

经贸局外宣工作计划和目标(模板5篇)

计划是一种灵活性和适应性的工具，也是一种组织和管理工具。什么样的计划才是有效的呢？下面是我给大家整理的计划范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

经贸局外宣工作计划和目标篇一

在过去的几年里，我们化工院团委青志协连续获得校“十佳志愿服务集体”荣誉称号，去年荣获评优的第一名。学长学姐辉煌的工作，令人羡慕。而我们将以用我但我们的热情与负责再创佳绩。以下为宣传部本学年度的工作计划：

一、 宣传部的具体职能与日常工作

2、 活动预告和通讯稿（此为宣传部门的主要宣传形式，且为评优中的主要加分点）

3、 海报的制作：活动前期海报是最能达到宣传效果的一种形式

5、 倡议书与宣传单的设计与制作：此项工作主要为配合活动的开展，有很好的宣传效果；

7、 在每次青协例会前准备会议资料。

二、 部门特色

括海报、通讯稿、活动倡议书的拟定、活动场地及文印的申请、青志协宣传橱窗的管理、随团拍照及协助其他部门的活动等，旨在传承志愿服务精神，让更多的人了解、知道和关注化工院青志协的动态。

三、具体工作的加强

1、活动现场的宣传拍照工作分到组分到人，确保工作有序进行；

2、海报的宣传是宣传工作的重要阵地，是同学们获得活动信息的主要渠道，其宣传的力量和效果不言而喻，宣传部会发挥好青志协的喉舌作用，在原有工作习惯上，锐意创新，时刻保持宣传形式的多样化新颖化。我们会积极开拓更多的宣传途径，通过改良传单、海报的版面来吸引同学们对于活动信息的关注，我会朝着此方向努力改善与加强。

3、充分利用起橱窗和展板的功能。青协活动很多，志愿者们感觉很杂，所以除了橱窗内的海报宣传，还会新增一张展板，用作大型活动的户外宣传和每周的青协活动预告。让志愿者对青协有更加深入的了解。

四、工作计划

一：招干工作

招干是一年工作的开始，也是对宣传工作的考验。

1、宣传单的制作

2、海报制作

3、准备一定的集体才艺表演

二：在20xx级中招募青年志愿者的宣讲会

1、视频制作

2、招募海报

三：日常宣传工作

1、加强交流，培养宣传主力军

a□积极与活动部联络交流，及时高效地进行海报的制作工作□

b□加强宣传的力度，注重通讯稿的发表写作，培养能写能书能画的化工院宣传骨干。

2、加强橱窗的管理工作

3、积极的配合其它部门的工作, 团结各部应对本学期即将到来的挑战

四：外联工作

1、对于开学初的将要进行的十大一日游活动会争取拿到外联，暂定商家为“加多宝”

2、义卖活动希望可以拿到晨光-或者百通等文具用品的外联，将活动做大做强。

3、为鼓励干事拉外联，只要外联成功，外联的20%为其个人所得，并报销其他成员在自此外联活动的开销（必须有发票）

经贸局外宣工作计划和目标篇二

班干作为班集体的管理者，应该配合老师和协助班长管理好班集体，为同学们提供服务，而我作为宣传委员，把本职的宣传工作做到位更是关键。

宣传的灵魂在于及时准确并且生动，每一季都有不同的节日和特殊的事例，而且大学的课外生活更是丰富多彩的，要有效的调动了大家参与各种活动的积极性，极大的丰富了大家的课余生活，并在这个基础上也让其它班级的同学更好的了

解和认识了我们计应101班，这样一来为班级的宣传工作添上了闪亮的一笔。

班级作为一个集体，宣传工作不容忽视。只有通过各种宣传，外界才能更好的被外界所了接和知晓，我们班的良好学习作风和各种值得其他同学学习的方面才能被大家来学习。现拟订班级宣传计划，用来鞭策自己和监督自己，使自己的工作做的更好更完善！

