

# 寒假社区活动内容 大学生寒假社会实践 报告社区活动(大全5篇)

心得体会是我们对自己、他人、人生和世界的思考和感悟。记录心得体会对于我们的成长和发展具有重要的意义。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。

## 政治思想心得体会篇一

虽然已经接触会计这门专业知识有三年多了，但是很惭愧我们对于实际怎么建账、填凭证等都还很不明白，许多细节方面的知识都不是很清楚。还记得刚开始实习的第一天，老师要我们首建立总账和明细账，大家都不知道该如何下手。准备好一些基础工作后，在老师的指导下我们才开始了最初的工作，建立总账、现金日记账、银行存款日记账和各种明细账，接着再根据模拟的会计资料录入期初余额。每位同学都做的很投入，顾不上与身边的同学闲言碎语，也顾不上擦去额头上流下的汗水，深怕一个不留神就把数字给填错了。最后再试算平衡，要求全部账户的借方余额合计等于全部账户贷方余额合计；总账借贷方余额要与下设的相关明细账户借贷方余额合计数相等，试算平衡之后才可以进行本期业务地登记。经过一两天地工作，大家都慢慢地进入了模拟实习的状态，我也发现了会计这项工作的确像别人说的那样很繁琐、很枯燥，需要有耐心，需要仔细认真。比如说建账的时候，我们不知道反反复复地写了多少个“期初余额”。

做完一些期初的工作后，我们进入了最主要的工作——填制凭证。总共有79笔业务，分三次完成。原本以为这会是比较简单的任务，只要通过原始发票判断这笔业务归属的会计科目，再根据实际发生的金额填上数字就可以了。可是实际操作起来却不像想象中的那么简单。比如说一笔涉及到两个以上的账户时，怎样把它写出复合地会计分录才是正确的，又

比如说一些预提待摊的账户应该怎样分配金额；还有最麻烦地计算分配和结转一些辅助生产费用、材料成本差异等等。这些都要求我们对财务会计以及成本会计的知识掌握地很熟练，这样才能够更好地运用到实践当中去。每完成一批凭证后，我们都会做一次科目汇总表，虽然比较麻烦，但是等做到最后把借贷方试算平衡后，我们的心情不知道会有多好。还记得第一次科目汇总的时候，由于自己的一些小错误，怎么也平衡不了，真的差点就放弃了，可是我告诉自己必须坚持。反复地和同学对照了几次，终于找出错误之后平了。于是我告诉自己，一定不能急躁，一定要静下心来，容不得有半点马虎。虽然没有一次就把账做平，但是心里还是挺高兴的。

在填完凭证之后便是登账了，必须根据每张凭证登记各种明细账、根据科目汇总表登记总账，虽然看上去有点像谁都会做的事，可重复如此大的工作如果没有一定的耐心是很难胜任的。因为一出错并不是随使用笔涂了或是用橡皮擦涂了就算了，每一个步骤会计制度都是有严格要求的。例如数字写错了还得用红笔划去，再用黑笔把正确数字协商，最后还要签章。而且字迹还得清晰清秀，数字也不能写错方向。如此繁琐的程序真的让我不敢有一丝松懈，以致于每天在那坐上几个小时后汗水都能浸湿我的衣服。因为这并不是做作业时或考试时出错了就扣分而已，要是在以后的工作中，这是关乎一个企业的账务，是一个企业以后制定发展计划的依据。

所有的账记好之后，接下来就是结账，印象最深的便是划两条红线，每一账页要结一次每个月要结一次，划红线划得手都疼了。而且结算那些数字是最容易出错的，必须反复地验证几次才能够确定是否正确。接着便是对账了，如果前面没有出现错误的话，这一步还害死比较简单的。

会计手工模拟实习心得 的延伸阅读——实习心得体会的基本要求

实习心得，就是把一个时间段的实习情况进行一次全面系统的总检查、总分析、总研究，分析成绩、不足、经验等。总结是应用写作的一种，是对已经做过的工作进行理性的思考。总结与计划是相辅相成的，要以实习计划为依据，订实习计划总是在实习总结经验的基础上进行的。

1. 总结必须有情况的概述和叙述，有的比较简单，有的比较详细。这部分内容主要是对工作的主客观条件、有利和不利条件以及工作的环境和基础等进行分析。

2. 成绩和缺点。这是总结的中心。总结的目的就是要肯定成绩，找出缺点。成绩有哪些，有多大，表现在哪些方面，是怎样取得的；缺点有多少，表现在哪些方面，是什么性质的，怎样产生的，都应讲清楚。

3. 经验和教训。做过一件事，总会有经验和教训。为便于今后的工作，须对以往工作的经验和教训进行分析、研究、概括、集中，并上升到理论的高度来认识。

4. 今后的打算。根据今后的工作任务和要求，吸取前一时期工作的经验和教训，明确努力方向，提出改进措施等。

## 政治思想心得体会篇二

### 第一段：引子

最近，我购买了一辆二手车。这是我第一次购买二手车，之前也没有太多与之相关的经验。在这个过程中，我收获了很多关于二手车的心得体会。今天我想分享我所获得的经验，希望能对其他想要购买二手车的人有所帮助。

