

最新小学一年级语文工作计划表(精选6篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

试用期间工作总结篇一

依据20xx年来本人的工作实际情况，对一年的实习期工作总结如下：

增强思想政治学习，提高自己的政治理论水平。稳固树立全心全意为人民办事的宗旨和正确的`世界不雅、人生不雅和价值不雅，思想认识和自身素质都有了新的提高。

从踏上工作岗亭开端，我就严格要求自己，勤奋努力，时刻切记全心全意为人民办事的宗旨，在自己平凡而普通的工作岗亭上，努力做好情况监测本职工作，本着对工作积极、认真、负责的态度，认真遵守各项规章制度，虚心向领导和同事请教，努力学习各项业务知识，通过学习和积聚，使工作效率和工作质量有了较年夜提高，较好地完成了各项工作任务。

始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，主动向领导、同事们请教，学习他们求真务实的工作作风及处置惩罚问题的经验等；向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中磨练所学知识，查漏补缺，提高自己。

生活中，我是一个积极而又乐不雅的人，有着严谨的生活态度、优越的生活习惯及作风，为人热情年夜方，诚实守信，赞助他人的同时也提升自己，勇于挑战自我，与同事相处也

异常融洽。

试用期间工作总结篇二

自20xx年10月参加工作，转眼我到单位已近半年，这半年是我人生旅途中重要的一程，期间在单位领导的正确领导和亲切关怀下，在同志们们的热情帮助和支持下，我逐步完成着从初步人员到管理者这种环境和角色的转变和适应。岁首年终，我静心回顾这半年的工作生活，收获颇丰。现将我这半年来的学习工作情况总结如下：具备良好的业务素质是每名员工做好本职工作的必要条件。只有具备良好的业务素质，才可以很好的胜任本职工作。

作为一名工作上的员工，为了更快地融入工作团队，更好地适应工作环境，我被安排在乌海大学带队学员工作，在熟悉学员学习流程的基础上，逐步了解学员的培训和平时的管理等。在在领导们的精心栽培下，我了解了学校培训工作的内容、性质及要求，初步接触了一些培训学员方面的知识，顺利地完成了从一名员工向管理工作人员的角色转变。

在学习培训学员业务方面，通过同事们热情的指导帮助，我逐渐学习了学员的上课、考试、平时的管理所需掌握的基本知识，学习了在平时课堂上培训的内容如何让学员们能够理解和掌握平时对他们严格要求等，可以协助学员们完成日常工作中遇到的一些疑惑。我从一个对学员管理工作一无所知的门外汉，逐渐叩开了学员培训事业的大门，掌握了如何要求学员的基本流程，及如何为学员们提供更好的服务，从而为今后的工作奠定了坚实的基础。

另一方面，我于20xx年11月份参加带队驻外学员培训。通过对在外培训的知识、员工条例及行为规范等条例课程的学习，充实了我的理论知识，提高了思想政治素质，为如何成为一名合格的东源人，提供了理论上的指导。

这近半年的工作实践，我的主要任务和收获便是是管理学习。在工作中学习、在学习中工作，在学习和工作中逐步成长、成熟。由于经验欠缺，水平所限，我深知自己在工作中存在许多不足，一是由于刚参加带队工作，说话做事不够严谨、不够细致，今后自己要努力改正，也请单位领导及同事们及时地给予批评指正；二是刚接触学员培训工作，在工作方法、业务知识方面还有差距，工作中有疏忽、缺乏工作思路、顾及不到的地方，今后要努力改进提高。在新的一年里中，我将再接再厉，以做好本职工作为出发点，以档案事业的发展为己任，改正工作中的不足，进一步加强学习，加强沟通交流，顾全大局，树立新形象，取得新进步。

试用期间工作总结篇三

在从事3年多的区域营销工作之后，感谢领导给予我机会到渠道经理岗位中得以锻炼，在6个月的试用期中让我对自己和公司有了一个全面而深刻的认识，同时让我自己的工作能力和个人价值观有了很大的提升。

