

# 经典竞聘演讲稿(实用8篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。大家想知道怎样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 经典竞聘演讲稿篇一

各位领导、各位评委、各位同志：

大家好！

今天我怀着激动的'心情，在这里参加局党组组织的竞职演讲，非常感谢局领导给予的这次公平竞争、交流与展示自我的机会。借这个机会，在此就自己的个人能力、优势以及今后的工作思路，向各位领导和评委作一汇报，我感到万分荣幸。同时也表明我的竞职态度，就是：积极参与竞争，勇敢接受考验，正确对待结果。

我要竞争的职位是药品器械监督股股长。我之所以竞争这一职位有四方面理由：

第一，具有竞争这一职位的基本条件。我受过正规医学和药学教育，具有比较扎实的医药学知识基础，曾在医院工作过7年，从事药事工作，对药品、器械、医疗机构的基本情况比较熟悉。调入药检所后，从事药品抽验工作，药监局成立，我又在综合监督、市场监督、稽查队等岗位工作。由于在多个岗位工作过，综合素质得到了全面锻炼，工作经验得到积累，独挡一面的能力得到加强。特别是任市场股副股长以后，自己的大局意思、协调能力、处理复杂事务的能力得到了锻

炼，我觉得自己已经具备了任药品器械监督股股长职务的基本条件。

第二，具有较强的业务水平。我十分熟悉药品和医疗器械监管的法律、法规、规章和其他有关规定，特别是对“一法两例”能够运用自如。同时善于发现药品器械经营使用中存在的问题。对各医疗单位在使用药品器械过程中容易出现问题的环节，都了如指掌，在检查中能够很快发现问题。对真假药品，特别是西药有自己独到的鉴别方法，每次在检查中我发现的假药，都经得起药品监督检验所的检验，从没有判断失误。比如在严家药房发现的假冒“琥乙红霉素”、“严迪”和在医药公司发现的假冒“无味红霉素”等等。

我的这些专长，我觉得能够胜任药品器械综合监督工作，如果我到药品器械监督股工作，我更能发挥我的专长，和同志们一起，在规范药品市场秩序，打击制售假劣药品方面，为营山药监事业做出更多的成绩。

第三，具有较强的工作原则。药监工作者是执法者，执法者不但要有原则，还要坚持原则。在执法工作中，我一直坚持原则，依法办事，严格执法，公平对待每一个当事人。在个案处理中，不徇私情，敢于逗硬，对蛮不讲理的当事人，除了晓之以理、告之以法外，我还敢于面对，从不退缩。当然，坚持原则并不是钻牛角尖，在处理问题上，要做到原则性和灵活性的统一，妥善处理好每一个案件，这也与当今“构建和谐社会”的主旋律是一致的。

第四，具有良好的工作作风。药品器械监督股工作量大、政策性强，要搞好这项工作，就必须勤奋务实、踏实肯干、雷厉风行。多年来，我养成了这样的工作习惯，不怕吃苦，任劳任怨，默默工作。对每一件案子，都做到周密思考，认真取证，快接快办，从不拖沓，也从没有留下后遗症。我在工作上一直高标准、严要求，尤其对本职工作更能深入进去，有一种不达目的不罢休的钻劲。在生活上，对同志十分宽容，

对领导十分尊重，“严以律己，宽以待人”一直是我的做人原则。

金无足赤，人无完人，虽然我有一些长处，但也有一些缺点，如性格急躁、灵活性不足等。通过这次竞岗，如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，让我担任药品器械监督股股长，我将迅速找准自己的位置，克服缺点，发挥优势，认真履行职责，尽快进入角色。决心做好以下工作：

一是要全力发挥骨干作用，完成好领导和工作岗位赋予的任务。为适应形势的需要，我要加强理论和业务学习，虚心向局领导和老同志请教，不断提高业务水平。同时深入调查研究，掌握真实、大量的第一手材料，为开展工作打下良好基础。作为一名中层干部，首先要做一名合格的战斗员，要通过自己艰苦细致的工作作风，为全股同志作出示范，让局领导放心。今后，我一方面要加强自己的调协能力，提高自己的工作魄力；另一方面要进一步树立责任意识，全面提高工作水平和处理复杂问题的能力，提升工作档次。