### 第二段：选择适合自己的二手车

选择适合自己的二手车是一个非常重要的步骤。首先，我开

始调查不同品牌和型号的二手车的市场价格，并去了解了它们的可靠性和保值情况。然后，我制定了一个预算，并排除了那些超出我预算范围的车辆。接下来，我研究了这些车辆的技术性能和燃油经济性，看看它们是否符合我的要求。最后，我决定购买一辆年份较新、里程数较低、维护记录完整且车况良好的二手车。这样的选择可以保证车辆的可靠性，并且在一定程度上降低了以后的维修成本。

### 第三段：寻找可靠的二手车经销商

购买二手车时，找到一个可靠的二手车经销商也非常重要。在找到心仪的车辆后，我开始了解这家经销商的背景和信誉。我通过查看网上的评价和咨询其他购车者的经验，筛选出几家评价较好的经销商。然后，我亲自去参观了这些经销商的展厅，并和销售人员交谈，了解他们的购车政策和车辆的保修情况。最后，我选择了一家信誉良好、车辆品质可靠且提供优质售后服务的二手车经销商。

### 第四段：全面检查车辆的品质和车况

在购买二手车时，全面检查车辆的品质和车况是至关重要的一步。我会要求经销商提供车辆的检测报告，并自己仔细检查车辆的内外部情况。首先，我通过观察车辆的外观，检查是否有任何明显的刮擦或修补痕迹。然后，我打开车门，坐进驾驶座位，观察座椅和方向盘的磨损情况。接下来，我会启动车辆并检查发动机的声音和排放情况。最后，我会进行一次测试驾驶，检查刹车、转向和悬挂系统的运行状况。如果可能，我也会邀请一位懂车的朋友或专业技师一同参观和检查车辆，确保我没有忽略任何问题。

### 第五段：购车后的维修和保养

购买二手车之后，定期进行维修和保养是保持车辆性能稳定和延长其使用寿命的重要措施。每一辆车都需要定期更换机

油、空气滤清器和刹车片等易损件，并定期检查发动机、悬挂系统和制动系统的工作状况。同时，及时处理任何小毛病，以免其演变成严重的故障。此外，定期清洗车辆并进行防锈处理，也有助于保持车辆的外观和价值。购买二手车后，我一直坚持定期进行检查和保养，并注意驾驶的方式，以确保车辆的安全和性能。

## 总结

通过购买二手车，我学到了很多关于选择、检查和维护车辆的经验。选择适合自己的二手车，寻找可靠的二手车经销商，全面检查车辆的品质和车况，以及购车后的维修和保养，都是我在购车过程中所获得的心得体会。我相信，只要我们对二手车的购买有足够的了解和准备，就能买到一辆性价比高且寿命较长的二手车。掌握这些经验，我相信在以后的购车中也能做出更明智的决策。

## 政治思想心得体会篇三

免了，重新分工，继续努力。仍记得那一天，我们测到了晚上七点多，周二晚上本来有个班团例会的，正好临时推迟了。踏着疲惫的步伐，凯旋而归，把一圈给测完了。

第一天的干劲是很值得鼓励的，取得的进度也很可喜，但是做事情，尤其是我们学工科的，做工程的人，光有干劲是不行的，最重要的严谨的做事习惯。晚上处理数据的时候，发现有bc段有一个测站数据出错，弄不懂是当时算错了，还是记错了。更为令人沮丧的是，竟然测出了基站！返工吧！同志们！

回想第一天，得到一些教训，古人说“吃一堑，长一智”，教训转化为经验：

- 对于每一个测站，必须保证仪器大致定在前后尺的中垂线

上，且两尺之间的距离最好不要相隔太远，要求在一百二十米以内。2. 测量过程中，一定要确保后尺不能动（尺垫千万不要移动）。

始，忍饥挨饿，没有午睡，呵呵，实习！

## 政治思想心得体会篇四

### 第一段：介绍二手车市场

二手车市场是近年来发展迅猛的行业，越来越多的人选择购买二手车作为代步工具。相对于新车而言，二手车价格更具优势，但同时也面临一系列的风险与挑战。在购买二手车过程中，我积累了一些心得体会。

### 第二段：准备工作的重要性

在购买二手车前，我首先做了充分的准备工作。我浏览了大量的二手车信息，关注了各大二手车交易平台。同时，我也充分了解了我所关心的品牌和车型的市场行情以及消费者的评价。这些准备工作对我选择一辆合适的二手车起到了至关重要的作用。

### 第三段：实地考察与试驾

在确定了几辆心仪的二手车后，我亲自前往二手车交易市场进行实地考察。只有真正亲眼看到车子的实际情况，才能对其状况进行准确的判断。我仔细观察车身的细节，如车漆是否均匀、有无刮擦、门窗是否密闭等等。同时，我也提出了试驾的要求，通过试驾来了解车辆的动力、操控性以及舒适性。实地考察与试驾，对于选择一辆好的二手车起到了关键的作用。

### 第四段：技术检测的重要性

鉴于二手车的不透明性，我还找了专业的检测机构对心仪的二手车进行了全面的技术检测。检测包括车身、发动机、传动系等方面的检测。通过技术检测，我了解了车辆的真实状况以及可能存在的隐患。这使我更有信心地与卖家进行价格的讨论和合理的购车决策。

