

四年级生命生命教案(汇总5篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。那么合同应该怎么制定才合适呢？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

粮油供应合同篇一

乙方：_____（供货方）

依照《_民法典》及其他有关法律、法规，遵循平等、自愿、公平、诚实信用和互惠互利的原则，经甲乙双方友好协商，就本工程施工中的有关材料提供及其他事项，达成如下协议：

一、标的，数量，价款及交货时间

合同单价，数量

1. 供货内容(如下图)：

2. 结算方式：银行汇款或是转账支票。

第三条 交货地点及方式

1、交货地点：_____

2、交货方式：合同签订后_____日内付货_____立方米。
_____日以后每天_____至_____平方米。

3、交货日期：_____

第四条 质量要求及标准

1、以甲方确认样品为准，乙方所供石材的质量须与样品一致，并符合甲方规定的规格要求。

4、产品要求：五莲花（树穴石）上抛光侧抛光；五莲花（平缘石）上抛光侧抛光

第五条 货物验收

1、合同签订后，先付货款的40%订金开始加工。

2、按每次验收合格的供货量，且乙方提供有效的材料票据后，按实际到货数量，每批结算一次。

第七条 合同的变更及解除

1、合同签订后除不可抗力因素外，双方不得无故变更或解除合同；如因特殊原因确需变更或解除合同时，要求变更的一方应及时通知对方，对方在接到通知3天内给予答复，逾期未答复视为同意。

2、双方协商一致后方可变更或解除合同。

第八条 交货期限

合同答订后乙方应在甲方规定的日期内把货物运到交货地。因乙方加工及运输时间影响工程工期，按违约处理，甲方有权向乙方扣押此批货款的3%作为违约金，同时甲方有权解除合同，所造成的一切经济损失由乙方负责赔偿。

第九条 争议的解决

甲乙双方发生争议时，双方协商解决，解决不了的可向项目所在地人民法院提起诉讼。

第十条 补充条款

1、本合同自订立之日起生效，双方结清尾款后本合同即告终止。

2、本合同一式五份，甲方执三份，乙方执两份，双方签字盖章后生效。

甲方：_____ 乙方：_____

负责人：_____ 负责人：_____

电话：_____ 电话：_____

签订日期：_____ 签订日期：_____

粮油供应合同篇二

建设单位：东莞市沙田镇人民政府

项目管理单位：沙田镇

项目概况：项目位于沙田镇作业区北路南侧、港口大道西侧，主要建设内容为新建由战勤保障综合楼和综合备勤务楼组成的战勤保障站，建筑面积约6800平方米，以及一级消防站，建筑面积约4000平方米；配套建设军体训练场等公用室外设施。

投资规模：5300万元

建设规模：占地面积约25亩，建筑面积约万平方米。

建设周期：2022年—2023年

粮油供应合同篇三

我受市人民政府委托，向市^v^会报告本市国民经济和社会
发展计划2021年上半年执行情况。

一、上半年计划执行情况

今年以来，在市委、市政府坚强领导下，在市人大及其常委会的监督指导下，全市上下坚持以^v^新时代中国特色社会主义思想为指导，深入学习贯彻^v^^v^对北京重要讲话精神，以建党一百周年庆祝活动服务保障为“纲”，以党史学习教育为动力，聚焦“一个开局、两件大事、三项任务”，统筹推进疫情防控和经济社会发展，认真落实“六稳”“六保”任务，年初市人代会确定的各项任务扎实推进、计划指标进展良好，顺利实现“时间过半、任务过半”，经济运行稳中向好，上半年地区生产总值增长，高于全国个百分点，较2019年同期增长，两年平均增长，成绩来之不易，但要居安思危，清醒认识、主动应对当前经济社会发展面临的困难和挑战。

重大活动服务保障任务圆满完成。精心组织、周密调度，高质量完成建党一百周年庆祝大会、文艺演出等活动服务保障。扎实细致做好天安门城楼环境布置、演练预演等工作，高位推进疫情防控、专项安保等措施落地，高标准完成空气质量、气象服务等综合服务保障任务，全力做好环卫、交通、通信等保障工作。开展“两区、三环、四线、多周边”环境秩序整治提升，精心布置花坛花卉等设施，城市环境整洁亮丽，庆祝活动盛大庄严、气势恢宏。