二是要抓好药品器械监督工作。药品器械监督工作面广事多，工作要求高，因此，对业务工作要积极动脑筋，想办法，要力争上游，而不能无所作为，不能有依赖观望思想。具体地说，要继续加强药品器械综合监督；继续推进两网建设；严厉打击非法经营者，保护合法经营者的利益；加强特殊药品的监管；落实处方药与非处方药的分类管理制度等。通过这些方面的努力，力争我局的药品器械监督工作在全市名列前茅。

三是要不断加强自身修养，提高自身素质。要以这次竞岗为新的工作起点，全力提高自己的政治素质和业务素质，始终保持积极向上的工作姿态，发扬自己的优点，看到自己的短处，克服自身工作和个性中的不足，使自己能尽快转换角色，适应岗位的要求，为我局的药品器械监督工作尽自己一份微薄之力。

各位领导、各位评委、各位同志，我深知，药品器械监督股股长担子厚重，责任重大，工作艰辛。把这么重的担子交给一个女同志，你们一定有许多不放心的地方。但是，请你们相信，女人有女人的优点和长处，我熟练的业务水平、泼辣的性格、坚忍不拔的毅力、细心周到的思维，是可以弥补性别差异造成的不足的。我坚信，只要心里装着事业，全力以赴，就一定会使我局药品器械监督工作上台阶、上水平、上档次。

如果我这次竞岗成功，这是大家的厚爱和鼓励，我一定以踏实的工作作风、求实的工作态度、进取的工作精神，恪尽职守，履行职责，以实际行动履行自己的诺言。如果我竞岗落选，说明我还有差距，决不气馁，不管在哪个岗位，我都将一如既往，在局党组的领导下，与各位同志一道，同心同德，努力工作，共同谱写食品药品监督工作新篇章。

## 经典竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！

决定参加这次竞聘前，也曾度德量力，思虑再三，而且我的处世就是心态平和。今天，我之所以参加这次竞聘，是因为一方面，表明我对农机局推行中层干部竞聘上岗机制的拥护和信任；另一方面，通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，准备让同仁评价优劣长短，接收局领导和大家对我的挑选。

首先，作简单的自我介绍。1992年参军入伍到部队□ xx年到农机局农机监理站工作□20xx年先后被任命为稽查队长，分站站长。1998年取得中央农业广播大学(远程教育农业推广专业)本科文凭□xx年年考取了农机工程师资格。

竞聘农机监理站稽查队长这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。

第一个有利条件是：我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。作为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。我在为人上，胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作，这么多年来没有和任何人当面红过脸，闹过矛盾。始终认为：“沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。”

在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修炼培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，看报，积极参与进修学习，取得了大专、本科学历，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。

在工作作风中，能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功、诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

第二个有利条件是：我具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明。

第三个有利条件是：有丰富的工作经历。长期工作在基层一线，对基层工作有较深的了解和管理经验，并能处理好各种实际问题。

第四个有利条件是：作为农机监理站最年轻的一员具有很强的学习能力，知识丰富、具有较好地工作组织能力。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：与领导、大家交心、交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，在以后的工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

对所竞聘岗位的认识和上岗后的设想。

一、首先，作为稽查队长，必须理解目前农机存在的困难和问题，正确对待，正确认识，积极开展好工作，理清思路，确定目标，积极完成农机监理的各项工作。我想概括为24个字“搞好服务，稳定大局、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

二、天时不如地利，地利不如人和，家和万事兴。只有团结，工作才能形成合力。平时工作难免有产生误解、矛盾和磕磕拌拌的事。所以要拓宽和疏通民主渠道，遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见，兼听则明，偏听则暗，多和大家交心，交朋友，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系，和谐的工作环境，一个“即有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

三、上岗后要以服务为目的，不以争利为目的，我始终认为当领导就意味着要吃苦在前，享乐在后，只有奉献，不能索取，不能有任何私心杂念，要想群众之所想，急群众之所急，公正廉明，经常和群众换位，想想群众的感受，事关群众个人切身利益问题上，多为群众争取，尽量让给群众。同时用自己的人格魅力，做好表率作用。孔子在《论语》中就有“其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。”这句话就是告诫领导者必须培养正气，以身示范。

我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。

最后，我表个态，如果领导和大家把我推上这个岗位，我将

珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作，有能力、有信心，坚决完成任务。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会“老老实实做人，扎扎实实做事。”言必信，行必果。