## 第五段：与卖家的互动与谈判

购买二手车是一项复杂的交易过程，需要与卖家进行多次的互动与谈判。通过与卖家的交流，我不仅了解到了更多有关车辆的情况，还能够对卖家进行判断，从而更好地决定是否购买。在谈判过程中，我要注意细节，留意价格的合理性以及车辆的其他附加费用。最终，我成功地与卖家达成了双方都满意的价格，并完成了二手车的购买。

## 结尾段：二手车购买心得总结

通过这次购买二手车的经历，我深刻地意识到准备工作的重要性，实地考察与试驾的必要性，以及技术检测的不可忽视性。与卖家的互动与谈判也至关重要。这些心得体会对于顺利购买一辆合适的二手车大有裨益。选择二手车不仅可以享受较低价格的优势，还能够买到自己喜欢的品牌和车型。希望我的经历能够对其他想要购买二手车的消费者提供一些帮助和参考。

# 政治思想心得体会篇五

## 一、引言（200字）

宽松软是一种与人际关系、工作方式有关的态度和方式，它诠释了对他人的包容与尊重，对问题的灵活处理。在我个人的生活和工作中，我深刻体会到宽松软所带来的积极影响。尽管宽松软有时被认为是软弱和迁就的代名词，但我在这种方式中找到了力量和智慧。

## 二、宽容他人（200字）

宽松软最重要的方面是宽容他人。每个人都有自己的价值观和生活方式，而我们往往容易根据自己的标准来评价他人。然而，如果我们能够宽容地对待他人的选择和行为，我们将能够建立更加和谐的人际关系。宽容不仅仅是接受他人的不足或错误，更是学会欣赏他人的优点和才能。宽松软的态度可以让我们更好地与他人相处，有效地解决矛盾和纠纷。

## 三、灵活处理问题（200字）

宽松软的态度也体现在我们对待问题的方式上。在面对困难和挑战时，我们可以选择僵化地坚持自己的观点，也可以采取灵活的思维方式来解决问题。宽松软意味着我们愿意以开放的心态去接纳新的观点和想法，并试图寻找共同利益的解决方案。这种灵活处理问题的方式可以帮助我们避免陷入固定的思维模式，从而为自己和他人创造更多机会。

## 四、塑造积极工作环境（200字）

宽松软不仅仅适用于人际关系，也适用于工作环境。在一个宽松软的团队中，成员们愿意分享和合作，互相扶持和支持。这种积极的工作氛围能够激发员工的创造力和动力，促进团队的凝聚力和生产力。而过于严格或刻板的工作方式可能会导致员工的压力和紧张，从而影响工作效率和工作质量。所以，为了创造一个良好的工作环境，宽松软的态度必不可少。

## 五、个人收获（200字）

对于我个人而言，宽松软的方式给了我更多的自由和信任来发展个人才能。我拥有更多思考的空间，也有更多选择和决定的权利。同时，我也学会了更好地与他人合作和相处。我变得更加成熟，更加理解并且尊重他人的选择。宽松软给予我分享经验与拓展视野的机会。它不仅拓宽了我的思维和工



作方式，也使我成长为一个更好的人。

## 六、总结（100字）

总的来说，宽松软的态度和方式对个人和社会都有积极的影响。宽容他人、灵活处理问题、塑造积极工作环境以及个人收获都是宽松软方式的体现。宽松软并不意味着软弱和迁就，而是一种智慧和力量的体现。因此，我们应该学会宽松软，以此来建立更加和谐的人际关系，并在工作和生活中迈向更高的境界。

## 政治思想心得体会篇六

学读《细节决定成败》一书后，感触颇深。书中虽有一些内容牵强附会，但通篇突出主题：细节之重要。确实事业成功与否，内因是起决定作用的。一个人小事做不好，工作粗枝大叶，是难以成就一番事业的。

芸芸众生能做大事的实在太少，多数人的多数情况总还是能做一些具体小事、琐碎的事、单调的事。也许过于平淡，也许鸡毛蒜皮，但这就是工作、是生活、是成就大事的不可缺少的基础。

海尔集团总裁张瑞敏先生说出很有哲理的一句话，“把每一件简单的事做好就是不简单。中国缺少的是精益求精的执行者，缺少的是规章制度不折不扣的执行者。

在行政效能建设中，机关干部五条禁令人人皆知。但在效能执行检查中，总有不注重工作细节，被效能办人员查获。我们机关有一名临时工上班时间偶尔玩一下电脑游戏被查到，后被单位劝退，付出了忽视细节的代价。

细节问题与全社会的心态有关，也有其深刻的民族文化背景，

是一个很大的问题。工作上的惰性、缺乏进取精神、循规蹈矩、缺乏“细致到点”、从细节上找机会。我们会经常碰到工作中有些细节的忽视，带来工作被动，时有发生。

在今年的村级换届中，按法律程序开展工作，由于个别村人与人之间的一些矛盾，在选举中暴露出来，在某些细节上没有把握好、使本来心态不平的少数村民有机可乘出来干扰，影响了选举。

