

2023年大班社会计划第一学期(汇总5篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

计量所半年度工作总结篇一

思想政治工作计划

始终如一地热爱祖国，拥护党的领导，热爱本职工作，关心国家大事，坚持政治学习，提高觉悟和意识。注重个人道德修养，严于律己，宽于待人，关心同事的学习、生活，做在家的的好朋友。加强团结，与同事相处融洽，合作愉快，心往一处想，劲往一处使，组成一个团结协作的大家庭。

个人业务工作计划

作为一名房地产行业的从业人员，除了要具备良好的思想品德，高尚的道德情操；还需要具备较高水平的业务技能。本年我将注重开拓视野，订阅专业杂志，浏览相关网页，随时记下各种行业政策的动向，以备参考。不断为自己充电，每天安排一小时的时间扎实提高基本功，努力使自己成为能随时供给同事一杯水的自来水。

本职工作上的计划

根据公司不断发展的需要，首先，配合公司找到一名合适的前厅经理，以便能接替我做行政主管的工作，我将在这段时间里，总结自己做行政工作这段时期来的经验和教训，把好的经验留下来，让公司的行政及前厅工作更加顺畅，让晨会能早日达到李总的理想要求。其次，把所有成交合同在年初

时重新整理一遍，并让领导审核。随着人员不断的增加，业务笔数也不断的加大，起草合同的人员也会增加，春节过后，又会有一交易高峰，那么统一规范合同版本是非常重要的。最后，每笔业务合同拟定完成后，坚持自己先校对一遍再打出来让领导审核，避免出现过去一年里常犯的错误。

目前公司为大家提供了良好的发展平台，自己也具备了一定的房地产专业知识和为成交客户草拟合同的丰富经验，那么在这一年中，我计划能成为公司的一名专业的、高水平的拟合同人。

总结过去一年的工作经验和教训，在新的一年的工作中，我需要注意的事项有：

- 1，好好学习最新出台的政策，包括国家的和公司的。
- 2，找到一个好的方法来提高工作效率。
- 3，提高打字速度，好快度完成工作。
- 4，学会拒绝做自己做不好的工作，做自己擅长的工作，对于自己和他人都是一个正确的选择。
- 5，注意自己的工作态度，虽然我不是人民币，但我也尽量让大家都喜欢我，像房经理学习，努力工作，关心每一个人，来赢得大家的友爱。

完成这些工作要注意的是找领导、找好同事帮忙，随时监督自己，出现问题，马上解决、计划如出现变化，随时修正目标，让朋友来帮助自己完成计划。

在以后的工作中，只有听从公司领导安排，听话照做，绝对服从，真正的做到态度一流、服务规范、保障有力、尽职尽责、物超所值。那么也就最大的发挥了岗位的作用。

在新的一年里，我要好好按照自己所做的工作计划，合理的安排好工作部署，不断的提升自己，让自己的工作更上一层楼！

计量所半年度工作总结篇二

一、按照20xx年度培训计划的安排,组织全站人员集中宣贯本站质量体系文件,并进行考试。继续加强业务学习和培训,积极选派技术人员参加上级部门组织的学习培训活动,提高监测人员的业务水平。

二、计划在6月份开展实验室内部人员之间的比对实验,比对项目计划为氨氮、pH、化学需氧量。计划在6月份开展实验室内部人员的质控考核实验,项目计划为氨氮、pH、化学需氧量、六价铬、总硬度、高锰酸盐指数。参加泉州市环境监测站组织的能力验证考试,考试项目由泉州市环境监测站安排。

三、3月份对本站仪器进行期间核查。

四、拟于7月份联系福建省计量所、泉州市计量所对在用仪器进行检定或校准,并完成仪器检定后的相关工作。

五、8月份完成8个新监测项目(其中水和废水6个、空气和废气1个、噪声1个)的实验及评审准备工作。

六、9月份申请新增项目的上岗证考核工作。

计量所半年度工作总结篇三

一、xx年工作总

根据公司发展战略规划及“猪舍未建,饲料先行”的指导思想,

我们在做好项目开展前期准备工作的同时积极与县、乡两级紧密合，对饲料厂用地等事宜进行现场踏查和洽谈、召开项目推进会议进行土地流转前期的各项准备工作。

（一）所做的主要工作建设用地：我们在前期选址的基础上，与县、乡紧密合，积极协调交通便利、已报批的建设用地作为饲料厂用地。

（1）确认x亩饲料厂用地位置及面积。其中□xx县：谭庄饲料厂x亩、产业集聚区饲料厂x亩；西华县：西夏亭饲料厂x亩、田口乡饲料厂x亩；扶沟县：产业集聚区饲料厂x亩；太康县：产业集聚区饲料厂x亩。