一、首先，作为宣传委员，要以德服人。努力加深自己的自身修养和道德素质以及努力学习科学文化知识。

二、发现本班的好人好事及时发动舆论工具向外界宣传，为班上树立良好的学习榜样。

三、负责起稿本班上的活动计划和活动总结。

四、积极向本班同学传达学生会和系里的各种工作指示，配合宣传工作，并把其他班上的良好作风向班上同学推荐。并鼓动同学们向他们学习。

五、及时地将准确、有用的信息最好、最快地传递给大家。

做宣传委员，人际关系还是要搞好的。积极工作，努力完成老师布置的各项任务。老师信任我，才给我这个机会让我做宣传委员。我当然也不会辜负老师对我的期望。今后，我要一如既往地同学们学习，发扬优点、克服不足，与时俱进，积极进取，力争使自己更上一层楼，并在较短的时间内再上新台阶，以更好的板报来让班级取得更多的荣誉，从而更好地完成老师安排的各项工作任务但是毕竟我在大学第一次担任宣传委员，对班委活动还不是很熟悉，要做的事情很多，并不是说的那么简单，因此我为自己宣传工作制定了计划：

工作目标：校级优秀班级

工作计划：

- 1, 积极配合组织委员, 团支部*, 做好团支部工作, 搞好宣传报道.
- 2, 根据党团的中心工作, 结合同学团员, 青年的思想动态有针对性地开展各种思想教育和学习活动.
- 3, 起草团支部开展的各种活动的安排, 计划和终结
- 4, 及时学习, 表彰先进, 树立正气, 积极宣传*中涌现懂得好人好事
- 5, 因地制宜的组织各种文体娱乐活动, 丰富同学们业余文化生活.
6. 完成其他日常性工作, 积极参加社团各种活动.

我首先要和组织委员, 团支书配合好争取为班集体做出最大的`贡献。在以后的工作中, 我要越发的做好宣传工作, 积极配合其他班委, 调动同学们的积极性, 让他们都乐意去参加一个活动, 对于校里, 系里的通知及时转告给同学。争取把工作做到最好。

做好每一期宣传工作的前提是深入了解宣传主题, 在每次接收学校下达的宣传工作以后, 及时查找相应的文字和图片, 充分利用学校图书馆的资源仓库。*时要多加留意校园各处海报、板报, 出版的风格及特色, 取其精华去其糠糟。本年度工作计划包括对自己的工作要求、和同学打成一片、和学校紧密联系。我有坚定的决心, 踏踏实实依照计划行事, 身体力行, 尽自己最大的努力完成义不容辞的任务, 为建设先进文明班集体贡献自己的一份力量。

总之，我会尽自己最大的努力做好宣传工作，为同学们服务，努力完成以上计划。所以希望得到老师的指导和同学们的支持。我会在新学期里努力做到更好！请在工作上给予我更多的督促，请多多指出我的不足，我会非常感谢！

经贸局外宣工作计划和目标篇三

20xx年对含山县来说是不*凡的一年，可以概括为“关键之年、考验之年、突破之年”，也是富有成效之年。面对先旱后涝的自然灾害；面对不容乐观的稳定形势；面对免征农业税的新形势，县委、县*科学决策、加强调度，全县上下同心同德、艰苦拼搏，各项工作都上了一个新台阶。对外宣传也是如此，我们以党的十六届五中、六中全会精神和“三个代表”重要思想为指导，认真贯彻全市宣传思想工作会议的部署，牢牢把握团结奋进、昂扬向上、开拓创新、扎实有序的宣传基调，紧紧围绕县委、县*的中心工作和重大活动，开展扎实有效的宣传工作，对外宣传取得了新的突破，为推进含山跨越式发展，提供了强有力的舆论环境。据统计，全年我们共在□^v^□上发稿14篇，是前五年的总和，《中央电视台》用稿3条，《安徽日报》发稿101篇，是近年来最多的，首次突破100篇的大关，在安徽电视台、安徽人民广播电台上发稿连续四年在全市领先，《巢湖日报》发稿847篇，其中头版头条23篇，也是近年来最多的。另外我们还组织了《国际日报》含山专版，向欧美地区的华人宣传含山，推介含山，收到很好的效果。

在做好对外宣传工作中，我们坚持积极拓展外宣渠道和载体，整合外宣资源，形成外宣合力，为含山的经济社会发展营造了良好的氛围和环境。我们的具体做法是：

- 1、抓住重大活动契机，服务于中心工作。

20xx年元月，英国、美国几家主流新闻媒体为了在20xx年奥运会开幕前集中宣传中国的变化，在*^v^公室的推荐下来到

含山，拍摄我县农村群众过新年风俗以及群众生活的变化，接到任务后，县委、县*非常重视，县委常委、宣传部长付悦栓同志亲自过问，并专门陪同采访。县计划生育、农委、文化以及乡镇的负责同志也都非常重视，使采访顺利完成。