第二次再选，不但浪费人力、物力，而且增加不少工作难度，虽是小事，但细节忽视会导致截然不同的结果。

自己分管渔业时，有少数老大安全意识淡薄，有时违规操作。当时没有采取强有力的制约措施，最终导致重大海损事故的发生。血的教训一直挥之不去。现在这种问题如仍存在的话，不采取有力措施，碰到恶劣气候，隐患很大。

如果不把细节当回事，做事不注重细节，会铸成大错。如我们人大工作，每开一个会，开展工作，出台一只文件，都要依法办事、程序到位、依法行文。注重细节，不能有所纰漏和差错。

现群众法律意识增强，稍有不慎就要被谴责，带来不良后果。要依法对工作监督，要细致认真。在调研工作时要客观、公正、实事求是、深入细致，细节要真实，数据要正确。领导采纳意见后作为工作决策，才不会失误。反之，影响和损失就大了。

伟大源于细节的积累，一切从小事做起，标准和规范就是对细节的量化，是重视细节、完善细节的最高体现。

在战争年代，mzd主席抓军队建设时，出台“三大纪律、八项注意”。内有不拿群众一针一线，借人东西用过了，当面归还，不可遗失掉等是多么注重细节，军队打到哪里就为哪里

的百姓服务，结成了军民鱼水情，得到全国人民的支持，取得了革命的伟大胜利。

今年我国载人航天飞船飞行取得圆满成功，这是科学家们把飞船每个环节中的细节做完美的最高体现。总书记非常关心“三农问题”，在十六届五中全会中充分体现出来。他说群众利益无小事，把小事作大事来抓。总理对拖欠农民工工资重视程度。可以看出一代伟人，从小事抓起，不放过细节问题。

小事成就大事，细节成就完美。所以我们中国的发展才有今天、才能太平盛世。

在日常工作中，一个细节的忽视，可能会导致这件事的失败。所以无论做什么工作，都要有恒心、细心、用心地去做，力求完美。我们在一些项目建设中，因没有广泛征求意见和反复的科学论证，出现了不少细节方面的漏洞。

如在岱山的几条道路建设中，没有很好综合考虑。道路刚建好，就去剖路，再放什么管啊线啊。

不但损坏了路貌在群众中造成影响，而且带来经济损失。美国有一个企业代表来中国与一家企业谈合作。2000多名领导及企业干部一起陪同，吃了一顿奢侈的晚餐。

主要没有研究中西方的观念不同及外商的感受这个细节，结果吓走了外商在该地的投资合作。一个汽车推销商，得知一名妇女在当天生日想买一辆白色汽车。

他不放过这一细节，走到这位看汽车的妇女身边，恭敬地祝贺她生日快乐，并叫身边员工买来了一束鲜花，送给这位妇女，再次祝她生日快乐。这位妇女非常高兴，乐意地买下了汽车。

近几年来，我们国家的法律、法规在不断完善，一些地方性的政策、红头文件被废止，行政审批制度改革不断深化，政府管理职能进一步转变。前几年曾出现申办一家企业盖了10xxxx章拖了三年企业未办成的怪现象，现在政府换位思考，为各行各业方便，专门设立办证中心，并为企业全程服务。每一个环节中的细节问题，都考虑到，细节产生效益，有力促进了经济和社会事业的快速发展。

作为一名最基层的机关干部是具体工作的执行者，已有明确的工作职责、规范的管理制度和细化的考核要求。我们只要把全部的精力放在做好每一件小事上，注重细节，从细节着手，在细节上下功夫，在细节上去创新，做到精益求精，把每件小事作细、做实、做好。

这是追求完善工作的目标。其实细节是一种积累的经验，是一种眼光和智慧，学读该书，对自己的工作真有一定的帮助和促进。

以上是读后的一些肤浅感受，如有不当，恳请批评指正。

珍贵的四年大学生活已接近尾声，感觉非常有必要总结一下大学四年的得失，从中继承做得好的方面改进不足的地方，使自己回顾走过的路，也更是为了看清将来要走的路。

学习成绩不是非常好，但我却在学习的过程中收获了很多。首先是我端正了学习态度。在我考进大学时，脑子里想的是好好放松从重压下解放出来的自己，然而很快我就明白了，大学仍需努力认真的学习。

看到周围的同学们拼命的学习，我也打消了初衷，开始大学的学习旅程。其次是极大程度的提高了自己的自学能力。由于大学的'授课已不再像高中时填鸭式那样，而是一节课讲述很多知识，只靠课堂上听讲是完全不够的。这就要求在课下练习巩固课堂上所学的知识，须自己钻研并时常去图书馆查

一些相关资料。

日积月累，自学能力得到了提高。再有就是懂得了运用学习方法同时注重独立思考。要想学好只埋头苦学是不行的，要学会“方法”，做事情的方法。

古话说的好，授人以鱼不如授人以渔，我来这里的目就是要学会“渔”，但说起来容易做起来难，我换了好多种方法，做什么都勤于思考，遇有不懂的地方能勤于请教。

在学习时，以“独立思考”作为自己的座右铭，时刻不忘警戒。随着学习的进步，我不止是学到了公共基础学科知识和很多专业知识，我的心智也有了一个质的飞跃，能较快速的掌握一种新的技术知识，我认为这对于将来很重要。在学习知识这段时间里，我更与老师建立了浓厚的师生情谊。