谢谢大家！

## 经典竞聘演讲稿篇三

在此，我要感谢各位领导给我提供这样一次展示才华、竞争上岗的宝贵机会，感谢在座各位多年来对我的支持和关心。

下面我做一下自我介绍，我叫xxx，中共党员，今年xx岁，大专学历，19xx年入伍，19xx年退伍，同年参加工作。1986年经考核进入工商管理局。1996年又调到市场管理所，先后担任所长助理和副所长之职，xx年被调至分局企业管理科任副科长。工作二十一年来，我恪尽职守、兢兢业业，深得领导的器重和同事们的赏识。为此我将继续努力，争取以更大的成绩来回报大家。通过综合权衡自己，此次竞聘，我认为我具有以下优势：

我接受过上海大学成人大专学校的正规教育。良好的教育造就了我光明磊落、处事果断、乐于助人的品德。我是一名党员，经常学习一些党的材料，有较高的政治觉悟。多年的工作经历，使我养成了办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟的工作作风和良好的思想品德。

二十多年的工作历程，使我积累了丰富的工作经验。参加工作以来我先后做过市场管理、企业登记和个体登记，做过经济检查。多个工作岗位的磨练使我熟悉了各项工作的业务流程。为当好所长或（科长）提供了有力的保障。工作中我有着极强的责任心，凡事要做就做最好，这股工作韧劲使我在年终公务员考核中被评定为优秀，并多次受到嘉奖。

我个人的特点是比较稳重，但也不乏创新思想。xx曾说过“创新是一个民族进步的灵魂，是国家兴旺发达的不竭动力。”有创新才有发展，军人的果敢促使我勇于创新，勇于面对艰巨的工作。在任xxx职务期间，我对本区内的罗纹钢进行检查，开创了分局内查罗纹钢第一例。这一举动为各所检查和分局罚款和没收款项做出了重要贡献。创新不仅仅是一种精神，更是一种魄力。在亮照经营的创新上，我首先采用把执照复印后塑封亮照。这一创新，优点众多，迅速在市场上普及开来。

俗话说“团结就是力量”。三年的部队生活磨练了我的性格，也使我认识到团结的重要。工作中我向来能够团结与自己意见不相同的人。我为人处世讲原则，敢于表露自己的不同意见，善于顾全大局，善于凝聚力量，善于服从上级领导的决定。和同事们相处也很和睦、融洽。

曾经有人说过“事业成功于目标和决心，加之不懈的努力。”我有着对事业执着无悔的追求，有着做好每一份工作的决心，有着宠辱不惊，泰然处世，胜不骄，败不馁的竞聘态度，自信我能以出色的表现赢得大家的认可。如果承蒙各位领导和评委的厚爱，让我走上所长或科长的岗位，我将全身心地投入工作，以丰硕的工作业绩回报大家的信任和支持。具体来讲我将做好以下工作：

多年的工作经验告诉我，同事之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，根据上级要求及时制定工作计划和相关工作措施。保证各项工作有条不紊地开展。工作中我将切实履行指导、协调、监督、服务职能，不断开创工作新局面。

维护市场新秩序宣传是我们工作的一个重点，这关系到我们工作开展的顺利与否。我上任后将加大宣传、贯彻行政管理法律、法规。对市场开办单位或市场服务机构进行检查、监督和指导，规范交易行为，维护市场交易秩序，做好市场管

理工作。

维护消费者利益上任后我将规范市场商品经营者的行为，加大监管检查力度，坚决查处合同欺诈行为，努力遏制不正当竞争。检查上市商品来源，防止假冒伪劣商品给消费者带来危害。如发现问题，及时整改，努力打造市场新秩序，切实维护消费者合法权益。

尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将以凌云之志实现一腔抱负；以精诚之心开启工作思路，以勤劳双手创造工作业绩。不遗余力地做好本职工作，用出色地表现回报大家的厚爱“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。”我愿从点点滴滴做起，用平凡谱写伟大；用执着求得发展；用奉献铸就辉煌。我会在生活中、工作中不断磨练自己，使自己以昂扬的姿态和饱满的精神做好所长或科长工作。大鹏一日同风起，扶摇直上九万里。今天你们给我一次机会，相信在不久的将来，我会交还一份满意的答卷！谢谢大家！

## 经典竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！首先我衷心的感谢省公司给予我平等参与机关本部人员竞争上岗的机会。我来自基层，今天能有幸与机关的同志们一起同台演讲，展示自我，感到无比的激动，对我来说，这不仅是一次选择岗位工作的机会，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会。