3月—6月，我县结合徽商大会的召开，在市外宣办的指派下，先后接待了^v^[]cctv-1[]cctv-4[]cctv-7等媒体的记者50多人来含采访报道。

8月，我们结合巢湖(含山)首届铸造业发展论坛在含山举办，邀请了^v^[]^v^[]中央电视台、《安徽日报》等10多家新闻媒体参会采访。

同时，我们还积极与县招商局、文化旅游局、经贸委等部门协调合作，为招商引资、旅游推介、工业项目配套等活动组织对外宣传，收到明显的实效。

2、以抗洪抢险工作为契机，提高外宣策划工作水*。

20xx年9月3日，13号台风“泰利”袭击我县，特大暴雨倾盆而下，造成含山县受灾非常严重。

在抗洪抢险的一个多月里，我们每天都注意收集反映含山的稿件，每周向主要负责人保送一次，并进行归档，形成了珍贵的抗洪抢险宣传档案。据统计，在抗洪抢险期间，我们在[]^v^[]上发稿4篇，《中央电视台》用稿1条，《安徽日报》发稿21篇，在《巢湖日报》发稿85篇，其中头版头条3篇。

3、整合外宣资源，加大外宣力度，形成外宣合力。

20xx年，我们积极统筹协调，充分利用与上级新闻媒体良好的关系，有效地整合社会优势资源，积极向上、向外发稿，从而拓宽了我县在中央、省级新闻媒体的宣传覆盖面，扩大了含山在境内外的影响力。与此同时，我们认真做好外宣品

的研制工作，县文化旅游、体育等部门制作了精美的画册和光盘等，受到外界欢迎和好评。

通过有一年扎实的工作，我们认为要使对外宣传工作收到实效。必须做好“三个结合”：

经贸局外宣工作计划和目标篇四

11-12年度化工院团委青志协外宣部工作计划 在过去的几年里，我们化工院团委青志协连续获得校“十佳志愿服务集体”荣誉称号，去年荣获评优的第一名。学长学姐辉煌的工作，令人羡慕。而我们将以用我但我们的热情与负责再创佳绩。以下为宣传部本学年度的工作计划：

一、宣传部的具体职能与日常工作

2、活动预告和通讯稿（此为宣传部门的主要宣传形式，且为评优中的主要加分点）

3、海报的制作：活动前期海报是最能达到宣传效果的一种形式

5、倡议书与宣传单的设计与制作：此项工作主要为配合活动的开展，有很好的宣传效果；

7、在每次青协例会前准备会议资料。

二、部门特色

括海报、通讯稿、活动倡议书的拟定、活动场地及文印的申请、青志协宣传橱窗的管理、随团拍照及协助其他部门的活动等，旨在传承志愿服务精神，让更多的人了解、知道和关注化工院青志协的动态。

三、具体工作的加强

1、活动现场的宣传拍照工作分到组分到人，确保工作有序进行；

2、海报的宣传是宣传工作的重要阵地，是同学们获得活动信息的主要渠道，其宣传的力量和效果不言而喻，宣传部会发挥好青志协的喉舌作用，在原有工作习惯上，锐意创新，时刻保持宣传形式的多样化新颖化。我们会积极开拓更多的宣传途径，通过改良传单、海报的版面来吸引同学们对于活动信息的关注，我会朝着此方向努力改善与加强。

四、工作计划

一：招干工作

招干是一年工作的开始，也是对宣传工作的考验。

1、宣传单的制作

2、海报制作

3、准备一定的集体才艺表演

二：在2012级中招募青年志愿者的宣讲会

1、视频制作

2、招募海报

三：日常宣传工作

1、加强交流，培养宣传主力军

a□积极与活动部联络交流，及时高效地进行海报的制作工作□

b□加强宣传的力度，注重通讯稿的发表写作，培养能写能书能画的化工院宣传骨干。

2、加强橱窗的管理工作

3、积极的配合其它部门的工作, 团结各部应对本学期即将到来的挑战

四：外联工作

1、对于开学初的将要进行的十大一日游活动会争取拿到外联，暂定商家为“加多宝”

