

2023年红酒招标需要准备资料 红酒进口合同(通用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

红酒招标需要准备资料篇一

甲方(购买方)：

乙方(供应方)：

根据《xxx合同法》及有关规定，甲、乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就甲方自乙方处购买进口葡萄酒酒等相关产品(详见：产品报价清单)，达成以下协议：

第一条、合同标的物名称、价格

- 1、乙方根据本协议约定价格向甲方提供下列产品：(详见：产品报价清单)
- 2、协议中订购产品为实时报价，乙方有义务将最新的价格调整信息第一时间通知甲方。

第二条、产品质量

- 1、乙方有义务保证所提供的产品质量应符合国家及行业相关标准。
- 2、因非产品本身的质量原因(如甲方储运不善等)产生的问题，乙方不予调换，也不承担任何责任。

第三条、产品包装

产品的包装应符合国家规定和甲乙双方约定，并且达到安全和卫生条件。

第四条、产品的交付

1、乙方或乙方委托的货运代理人将产品运至双方指定地点，甲方或甲方指定的收货人应即时对货物数量、编码、外观、包装、质量等情况进行检验，如有任何异议，应在立即告知乙方，否则视为验收合格。验收完毕后，甲方或甲方指定的收货人应在送货单上签字盖章。

2、甲方需将计划用量按实际需要提交乙方，乙方将按照甲方的计划进行备货，不能备齐的货品应在甲方提出计划的48小时内反馈。

3、除因产品不符合本协议约定质量标准外，甲方不得拒收。

4、乙方产品的所有权在产品交付时转移至甲方，货物风险随之转移。

第五条、货款的结算

1、甲乙双方约定付款方式为货到付款。甲方应在收到货物的5日内，将货款汇入乙方指定账户。

2、无论任何费用，甲方均不得在应支付货款中自行扣除。

第六条、知识产权及保密条款

1、未经乙方许可，甲方不得擅自使用乙方商标标识以及任何相关的文字和图片资料。

2、甲乙双方对于本协议内容、以及在签订和履行本协议过程

中所获悉的对方情况、产品信息、客户资料、营销计划、管理方式等任何信息均负有保密义务；未经对方事先书面同意，不得以任何方式向第三方透露。

3、甲乙双方应保证其雇员、管理人员、代理人等接受本保密条款约束。

4、本协议因任何原因终止或解除后，本保密条款持续有效。

第七条、违约责任

1、本协议签订后，双方应遵循平等诚信的原则，全面履行各自在本协议项下的义务，任何一方不履行本协议或者履行本协议所约定的义务不符合约定，应当承担违约责任，并赔偿守约方因此遭受的全部损失。

2、甲乙双方中的任何一方因违反国家相关法律、法规或本协议约定而给第三方造成损失时，违约方应自行向第三方承担全部法律责任。

3、因不可抗力导致任何一方未能履行或未能全部履行本协议项下义务的，遇到不可抗力的一方应及时通知对方，可免除责任或延期履行本协议项下义务。

第八条、协议的解除

2、发生下列情况之一的，守约方有权通知违约方解除协议，并要求违约方赔偿其因此遭受的全部经济损失：

(1) 一方明确声明或以实际行动表示其将不履行本协议约定的主要义务；

(2) 一方违反本协议项下约定的义务；

(3) 一方严重违反本协议项下义务，导致本协议目的无法实现

的。第九条、争议的解决 凡因本协议引起的一切争议，双方应通过友好协商解决，如不能协商一致，任何一方均可向当地法院提起诉讼。

第十条、附则

1、本协议未尽事宜，双方可另行签订补充协议，补充协议与本协议有同等法律效力。

甲方： 乙方：

签(字)章 签(字)章

年月日

红酒招标需要准备资料篇二

建立合理而公正的薪资制度，以利于调动员工的工作积极性。

员工的薪资由底薪、提成及奖金绩效构成。

发放月薪=底薪+提成+奖金绩效

标准月薪=发放月薪+业务提成+奖金绩效+社保(暂定)+车旅生活等补贴

试用期底薪为2500元月(包括话费以及车费补贴)，试用期考核为两个月，业绩总额做到50000后转正(转正后直接奖励现金800元)，转正后销售额做到50000月底薪为3000元月，未能完成50000扣除相应奖金与绩效。

底薪发放，发放日期为每月1号，遇节假日或公休日提前至最近的工作日发放。

1. 提成实行分段式提成

2. 基本业务提成为1%(执行公司最低价格标准成交)标准
量：10万

业务提成随底薪一起发放，以合同订单为准计算，结算后次月发放，发放日期为每月1号，遇节假日或公休日提前至最近的工作日发放。

1. 年终公司整体业绩达标

2. 年终个人业绩达标

3. 年终业绩超过标准定额及年终个人业绩超过定额，按超过部分的百分之一，予以奖励。

1. 每月业绩超过标准定额，按超过部分利润百分之一予以奖励。

1. 年终发放日期为：每年年底公司整体统计后发放。

2. 每月发放日期为：每月一号，予节假日和公休日前发放。

根据个人工作表现及销售业绩，每月考核，适当做出调整。

发放日期：每月一号

第十一条相关行政及管理人员为销售做出贡献享受的总业绩提成。

第十二条本规则自20xx年x月x日起开始实施。

红酒招标需要准备资料篇三

甲方（供货方）：

乙方（购货方）：

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

甲方：

- 1、甲方所供红酒产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题或者达不到标准，乙方有权退货或换货。
- 2、甲方需按乙方所需产品规格、数量及时送货，不得以任何借口拒绝或推迟送货时间，原则上订货到供货不超过x个工作日。
- 3、在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，经双方协商按市场价格定价，在同等条件下以优先、优质、优惠的原则。
- 4、甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。
- 5、按照乙方的实际销售情况甲方给予销售奖励，此条款另行协商。