我叫xxx，1966年11月出生，中共党员，大专文化，经济师，现为省分公司财会处借调人员，来自天水分公司，借调前担任天水市北道区支公司经理助理。我的第一志愿是客户服务部客户服务岗，第二志愿是财会部固定资产及单证岗。

1986年7月，我从甘肃省商业学校物价专业毕业，分配到甘肃省天水百货采购供应站，从事商业财务会计工作。

1991年9月调入人保公司天水市北道区支公司，正式成为一名保险员工，开始了自己的保险生涯。

1991年9月-1993年12月，在人身保险外勤业务岗位上工作；

1999年1月-12月，担任区公司办公室主任、兼赔案稽审；

20xx年1月-20xx年10月，担任服务所主任、营销部经理；

20xx年11月，被天水市分公司聘任为北道区支公司经理助理，分管两险、审计及营销。

20xx年7月借调到省公司财会处从事单证工作。

1997年参加了省分公司与甘肃汽车工程研究所联合举办的“中保财险汽车理赔员培训班学习；1997年在人保公司加入了中国共产党；1999年获得经济师专业技术资格。

在调入公司之前，我在天水百货站从事商业财务会计工作，先后做过出纳和会计。1990年该单位成立大型商业零售商场时，我是筹备组成员之一，参与了商场财务会计的建账工作。

在人保公司的20xx年里，我先后在人身保险、机动车辆保险、财产保险、意外险等承保和理赔业务岗位长期工作，并负责过基层业务稽核、办公室、工会学习委员、党支部组织委员等管理工作，担任过支公司经理助理，经受了各个岗位的锻炼，取得了较好的业绩。

在车辆保险理赔和管理岗位工作的5年里，处理赔案累计超过万件以上。认真的贯彻了“主动、迅速、准确、合理”的理赔原则，维护了公司和保户的利益。先后经手和参与处理了

多起骗赔及重大疑难案件，为公司挽回数十万元的经济损失。1999年，天水分公司首次成功行使保险代位追偿权，胜诉后追回赔款10多万元。这起事故的查勘定损、赔案的处理都是由我经办，在陕西省咸阳中级法院的起诉审理中，我是甲方委托人之一。在我担任支公司办公室主任的一年里，又同时兼公司重大赔案的稽核工作。公司所有险种万元以上的赔案在上报前我都对照各有关险种条款责任，认真审核，严格把关，保证了业务质量的同时，有效的控制了赔付率。在负责服务所工作的时期里，针对财产险赔付率上升较快的实际，调查研究，改进查勘理赔方法，对家财险实行定额赔付、企财险聘请专家参与鉴定、责任险提高现场到位率的办法，使赔付率的上升趋势得到遏制。

在搞好业务工作的同时，配合公司的整体宣传，利用业余时间，经常撰写一些保险宣传方面的新闻稿件和工作研究文章。几年来，《在中国保险报》、《甘肃日报》等省内外报刊、媒体发表新闻稿件近百篇，并被聘任为〈天水日报〉特邀通讯员。期间撰写的《送不出去的核桃》获得1992年全省报刊好新闻三等奖。在省级以上报刊发表保险专业研究性文章5篇。其中《简论强化保险职工的敬业精神》发表后入编《中国保险大视野》丛书；《强化内部经营机制防范保险经营风险》在《甘肃金融》杂志发表后，被评为甘肃省第二届保险科研优秀成果三等奖、天水市1998年度企业管理优秀论文三等奖，并载入《甘肃省保险学会文论选编》、《中国财税金融干部优秀论文选》；《浅议机动车辆保险赔付率上升的原因及对策》入编《天水保险论文选》；纪实文章《一起保险代位追偿案的始末及启示》入编《中国保险理赔大案》一书。

几年来，我多次受到上级公司的表彰奖励，1992、1996、1998三年被评为天水市人保系统年度“先进工作者”；1994年被评为天水人保系统“先进宣传工作者”；1997年被评为天水市人保系统“文明服务标兵”和“展业能手”；1998年被评为天水市人保系统“双文明先进工作者”；20xx年被评为天水市人保系统“优秀共产党员”；20xx年