- 1、渠道巡检要合理灵活运用渠道巡检“七步法”。
- 2、对渠道进行全方位支撑（物料、系统维护、投诉处理、新业务培训等）。
- 3、指标的合理分解并督促渠道健康快速完成。
- 4、定期周一和周五对渠道完成情况进行通报并分析，找出原因对落后渠道进行沟通并帮助提升。
- 5、针对竞争对手活动的频繁，督促、协助、指导渠道配合片区中心开展各项促销活动，起到一定作用。
- 6、利用渠道经理平台，认真分析渠道健康度违规行为，及时制止和引导渠道健康发展，并且要关注渠道积极性。

7、根据当地市场需求，合理优化和新增联网、直销渠道，并提供可行性报告。

8、收集竞争对手营销政策和佣金政策，及时上报市场部。

（四）在这段时间里，我虽然在学习上和工作上有了新的进步，但是还有很多的不足：

a□渠道指标的分解，由于区域和渠道双重考核，容易引起渠道反感。这点我还应加强沟通能力提升。

b□礼品分配和健康度考核与处理，有些方面是由客户造成健康度预警，而有些确实是渠道违规，在与渠道探讨考核扣罚时候，我的协调能力有待提升。

针对在日常工作中，由于沟通能力和协调能力而造成工作滞后，我从以下几点着手提升。

（一）学习：通过阅读关于沟通技巧的课外书刊、通过网上学院注册关于渠道沟通与管理方面的课程，并且上报市公司关于此类方面的培训需求。认真分析在现实当中处理问题的欠缺点。

（三）团队合作协调：区域经理、渠道经理、公司领导，本着全局考虑的思想，团队合作确实有效的协调渠道反映的问题。

a□及时与区域沟通；

b□适当向上级领导寻求帮助；

c□协商处理；

d□快速反馈到渠道与区域。

总之，经过这6个月的试用期，我尽心尽责的完成自己的本职工作，积极配合上级的指示和工作，妥善的处理好个人关系。我相信在以后的工作中一定会继续努力，不断超越自己，遵守“以诚为本，团队合作”的原则，为公司贡献自己的微薄之力！

试用期间工作总结篇四

时间一晃而过，转眼间一个月的`试用期已接近尾声[]20xx年x月x日，我有幸来到公司工程部工作，在这短暂的一个月中，在公司领导的亲切关怀和指导下，在同事们热情帮助下我很快熟悉了公司环境，适应了新的工作岗位，现将我试用期的工作情况简要小结如下：

一、严格遵守公司各项规章制度。上班伊始，我遵守公司各项制度，做到了无迟到、早退、违规现象。

二、主动学习、尽快适应，迅速熟悉环境和工作内容。首先去现场实习；其次，主动、虚心向主管、同事请教、学习，基本掌握了日常上班的工作内容，工作流程、工作方法。

三、工作积极、认真、负责，通过不断学习、虚心请教，总结积累，较好的完成了领导安排的各项工作任务。

- 1、完成迅达锥套端面夹具的设计、制作、安装、调试；
- 2、完成永大锥套钻孔模具的设计、制作、安装（3套）；
- 3、完成迅达锥套磨圆弧面的简易工装的制作、安装、调试；
- 4、完成永大拉杆钻孔模具的设计、制作、安装；
- 5、积极主动的完成领导交办的其他任务。

四、与同事之间和谐相处、加强沟通、团结协作，以尽快更好的融入团队。

五、存在问题及解决办法：

1、存在问题：

2) 对于专业知识了解还有待提高。

在今后的工作中，我会不断加强对专业知识的学习，不断提高自己的工作能力；加强与领导及同事们的交流和协作，互尊互助，共同进步；对公司的工作流程尽快了解，提高工作效率。

2、解决办法：

我将在今后的工作中多向前辈请教，学习，以最短的时间熟悉公司理工作内容及流程，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，在工作中不断磨练意志、增长才干。

总之，在短短的一个月时间里，虽然取得了一点成绩，但离领导的要求尚有很大差距。今后，我将进一步严格要求自己、加强学习，努力提高自身能力、充分发挥所长，积极、热情、细致的完成好每一项工作。