乙方：

- 1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。
- 2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。
- 3、乙方按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。
- 4、乙方购进的产品如果销售不畅，随时可调换别的产品。

以送货单为准，每月x号前结清上月货款。

甲方对乙方销售人员所销售之酒塞和酒盖以5元/个进行回收，此费用是甲方对乙方销售人员给予的奖励。

本协议有效期限x年x月x日至x年x月x日止，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹个月以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。

本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字生效，甲乙双方各执壹份。

注：产品清单及价格见附件

甲方（盖章）： 乙方（盖章）：

代表（签字）： 代表（签字）：

红酒招标需要准备资料篇四

甲方(供货方)：

乙方(购货方)：

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

甲方：

1、甲方所供红酒产品，必须符合产品质量标准，如出现产品

质量问题或者达不到标准，乙方有权退货或换货。

2、甲方需按乙方所需产品规格、数量及时送货，不得以任何借口拒绝或推迟送货时间，原则上订货到供货不超过个工作日。

3、在本合作协议书有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，经双方协商按市场价格定价，在同等条件下以优先、优质、优惠的原则。

4、甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。

5、按照乙方的实际销售情况甲方给予销售奖励，此条款另行协商。

乙方：

1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、乙方按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。

4、乙方购进的产品如果销售不畅，随时可调换别的产品。

以送货单为准，每月号前结清上月货款。

甲方对乙方销售人员所销售之酒塞和酒盖以5元/个进行回收，此费用是甲方对乙方销售人员给予的奖励。

本协议有效期限年月日至年月日止，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹个月以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。

本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字生效，甲乙双方各执壹份。

注：产品清单及价格见附件

甲方(盖章)： 乙方(盖章)：

代表(签字)： 代表(签字)：

红酒招标需要准备资料篇五

供货方(以下简称乙方)：

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

一、双方责任

甲方：1、甲方应配合把乙方所有的产品摆在吧台上作为展示。
2、甲方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向乙方业务反应。3、按照双方协商的结算方式在协议期内结算货款。

4、甲方在协议期内，不得销售其它同类品牌酒水。

2、在甲方订货后，乙方必须在 小时内按所需产品规格、数量及时送到酒店，特殊情况乙甲方另行约定。4、乙方给甲方的产品价格如有调整(调升)，乙方须提前一周向甲方声明。

5、乙方负责送货到甲方指定的地点，由乙方承担运输费用。

二、供货品种及价格(含税价)

(--ml×24瓶/件)元(每件人民币元正)。

(--ml×24瓶/件)元(每件人民币元正)。

(--ml×12瓶/件)元(每件人民币元正)。

(--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

5. (--ml×12瓶/件)元(每件人民币元正)。

6. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

7. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

8. (--ml× 瓶/件)元(每件人民币元正)。

在本合作协议书有效期内，如乙方调整产品价格，应提前一周及时通知甲方，双方均按调整之日起的新价格执行。

三、货款结算方式

1、按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到甲方指定的地点，并经甲方指定人员凭乙方出库单对账入库。2、双方协商的结算方式：实销实结(不包括首批进货)，甲方按照当月送货单与乙方财务部对账，双方确认无误、乙方提供有效的发货票后，甲方在次月 号前，结清上月货款，若遇节假日顺延。以银行转账或现金支付乙方。

3、甲乙双方对账依据由乙方每次送货出具的销售单据，该销售单据上必须有甲方指定人员的签收凭证。

4、双方合作终止后，乙方按首批到货对账单内容向甲方收回

免费提供的货品，若有差额甲方在10日内按订货价格向乙方支付差额。

5、甲方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，甲方应结清所欠乙方所有货款。

三、损耗残次品处理1、乙方送货到甲方指定地点，甲方应及时以乙方开出的出库单为凭据对账，如出现破损，由乙方负责调换。2、甲方应在酒水过保质期前的3个月内向乙方办理退、换货。

四、违约责任

1、未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失。甲方违反以上协议，应向甲方支付违约金 元；乙方违反以上协议，除结清所欠货款外，并向乙方支付违约金 元。

五、协议期限

1、本合作期限自 年 月 日至 年 月 日止有效，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前，再行签定新协议书。

六、解决合同纠纷的方式：

本协议未尽事宜，由甲乙双方协议解决，协议不成，双方同意向乙方所在地的人民法院起诉。

七、其它

1、注：甲方必须对乙方的供货价格保密。

2、乙方有义务向甲方提供乙方所需要的有关产品资料。

3、本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，本合同经甲、乙双方签字盖章后即开始生效。

乙 方： 甲 方：

(盖 章) (盖 章)

授权代表签字__ ____ 授权代表签字_ ____