被省分公司党委授予“优秀共产党员”荣誉称号。

今天，我和大家一起竞争客户服务部客户服务管理岗位工作。我认为，不论在哪个岗位上工作，机关工作的实质就是服务。管理为业务服务，机关为基层服务，全员为客户服务，公司为社会服务，是我公司一贯倡导的服务方向，服务是人保公司的核心竞争力，是一曲永远唱不完的主旋律。

如果我能竞争到客户服务管理岗位的工作，我将努力从以下几个方面作好工作：

第一，在部门总经理的领导下，按照岗位说明书全面履行岗位职责。结合我省系统实际，充分发挥自己基层工作时间长，与客户实际交流多的优势，细化和落实各项工作部署和要求，使规定的岗位职责成为客户服务的具体实施规范。本岗位的7项职责规定，把客户服务管理定义成为一种包括服务业务、服务保户、服务基层、服务相关职能部门的综合的大服务概念。这就要求从业人员必须具备更高的专业素质和综合素质，站在更高的角度来把握和理解服务的内涵和实质，以更高的标准、创造性的方法，适应新形势下作好客户服务工作的需要。

第二、整合我省系统的客户服务技术资源，为形成有甘肃人保特色的客户服务规范体系有所作为。坚持以客户为中心的服务理念，在进一步落实和完善客户经理制、机动车互碰处理机制、同城通保通赔、黄金客户绿色通道等现有的服务资源的同时，通过走出去、沉下去，引进来等各种办法，优化客户服务规范的运作体系，使我省的客户服务在保险产品的售前、售中和售后等环节以及承保、理赔、防灾防损等各个方面形成特色，提高水平，再上台阶。

第三、强化服务能力，创新服务方式。用先进的服务理念武装头脑，把服务的焦点转移到客户关系上来，以客户的满意度作为衡量我们服务的标准；改变“有求必应、有问必答”的

被动服务方式，追求“想你没有想到的，做你没有做到的”的主动关怀的服务方式。通过建立和进一步完善客户资料库，有针对性的提供个性化服务、顾问式的服务。

#### 第四、以优质服务为目标，切实

履行客户至上的.服务理念。通过服务环境的改善、服务态度的热情、文明服务用语的使用、接待礼仪的规范、经常性的客户回访等各个方面和环节来增强客户服务的人性化、真情化，打造优质服务品牌，以此提高客户对我公司的忠诚度和信任度，努力成为公司与客户相融的桥梁和纽带。

第五、深入一线，调查研究，服务全局。把工作的重心放在经常性的调查研究上，着眼市场，前瞻性地总结系统各级服务部门日常服务管理工作的经验，全面准确掌握公司客户的整体情况，分析客户需求的变化轨迹，形成对业务经营、营销管理、大客户服务等相关部门发挥支持作用的市场和客户信息资源，并在公司整个经营体系中实现客户信息的互动和客户资源的共享，共同促进公司利润目标的实现。

我有信心，有能力，在新的环境里，新的岗位上，创造更好的业绩，做出更大的贡献！

### 经典竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位评委，同志们：

大家好！

很荣幸能够参加这次的岗位竞聘演讲，感谢公司能够给我这次展示自我，相互学习的机会。

首先，我简单介绍一下自己，我叫，大学学历，1987年出生□20xx年参加工作在 实习□20xx年底调入公司办公室工作

到现在，主要从事员工培训、文字材料、共青团等工作。

下面我简单介绍一下本次竞聘个人存在的几个优势：

1、善于学习，在工作中提升自己。在工作中一直把学习作为适应岗位、推动工作的手段和提高自身素质的重要方法。向工作实践学习，用实践来丰富工作经验、提高工作能力；向有经验的同事学习，多做多思多问，认真寻找自身的差距和不足，不断增进对工作的了解，努力改进工作方法，及时总结经验，汲取教训。

2、爱岗敬业，工作能力不断提升。自参加工作到现在，始终立足本职岗位，兢兢业业，脚踏实地的做好各项工作。在公司领导和同事的指导、支持和协作下，工作能力不断提升。20xx年实习结束后，被集团公司授予“优秀实习生”荣誉称号。20xx年被集团公司授予“优秀共青团员”荣誉称号；多次被唐村公司、电缆公司评为“先进生产工作者”。这些成绩的取得使我坚定了更加努力工作的信心与决心。

