度的落实，严格按制度办事，预防经营风险。

三、强化管理，提高素质到位。我将规范工作流程，健全营销体系，建立行

——文章来源网，仅供分享学习参考

之有效的制度，提升管理水平，保证银行副主任竞聘报告范文员工思想、内控、客户和业务的稳定，实现人性化的管理，做到以人为本。要组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的支行，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

四、突出重点，协助行长抓好营销到位。在做好本职工作的同时，我将发挥我在市场营销方面的优势，积极协助行长和分管副行长做好营销工作。

各位领导、各位评委、各位同仁，六分钟的竞岗演讲，浓缩了人生的一个短暂的片断，我相信，有你们的激励和鞭策，我一定会奋发有为、不辱使命、不负众望。最后我想说，作为支行副行长，或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请领导和同志们考验我，银行副行长竞聘演讲稿相信我！

谢谢大家！

银行副职竞聘演讲稿范文(二)

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

记得美国著名政治家富兰克林有句名言商业银行支行副行长竞聘演讲稿：“推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天，我正是为继续推动我无比热爱的银行事业而来。我希望给大家的是一个真诚、理性、执著和勇于接受挑战的我。

此次竞聘，我认为，自己具备胜任这个职务的能力和条件：

一是我具有比较全面的专业理论知识。

近二十年的金融生涯，系统的学习教育和实践，使我具有多学科的专业知识结构，我参加过电大的会计学习和党校的法律学习，使我比较全面地了解和掌握了经济、金融、法律知识，熟悉银行相关业务的操作流程，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强。

二是我具有比较丰富的业务经验。

——文章来源网，仅供分享学习参考

所有业务，不同的岗位锻炼了我不同的能力，所以工作起来，更能得心应手。另外，由于我是本地人，对我行的所有以大客户都比较熟悉，并且关系较好，这对我以后工作的开展将提供保障。

三具有较强的领导能力和组织协调能力。

我有多年的中层领导工作的历练，使我具备了较强的管理能力和综合协调能力，对领导一职有较深刻的理解。同时，近20年的支行工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。

这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心。

如果承蒙领导厚爱，让我走上支行副行长的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，努力开拓工作的新局面，具体我将做到以下几点：

第一、真诚讲团结，创造性的开展工作。

多年的工作经验告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重银行副行长竞聘演讲稿要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识和看待自己，当好配角，胸怀全局。在工作中多向行长请示工作，做到多请示、多通气、多协调。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力把商行的员工队伍带好，团结他们一道工作。

第二、严格规范业务流程，做好风险预防工作。

当前由于支行的人员较少，在执行过程中不按制度办事的情况时有发生，这给我们的业务埋下了隐患，加大了经营风险。在管理中，我将严格规范业务流程，发挥我行在技术、人才方面的优势，抓好各项制度的落实，严格按制度办事，预防经营风险。

第三、加强管理，提高职工综合素质。

——文章来源网，仅供分享学习参考

潜能，找到拓展业务的办法。

第四、要树立经营、发展多赢的观念。

我上任后，将积极协助行长强化企业意识、经营意识，积极降低不良贷款，实现银行、企业、担保机构多赢；要积极探索

金融机构的发展途径。建立信用评价体系，寻求银企沟通渠道，建立担保机构；要抓住有利时机，积极消化不良资产。

各位领导、各位评委，自从当年选择成为一名银行机构的职工起，我就将自己的前途与命运和我行紧紧地连在了一起。此次竞聘，无论成功与否，我对银行事业热爱之心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到以后的工作农行副行长副职竞聘演讲稿中去，为我们银行的快速发展而努力奋斗！。

谢谢大家！

银行副职竞聘演讲稿范文(三)