2、义卖活动希望可以拿到晨光-或者百通等文具用品的外联，将活动做大做强。

3、为鼓励干事拉外联，只要外联成功，外联的20%为其个人所得，并报销其他成员在自此外联活动的开销（必须有发票）

经贸局外宣工作计划和目标篇五

人手必备

这些问题是我能想到的新人不懂得问题，可能不尽全面，大家可以在群里问我，我会解答。

可能现在有人已经做些兼职，但是没关系，咱们这个随时可以，按照事先承诺，而且我们新建频道，单子好多都是三四块钱，一两块的变少了，咱们可以三大承诺，第一挣不到钱我赔，第二300单不返还我赔，第三你们工资保证天天日结，一分钱自己不用垫付。我保证如果拍单挣不到钱全额赔偿，所规定单数不返还钱全额赔偿。（有两种特殊的单子不是当天结算的，见4）

3兼职就只有刷单吗？

二是客服(包括接待和培训。接待就是让大家知道平台做什么的，有哪几种工作，讲解明白，培训就是教他们怎么拍以后无论你推荐或者你想进你先告诉我)

工资几乎都是当天日结，晚上十二点左右，这个需要把每个人的工资进行统计，会花费一点时间。

6在上文说的300单返还是什么意思？

首先需要交纳一个入职费（终身制，平台保证以后不会以任何理由收取任何费用(有普通会员99元 高级会员150 至尊会员300三种)普通会员入职费：99元，拍满300单，全部返还！

高级会员需要您交纳150元（一次性永久）1. 专业特享：可以优先做客服，主持，培训等管理型人员，如果您想做，2. 如果您想做，入会后我们会安排专业人员为您专门辅导，任何一种都具有优先权 至尊会员需要您交纳300元（一次性永久）

本公会至尊会员享受五大特权

1、特级会员在平台所有职务任您挑选，主管亲自教您，包教包会，保底3000

2、优先提拔为公会管理，享有底薪+提成的待遇。 3. 办理后立即上红马，成为子频道管理. 4、至尊会员做满150单，享有拍单厅管理特权！

5、专享至尊永久备份频道，只有至尊会员才可以加入。

8我们可以怎么挣钱？

就想上面说的，主持客服这种挣钱比较多的不太急需人员了。咱们可以刷单挣钱，还有一个就是外宣挣钱。

9我们做外宣和客服工资怎么样？

咱们不是那走他们的钱，他们只要拍单足够数后前就回到他们自己那里了。咱们挣得是那6大主管给咱们的奖励啊，真不是骗人。如果你还是于心不安，那么你就只好做刷单的了，那个全靠自己，谁都不用。

11我们到那里交钱做会员好进行刷单呢？

这个主要是互相牵制，免得你把平台暴露出去。严格点来说，这份兼职是淘宝官方一向打击的，如果真有人暴露出去咱们平台就要查封，大家就都没有工作了，那6个主管也会受到淘宝的惩罚。这个你可以放心，没人会把你的信息暴露给别人。

13完成信息这一项为什么还要进行那么繁琐的培训呢，好不不耐烦啊 实际上我当时的耐性也是不耐烦了，考核太多没用的了。我当时的考试答案我可以在文件里给你们参考，但是那个有些照片涉及到了我的淘宝名，你不能完全照搬，咱俩不可能是一个淘宝名字啊。

当然，这个完全自愿。你只要通过考核进入平台后完全自愿的，但你出来后你的图片小马甲会变成白色的，这个没关系，咱们自己主管看见后就会把你带回来，小马甲就变成以前的颜色了。

16我都需要什么呢？

淘宝帐号 支付宝账号 下载一个yy[]必须有电脑)附：我自己当时作时候最坑爹的就是淘宝的实名认证了，真心无力吐槽。也没什么人告诉我，纠结了一天多就等着那个了，我在这里提醒你们哈。没有实名认证淘宝卖家刷单的不要你。因为如果你给差评卖家卖家找不到你人，你的评价的匿名评价。没有实名认证的可以做注册电话回访别的什么的那些。

我能想到的问题就是这些了，不懂得在群里问我，这样大家也可以看到。暂时最好先不要聊天刷屏哈。