（2）签订饲料厂用地协议□xx县谭庄及产业集聚区饲料厂用地协议均已签订。

（3）已确认为熟地的地块为□xx县谭庄饲料厂用地、西华县西夏亭饲料厂、扶沟产业集聚区饲料厂用地。

2、养殖用地：

（1）养殖用地面积共计x亩。其中□xxx亩，西华x亩，扶沟x亩，太康x亩，郸城x亩。

（2）调规情况□xx牧原养殖用地已全部调整为设施农用地，郸城牧原养殖用地已全部调整为一般农田，其余三县的养殖用地调规果还未通过，具体调规面积有待进一步确认。

（3）土地流转：鉴于xx县和西华县饲料厂已确定，我们的工作小组成员已分组与项目涉及乡（镇）、村进行沟通协调，了解项目涉及村组情况并到现场进行实地踏看，进行土地流转培训，为下步土地流转做好前期的各项准备工作。

3、开启破冰之旅。在一个新区域的发展，如何破冰起到至关重要的作用。牧原项目推动过程中遵从的是与当地党政共同、合力发展，造福一方百姓。我们的工作小组成员进驻xx之后，通过与各县县委书记、县长等主要领导进行多方位的对接和洽谈，到现场进行实地踏看，目前，项目工作已打开缺口，各县与公司双方展示了良好的合作意愿，牧原项目启动氛围已经形成。4、与县政府合成立服务牧原项目工作小组□xx县、西华县均已成立服务牧原项目工作小组，并由县政府出具政府会议纪要，确定领导班子成员□xx县谭庄镇还专门成立了服务牧原项目工作小组，确定工作小组成员，负责牧原在谭庄的项目开展。

5、团队建设：

（1）组建团队□xx牧原分公司在成立之前就通过多方了解和协调，吸纳各部门的优秀人才及公司新召进的大学生，现已成为拥有x名内部员工的小团队。除此之外，我们还通过反聘的方式，聘用了8名当地有意向的仁人志士加入牧原，他们包括项目所在县域职能部门的主要领导，这些反聘人员的加入，将对牧原在新区域的发展起到至关重要的作用。

（2）做好企业文化宣传。一个团队的核心凝聚力便是公司的企业文化。我们很注重对员工进行企业文化的宣传和教导。通过组织内部及外部员工进行企业文化培训的方式，让大家更全面、更深刻地了解公司的企业文化，从而有助于大家尽快地融入牧原这个大家庭，深刻领会牧原的家人文化。引导大家拥有正确的价值观和人生观，对工作起到积极的推进作用。除此之外，我们还花了大量时间做好墙体文化设计，在新办公室和宿舍内做了大版面的墙体文化，通过这种方式，制造良好地工作氛围，同时，也让外部的`客户更深刻地了解我们的企业，认识牧原，领会公司的文化精髓。

（3）抓好人员管理。虽然我们离开了公司总部，远赴外区域

工作，但我们的工作氛围一刻都没有松懈过，严格按照公司的要求来管理内部员工，做到准时上班，避免迟到和早退现象的发生，还充分利用下班之余召开内部工作分享会进行工作交流。把部门内部的员工当成自己的孩子或者兄弟姐妹来关心和对待，时刻关心员工的冷暖，增强团队意识。

（4）为员工创造成长的机会。虽然我们的团队很年轻，但无论是新员工或者老员工，我们都大胆的将每个员工放在一个较高的平台上让他们去充分发挥自己的才干，展示自我。

xx牧原分公司自成立以来，团队内每名员工互帮互助，用集体的智慧推动工作不断向前开展，这个过程是每名员工成长的过程，也是xx牧原项目能够落户xx的必经之路。

（二）存在问题区域内人员大部分都是新员工，还需要花大量的时间将理论与实践相合，熟悉部门工作流程，掌握工作方法。

2、区域内员工都较年轻，农村工作经验不足，办法少，工作要求紧了，容易出现一哄而上，缺乏计划性、前瞻性的事情发生。

3、内部管理制度需要进一步完善并抓好制度落实。

4、由于是新成立的区域，人员及车辆配备还相对不足，一旦各区域工作展开，现有人员及车辆都无法满足正常工作需要。

二、xx年工作计划

（一）xx年绩效目标：建设用地：保证x亩用地无障碍交予基建施工。其中xxx亩，西华x亩，扶沟x亩，太康x亩。

2、养殖用地：保证x亩用地无障碍交予基建施工。其中xxx亩，西华x亩，扶沟x亩。

（二）方法措施激励方案：采用对内和对外两种方式，双管齐下，促进目标达成，争取达成超级目标。

（1）对内：按征地面数、出栏数进行激励。达成年出栏生猪x万头，本部门采取宽征窄用的原则，按50亩养1万头生猪计，共需完成征地目标10698亩。部门内部实行月考核进度，季考核季度成果，以土地亩数完成情况作为考核依据；年度考核年度目标达成情况，以生产部年出栏生猪量为依据考核本部门绩效目标达成情况的绩效考核方式，对员工实行奖惩，以促成目标达成，争取完成超级目标。