冬奥会冬残奥会筹办高水平推进。组建运行保障指挥部，冬奥竞赛场馆全部完工并通过考察认证，两个冬奥村、主媒体中心完工交付。成功举办雪上和冰上项目国内测试活动，主运行中心和场馆运行指挥体系开展试运行，各竞赛场馆团队全部组建。制定冬奥会疫情防控总体指导意见，统筹推进住

宿、餐饮、医疗、安保等赛事服务和城市运行保障工作。火炬“飞扬”正式发布，冬季奥林匹克公园建设加快，北京国际奥林匹克学院成立，赛会志愿者报名人数突破万。制定冬奥会碳中和实施方案，北京和延庆赛区11个冬奥场馆全部通过绿色建筑认证、实现100%绿电供应，延庆赛区生态修复全面完成。

国家战略科技力量加快培育。国家实验室建设扎实推进，脑科学与类脑研究中心二期主体工程完工，市级工程研究中心积极布局。实施中关村高精尖产业强链工程，12项卡脖子技术任务完成“揭榜挂帅”遴选。1-5月中大型重点企业研究开发费用亿元、增长29%，为2019年以来最高水平。启动第二批“青年科技领军人才”资助项目，全面推进国际人才社区建设，雁栖国际社区一期主体结构封顶，未来科学城国际学校加快建设。制定实施加快推进科技成果转化工作方案，技术转让和公司型创投企业所得税优惠政策落地、减免企业税收亿元，上半年技术合同成交额增长，科技势能向产业动能加速转化。

“三城一区”建设取得新进展。研究制定中关村示范区新一轮先行先试改革政策，1-5月中关村示范区企业总收入增长34%、两年平均增长。中关村科学城落户首家全球原创新药研发平台。怀柔科学城五大科学装置之一地球系统数值模拟装置建成投用，先进光源技术研发与测试平台、材料基因组研究平台等交叉研究平台投入试运行，怀柔科学城进入建设与运行并重的新阶段。未来科学城推动武钢、鞍钢腾退导入航天科技等产业，北京疫苗检验中心项目加快建设。北京经济技术开发区与“三城”均签署创新联动发展协议，承接“三城”科技成果转化项目122项。顺义中德经济技术合作先行示范区获国家发展改革委批复。

优势产业长板效应更加突出。工业保持高速增长，上半年规模以上工业增加值增长、两年平均增长，分别高于全国个和个百分点。疫苗产业带动更加抢眼，四支疫苗在国内获批附

条件上市或紧急使用、产量占全国90%左右，国药北生研、科兴中维两家疫苗企业拉动规模以上工业增加值增长31个百分点。汽车、电子行业增加值分别增长和。信息服务业和金融业支撑作用明显，信息服务业增加值增长，6月末金融机构人民币存贷款余额增长。上半年新增上市企业37家，其中科创板上市企业9家。商务服务、文体娱乐、住宿餐饮业稳步恢复。

“两区”建设成果不断涌现。251项开放举措落地184项，形成50余项全国首创或首批突破性政策和项目。全国首家外资全资控股持牌支付公司、全国唯一一家承载跨境金融信息传输职能的重大金融基础设施(swift)等项目落地，首单专利许可知识产权资产证券化项目获批，北京金融法院挂牌成立，新增第五航权国际货运航线，北京大兴机场综保区一期基本满足封关预验收条件，截至6月底全市招商引资项目管理系统入库项目1918个、总投资约8712亿元。服贸会组委会、执委会获批成立，首钢园区展馆主结构完成施工。上半年全市实际利用外资亿美元、增长，进出口总额万亿元、增长26%。

粮油供应合同篇四

建设单位：广东智高文化发展有限公司

项目管理单位：松山湖管委会

项目概况：拟建一号楼、二号楼、三号楼、四号楼、五号楼、地下室及配套，主要用于文化创意、动漫形象设计、幼儿教育、少儿连锁体验经营、品牌授权、渠道运营、媒体业务以及集研产销于一体的衍生m业务；管理智商文化创意产业相关平台建设。