各位领导、同志们：

大家好！

我叫xxx，今年xx岁，大专文化，经济师，xxxx年xx月参加工作，10年来一直在营业室前台做会计和储蓄工作。今天我本着锻炼自己，为银行服务的宗旨站到这里，竞选会计营业室副职一职，希望能得到大家的支持。大家都知道，会计营业室工作具有专业性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，头绪繁杂，任务艰巨。刚才参加竞聘演讲的几位同志，每个人都有自己的优势。那么，我的优势是什么？我要说，我的优势就在于四个方面：

一是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终不忘学习专业知识，勤钻研，善思考，多研究，不断地丰富自己、提高自己。先后学习了哲学、政治经济学、三个代表重要思想、党的十六大精神等政治理论和市场经济、金融管理等知识，现在又参加了本科金融管理自修的学习。使我的政治素养和业务水平不断提高。

——文章来源网，仅供分享学习参考

法策略，在宣传分行、协调管理、业务咨询等方面做了一些力所能及的工作，取得了一定的成绩。如：我们处在竞争十分激烈的路段，100米内周围有工行，中行，兄弟建行，邮政等七八家金融部门，今年我协调办事处抓住大型单位返还住房公积金之际储蓄存款300余万元，比去年同期增长34%。

三是有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以明明白白做人，实实在在做事为信条，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、领导部署能力都有了很大提高，能够胜任会计营业室副职工作。四是有较好的年龄优势。我正值青年，身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作当中去。假若我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面配合做好会计营业室工作，提高会计营业室工作质效，树立会计营业室优质的服务形象。

(一)科学规范地做好营业室日常事务工作。营业室承担着储蓄、信贷、审计、统计、档案管理、预决算和对外宣传等工作，是政策落实、信息传递、上下内外沟通的窗口，是为银行工作起重要作用的综合部门，既要承担繁琐的业务，又要参与政务。我将根据实际情况，进行合理分工，合理调度，认真落实岗位责任制，确保营业室事务性工作井然有序。

(二)搞好综合协调，确保营业室政令畅通。及时传达贯彻分行决策，加强督办检查，促进分行各项决策的落实。认真、科学地搞好领导与领导、窗口与窗口之间的沟通协调工作，避免互相扯皮、推委，出现工作空档，确保营业室以储蓄为中心，各方面通力合作，默契配合，步调一致，共同完成储蓄大业。

——文章来源网，仅供分享学习参考

往中凝聚合力。

各位领导和同志们，最后我只想讲一句话：那就是：给我一次机会，还你一个满意！

谢谢大家！

银行副职竞聘演讲稿范文(四)

大家好！首先感谢支行领导给我这次展示自我的机会。希望我站在这里没有让大家感到意外，这次竞聘对我来说可谓一个崭新的开始，从今天开始，从现在开始，大家看到的将不再是那人不求上进，安于现状的xx了，今天，展现在大家面前的将是一个积极上进，充满自信的xx。

我，今年xx岁，大专在读。xx年入行以来，我先后作过行政、储蓄，经警等工作，工作中，我勤奋好学，熟练地掌握了各种业务知识和操作技能，在工作中表现了良好的业务素质和业务能力，多次参加市行的业务技术比赛，连续三年被评为业务标兵，并被评为2003年度先进个人。我自认有能力有条件竞聘xx支行副行长一职。

一、参加本次竞聘的原因

首先，源于自己价值的实现。“不想当将军的士兵不是好士兵”，我从事储蓄工作已有10年了，我自认在现有的工作岗位上游刃有余，渴望能在一个新的岗位上锻炼一下自己，二级支行副行长这一职务既能锻炼一个人的沟通协调能力，又能锻炼一个人的组织管理能力，所以，我希望给自己一个提高工作能力、实现自我价值的机会，而且我自信有能力适应这个岗位的工作。

其次，源于这个工作带来的挑战。由于诸多原因的存在，xx支行储蓄存款呈自然负增长，这与存款指标的逐年增长显然不

对称，这就加大了工作的难度，我很愿意去迎接这份挑战，用自己的努力开创出一条的工作思路，为领导分忧，解决问题。

再次，源于一份xx情节□xx支行工作的难度大家有目共睹，但我在千山路支行工作已近10年，可以说是与xx同兴衰，共荣辱，所以，我对xx支行有一种责任感，希望能通过我的努力让他不断发展，做出成绩。