王海东

20xx—11—28

试用期间工作总结篇五

尊敬的医院领导：

您们好！

我很荣幸能成为南湾人民医院的一员，在试用期满之际，我向医院领导提出转正申请，感谢你们在百忙之中抽出时间来翻阅我的转正申请！

20xx年来在医院领导的关心和帮助、同事们的鼓励和支持下，我能认真完成上级领导交办的各项中心任务，在临床工作岗位上，我严于律己，严格执行医疗核心制度和各项操作规程，能独立诊治临床常见病和多发病；能比较娴熟操作临床医学的各项技能，业务能力比较扎实。现将在李朗社区健康服务中心一个月试用期个人工作总结报告如下：

一、按照全科医师培养要求的总体要求，严谨务实，精益求精，能更好地理论联系实际，不断争取时间学习医学新理论和新知识，不断提升自身的工作能力和实践能力。我能树立“全心全意为人民服务”的意识，强化“病人第一、质量第一、安全第一”的理念；以开展“三好一满意”活动为载体，全面提升医疗服务水平，积极构建和谐医患关系；以提高医疗服务质量为核心，切实保障医疗安全。

作态度，热情为患者服务。作为一名医务工作者有义务和责任竭尽所能为患者服务，文明礼貌耐心对待每一位患者，做好病情及治疗的解释和沟通工作，让每一个就诊的患者满意，同时不断积累经验，保持良好的医患关系，为以后的工作打下良好的铺垫。

三、xx社区健康服务中心人员配置规范化、合理化。社区基本设施齐全，药品齐全便宜，拥有化验室(常规化验、生化化验)□b超、心电图等；还开展了中医理疗服务，对慢性病的康复治疗起到积极的作用。在优越的条件下，使我能更好地发挥专业特长，更好地创造社会效益及经济效益。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。贵院给了我锻炼的机会，我将恪尽职守、兢兢业业工作来实现自我价值。

此致

敬礼！

申请人□xxx

x年x月x日

试用期间工作总结篇六

本人xxx□于xxxx大学，所学专业为xxxx□于20xx年x月x日开始在电商部工作，目前职位为客服专员。进入公司参加工作的几个月试用期经已接近尾声。工作以来，在单位领导的精心培育和教导下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获。在这段的工作学习中，对公司有了一个比较完整的认识；对于公司的发展历程和管理以及个人等都有了一个比较清晰的认识。在熟悉工作的过程中，我也慢慢领会了公司诚信、勤奋、求实、创新的核心价值观，为公司的稳步发展增添新的活力。下面就是我试用期，也是对自己的工作表现的总结。

工作上，我的主要岗位是客服专员。在工作中我努力做好本职工作，提高工作效率及工作质量。在本职工作做好之外，在天猫新店铺的.准备期间和部门开发新产品的过程中，配合数据专员，利用自身优势，帮助其制定了一系列的表格，总结了相关数据；归纳了行业在电商领域(淘宝)的热销产品，并且结合自身产品，对标题进行第四次标题优化；在京东平台上，对产品进行了导入等等。作为售前客服，要做到以客户为先，尽量满足客户的要求。在学习产品知识和掌握客服相关技巧期间，严格要求自己，刻苦钻研业务，就是凭着这样一种坚定的信念，争当行家里手。为我以后的工作顺利开展打下了良好的基础。

在学习上，严格要求自己，端正工作态度，作到了理论联理

实际;从而提高了自身的一专多能的长处及思想素质，包括生活中也学到了养成良好的生活习惯，生活充实而有条理，有严谨的生活态度和良好的生活作风，为人热情大方，诚实守信，乐于助人，拥有自己的良好做事原则，能与同事们和睦相处。

思想上，自觉遵守公司的的，坚持参加公司的每次的培训。要求积极上进，爱护公司的一砖一瓦，一直严谨的态度和积极的热情投身于学习和工作中，虽然有成功的泪水，也有失败的辛酸，然而日益激烈的社会竞争也使我充分地认识到成为一名德智体全面发展的优秀工作者的重要性。

在这段时间里我虽然是学校那学习了一些理论知识，但这一现状不能满足工作的需求。为了尽快掌握电商行业和卫浴行业，每天坚持来到公司学习公司制度及理论知识等等，到了工作时间，就和那些前辈们学习实际操作及帮忙做点小事情，到了晚上和前辈们探讨工作内容，聊聊工作的不便及心中的不满加上自身不足，前辈们给予工作上的支持和精神上鼓励，经过较长时间的锻炼、克服和努力，使我慢慢成为一名合格的员工。