投资规模：5亿元

建设规模：占地面积约亩，建筑面积约万平方米。

建设周期：2022年—2023年

预期效益：预计年产值约亿元，年税收约4500万元。

粮油供应合同篇五

甲方：_____ (采购单位)

乙方：_____ (供应单位)

为了配合搞好农村义务教育学生营养改善计划工作，防止有害粮油流入校园，确保我校食堂粮油质量和食品安全，甲、乙双方在平等自愿的前提下，按照《_合同法》及相关法律法规的规定，就“放心粮油”进学校相关事宜协商一致签订本供销协议：

1. 大米品种：经相关质检、检疫部门检验合格的大米。
2. 乙方应保质保量供应，数量误差不得超过。
3. 大米价格：大米价格应本着随行就市的原则，实行一月一定价。(含运输费、包装费等费用)。
4. 大米用途：下仓镇金塘小学学生营养改善计划食堂供餐的完小。
5. 运输方式：由乙方运送到各下仓镇金塘小学，乙方在运输途中若发生安全事故，甲方概不负责。
6. 结算方式：集中采购，统一结算，乙方凭甲方签字认可的验收单结算联与甲方财务处每月结算一次(若国家营养计划资金未按时拨到学校账户时，乙方必须等资金到帐后方能结算)。
7. 违约责任：

(1)甲方必须在每月20前向乙方预约下月所需大米数量。甲方如发现大米出现质量等问题，情况属实的，乙方应无条件更换。

(2)甲乙双方任何一方若无法律依据或上级政策而终止合同(甲方不得以任何理由采购除乙方外的单位或个人提供的大米)，造成对方经济损失或延误大米供应的，违约方应赔偿对方总价款10%的经济损失。

8. 本合同一式两份，甲方、乙方各执一份，本合同自签字之日起生效。

9. 本合同未尽事项在实际供应中双方共同协商解决。

10. 本合同自20xx年9月1日起至学校结束20xx-20xx学年度第一学期对学生的供餐之日止。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

粮油供应合同篇六

各位领导、各位评委：

大家好！

感谢给我这样的机会参加答辩，恳请评委及与会同志指教。

此次竞聘，是市公路局响应省委、*“*思想谋发展”的号召而进行的深化人事任命改革活动。为了实现自己的人生价值，

本人积极参与竞聘xx服务区经理一职。我现年33岁，*党员，本科学历，研究生班结业，政工师职称，持国家旅游局颁发的“全国旅*业总经理”上岗证。八六年在xx地区公路段筑路机械厂参加工作，九五年二月调入市公路局，同年五月借调市人事局工作，九七年一月回市公路局；2000年10月分配到京沪高速公路临北筹备处从事服务区管理工作至今，先后任xx京沪高速公路新世纪服务有限公司办公室主任□xx服务区副经理。

由于本人从事过多种工作岗位，所以既有基层工作的体验又有机关工作的经历，并积累有丰富的企业管理经验。是市公路系统最早接触从事服务区管理的人员之一；是推荐使用“借风行舟”，利用其它企业管理技术搞劳务合作，服务区自主经营的提议者。

任新世纪公司办公室主任期间，我克服重重困难，打破常规，采用恰当的公关手法，仅用58天的时间就办齐了服务区开业所需的手续，为xx京沪高速公路新世纪服务有限公司进行了注册；同时为公司与各行业主管部门之间建立保持了融洽的业务关系。另外我还编制了公司规章管理制度，制订了服务区经营指标。构思推出了“金秋京沪路，处处沂蒙情”、“京沪168，我们共同的家”、“旅人驿站，温馨家园”等服务区宣传口号。经营中，我将服务区的客户细化为了五类，采取了多元化经营措施，制订了以货车司乘人员为核心的xx服务区主导经营策略。2002年5月初，利用空闲二楼成功推出自助餐，其星级酒店自助餐模式到现在全国服务区仍独此一家。今年5月，我按照服务区的接待能力，客容量，依据京沪沿线经济发展程度，提议将10元套餐提价至15元。此举降低了员工的劳动强度，提高了饭菜质量，保持了服务质量，同时又获得了最高的利润。现在xx□沂南两个服务区每天增加了5000多元的纯利润，一年下来可增加近200余万元。