二、参加本次竞聘所具备的优势

首先，我在xx支行具有良好的客户基础。我在xx支行从事储蓄工作，至今

——文章来源网，仅供分享学习参考

已有10年了，我通过在储蓄窗口为客户提供优质的服务，与xx支行较为稳定的储蓄客户都建立了较好的合作关系；由于xx支行绝大部分对公客户在我行都有储蓄业务，所以，在工作中与对公客户也有业务合作，也建立了与对公客户的良好合作关系；通过上门服务，对xx□xx等大客户的情况都比较了解。良好的客户基础将会帮助我尽快适应新的工作岗位，更好地开展工作。

其次，我在xx支行具有良好的群众基础。我在日常工作中，能做到任劳任怨，对同事工作中遇到的问题能够热心帮助其解决；始终坚持上门服务，另外，我还不断加强业务学习，提高自身的业务能力，适应新业务的要求。我用自己的行动得到了大家的认可，连续三年被评为业务标兵，2004年被评为先进个人。这些荣誉是大家给我的，它反应了大家对我的信任，相信这份信任将会成为我顺利开展工作的有力保障。

三、对今后工作的设想

如果我竞聘成功了，我今后的工作任务就是如何作好支行长的助手，协助他把支行的各项工作做得更好。

发挥自身优势，提高储蓄工作质量。

储蓄客户不同于对公客户，他与银行之间不存在其他关系，就是单纯的债权债务关系，那么如何让客户在林林总总的银行中选择我们就是我们应考虑的问题。我们不排除其他因素的存在，但服务质量的好坏绝对是老百姓最先考虑的因素。所以，提高储蓄存款的最有效途径就是为客户提供满意的服务，最好是能够针对不同的客户提供个性化的服务。以前我们帮助老人写凭条，不厌其烦地与聋哑人进行手势交流就是最为简单的个性化服务，都收到了很好的效果。当然，我们现在没有条件提供更进一步的个性化服务，但至少，我们应该为客户提供周到、温馨的服务，真正作到将心比心，用真心的服务换取客户的忠诚。为此，我将协助支行长，一方面加强储蓄人员的思想工作，树立端正的服务态度；另一方面，加强业务学习和交流，提高业务能力，为客户提供准确、快捷的服务。总之，我们将尽力保持储蓄存款的稳定。

银行副职竞聘演讲稿范文(五)

尊敬的行领导、各位同仁：

大家下午好。

——文章来源网，仅供分享学习参考

知人者智，自知者明。说句心里话，能有幸与这么多资深的领导、同事一同走上今天这个竞聘的讲台，才疏学浅、资历平平的我，的确有点诚惶诚恐，忐忑不安。但人总是要有点精神的。有道是：物竞天择、适者生存。作为一名年轻的共产党员，我拥护改革，渴望竞争。银行副职竞聘报告同时将以更加沉稳平实的心态、义无反顾的勇气以及前所未有的激

情，迎接竞争的挑战，接受改革的洗礼。经过慎重地思考，我不改初衷，竞聘的岗位仍然是：办公室副主任。我参聘的职位是支行副行长。

我竞聘这一职位的最主要理由。

众所周知，我们的经济发展较周边地区落后，但我们在认清不足的同时也不应该妄自菲薄，地区民营经济具备深厚的传统优势和巨大的发展潜力，地区的居民储蓄存款也具有很大的挖掘潜力。结合省行行长提出的中高端发展战略以及所竞聘职位的职责要求，在以后的工作中，我行应以中高端客户资源为营销重点，以构建新型零售银行为发展方向，以拓展个人金融业务为突破口，重点做好“业务人才的培养、目标客户的营销、产品服务的创新、网点转型的推进”等几方面的工作，在同质化竞争日趋激烈的今天，充分发挥我行在中高端主战场的比较优势和先发优势，全面提升我行的核心竞争力。