虽然只有短短的几个月，但中间的收获是不可磨灭的，这与单位的领导和同事们的帮助是分不开的。我始终坚信一句话一根火柴再亮，也只有豆大的光。但倘若用一根火柴去点燃一堆火柴，则会熊熊燃烧。我希望用我亮丽的青春，去点燃每一位客人，感召激励着同事们一起为我们的事业奉献、进取、创下美好明天。当然，我在工作中还在存在着缺点和做得不到位的地方，我会继续努力工作学习，今后一定尽力做到。工作中需要超越的精神，我相信经过努力，工作会越做越好。

试用期间工作总结篇七

尊敬的领导：

我于20xx年x月x日成为公司的试用员工，到今天2个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

在岗试用期间，我在xxx公司技术部工作。这个公司的业务是我以前未接触过的，但和我的专业知识相差不是很大；为什么这么说呢？第一、春升的业务基本为三个板块，发电、供冷、制冰，而我是从事了一年半的中央空调制冷设备研发试制工程师，有制冷的基础；第二、我专业是机械设计制造及其自动化，与目前公司采购、设计的设备比较熟悉，有专业的基础；第三、我毕业已三年多，工作的各方面都有一定的经验；因此我已经在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程，虽然是新成立的公司，很多制度需要重新建立，但是我相信经过公司全体人员的努力和奋斗，公司很快会进入快速发展轨道。在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好巫教授布置的每一项任务，同时主动为公司献计献策；专业和非专业上不懂的问题虚心向盛教授、巫教授、曹总、张总等人学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。在公司的两个月时间，我主要做了以下工作：

- 1、完成膨胀机前期调研，并完成相应的调研报告；
- 2、完成蓄冰球前期调研，并完成相应的调研报告；
- 3、赴四川空分厂详谈活塞式膨胀机，完成相应报价方案；
- 4、完成蓄冰球需求计算及冰球的详细技术参数；
- 5、完成膨胀机工况参数计算，确认最终膨胀机工况参数；
- 6、完成膨胀机、蓄冰球厂家实地调研，获得蓄冰球实物样本，与膨胀机厂家达成初步合作事宜，并完成详细的实地调研报告。

经过这两个月，我现在已经能够独立处理公司的业务，计划、协调安排部门内部各种实物，在处理各种问题时考虑得更全面，当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的工作指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

这是我为了实现自身价值自己找的第一份工作，这两个月来我学到了很多，感悟了很多；而我的工作态度是：积极、认真、仔细、严谨；我希望公司能够迅速发展，早日步入正轨，实现盈利，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

试用期间工作总结篇八

时光荏苒，我来公司已三个月，作为一名新员工，非常感谢公司提供给我一个学习和成长的平台，让我在工作中不断的学习，不断的进步，不断的提升自身的素质和才能。回首过去的三个月，自己从一个刚大学毕业什么社会经验都不懂的学生一下成为公司职员这样的角色大转变，从没有实践，没有经验的状态中慢慢成长起来。这三个月里我学到了很多，收获了很多，在此我向公司的领导和同事表示感谢，有你们的帮助才能使我的工作状态成熟起来，也因有你们的帮助，才能令我在公司的发展上更进一步。

在过去三个多月里，我努力提高自己，力争做好。作为一名新员工，我幸运的刚进入公司就参加了郑州生物药厂工程项目的施工。生物药厂的施工对我来说是个不小的考验。一是

刚开始自己什么都不熟悉，二是天气的酷热考验。但是通过同事的帮助，自己的信念坚持，完成了这项工程。从中我学到了很多，开始逐渐适应自己的工作角色。自己在工作中发现自己也有很多问题，自己做事不够细致，工作所需要的技能并不熟练等等。我要做好，做的更好。这是我的动力源，我会多学习，多思考，多反省以改善自己的不足，丰富自己的知识，为自己的前进，为公司的发展而贡献。