（2）对外：与公司沟通，在项目建设期和生产期，按规划面积或出栏规模拨付部分资金作为项目经费，用于提高村、组干部的工作积极性，保障牧原项目快速、有序推进。

2、将年度目标分解到各个区域，做到“千斤重担万人挑，人人头上有指标”，保障绩效考核方案落到实处，达到激励先进，鞭策落后的目的，避免“发了没有管，管了没有发”的现象发生，促进全员主动征地，挖掘潜力，促进目标达成。

3、各区域人员要定岗定责，从场区选定、手续办理到院墙圈定等都由责任人写出负责报告。办理土地流转手续之前要签订目标责任书，手续完善后，办理人员要签字认定，区域负责人签字，上报投资事业部领导批准，归档备案，然后交基建部进行施工。在工作过程中弄虚作假、自作主张，影响工作进度，造成矛盾和不良影响者，追究其当事人责任。

4、制定团队pk机制。对团队纪律、队员的工作积极性、业务知识掌握程度、团队文化、团队士气等进行定期pk鼓励先进，鞭策落后。

5、依托政府，取得重视，推动各级领导主动协助征地；发现人才，吸纳人才，对各区域里有思路、有方法的乡镇干部重点培养，发展其成为牧原人，增强工作责任感，激发工作积

极性，确保牧原项目快速推进。

6、注重对内部员工进行企业文化的宣传和教导，深刻领会公司分享文化的涵义，让大家尽快融入牧原大家庭。xx的团队是一支年轻的团队，工作组成员大部分是新到公司的员工，我们工作的过程就是一个互相学习，互相促进，共同成长的过程。绝大部分员工对现有的工作都没有太多的概念，都处在干中学、学中干的状态，所以我们应该以成果为导向，有针对性地组织工作经验交流、法律法规知识培训，充分利用分享的方式来互相纠正错误、互相获取进步，面对问题，采取集思广益的方法，互相交流经验，遇到困难时共同讨论研究解决的办法。

7、传承牧原师徒文化，做好传帮带，携手并进，让员工尽快成长起来，能够独挡一面。

8、定人、定岗、定责，实行绩效管理，落实考核措施。

9、与县、乡、村、组合，组织全体员工深入到重点户排查摸底、找准原因，利用现场观摩、影像资料、召开现场会、促膝交谈、亲朋劝说等多种渠道宣传传导牧原发展理念，争取配合、支持。

计量所半年度工作总结篇四

根据20xx年的服装销售市场情况的分析，以下20xx年我们服装公司在年初的销售工作计划。

根据目前的公司产品理念及价位，首先必须给产品定好方位，一个好的方向才能确保公司产品的良性发展，前面市场分析里面介绍了市场竞争力的转变，服装行业终端市场已经开始转变成为厂家竞争的主要战场，服装连锁店的扩张就是一个明显的例子。厂家要想在这部分市场站住脚，必须在服务与革新上有突破。鉴于公司现在的情况，我建议采取阶梯分散

式开拓方法，所谓阶梯分散式开拓方法，就是区域先样板店后分散店，以点带面的形式开拓市场。在开拓市场的过程中方向是第一要素，方法是第二要素，这二者不可分离，必须有力结合才开拓出适合公司发展的市场。

根据公司与店的具体情况制定年销售任务，月销售任务，再根据市场的具体情况进行分解。分解到每月、每周、每日。以每月、每月、每日的销售目标分解到各个系统及各个门店，完成各个时段的销售任务，并在销售完成任务的基础上，提高销售业绩。对与完不成的店面，要进行总结和及时的调整。主要手段是：提高团队素质，加强团队管理，开展不同阶段各种促销活动，制定合理有效的奖罚制度及激励方案（此项根据市场情况及时间段的实际情况进行。销售旺季针对服装连锁专卖店实施力度较大的销售促进活动，强势推进终端市场销售。

针对现有的终端连锁店和代理商客户进行有效管理及关系维护，对每一个连锁店客户及代理商客户建立客户档案，了解销售情况及实力情况，进行公司的企业文化和公司产品知识理念的不定期有计划的传播，在旺季结束后和旺季来临前更要加大力度传播。了解代理商及连锁店经销商负责人的基本情况并建档进行定期拜访，相互沟通，制定销售计划及促销方案。

促进品牌的知晓度，培养品牌使用频率和品牌忠诚度，通过电视、杂志、报纸、网络、户外宣传渠道策划一些投入成本较低的公共关系宣传活动，提升品牌形象。再有可能的情况下与各个连锁客户联合进行推广，不但可以扩大影响力，还可以建立良好的客情关系。产品推广主要进行一些“路演”或外静态展示进行一些产品推广和正常营业推广。