如果我竞聘成功，为实现上述目标，我将重点从以下四个方面开展工作。

一、拓宽业务培训层面，加强专业化营销队伍建设，打造优秀理财团队。持久的竞争优势来源于不断的学习，没有高素质的员工就无法营销到高端客户、没有学习氛围的团队就注定要落后，这就要求我们必须大力倡导持续学习的意识、加大学习和培训力度，内强素质、外树形象。我们今后要制银行副职竞聘演讲订详尽的学习培训计划，使员工形成终身学习和学以致用的好意识，创造“人人是学员、人人是教员”的良性互动氛围。为提升服务内涵，我们还必须配备高素质的理财经理和大堂经理队伍，弱化传统的封闭式柜台业务，强化开放式柜台和vip理财室建设，积极引导大众客户通过自助设备、电子银行等现代金融服务手段实现便捷的自助及网上交易，有效减轻柜台服务压力，让更多员工从传统业务中摆脱出来去主动营销和优质服务于中高端客户，把最优

秀和最有发展潜力的人才选拔和投入到零售业务中来，为中行打造一支优秀的理财团队。

二、找准市场定位，把握市场机会，实现零售战略转移。通过对我们支行零

——文章来源网，仅供分享学习参考

售客户的分层分析，我们发现存款在万以上的客户在稳定存量存款、购买新型理财产品方面具备较强的发展潜力和成长空间。行长在近期也多次指出，中高端零售领域是商业银行争夺的“主战场”，因此我们必须从多变的市场环境中去挖掘现实及潜在的中高端客户资源，尽快实现零售业务的战略转移。首先我们应以发展个人金融业务为重点，本着“有所为、有所不为”的方针，着力发展中高端客户的占比，建立完备的中高端客户档案，全面银行副职竞聘述职报告提升中高端客户维护水平。其次，为更好地营销客户，我们必须提升我行产品的竞争力，充分整合现有的产品资源，以拳头产品、组合产品吸引高端客户，不断补充完善增值服务体系，借助中行作为北京奥运唯一银行合作伙伴的良好契机，全方位、多角度扩大和提升我行的社会影响力，在实现中高端战略中抢占市场先机。另外，我们还要强化行内部门之间的联动，注重交叉营销，实现公司客户与个人客户资源共享，为其提供一揽子的产品、一站式的服务。

三、全面执行和落实内控制度，防范和化解各类金融风险。随着金融产品的不断创新和服务领域的不断拓展，潜在的风险点也会随之产生，而我们发展业务必须以合规操作和强化内控建设为前提。我认为内控制度的执行和落实最关键的因素是人，即各项内控活动都应以调动人的主动能动性为根本，为此我将在以下三方面加强工作：一是加强员工的国家政策、法律法规教育和职业道德强化训练；二是狠抓员工岗位培训，强化规章制度和业务知识的学习和基本功训练；三是适时进行岗位轮换，它不仅是员工全面发展的手段，也是堵塞工作中

存在的漏洞和隐患的重要措施。我将本着对中行利益负责、对广大员工负责、更是对自己负责的态度，对违规操作者决不姑息，在全行筑起一道防范风险隐患的坚实屏障，切实将内控工作寓于管理活动之中，成为日常工作不可分割的一部分，从而避免风险的发生。

——文章来源网，仅供分享学习参考

费用和提高物品使用率。其次要贯彻领导为员工服务、二线为一线服务的理念，密切上下级之间和党群之间的关系，增强凝聚力和向心力，为广大员工创造良好的工作和生活环境，解决员工工作和生活中的实际困难，使广大干部职工体会到行党委对自己的关心，感受到中行大家庭的温暖，从而使员工振奋精神，为中行的发展多做贡献。