至于跟同事的相处，我认为，公司要发展，彼此的合作协调是很重要的。没有同事间的相互配合，公司的工作进程要受到阻碍，工作效率会大打折扣，公司效益自然会受损，这样对公司和个人都无益处。这方面我还没有出现任何问题，我想只要主动去沟通，有宽容，理解的心态，再随着彼此的熟悉，同事相处方面不成什么问题。

工资报酬方面，我首先得关心的就是自己本职工作是否能做好，然后再想自己是否拿到了自己应得的报酬。在这点上，我认为付出和收获是相互促进的，只要努力的做好自己的本职工作，再不断的取得进步，公司会给予相应合理的待遇的。

我知道不管在什么样的环境，不管在什么样的工作岗位，不论怎样，只要用心，始终保持积极、乐观，认真对待的态度，这样就能工作的更好，生活的更好，这就是人生的成功。

试用期间工作总结篇九

美丽的七月，我走出美丽的.七月，我走出象牙塔，走进民生。两个月来我很少对自身进行深入的自查。这次，行领导号召全体行员开展自查自评活动，对于我来说，是一个很好的发现、发掘自己，改造自身的机会，因此，我认真的对自己进行了反思、解剖，检查总结这两个多月的学习工作：有辛苦，有付出，有成绩，有不足。

7月10号开始了民生入职岗前培训。先是大家集中学习整个民

生文化、发展历史，再是学习了xx民生行的基础业务、特色业务，涉及到外汇、储蓄、理财等多个方面。之后我们6个实习生开始接受会计业务的系统培训。我们需要在最短的时间里掌握柜台业务技能，连续10天70个小时的会计课程，笔记都记了大半本，有点像填鸭式的学习，三项技能都是利用下课时间自己练习。毕竟是短训，我对银行业务知识面掌握还很窄，特别是外汇、授信、合规、等业务了甚浅。今后要多看看银行业金融业的书籍，提高自己的知识面。

刚来xx的第一天是我最累的一天，从早上八点进到里面，一直到五点半，中午只休息了半个多小时。并非钢哥不让人休息，只是我看到娜娜姐、华姐和奕欣哥都忙得歇不下来，自己就更不应该休息了。那天下午四点左右，突然来了很多客户，存了很多钱，我帮这个人扎完钱，再跑到那个人跟前继续扎，忙来忙去，最后每个人都对我说，你歇歇吧，坐一会儿。其实我不是不想坐下来，可是作为实习生来讲，要学的东西很多，要做的琐事也很多，坐下来，节奏就慢了下来。并非我虚伪，我告诉自己，我放弃了其他找工作的机会，花时间花精力到这里来，我要对得起我自己！我在全心全意的投入一种职业，投入一种工作。哪怕将来我不在这里工作，我这个月的实习也会让我体验到一种不一样的生活，我的生命中多了一个经历。呵呵，那个时候我就是这样想的。

也许是看我做事比较认真负责，一个星期后钢哥娜娜姐安排我周六休息周日上班，人少可以让我上柜操作，第一次好紧张啊。我大概做四五笔业务吧，那个时候实在是太紧张了，呵呵，我是可怜的夏洛特。之后每个周末我都会上柜操作，在我犯错的时候扬扬和华姐毫不含糊，不会姑息我的失误。她们教会了我很多。