终端销售渠道网点的建立普及会大量增加，根据此种情况设计部必须随时、随地积极配合销售业务部门的工作，积极配合连锁店店面和店中陈列公司产品形象的建设，进行统一、

整齐、合理、规范的产品形象陈列，可按公司统一标准。积极针对终端促销、培训定期安排上岗及上样跟踪和销售补进工作。有公司具体负责人负责制定终端布置标准。

促销活动的策划与执行主要是在销售中进行，提升产品淡旺季的销售量，促进公司产品的市场占有率。第一严格执行公司的销售促销活动，第二根据届时的市场情况和竞争对手的销售促销活动，灵活策划调整一些销售促销活动。主要思路以避其优势，攻其劣势，根据公司的产品及市场资源优势，突出活动重点的策划优势与劣势。

服装品牌的竞争在某些人看来依旧是浅显的广告战、价格战、渠道战等等，但是他们忘记了企业运营的本质。不论一个企业的资金实力有多强也不论他的资源有多深厚，那一切资源的操纵者始终是人！红酒行业这些年一直追求服务的差异化，那么一个好的销售团队更是必不可少，传统的团队建设让很多企业精疲力竭，而且并没有发挥出团队的作用，拥有一个有出色的团队在未来的女士服装竞争中才能够真正地决定企业的兴衰。

团队建设：好团队是能让每一位队员都有归属感，而归属感的两大要素：一是要能在团队里面成长，二是能跟随团队有一份好的收入。具备这两点之后建立团队就要考虑到人力的合理利用，乱用不仅造成公司资源浪费，而且会影响到团队的成长与凝聚力。

团队建立分四个阶段，第一阶段：选取销售核心人员：区域经理、区域经理负责开拓市场，并负责市场服务。第二阶段：团队管理，每一支团队都以区域经理为主，由区域经理负责工作调配与团队文化的建设。有力的执行公司产品的销售工作。第三阶段：团队培训分为公司培训与区域经理培训两部分，公司制定月度培训计划，培训公司文化理念、产品知识、专业知识、心态引导，销售经理每周负责培训销售技巧及对手优劣势分析，增加团队凝聚力。第四阶段：团队攻击力的

形成，战利品来自一场又一场成功的战斗来获得。

计量所半年度工作总结篇五

1、本学期校本教研主题：中考命题趋势及命题能力训练

2、确定本主题的依据：

根据本教研组前两年对于州温中考语文试题和全国中考试题的研究，积累了各个知识点的考查规律，所以在此学习研究的基础上，我们继续深入校本教研学习的内容，在这个主题之上向老师的具体命题实践和能力提高方向转变，使对理论的研究归纳具有更实际的实际作用。

1、活动主题：中考复习与州温中考命题思考

为了给初三备课组一个复习的参考，也是对于前几年中考命题研究的一个总结。启发老师在州温中考命题的趋势变化中，思考中考复习的策略，把握中考命脉，以此来提出今年初三复习的注意点。有助于在组内形成教学与思考结合的教研气氛，提升老师对教学的认识。

2、活动主题：现代文阅读命题

现代文阅读考查的趋势变化，对现代文教学的指导意义十分重要。了解现代文阅读的命题形式，熟悉现代文阅读的各个知识点。依据《考试说明》和具体中考试题的接触，学会命题，评价命题的优劣，做出有积极意义的修改。

3、活动主题：古诗文阅读命题

古诗文阅读部分得分容易，基于基础知识点较多。归纳古诗文阅读命题的规律比较容易，也是提高学生中考成绩的一个有效途径。

4、活动主题：命题反馈和评价

命题的反馈和评价，可以成为老师衡量自身命题能力的一个途径和方法。借用讨论，基于上面三次活动的学习内容之上，让老师学会评价试题的好坏，并作出积极性的修改，可以使老师快速把握修改试题，来弥补原创试题不足的现状，从而逐步提升命题能力。

计量所半年度工作总结篇六

为进一步排查治理安全隐患，有效防范生产安全事故，坚决防范和遏制一般事故，杜绝较大事故，深刻汲取南渝高速四川武胜段交通事故、“12.12”四川包茂高速特大交通事故、“12.20”深圳山体滑坡灾害事故等一系列重特大安全事故教训，确保20xx年度安全生产工作圆满收官，为来年安全生产工作开好头、起好步。按照县安委会的要求，县安委会办公室决定从即日起到20xx年2月底在全县组织开展安全生产大检查。现就切实做好相关工作通知如下：

按照“全覆盖、零容忍、严执法、重实效”的总体要求，全面开展安全生产大检查，深入排查治理各类安全隐患，严厉打击和切实纠正各类安全生产非法违法和违规违章行为，有效防范遏制一般事故，杜绝较大及以上事故发生，确保全县安全生产形势总体稳定。

全县所有行业领域、生产经营建设单位和人员密集场所(含劳动密集型企业)都要全面进行检查。重点突出地质灾害、道路交通、非煤矿山、冶金、危险化学品、烟花爆竹、民爆物品、消防、城镇燃气、在建工程、粉尘防爆、水电、特种设备等行业领域。