老师们的谆谆教导，使我体会了学习的乐趣。我与身边许多同学，也建立了良好的学习关系，互帮互助，克服难关。现在我已经大四，正在做毕业设计，更锻炼了自我的动手和分析问题能力，受益匪浅。

一直在追求人格的升华，注重自己的品行。我崇拜有巨大人格魅力的人，并一直希望自己也能做到。

在大学生活中，我坚持着自我反省且努力的完善自己的人格。四年中，我读了一些名著和几本完善人格的书，对自己有所帮助，越来越认识到品行对一个人来说是多么的重要，关系到是否能形成正确的人生观世界观。所以无论在什么情况下，我都以品德至上要求自己。

无论何时何地我都奉行严于律己的信条，并切实的遵行它。平时友爱同学，尊师重道，乐于助人。以前只是觉得帮助别人感到很开心，是一种传统美德。现在我理解道理，乐于助人不仅能铸造高尚的品德，而且自身也会得到很多利益，帮

助别人的同时也是在帮助自己。

回顾四年，我很高兴能在同学有困难的时候曾经帮助过他们，相对的，在我有困难时我的同学们也无私的伸出了援助之手。对于老师，我一向是十分敬重的，因为他们在我彷徨的时候指导帮助我。如果没有老师的帮助，我可能将不知道何去何从。我现在领悟到，与其说品德是个人的人品操行，不如说是个人对整个社会的责任。

一个人活在这个世界上，就得对社会负起一定的责任义务，有了高尚的品德，就能正确认识自己所负的责任，在贡献中实现自身的价值。

社会实践能力有了很大提高。大学四年中，我参加了不少的校内活动和做过一些社会实践。参加校内的活动可以认识到更多的同学，也就增加了与其他同学交流和向其学习的机会，锻炼了自己的交际能力，学到别人的长处，认清自己的短处。此外，还一直做班委和寝室长，对自己既是压力又是动力。我喜欢做一些社会活动，会让大学生活更丰富多彩，做过家教、志愿者、推销员和设计员等，有时会感到累些，但乐此不疲。

体育成绩一向很好。我的体质并非很出色，可是通过我的练习和对体育项目的理解，还是能很好的完成体育课的教授项目。我喜欢运动，基本对所有运动都感兴趣，尤其是足球。

在四年之后的今天，我的球技有了质的提高，脚法和意识。我是从高一开始接触足球，起步比较迟，可进步很快，总能在同一水平的伙伴中踢一段时间后脱颖而出。我认为这可能是由于抱定了要踢好的决心，也许还有那么点运动天赋。踢足球不仅锻炼了身体，而且增强了团队精神和集体荣誉感。

个人认为这个世界上并不存在完美的人，每个人都有自己的优点缺点，但关键是能否正视并利用它们。四年来，我不断

的自我反省，归纳了一些自己的优缺点。

我的优点是诚实、热情、性格坚毅。我认为诚信是立身之本，所以我一直是以言出必行来要求自己的，答应别人的事一定按时完成，记得有好几次，同学或老师约了我见面，我答应以后必定按时到达指定约会地点，即使有急事也从不失约，给他们留下了深刻的印象。由于待人热情诚恳，所以从小学到大学一直与同学和老师相处得很好，而且也很受周围同学的欢迎，与许多同学建立起深厚的友谊。在学习知识的同时，我更懂得了，考虑问题应周到，这在我的毕业论文设计中充分展示了出来。

我这个人有个特点，就是不喜欢虎头蛇尾，做事从来都是有始有终，就算再难的事也全力以赴，追求最好的结果，正因为如此，我把自己的意志视为主要因素，相信只要有恒心铁棒就能磨成针。一个人最大的敌人不是别的什么人，而是他本身。这么多年来，我一直都是在跟自己作战，准确地说，是和自己的意志战斗。现在回想起来，我确实比以前坚毅了许多，但我不会松懈下来的。

以上这些优点，是我今后立身处世的根本，我应该继续保持，并不断以此鞭策自己奋发向上。

我个人认为自己最大的缺点就是喜欢一心两用甚至多用。急功近利，喜欢一口气学许多东西，但是贪多嚼不烂，即使最后都能学会，也已经搞得自己很疲劳。如今想想，这样其实并不好，正所谓贵在精而不在广。

如果我一段时期内专注于一种学问，不求博但求精，相信一定能更深刻的理解并掌握这门知识。自从我发现自己有这个缺点和问题后，我常常警戒自己，步入社会后也不能一心两用。

通过四年的大学生活，学到了很多知识，更重要的是有了较

快掌握一种新事物的能力。思想变成熟了许多，性格更坚毅了。认识了许多同学和老师，建立起友谊，并在与他们的交往中提升了自身素质，认清了自身的一些短处并尽力改正。社会实践能力也有很大提高，为将来走向社会奠定基础。