3、有较好的年龄优势，能够把全部精力投入到工作当中去。经过

几年的工作，已脱去学生时期的稚嫩，增加了成熟与稳重的气息，有较好的年龄优势，精力旺盛，能够全身心的投入到工作中。

如果在这次竞聘中我能有幸成功，我将更加努力从以下几个方面做好工作。

1、勤奋学习，尽快提高工作能力。一方面加强政治理论学习，不断提高自己的政治素养和明辨是非的能力。另一方面加强业务知识的学习，尤其是会计方面知识的学习，不断充实完善自己，提高自己的工作能力。

2、转变心态，更好的适应新角色。首先对新的工作做好全面认识，这样才能了解各项工作的真实情况，工作才能有目标，工作能力才能得到锻炼和提高。其次要转变自身心态。实现工作角色的转变，不能好高骛远，必须要静下心来，沉下身子，扎扎实实从零做起，从最平常、最简单的小事做起，把最普通的事做到周密细致，尽快融入角色，为今后工作奠定良好的基础。

3、要勤恳工作、严谨务实。在工作中继续保持严谨务实、吃苦耐劳的作风，继续保持强烈的事业心和责任心，谦虚谨慎，勤恳踏实、任劳任怨，从点滴小事做起，多动脑多思考，在工作中做到精益求精。

无论这次竞聘结果怎样，这将会是我人生中一次宝贵的经验，我会保持一颗平常心，更加地努力学习，更加勤奋的工作。

我的演讲结束，谢谢大家！

## 经典竞聘演讲稿篇六

老师、各位同事：

大家好

感谢学校给了我们竞聘上岗的时机，我竞聘的岗位是——主任老师。

申报理由如下：

1、热爱教育教学工作，个人教学风格明显，学生满意度超过95%。

2、在校内举行“xx与综合理论活动”学术讲座，在全市宣讲选拔活动中获一等奖，跟随专家宣讲团到xx□xx□xx□xx等县市

区进展人生规划宣讲。

3、获得市教学能手称号，获全市人生规划优质课一等奖第一名。一学期听课23节，能带动帮助青年老师的成长。被评为校级“优秀教师”。

4、xx年参与的“性格解析与中学生成长”课题通过市级鉴定，担任课题组组长的“学会做人的新德育研究”通过市级审核，批准开题。有担任课题实验研究子课题主持人的`才能。

5、能胜任班主任工作，全年带班27次，优秀班级次数占带班总次数的92.59%，创造性开展德育工作，形成有特色的班级管理形式，被评为“模范班主任”。

我是xx年从大学毕业来校工作的，工作七年来，从刚刚开场时的“说文论语”“文学漫话”到如今的“职业启蒙”、“戏剧天地”、“口才训练”、“标准普通话”，在课程的开发上我努力寻找语文学科与综合理论活动的结合点，并不断拓展新的领域。

从xx年的市优质课到xx年的“市语文学科教学能手”，再到xx年人生规划市优质课评比第一名，在课堂的控制方面我不断探究，敢于理论，形成了自己的教学风格。从xx年撰写的案例第一次获得市级一等奖到案例、论文屡次获奖、经常发表，参与的校本课程获得市级二等奖，在教学研究的道路上我一路走来，坚持不懈，收获颇丰。工作七年来，为了提升自我素质，我报考攻读教育硕士学位，明年即将毕业。

为了建立与学生的长期联络，我建立了自己的网络博客，用文引领学生的心路历程，访问量已超万人。为了挑战自我，我参加了市教育局组织的人生规划宣讲团选拔活动讲演比赛，获得一等奖，参加了教育局工会组织的市直学校“我的学生我的爱”演讲比赛获得二等奖。此外，我还与xx老师共同负责学校的“校园之声”播送站的日常工作，连续两年和xx老

师共同设计初中生、小学生学生理论活动成长录，与几位老师一起为学校争创市教育局创新xx奖并作为学校代表参加了市推介会，与xx老师共同担任了学校的讲解员，尽我所能为学校效劳，在工作中磨练意志，收获成熟。

鉴于上述原因，我竞聘主任老师的岗位，感谢学校为我提供了业务开展和自我成长的平台，假如竞聘成功，我会继续努力工作，假如失败，我也会继续努力工作。

## 经典竞聘演讲稿篇七

各位领导、同志们：

大家好！

一、我从1999年开始担任平乐县电力公司办公室主任，至今已有三年多的时间，在这里，我不想大谈特谈我们公司办公室是如何在这三年中连续被评为单位和主管局先进集体，因为我知道，荣誉属于大家，成绩只能代表过去，我只想谈几年的工作实践使我熟悉了办公室的工作特点，使我增强了工作能力，使我积累了一定的工作经验，如果我能当选办公室副主任，所有这些都将有利于我尽快进入角色，适应工作要求。