(一)企业安全生产主体责任落实情况。重点检查是否按照新《安全生产法》的要求，建立健全安全管理内设机构，配备专(兼)职安全管理人员，安全生产责任制是否建立，安全生产

投入是否保证，安全生产规章制度是否健全落实，全员教育培训是否到位，有关人员是否持证上岗，隐患排查治理和标准化建设是否认真开展，特别是企业负责人保护职工生命安全的有关规定是否真正落实，应急演练是否真正开展。

(二)政府监管责任落实情况。各乡镇、县安委会成员单位和各有关企业要研究部署岁末年初安全生产工作，组织开展安全生产大检查，加强应急管理特别是节假日等特殊时段的停产整顿、领导带班值班等情况。

针对岁末年初安全生产工作特点，不折不扣落实新《安全生产法》和省、市、县政府关于安全生产职责规定。各负有安全监管职责的部门要加大对高危企业和行业领域安全生产监管执法力度，突出抓好以“六打六治”为重点的“打非治违”，认真组织开展岁末年初安全生产大检查。

1. 各类地质灾害和自然灾害安全：由县国土局牵头，民政、水务、林业、农业等参与。重点是深刻汲取“12.20”深圳山体滑坡灾害事故教训，加大各类地质灾害、推土弃渣和自然灾害易发区(点)的监管及排查治理力度，督促建立健全相关应急预案，并强化应急演练活动。同时，严防洪涝灾害和森林火灾等事故的发生，确保人民群众生命和财产安全。

2. 非煤矿山安全：由县安监局牵头，公安、国土、环保等部门参与。重点是检查《非煤矿山企业十条安全生产规定》落实情况；外包工程管理情况；整顿关闭攻坚进展情况；地下矿山提升运输系统、防中毒窒息、超深越界开采专项整治情况；露天采石场中深孔爆破和分台阶开采落实情况。

3. 道路交通安全：由交通运输局牵头，公安交警、农业等部门参与。重点是开展双超治理和打击危险化学品无证运输、装卸、挂靠经营情况；严把客运车辆出站、出城、上高速、过境“四关”，严格检查7座以上客车、旅游包车、危险品运输车及校车。加强路面执法，打击“三超一疲劳”的情况。危桥

改造、危险路段和事故多发地段整治情况。同时，对危化品运输、客货运、面包车及农用车运输开展专项整治行动。

4. 烟花爆竹“两关闭”和“打非”清剿：由安监局牵头，公安、市场与质量监管、住建等部门参与。重点是对城区涉及“两关闭”店面进行专项整治或关闭，对其他乡镇经营零售点开展一店一核工作，持续打击烟花爆竹非法违法经营、运输、存储、燃放等各环节的非法违法行为。特别要做好节日期间烟花爆竹经营、运输、燃放等各环节和产品质量安全监管工作，严防各类事故发生，确保人民群众度过欢乐祥和的节日。

5. 劳动密集型企业、人员密集场所、大型活动消防安全：由县公安消防大队牵头，发改经信、公安、住建等部门参与。重点是检查人员密集场所、劳动密集型企业以及高层地下建筑、商住楼、“三合一”、“多合一”、网吧、歌舞厅以及易燃易爆单位消防许可、消防设施、消防通道、消防器材、消防演练情况等，全覆盖开展消防安全大检查。

6. 危险化学品经营储存、企业涉氨涉氯使用安全：由县安监局牵头，公安、环保、市场与质量监管等部门参与，按照相关规程检查确保安全。重点检查《化工企业保障生产安全十条规定》落实情况；动火、进入受限空间作业管理情况；是否存在非法违法生产、经营，储存、使用行为；生产经营单位落实“四必查”及流向管理制度的情况。

7. 校园安全：由县教体局牵头，交通、交警、住建、消防等部门参与，重点是按照相关规定检查确保校园校车安全管理。重点检查校舍安全维护、电路电线、消防通道、涉校车辆安全营运等情况。