四年的大学生活是我人生这条线上的一小段，是闪闪发光的一段，它包含了汗水和收获，为我划平人生的线起着至关重要的作用。

以上便是这几年来的感悟、总结，希望对自己起到提醒、激励的作用，未来的路还很长！

## 政治思想心得体会篇七

通过学习《领导力与执行力的提升》我想谈谈自己的一些想法和体会：

执行力是企业管理中最大的“软肋”，管理中有许多的理论，告诉中层管理者如何制定策略，如何进行组织变迁，如何选才、育才、留才，如何做成本预算等。

可是，该如何执行这些想法，却往往在过程中被忽视，作为中层管理者，重塑执行的观念有助于制定更健全的策略。

事实上，要制定有价值的策略，中层管理者必须同时确认企业是否有足够的条件来执行。

要明白策略原本就是为执行而拟定出来的。

所以，提升人员的执行力就变得尤为重要。

执行力是否到位既反映了企业的整体素质，也反映出管理者的角色定位。



管理者的角色不仅仅是制定策略和下达命令，更重要的是必须具备执行力。

执行力的关键在于透过企业文化影响员工的行为，因此管理者很重要的角色定位就是营造企业执行力文化。

管理者如何培养部属的执行力，是企业总体执行力提升的关键。

如果员工每天能多花十分钟替企业想想如何改善工作流程，如何将工作做得更好，管理者的策略自然能够彻底地执行。

而领导力：领导者领导的是人，换个角度说其实领导的是一种思想，一种理念最终成为一种行为。

领导力的三要素：战略思维能力、组织协调能力、指导能力与领导能力。

## 1、提升执行能力

解决问题的能力不足，主要反映在执行能力欠缺。

员工平时能否充分发挥，决定其投入程度，而投入程度又受到公司对他的要求和向他提供的资源两个因素的影响。

首先，应该对执行人员进行执行前强化培训，让执行人员明白自己要做什么？该做什么？做到什么目标？这样才能目标一致，执行到位，各尽其责。

其次，要明白自己的工作依据。

这是我们工作执行力的基础，也是我们工作执行的目标。

这也就是说，要知道自己做的每一件事情依据在哪里，这些依据是否还在执行。

## 2、强化执行动机

使员工充分发挥主观能动性和责任心，在接受工作后应尽一切努力、想尽一切办法把工作做好。

作为中层管理人员一定要有做事的实干精神，公司最需要拥有不懈的求胜意志的人。

## 3、端正执行态度

有令不遵，违规操作，是执行态度不端正的表现。

执行态度即对待工作的态度与标准，做工作的意义在于把事情做对，而不是做五成、六成的低工作标准，甚至到最后完全走形，面目全非，应以较高的标准来要求自己。

在日常工作中，要敢于突破思维定式和传统经验的束缚，不断寻求新的思路和方法，使执行的力度更大、速度更快、效果更好，养成勤于学习、善于思考的良好习惯。

## 4、有效促进与控制是领导力的体现

执行能力、执行动机、执行态度是执行者的行为能力、意愿和态度，光靠这些不足以把事情落实好，还需管理者进行有效促进与有效控制来调整执行者的行为与控制事情的发展不偏离正常轨道，才能更好地把工作落实好。

有效控制采取方法如下：

a.事前跟进，发现潜在风险提前给员工预警。

b.事中跟进，在任务进行中发现有问题后，寻找解决办法，使员工的工作重新回到正轨上来。

c.事后跟进，出现问题后，找出原因，提供补救建议和具体措施，避免员工再犯同样错误。

d.对身兼管理责任的人进行监督，当管理者管理他人或检讨自身的行为时，有效的监督十分有效，如果没有有效的监督，准确的工作定义、选拔、管理和培训这些工作都不可能轻而易举地完成。

e.对那些可能是以前所遗留下的含糊不清的或没有论及的问题，管理者要能给予明确而又清晰有力的说明；然后，他们还要提出对未来的展望，以使将来组织的工作重点能集中到所提出的焦点上来。

## 5、建立良好的沟通

建立良好的'沟通是改善工作氛围的重要途径，良好的沟通是执行的基础，有效地提高执行力，在一般情况下首先要进行充分的沟通，将决策传递给各个层级的员工，帮助他们理解需要完成的目标，取得他们的支持，对完成目标任务取得较为一致的认同。

一个领导者必然是某一行业的先驱者，引领者。

作为一名中层管理人员要付出比别人更多的时间和精力，要学会抬头做事，积极处理一些日常事务；静心研究，钻研业务水平，让自己的专业水平和行政领导力相得益彰，用思想去领导员工，这样才能成为一个真正的领导者，员工思想的引领者。

大三学期末我们专业要求实习，我有幸被安排在了丽华购物广场的家电部空调组实习促销。

销售是我们主要的专业知识，也是老师多次强调我们要去实践学知识的对象，因此我对此次的实习很感兴趣，也希望能

从中学到点做人的道理。

因为我们只是实习，不是厂家招的临促，也就没有统一的工作服。

但我发现海信的临促穿着统一深绿色带有品牌标志的工作服上班，从管理的知识来看，这显然是强调销售的团队合作性以及给予客户视觉上的冲击。

因为销售员是直接面对零售顾客，精神面貌和外表着装是第一重要环节。

做人也一样，外表和精神面貌是与人接触的第一印象，俗话说“先敬来衣，后敬人”指的就是这个意思，因此，我们无论在何种场合都要注意自我形象——外表、谈吐、举止，给人留下好的深刻印象是为以后自我发展奠定了良好的人际关系基础。

