

竞聘珠宝店长演讲稿(实用5篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

竞聘珠宝店长演讲稿篇一

尊敬的各位领导，各位同事，大家好！

我是来自老街店的一名理货组长，我叫王福伟。在这春暖花开充满希望的季节里，我带着满心的希望与热情站在这个店长竞聘席上，我深感荣幸。谢谢领导给我们提供了这样一个展示自己的舞台，让我们用心中的彩笔勾画自己美好的未来，勾画丹尼斯辉煌的明天。

我认为作为一名店长，一方面要严抓管理，另一方面应该发挥指导、配合及承上启下的桥梁作用。我要以“高标准、严要求”作为门店的行为指南。管理应该理为先，理的不是制度、不是流程，而是心态，是包括工作和生活在内的员工心态。就店长工作而言，对内要指导工作，制定任务，发现分析店中存在的问题，对出现的问题及时解决，提供必要的帮助。

1. 培养员工的自信心，加强员工之间的相互协作配合精神和集体观念，培养员工永不满足的学习心态，做永不满足于现状的人。我要他们不仅要掌握本区域相关知识，更要注重团队协作。

2. 加强服务质量的提升。商品是有形的，而我们的服务是无形的，今天的消费者更加注重服务的质量，服务是提升竞争

力，创造价值的必要而有效的手段。服务不仅要求营业人员熟练掌握商品知识，更需要用语言和行动来诠释我们的优质服务。服务用语不能单纯呆板地执行，而要真正使阳光服务照耀到顾客，让顾客感到亲切的暖心的服务。树立服务楷模，使服务以榜样的形式在员工中变成有形的模范，形成服务竟比的良好氛围。

竞聘珠宝店长演讲稿篇二

尊敬的各位领导、同事大家好：

现任旧宫店财务副店长一职，首先感谢各位领导提供给我再一次展示自我的机会，经过在公司两年多的工作和学习，我对大中连锁经营的模式有了更加深入的了解，也感悟到了很多，在大中这个大家庭中，领导的帮助，团队的氛围，使我有机会学习并提高自身素质，以及连锁店的.综合管理能力。如果我是一名店长，我认为我的个人优势在于：热爱本职工作，有较强的学习和适应能力，理解能力强，组织能力精，沟通能力好。

当然我也有不足的方面，例如：经验不足，所以我还要多多的向各位同仁学习，但我也具备了店长的基本素质：我爱岗敬业，工作踏踏实实、一丝不苟、不弄虚作假，每次遇到困境和难处我总是自我效验，从不怨天尤人，同时也具备了店长应具备的才能，我有严于律己、诚信为本的优良品质，我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经在多个门店工作过，既要维护高层的权威，又要同店长、经理、管帐和员工相处融洽。正因为我有良好的人格魅力和做人宗旨，与共事的同仁们建立了深厚的感情，到旧宫店工作以来我在日常生活和工作中，不断加强个人修养和专业知识的磨砺，以勤勤恳恳做事为信条严格要求自己.为了我所在门店的正常发展，我想公司能做到有法可依，我定会做到有法必依，执法必严，违法必纠，我会在第一时间理解好公司所下达的各项指令，以最快的速度下达到店内各部门，并督促各部门渐渐落实到

位且不能形式化，要具体落实到每个人、每个点，让部门连成一条线，门店组成一个网，公司展开一个面，也就是说让点连起来成线，线组起来成网，网叠起来成面。

我想也只有面扑开了，公司才能更快的发展，更加的强大。另外我认为做为一名店长不只是需要理解上级下达任务的目标是什么，更重要的是如何达到这一目标，所以我的做法就是坚持做到“五要”，为今后执行公司的任务打下良好的基础，其中“五要”是指：

1、要沟通：经常与我店周边地区并且与店内经营相关的地方政府及相关部门沟通“如：城管、派出所及我店所在的物业部门”，为今后我店在店外搞各种促销活动需要帮助时创造良好的条件。

2、要务实：即是眼睛向下看，从小事踏踏实实做起，为今后的工作打下良好的基础。

3、要交流：经常与各部门经理、员工及促销交流，了解店内及店外自己所不知道并且与店内正常销售息息相关的情况，真正做到取他人之长，避己之短。

4、要了解：即任何未曾经历过的事情一定要了解这件事的过程与结果，真正了解了才会把这件事做的更加完美，所以对于工作当中所遇到的任何问题我都要了解这件事的过程与结果，分析利弊才能实施。

5、要总结：总结过往经验，将未曾做好的事情吸取教训，已经成功的事情寻找实施时的不足，把这些经验投入到以后的工作中去。除上述几点以外我认为以下两点也非常重要。

竞聘珠宝店长演讲稿篇三

首先，简单介绍一下自己。毕业于长沙卫校医士专业，被分配

到广州市芳村附属二医院工作。

后于进入服装：内，外销售行业到，由于父亲是做装修建材行业，从新进入郴州规模最大，唯一：骨子里的诚信!“敬天爱人”的企业，为我实现梦想的三维雅筑装璜责任有限公司至今。

我竞聘的职务是：店长。

决定参加这次竞聘时，我毫无思考：因为我相信，通过这次竞聘活动，必将激励同仁都有信心把自己的专长发挥到最好，另外我抱着学习的态度，这次竞聘，虽说是“陪太子读书”，但我想能够锻炼自己的能力，展现自己的才华，目的就已达到，并借此机会和大家交流思想，准备让大家评价优劣长短，接受领导和大家对我的点评，使我在工作上向百分百满意靠近。