8. 食品药品安全：由县市场与质量监管局牵头，卫计局、发改经信、住建等部门参与，按照相关规定检查。重点是检查大型商场、超市、酒店、餐馆、药店，农贸市场，居民集中

区和校园周边餐饮店(含小卖部),农家乐、休闲山庄等场所消防安全和食品安全,严厉打击和取缔不符合安全条件的场所,严厉打击“三无产品”。

9. 建筑工程及燃气安全:由县住建局牵头,公安、发改经信、市场与质量监管、消防等部门参与。重点是检查在建工地是否存在违反法定建设程序和违法分包、层层转包、非法挂靠等行为;预防施工起重机械、脚手架、支模架等坍塌事故专项整治情况。按照“属地监管、分级负责”和“谁主管、谁负责”、“谁发证、谁负责”、“谁审批、谁负责”的原则,切实开展燃气专项整治。重点检查辖区内店面是否存在无证非法销售燃气瓶行为;督促燃气供应企业与餐饮企业签订供用气合同;督促燃气供应企业按照法律法规、标准规范和合同的约定承担用户燃气设施巡检、燃气使用安全技术指导和宣传责任;加强对燃气经营企业和使用燃气企业的安全隐患排查力度,督促经营企业按照行业标准做好安全生产工作,督促使用企业制定燃气操作使用安全制度,杜绝发生爆燃安全生产事故。对餐饮场所的消防安全实施专项监管;对餐饮等场所使用的判废、超期未检和标记不符合规定的钢瓶出具查验证明,将存在上述问题的钢瓶移送专业检验机构依法处理,并依法追究充装企业责任。

10. 环境环保安全:由县环保局牵头,发改经信、水务、住建等部门参与。重点是督促企业落实安全措施,依法查处和严厉打击破坏环境安全违法行为。

11. 工业企业生产行业领域安全:由发改经信局牵头,环保、消防、工业集中区管委会等相关监管职能开展安全生产专项检查。重点是督促工业企业严格落实技改项目安全和职业病防护设施“三同时”,油气管道专项整治情况,切实提高安全保障能力。

(一)加强组织领导。各相关部门和单位要层层动员部署,进一步细化安全生产大检查工作方案。各单位主要领导和其他

班子成员要坚决按照“党政同责，一岗双责”的要求亲自研究部署，亲自督促、带队开展大检查。

(二)坚持企业自查为主。要全面动员全县所有企业主动开展自行检查，分行业领域督促企业依法依规建立健全隐患排查治理制度，全面开展自查自纠。对排查出的隐患、问题要制表列出清单，建立台账，并按照规定在厂区醒目位置公告，同时落实整改措施、责任、资金、时限和预案，限期把隐患整改到位。节日期间，矿山、烟花爆竹生产企业要统一安排停产检修，确保安全生产。

(三)强化行政检查。各负有安全监管职责的部门要坚持“四不两直”的方式，按照“全覆盖、深排查，填表格、建台账，签责任、严追究，下文书、速交办，促整改、抓到底”五步工作法，扎实开展安全生产大检查。对非法违法行为，坚决落实关闭取缔、行政处罚、停产整顿、依法追究的“四个一律”措施。全面落实隐患举报奖励制度，鼓励媒体开展正面报道和问题曝光。

(四)从严督导问责。县安委会办公室要认真开展综合督导，形成严管严查的高压态势。要坚持“谁检查、谁负责”的原则，对检查不认真不负责的，要通报批评，造成严重后果的要移交纪检监察部门进行事前问责。

计量所半年度工作总结篇七

酒店迎来了新的20__年，新的一年的工作要做好计划，特别是销售的工作计划，为酒店赚取最大收益，要争取销售业绩一年比一年好，下面是20__年初的销售工作计划：

一、加强员工的业务培训，提高员工的综合素质

前厅销售部的每一位成员都是酒店的形象窗口，不仅整体形象要能接受考验，业务知识与服务技巧更是体现一个酒店的

管理水平，要想将业务知识与服务技巧保持在一个基础之上，必须抓好培训工作，如果培训工作不跟上，很容易导致员工对工作缺乏热情与业务水平松懈，因此，本职计划每月根据员工接受业务的进度和运用的情况进行必要的每周一次培训，培训方式主要是偏向授课与现场模拟。同时在每月5日前向总办与人力资源部上交上月的培训总结与本月的培训计划进行监督。

二、加强员工的销售意识和技巧，提高入住率

酒店经过了十九年的风风雨雨，随着时间的逝去酒店的硬件设施也跟着陈旧、老化，面对江门的酒店行业市场，竞争很激烈，也可说是任重道远。因酒店的硬件设施的陈旧、老化，时常出现工程问题影响对客的正常服务，对于高档次的客人会随着装修新型、豪华酒店的出现而流失一部份，作为酒店的成员，深知客房是酒店经济创收的重要部门之一，也是利润最高的一个部门，因此作为酒店的每一位成员都有责任、有义务做好销售工作。要想为了更好的做好销售工作，本职计划对前台接待员进行培训售房方式方法与实战技巧，同时灌输酒店当局领导的指示，强调员工在接待过程中“只要是到总台的客人我们都应想办法把客人留下来”的宗旨，尽可能的为酒店争取住客率，提高酒店的经济效益。

三、加强各类报表及报关数据的管理

今年是奥运年，中国将会有世界各国人士因奥运会而来到中国，面对世界各国人士突如其来的“进攻”，作为酒店行业的接待部门，为了保证酒店的各项工能正常进行，本职将严格要求前台接待处做好登记关、上传关，前台按照公安局的规定对每位入住的客人进行入住登记，并将资料输入电脑，客人的资料通过酒店的上传系统及时的向当地安全局进行报告，认真执行公安局下发的通知。同时将委派专人专管宾客资料信息、相关数据报表。