在这四天的实习促销中，我觉得要做好销售要做到以下几点：

首先，要对产品的各方面知识相当了解，才能有足够的知识基础向顾客推销。

要懂得空调的型号、匹数、制冷量、能效比等专业术语和空调的相关专业知识，以及各种机型它的特点和卖点，同时也要了解竞争对手产品的特点，并进行对比突出自己的优点。

像美的空调主推它的直流变频的空调，正如它的广告语“买变频，选美的”。

元旦假期是空调的淡季，绝大多数厂家都做了很大的让利活动，比如格力的返送400、返送1000，而不是直接的降价，我觉得这样既满足了消费者的贪利心理和品牌心里，同时也维护了格力作为世界名牌的形象价值。

还有科龙的“惊爆价”和“7折”，这些pop广告给予消费者直接的视觉冲击。

大多数空调厂家都有“特价机”，而当中少不了的也有抽奖等促销活动。

从中了解到“特价机”那么便宜，主要是一些旧机型而且性能相对较差，它们的能效比(eer)都将不符合国家推出的新标准——所有空调的能效比都要达到3.16，否则淘汰。

能效比是对空调的一个重要评定标准，“能效比”越高，就越省电。

其次，我们面对顾客时不仅要在态度礼貌上注重——当顾客走到你的销售区内，要主动的跟他们打招呼比如“欢迎光临格力空调!”。

口头一边在说的同时，你的身体语言也要做适当的配合——眼光要与顾客接触，面带微笑，手势上要引导顾客走到你的柜台。

这些细节的东西看上去都是微不足道，但都是一个优秀销售员所要具备的。

更重要的是在与顾客的交谈中挖掘他的消费需求，他想要省电的还是价格便宜的或者高档的等等，同时要找出顾客对我们产品的真实感觉。

在与顾客的交流中也要结合顾客的真实情况给予意见，比如他的房间面积，是否西晒顶楼、冬天是否经常用啊等等。

这就要求我们作为销售员要有优秀的口才，敏锐的洞察力以及良好沟通能力。

有些顾客对空调知识不是很了解，这就要求销售人员要有耐心去为他们讲解。

现在正处于空调的淡季，也许一上午都没人来看或者一天一台也没卖出去，这就要求销售人员还要保持良好的积极的心态。

短短的四天，学到的不但是额外的专业知识，而且更重要的是做人的道理。

确实做好一名销售员，也等于做好生活中的自己！到社会上工作、竞争，你面对的就是每天怎样去“推销”自己，去让更多的企业、老板……接受你，认同你！你不但要有扎实的基础知识。

对专业技能了如指掌，而且你要善于观察，口才了得，灵活的应对能力，能将自己的优势以“说话”形式向别人推销出去，能看到别人所不能看的，能灵活应对老板提出的各样问题，发表自己独特的见解！实习的销售是一门很好的选修课，怪不得老师一直强调我们要去上好这个课程，这一点或许只有经过实践才能深刻的体会到！

虽然比之前更懂得销售知识，然而在真正销售方面还是不尽如人意。

但凡事都有一个过程，我希望自己能在这方面磨练，慢慢积累经验，做一个优秀的销售人员。

## 政治思想心得体会篇八

来到金玉普惠公司已经一年了，在金玉普惠公司严格的淘汰制度下，我现在也可以说是“老员工了”，但在销售部我还是一名。

在销售部的日子我学习到了很多也得到了很多，在工作上：做事情学会了多想想多问问的习惯，在劳动中锻炼了的耐心和恒心同时，也知道了父母挣钱是多么的难，更是知道了工人们挣的钱是无数汗水换回来的！还有就是金玉普惠公司发展是多么的不容易，同时也改掉了自己粗心大意马马虎虎的坏习惯。生活上：从以前的沉默寡言变得活泼开朗了高兴，更多的是在人际关系上得到了锻炼，在这里的同事之间就像是大家庭一样，在工作中是自己的上级是自己的同事，在生活上就成了自己的叔叔阿姨，自己的兄弟姐妹。在上班的时候上级领导会教导新职员怎么才能做好工作怎样去做一件事情，和做工作的方法，在生活上也会得到关心照顾。

这些对于刚刚走入社会的我们是非常重要的，因为我们的羽翼还没真正强壮结实。

当得到消息要调入销售的时候心情是很激动的，因为销售在公司地位是很高的，也就是说公司相信我能做好这份工作，在这里我所接触的是直接面对客户，这和我以前做的工作是有根本的区别，如果说我以前的工作干一件事可以多花一些时间去准备，那么在销售的时候我必须在几十分钟或几分钟之内去把对手打到，用最高的效益做到最好，销售的职员不多但工作都非常具体明确，作为新鲜血液的我在销售能做的并不多，因为我的经验我的阅历还没有真正的算的上一个合格的销售员。所以大家对我的期望值很高，都在细心的教导培养我，我也会努力学习因为我知道在其他公司是不回有人来“教”你的。