二、我一向勤勤恳恳，严于律己，作风正派，有一颗全心全意为大家服务的心，虽说我不善于说一些美丽动听的话，但我能说真话，能办实事，处处严格要求自己，谦虚谨慎，廉洁奉公。

一是出谋划策。

二是诚挚谦和。

办公室工作服务对象广泛，任务繁杂，领导交办的事要不折

不扣地完成，但是为领导服务的出发点和落脚点是为群众服务。因此，如果我能竞聘办公室副主任，我一定会团结同志，倾听大家的呼声，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，力求想在领导之先，谋在领导之前，做到多未雨绸缪而少亡羊补牢，“雪中送炭”而非“雨后送伞”，力争为大家当好“管家”，做一名合格的“服务员”。

三是善于协调。

办公室工作处在单位的 枢纽位置，需要处理内部和外部的各种关系，如果我能竞聘办公室副主任，我一定会顾全大局，与主任一道协调好各种关系，围绕公司决策和领导意图，统一认识，理顺关系，化解矛盾，消除梗阻，凝聚合力，全力以赴地把事办成、办好、办到位。确保公司的各项工作正常运转。

四是加强管理。

办公室工作面宽事杂，只有加强管理才能保证工作宽而不推、杂而有序，如果我能够竞聘办公室副主任，我一定会加强管理，力创一个团结和谐、自觉勤勉、有所作为，利于进步的好环境，充分调动大家的积极性和创造性，使办公室形成一个团结协作的战斗集体。

五是树立形象。

办公室处在单位的第一线，一举一动都代表着单位形象，如果我能竞聘办公室副主任，我一定会加强自身修养，注重自我形象塑造。全心全意，热情细致地待人接物，为人处事。设身处地地搞好服务，把好事办实、实事办好。

各位领导和同志们，最后我只想讲一句话，那就是：给我一次机会，我会还你们一个满意的！

谢谢大家！

## 经典竞聘演讲稿篇八

大家好，我叫姚xx,我竞聘的职务是生产调度，感谢厂领导和厂为我们提供了这样一个展示自我的机会。

我于xxx年进入葛洲坝水泥厂，一直在分公司烧成车间钳工班工作 □xxx年6月被分配到葛洲坝嘉鱼水泥厂。调到嘉鱼水泥公司一年多的时间，在公司建设期间从事立磨，窑头等各个岗位工作，积累了一定的工作经验。

我的竞聘理由有以下几点：

一、有较好的政治素养，有正确的人生观，且年轻。年轻就是资本，让我有充沛的精力全力以赴干好本职工作。

二、在车间一线工作，在做好本岗工作的基础上，利用业余时间学习生产管理理论知识，并结合实践，努力调动本班工人的生产积极性。

三、有高度的敬业精神和责任意识，做事认真，踏实，努力，能够全身心投入工作

对于全公司的'生产调度工作，我认为从理论知识和实践能力上我已经具备相应的能力。我相信在新的调度岗位上一定能胜任。我将做到以下几点：

一、认真履行自己的岗位职责，即在公司主管经理的领导下，主持生产的调度管理工作，依据生产计划深入岗位、班组了解实际情况，并及时处理生产中出现的的问题，及时控制生产进度。对上级主管部门下达的命令要及时作出反应，进行应急调度。

二、做到“安全第一”，经常向领导反映发现的安全隐患，使安全隐患得到及时整改。时时与岗位人员保持思想沟通，使一线工人思想上“时时想安全”，作到安全事故最小化。

调度员必须具备协调，沟通，统计，分析，控制，督促的能力，他是各个生产环节的桥梁和纽带。在如此重要的岗位工作，能很好的锻炼自己，开阔视野。我渴望有这样难得机会来施展自己的抱负。

如能聘任，我将身先士卒，起模范带头的标兵作用，做到能“调”能“度”，正确、及时的判断并依照职责处理生产运行中出现的各种突发事故，并根据运行统计参数相应调整运行方案，使生产可行、合理、经济，达到节能降耗的目的。如果我这次竞聘未成功，我将在本职岗位上一如既往的努力工作，依然发挥自己的专长，在生产管理工作中贡献自己的力量。