推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天，我正是为继续推动我无比热爱的农行业务而来。空谈误事，实干兴社。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好竞聘的工作，当好一名称职的支行副行长。

古人言：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于年轻的我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想我既然是为了推动我的事业而来，那么，无论竞聘成功与否，都不会改变我对党的忠诚，不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。总之，无论怎样，我都会用同样年轻的心态，直面挑战，笑对人生！

——文章来源网，仅供分享学习参考

招投标副经理招聘篇九

尊敬的各位领导，同事们：

大家好，我竞聘的是中层副职的岗位。

“物竞天择、适者生存”是一条自然法则，也是一条社会竞争法则。院党组高瞻远瞩，实行中层干部竞争上岗制度，通过公开、公平、公正、竞争、择优的方式促使优秀的干部脱颖而出。今天，在院党组搭建的平台上，我有幸参加中层副职竞聘，展示一下自我，自觉接受大家的评判和检验。

参加此次竞争上岗，我认为自己有以下优势：

一、有良好的政治思想素质。我具有贯彻执行党的路线、方针、政策的自觉性和坚定性。注重政治思想学习，提高思想觉悟，坚持党的基本路线不动摇，坚持正确的政治方向与立场，全心全意为人民服务。我进院以来，一直以一个共产党员的标准严格要求自己，无论从思想和行动上都能与院党组保持高度一致。

二、有强烈的责任心和敬业精神。我做事，最大特点是爱岗敬业，勤奋负责，不管是什么事要做就一定要做得更好，争取精益求精。

三、有担任中层干部岗位工作的实践经验[]20xx年12月在司法局工作以来，我先后担任过中层副职、中层正职。在担任中层职务期间，我爱岗敬业、勤奋工作、准确定位、并不断创新，赢得了司法局党组的肯定，得到了同事们的赞扬，多次受到了华蓥市委、市政府及广安市局的表彰和奖励。

四、有较强的工作能力。自参加工作以来，我先后在企业、司法局、检察院等3个单位工作，并历经了5个不同岗位的锻炼，多年的打拼使我具备了较强的政治鉴别、政策运用、语

言表达、组织协调、综合分析和拒腐防变能力，这些都是作为一名中层干部必须具备的基本素质，也是履行岗位职责的基本要求。我相信，经过多岗位锻炼的我，完全能够胜任一个中层副职。

如果这次有幸得到领导和同事们的肯定，走上新的工作岗位，我将从以下四个方面开展工作：

一、加强学习、恪尽职守。围绕院中心工作，推进工作创新，用出色的工作业绩，虚心向领导学习，向同事请教，努力学习新知识、掌握新技能，尽快适应岗位需要。牢固树立发展意识、服务意识、实干意识，按照站位高、标准高、有创新、有突破的要求，尽职尽责，全力完成各项工作。

二、摆正位置、和谐共事。作为副职，我会明确自己的身份，善于站好位置，做到到位而不越位。在日常工作中，做好“配角”、当好助手，乐于“补台”、诚于“辅佐”，巧于“协调”、从于“全局”。积极支持和配合科室领导，按照分管职责协助抓好工作、圆满完成中层竞聘上岗成各项任务。

三、自觉奉献、团结协作。做到爱岗敬业、履行职责，率先垂范、严以律己，珍惜使命、增强约束，牢记职务就是责任，努力争当一名合格的中层干部。同时，做到不利于团结的话不说，不利于团结的事不做，多为他人着想，多做换位思考，充分发挥好纽带作用。

四、以身作则，勇挑重担。在工作中要以身作则，带头表率，敢抓敢管、勇挑重担。力争在工作中显示实力，在服务中形成动力，在创新中增强压力，与人交往中凝聚合力，我将主动作为、积极作为，当好检察事业发展的加油站、助推器。

各位领导、各位同事，古人云：不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。竞争上岗，有上有下，不论上下，我都将以此话自勉，扎实走好每一步。

谢谢大家