8月23日，我被调到支行营业部，离开的那天，大家轮流和我说了很多话，我对大家充满感激，离开很不舍得。来到xx实习，我真的很幸运收获很多。

8月24日，我开始了在支行贵宾厅做引导员，柜台外的工作和柜台内完全不同，我不知所措！第一天，平儿姐教我分单，很多很多单，分完的时候已经是中午了，下午我一个人傻傻的站在叫号机前面，就像指路牌一样，很郁闷很难过，我那个时候甚至是一个人和空气讲话！我问空气我是不是很笨蛋，空气告诉我说是。心情低落到极点。下午6点钟多的时候，乔姐下班回家过来营业厅这边打卡，她看到我，特意走过来和我聊天，（她的这个举动给我留下了特别好的印象，我这个人一直是从细节处看人判断人，因为我坚持认为，细节是不容易掩饰的）我和她说我很笨很没用，不知道要做什么好，她很和蔼地笑了笑，告诉我，引导员首先要做好服务工作，而服务工作量是最大最繁琐也是最重要的！她带着我走到填写台，你看，这里笔心都没有了，顾客要填写凭证就不方便了，有的时候，遇到年纪大的或者文化低的顾客，你可以在这里帮助他们填写凭证；这个饮水机，要时刻保持有水有杯，天气热，很多顾客是开摩托车走很远的路来行里办业务，他们很累很口渴到行里就有水喝会觉得民生行的服务是贴心的；有时候柜台前挤满了人，别人看了会觉得民生大厅乱糟糟的，你要引导顾客在等候区休息等候；贵宾厅是最重要的，之前我们没有专门的引导员，贵宾厅也没有制定详细的管理制度，这个完全需要你在工作过程中发现贵宾客户的需求爱好，寻找建设好贵宾厅的方案，把我们的贵宾厅办出新意办出特色。

客户来到我们营业大厅首先映入眼帘的不仅仅是室内的装修环境，而是一张微笑的脸，一句亲切的问候，大堂经理和引导员是我行面对公众的一张名片，是全行第一个接触客户的人，第一个知道客户需要什么服务的人，第一个帮助客户解决问题的人……乔姐侃侃而谈，与她交谈后我深刻的体会到当一名引导员的使命和意义。我心里不禁赞道，乔姐这么年轻能干，还难得这么谦和不张扬。也许人到达某一种层次就会有一种魅力，有一种明媚但绝不刺眼的光芒。而这种魅力和光芒往往是我们这些年轻的不经世事的人所不具备的。真正有历练有内涵的人，她的光芒会照亮周围，但却不会给人以压力。呵呵，很感谢乔姐给我的鼓励和帮助。

现在，我在帮客户办理业务遇到不懂的就虚心向柜台内的同事请教，认真的做好笔记。每天早晨我会提前十分钟到达支行，检查大厅和贵宾厅的宣传资料是否摆放整齐，桌椅是否摆放有序，看到有不妥之处，我会细心的整理，细心的发单。当客户进入贵宾厅之后，我会主动迎上前，首先对客户以亲切的微笑，为客户刷卡开门，然后热情的询问他：你好，欢迎光临，请问您要办理什么业务？如果有需要，我会帮他们填写业务凭证；等客户办完业务后，我会真诚的道一声：欢迎再次光临，请慢走。有时候大厅里坐着很多等候的客户，我也会出去给他们倒杯水或者递份报纸，我告诉自己，无时无刻都要给客户亲切温暖的问候，保持优雅大方的服务礼仪。

作为一名引导员，我的一言一行会第一时间受到客户的关注，因此必须具备相当高的综合素质。（汗颜！要努力奋斗！）要对我们的金融产品、业务知识有比较熟悉和专业的了解，然后在服务礼仪上要做到热情大方、主动规范，而且还要处事机智，能够随机应变。我这样个刚踏出校门又缺乏工作经验的学生，几乎没有一项能够做到，更不要说优秀。引导员是个具有很大的挑战性的工作。我一定要认真投入，兢兢业业，做民生行最优秀的引导员。我要让每个进到民生行的客户记住我，让他们一提到xx民生，就想到我这个可爱可亲的引导员！

工作了才知道辛苦，除了工作，还有演讲比赛征文比赛知识竞赛，我每天都好忙好忙，但是我好快乐好快乐，有时候我会犯错，但我不怕面对错误和失败，我会在犯错之后不断学到正确的东西，而且印象深刻，现在我明显比以前有了更强的承受能力。我每天都很认真地投入到工作中，认真思考，用心感受，用心总结，我每天都有感悟，每天都有收获，每天都有进步。哈，我真的民生当成我的银行了（写下这句话时突然有种很强烈的归属感，呵呵。。。）我在用心地生活用心地工作。民生给我这个舞台，我会珍惜，我会努力，在以后的工作中，按总行的客户服务标准严格要求自己，脚踏实地的工作，在引导员的岗位上，毫无保留地付出自己的辛

劳、汗水和智慧，为xx民生的腾飞贡献出自己的一份力量，实现心中的梦想。