一切都是从零开始，一点一滴的学习，从以往的认识中改变自己，在采购的过程中：

- 1，我知道了怎样与人交流，怎么去和客户交流。
- 2，学到了怎么正确的对待不同部门的态度方法。

3, 学到了许多销售内勤的工作, 懂得了怎样才是正确的待人接物, 同样也学习到了如何处事, 在工作期间, 我也成功了签了许多单子, 这些极大的丰富了自己的知识。

在今后的工作中我会努力的提高自己的业务水平, 积极参加公司组织的活动我深知作为金玉普惠中的一名销售员的责任, 也深感一个销售员的光荣, 成绩属于过去, 未来才属于自己, 作为一个青年, 我知道我的工作才刚刚开始, 我惟有勇于进取, 不断创新, 才能取得更大的成绩。

## 政治思想心得体会篇九

宽松软政策在当今社会中扮演着极为重要的角色。它旨在促进社会的和谐稳定, 保障公民的权益, 以及提供一个良好的发展环境。宽松软政策的出台, 对于社会和个人都有着积极的影响。本文将从多个角度探讨宽松软政策的地位与作用。

首先, 宽松软政策的存在可以维护社会的和谐稳定。在现代社会中, 宽松软政策允许人们自由地表达自己的观点和意见, 这种开放的环境有助于避免因为意见分歧而引发的冲突和纷争。宽松软政策还促使不同群体之间的相互理解和包容, 减轻了社会的紧张度。正是因为宽松软政策的存在, 我们的社会才能够保持和谐稳定, 并且不断向前发展。

其次, 宽松软政策对于保障公民的权益具有重要意义。在宽松软政策的指引下, 人们可以自由地选择自己的生活方式, 包括宗教信仰、服饰风格、言论自由等。其他的一些权益, 如婚姻自由、性取向自由等也得到了有效保护。宽松软政策为个人提供了一个自由发展的平台, 使得每个人都有机会充分发挥自己的潜力。

此外, 宽松软政策还为社会创造了良好的发展环境。宽松软政策的实施, 使得各类产业和创新行业得以充分发展。人们可以自由创新, 发起自己的事业, 实现自己的抱负。这样的



环境有利于经济的繁荣和社会的进步。同时，宽松软政策也鼓励人们追求自己的梦想，增加了社会的创造力和活力。

最后，宽松软政策对于个人的心理健康具有积极作用。在宽松软的环境下，人们不再受到社会舆论和道德束缚的过多限制，可以更加自由地表达自己的情感和情绪。这对于个人的心理健康是至关重要的。人们不再承受过多的压力，能够更好地调整自己的心态，获得更多的幸福感和满足感。

总之，宽松软政策在今天的社会中地位重要，作用广泛。它不仅维护了社会的和谐稳定，保障了人民的权益，为经济的繁荣和个人的发展创造了条件，同时也对个人的心理健康具有积极的影响。宽松软政策的实施带来了全社会的福祉，我们应该珍视并加以保护。

## 政治思想心得体会篇十

心得体会是指通过思考、总结和反思经验，从中获取的启示和领悟。它是人们积累知识、提高能力和发展创新思维的重要途径。在大学生活中，我深受到心得体会的影响和启发。下面我将从四个方面，谈谈我在大学生活中获得的心得体会。

首先，大学生活中的心得体会让我明白了做事的规划和组织的重要性。以前，我总是盲目地去完成任务，没有明确的目标和计划。但在大学里，我学会了合理安排时间，制定计划，有价值地利用每一天。我意识到，目标明确和计划周密的任务才能得到高效的完成。在此基础上，我还深化了对自我管理和自我约束的意识，通过对自身行为的规范和约束，我能更好地去处理现实问题和面对困难。

其次，心得体会让我认识到了人脉的重要性。大学生活中，我积极参与各种社团和活动，并与不同的人建立了联系。通过与同学们的交流和合作，我与他们建立了深厚的友谊和互助关系。这些人脉关系在大学生活中起到了至关重要的作用，

不仅扩大了我的社交圈子，还为我提供了更多的学习和发展机会。同时，人脉关系也培养了我的交际能力和团队合作意识，使我能够更好地与他人沟通和合作。

第三，心得体会使我明白了自我反思和成长的重要性。在大学的学习和生活中，我经历了很多挫折与困难。但通过不断地反思和总结自己的经验，我学会了从失败中汲取教训，并找到更好的解决问题的方法。自我反思不仅让我认识到自己的不足之处，更让我明白了自己的优势和潜力。这种自我认知的提升帮助我不断提高自己的能力，成为更好的自己。

最后，心得体会给予我思想上的启发和人生观的提升。在大学生活中，我接触到了各种优秀的讲师和学者，他们的学术研究和人生态度给予我很多思考和启迪。他们教诲我要保持乐观、积极的心态，不断追求知识和思考人生的价值。通过与他们的交流和学习，我更加明确了自己的人生目标和意义，并坚定了自己的信念。

总之，大学生活中的心得体会让我在思想、学习和人生态度上都有了很大的成长和提升。通过不断反思和总结，我学会了合理规划和组织任务、建立人脉关系、自我反思和成长、思考人生意义。这些心得体会不仅有助于我的个人发展，也为我以后的工作和生活打下了坚实的基础。我相信，只要保持对心得体会的反思和总结的态度，我将在未来的道路上不断成长和进步。