我毫无思考竞聘店长一职：是我具有正直的人品，良好的修养以及完善的工作作风。

我为人处事的原则：老老实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同志，工作负责，办事公道，不重名利，不计较个人得失，先人后己高尚情操有修养的人。

在工作上，能吃苦耐劳，认真负责，没有出现过重大失误。别人不愿做的事我做，识大体，顾大局，处理问题较为周全，以团队精神工作；认真负责。；正确处理与领导和其他同事的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导，大家交心，交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，士气不够。不过我有信心，在以后为工作实践中在同事们的帮助下不断克服自身的不足。

最后,如果领导和大家把我推上这个岗位,我将珍惜这个机会,用心,用情,用良心干好工作。反之,不能上岗,我将一如既往在以后的岗位上尽心,尽力,尽职,尽现。无论结果如何,我都始终会“以骨子里的诚信!做人,扎扎实实做事。”言必信,行必果。

竞聘珠宝店长演讲稿篇四

尊敬的各位领导,同事们大家好!

首先感谢大家给我这样一次机会,对我个人来讲,我想这不仅是一次竞争,更是一次对自己的一次检验,学习和锻炼。下面我就把我竞聘店长的一些想法向各位领导和同志们汇报一下。

从我工作开始,蛋糕房是我唯一感到很亲密,和快乐的一个大家庭,在座的各位也是我最亲密的同事,朋友。在祥隆园工作期中,各位领导和同事们给我莫大关心和帮助,使我从一个一无所知的青年,到现在成长为一个坚强勇敢的女孩,我深深感到,个人的每一点成长,进步,都得益于祥隆园的氛围和环境;体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在祥隆园这个大家庭里工作,感觉踏实,也很温暖。是对祥隆园这个大家庭的热爱,激发了我竞争店长的勇气,是因为有了你们一一在座各位的支持,才树立了我竞争店长的信心。特别是现在的祥隆园,政通人和,心齐气顺,在这样的一种氛围里工作,有这么好的工作环境,没有道理不好好工作,没有道理不在拼上几年。竞争店长我有以下优势:

二为人正直,诚实,能善待每一位同志

三身体素质好,精力充沛,能吃苦耐劳

四在农村,学校受过锻炼,又有较长时间的工作经历,又较强的组织协调能力。

如果我当选了，我将把领导和同志们的期望铭刻在心，按照管好自己，带好队伍，搞好服务，的工作思路开展工作，团结带领全体人员，争创一流业绩，树立良好形象，以优异的工作成绩回报领导和同志们的信任。

谢谢大家。

竞聘珠宝店长演讲稿篇五

尊敬的各位领导，各位店长，以及在座的各位同仁们：

大家好！

首先，感谢公司给了我一个展示自己的讲台，与这么多力求上进的同仁们一起展示才华，证明能力，阐述观点。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

怎样才能做好一名店长？作为店长，首先必须对工作充满热情，主动发现经营中存在的各种问题。要明白面对竞争，提升业绩及生鲜毛利是店长肩负的责任，也是努力的方向。心中时刻要保持一种积极主动的心态，才会在挑战中发现和把握更多的机遇。在业绩方面，它的支撑点就是商品，作为店长，首先要做到货源的控制，以及商品陈列，标价与展示工作，合理制定出以月为销售目标，并分解到每个员工身上，以此来提高员工对待工作的责任心！在业务方面，做好员工的培训辅导，提高员工的业务水平，也可适当的制定一些奖惩制度，以实行精神鼓励和思想教育为主，经济奖惩为辅的原则，目的是为了提提高员工的工作积极性，提高工作效率，做到奖惩分明。

店长店长，一店之长，同时也是一家之长，一个店就好比一个大家庭，不但要关心家庭的财政收入，也要关心家庭成员的生活。在员工碰到困难时，要主动伸出双手去帮助他，让

其感觉到家的温暖。在工作中，要主动热情地向员工征求意见和建议，不论是表扬还是批评，都应仔细的听取和考虑，才能完善对店面的管理。

总之，一个人只有具备学习进取的心态，不停地去探索和追求，不断的超越自我，才会在激烈的人才竞争中立于不败之地。常言道：旁观者清，当了两年组长的我，很清楚店里存在的问题，也明白员工们希望的是什么？(当然，还有很多东西值得我去学习)，如果我竞聘成功，我会努力做到想员工之所想，急员工之所急，既当好上级领导的助手，又与员工保持良好的工作关系，竭尽全力争创佳绩。俗话说：天下无难事，只怕有心人，只要我们付出相信就有一份收获，凭着我事业的追求与执著，对门店的新生与责任感，相信一切都会迎刃而解，压力一定会有，但是有了压力才会有动力，才会使我们学会怎样在逆境中求生存。在座的各位同仁们，为了公司的美好明天，努力吧！我相信公司的明天比今天更好。

总之，不论此次是否能够竞聘上，对我本人都是一种历练，从某种意义上讲，参加竞聘本身就意味着成功，即使我没有竞聘上，我也决定一如既往地自己的工作岗位上做好本职工作，协助店长做好店内的每一项工作。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

搜索文档