四、响应酒店领导提倡“节能降耗”的口号

节能降耗是很多酒店一直在号召这个口号，本部也将响应酒店领导的号召，严格要求每位员工用好每一张纸、每一支笔，以旧换新，将废旧的纸张收集裁剪成册供一线岗位应急之用。同时对大堂灯光、空调的开关控制、办公室用电、前台部门电脑用电进行合理的调整与规划。

五、保持与员工沟通交流的习惯，以增近彼此的了解便于工作的开展与实施

计划每个月找部门各岗位的员工进行谈话，主要是围绕着工作与生活为重点，让员工在自己所属的工作部门能找到倾诉对象，根据员工提出合理性的要求，本职将员工心里存在的问题当成自己的问题去用心解决，做力所能及的。如果解决不了的将上报酒店领导。让员工真正感受到自己在部门、在酒店受到尊重与重视。

六、做好部门内部的质检工作

计划每个月对部门员工进行一次质检，主要检查各岗位员工的仪容仪表、礼节礼貌、岗位操作技能与综合应变能力。质检人由部门的大堂副理、分部领班、经理组成。对在质检出存在问题的给一定时间进行整改，在规定的时间若没有整改完成将进行个人的经济罚款处理。

要做好以上各项工作不容易，虽然工作不好做，目前酒店各方面又有困难，但本职会根据上级领导指示的方针工作，协调、处理好每一项工作，把员工的事、客人的事、酒店的事，部门的事当成自己的事去完成；视酒店的发展为己任、视部门的发展为己任、视员工的发展为己任、视自己的发展为己任。

同时本职更是深信酒店在当局领导的带领下、全体员工的努力下，酒店的生意会越来越红火，酒店的明天也会更加辉煌！

计量所半年度工作总结篇八

我院在上级主管部门及业务部门和当地党委政府的英明领导和关心支持下，在院领导高度重视及全体医务人员、村卫生员的共同努力下，把夯实基本公共卫生服务项目工作作为我院工作重中之重，以目标人群建立居民健康档案为核心，围绕基本公共卫生服务十一个项目等医改政策为目标，结合本镇实际□20xx年工作必须经过艰苦的努力完成相关工作任务，其具体工作计划如下：

一、基本情况：

全镇9个行政村，总人口26560人，流动出人口2505人，共设有15个村卫生室，村卫生室覆盖率为100%。

二、加强组织领导，落实工作责任。为确保工作顺利进行，加强全院卫生工作组织领导。年初，召开了专题会议，制定了20xx年度工作计划，并召开了20xx年初村医工作安排会议。会上，镇分管领导陈航做了重要讲话，对村医工作做了一些要求和强调，公共卫生科将各村的任务、指标下达到各村卫生室，实行村级卫生室专人负责，连同百分计考评标准与村医签订工作目标责任合同书，并订有奖惩标准。每月至少对各村进行检查督导一次，并召开专题会议，解决工作中存在的难点问题。年底严格按照签订的目标责任合同的考评标准对所辖卫生室进行考评，并兑现奖惩。从行政上、业务上加强了村医的管理，提高了村医工作责任心和工作积极性，保证了工作的顺利完成。

三、工作开展及完成情况

（一）培训、督导

一年来，围绕乡村一体化和新型农村合作医疗管理及预防、保健、慢性病管理等工作对乡村医生进行至少培训班6期，共

培训156人次，召开村医例会12期，参会人员共312人次。

（二）健康档案建档情况：13个行政村，总人口34060人，流动出人口3501人，建立健康档案并录入贵州省居民电子健康档案系统。

（三）健康教育

围绕基本公共卫生服务项目：预防、保健、康复、生活方式指导等知识，采取多渠道方式开展健康教育宣传工作，医院候诊大厅设立健康教育占比、展架、每天播放健康教育光碟。粘贴宣传画、标语，每月定期出健康教育专栏，开展健康教育讲座，各种健康主题日在街道人口集中地方设点咨询，制作宣传标语、印发宣传材料、义诊等。另外，辖区所有中小学校均开展健康教育课，各村也按要求每两月出一期健康教育专刊、一次健康教育讲座。一年来，将设点宣传、粘贴标语、粘贴宣传画、制作发放宣传材料、从上级部门领发相关的宣传资料，通过宣传教育，提高了群众的预防、保健、康复等卫生知识的知晓率，行为形成率有所提高，保障了人民群众的身心健康。

（四）乡村一体化管理工作

根据市局有关会议及文件精神我镇以顺利完成了对全镇所有村卫生室的合并工作，辖区内15个村卫生室按照乡村一体化管理的要求开展工作，严格考核、考勤制度，制定健全了村卫生室工作制度；务实村级卫生保健，继续实行对各村卫生工作分片包干、责任到人的工作制度，进一步增强了村医的工作主动性和责任心，有效提高了目标人群的规范管理率、慢性病控制率、孕产妇住院分娩率，降低了孕产妇和5岁以下儿童死亡率，消除了新生儿破伤风。