日常管理中，我提倡人本管理，充分发挥员工的主动性和能

动性，要求员工“爱一行，干一行”，提倡快乐服务。聘请山东旅游专科学校教授□xx技术学院讲师培训授课，提高员工的技艺，塑造高素质的员工队伍。在管理中引用“鲶鱼机制”，时刻警惕“帕金森综合症”，为调动员工的工作积极性，在餐饮部每半年展开一次竞争上岗、择优劣汰活动；改革弹班工作制度，减少用人，提高了工效。另外菜品的制作现已完全程序化、标准化，原材料使用控制达到了标量化，实现了快餐生产的流程化。

我竞聘xx服务区经理成功后，将在上级的领导下，认真贯彻党和国家的各项方针、政策、法令和有关规定，支持党、团、工会组织依法行使职权，按照上级所规定的权限，领导学习型组织来开展服务区的各项工作，运用人文管理模式，激发员工的潜能，迸发出创力能力，形成一个有无坚不摧的愿景和意志坚强无比的团队；用现代化管理制度把服务区创建成为知识型企业。打破传统、开拓创新，以服务区的经营实力辅以娴熟的营销整合策略，把xx服务区经营成为山东省第一家营销收入过亿元、利税过千万元的服务区。让安全、卫生、优雅的xx服务区成为沂蒙老区与外界沟通的桥梁、宣传的窗口、传播的阵地，南来北往人们的休息乐园、购物天堂。

1、服务区严格按照市场规律运作，在多变的客观环境下，遵守行业的游戏规则；尊重所有的竞争对手，在快速反应中以变制变、变中取胜，化患为利，设法运用各种资源来达到既定目标。

2、搞好市场调查、市场预测，以诚信、优质服务推动社会效益的发展，用社会效益带动经济效益的发展。

3□xx服务区将结盟沂南、郯城、费县服务区，形成xx200公里路段垄断经营，走共同发展之路。在积极进行外界交流的同时，保持经营管理的先进性，保持自己的企业文化特色，突出自己的经营特色。

- 4、人事管理方面逐步抛弃实用主义，进一步加强后备人才培养、梯队建设。
- 5、健全各项财务制度，审核各部门上报的财务报表，检查每日营收情况，控制成本、费用节流。
- 6、对即将来临的经营“周期性波底”，“同三线”、“京福线”开通后客源分流及其它服务区相互竞争而造成的影响，及时制订防范措施、应及方案，确保经营的良性持续发展。
- 7、扩建停车场区，增加停车位；将主楼大厅（超市）改造为快餐厅（或明档零点）、原餐厅改为自助餐厅（或快餐厅不动，自助仍在二楼），以增加餐位。餐饮实施分餐制，倡导营养餐饮，推出符合北方人口味但具xx服务区特色的中式快餐“都来蒸包”“蒸饺”。
- 8、改加油站为便利店形式经营。
- 9、超市及客房大堂增加名优土特产经营展示专柜。
- 10、改变每个客房的设计风格，以便吸收客户。
- 11、向消费者提供洗浴、赌马机、游戏机之类娱乐休闲服务；加强服务区墙体及户外广告的开发经营。通过挖掘潜力，拓宽经营渠道进一步推动服务区的持速发展。
- 12、加油站、餐饮、客房、修理厂、超市安装pos机设备，实现现代化管理。制订顾客档案，采用“垂钓法”，设vip卡、银卡、普通卡，依据消费数额或次数给予实惠，以便吸引稳定、发展客户。运用灵活的营销手法，做好旅游团队和客车这两块消费群体在服务区的促销工作，增加服务区经济效益的增长点。。
- 13、将“合法经理、依法纳税”的经营思路改为“依法经营，

合法纳税”，采取合理避税措施，确保超额完成经济指标。

说实在的，从服务区经营场地的设计、设施的配置直至发展到现在的规模，我曾为之注入过激情，对服务区有着一般人难以体会的深刻感受，浓厚的感情。最后，我愿与大家共创美好的未来，迎接服务区辉煌的明天。

谢谢大家。