（五）、老年人健康管理工作

根据《大银镇20xx年基本公共卫生服务老年人健康管理计划》及上级要求，我院开展了老年人健康管理服务项目。

1、结合建立居民健康档案对我镇65岁及以上老年人进行登记管理□20xx年09月份对所有登记管理的老年人免费进行了一次健康危险因素调查和一般体格检查及空腹血糖测试，并提供自我保健及伤害预防、自救等健康指导。

2、开展老年人健康干预。对发现已确诊的.高血压和2型糖尿病患者纳入相应的慢性病患者进行管理；对存在危险因素且未纳入其他疾病管理的老年居民进行定期随访，并告知一年后进行下一次免费健康检查。

截止20xx年底，我院共登记管理60岁及以上老年人必须教前增加。并按要求录入居民电子健康档案系统。

（六）、慢性病管理工作

为有效预防和控制高血压、糖尿病等慢性病，根据《国家基本公共卫生服务规范□20xx版及上级要求，我院对辖区居民的高血压、2型糖尿病等慢性病建立健康档案，开展高血压、2型糖尿病等慢性病的随访管理、康复指导工作。

1、高血压患者管理

一是通过开展35岁及以上居民首诊测血压；居民诊疗过程测血压；健康体检测血压；和健康档案建立过程中询问等方式发现高血压患者。

二是对确诊的高血压患者进行登记管理，并提供面对面随访，每次随访询问病情、测量血压，对用药、饮食、运动、心理等提供健康指导。

三是对已经登记管理的高血压患者进行一次免费的健康体检

（含一般体格检查和随机血糖测试）。

截止20xx年年底，我镇共规范管理并提供随访高血压患者也必须增加，血压有控制有好转等，并按要求录入居民电子健康档案系统。

2、2型糖尿病患者管理

一是通过健康体检和高危人群筛查检测血糖；建立居民健康档案过程中询问等方式发现患者。

二是对确诊的2型糖尿病患者进行登记管理，并提供面对面随访，每次随访要询问病情、进行空腹血糖和血压测量等检查，对用药、饮食、运动、心理等提供健康指导。

三是对已经登记管理的2型糖尿病患者进行一次免费健康体检（含一般体格检查和空腹血糖测试、测血压）。

截止20xx年年底，我镇共登记管理并提供随访的糖尿病患者也必须较前增加，血糖有控制有好转等，并按要求录入居民电子健康档案系统。

（七）、疾病预防控制工作

1、计划免疫：制定防保组领导通知、组织培训、制定奖惩制定等，对20xx年度进行工作总结，实行按月运转报表上报，对20xx年、20xx年、20xx年、20xx年、20xx年、20xx年、20xx年及20xx年出生的儿童接种实行信息微机录入网络管理，减免接种费，从而提高免疫接种率。于本镇范围内尽最大限度控制传染病及突发公共卫生事件的发生和流行，管理好肺结核病人，有追踪，有转诊。冷链运转方面：共开展每1次冷链运转工作报表，常规加强免疫中疫苗接种。

2、疫情监测

在疫情监测上，继续坚持“重点地区、重点预防，重点疾病、重点防治，重点人群、重点保护”的原则，严格监测“肠道传染病，虫媒传染病，不明原因肺炎病例，流感样病例、禽流感零报告及日报告”。主动搜索afp病例。手足口病监测疫情报告率为100%，报告及时率为100%，一年来无重大传染病。

在疫情监测上，严格按照上级要求做到：有疫情报告各项制度，每季度有疫情分析，疫情自查总结、疫情分析。积极做好各种突发公共卫生事件的报告工作。

3、艾滋病、梅毒、乙肝防治

对全镇育龄妇女人、孕产妇进行检测，检测率尽量达100%，阳性人数0。按目标责任状的要求完成工作任务：行政管理、业务管理、信息资料的管理、开展临床业务工作、村级工作、项目工作。建立健全各种登记本，每月一次村级督导，每月一次村级培训例会，讲解艾滋病梅毒乙肝相关知识。

（八）妇幼卫生工作

1、妇幼卫生保健工作继续深入学习和贯彻执行《母婴保健法》的法律、法规，使保健取得的成果。

2、“降消项目”工作

我镇严格按照“降消项目”实施方案要求，认真开展好“降消项目”工作，利用项目活动，加强了村医生的业务培训，巩固了三级防保网底建设，搞好怀孕妇女的摸底排查登记管理工作，健全和完善危急孕产妇和危急儿童的转诊、急救运行机制，提高了孕产妇住院分娩率，降低“两个”死亡率。

3、妇幼卫生信息管理

严格按照上级要求，做好妇幼卫生的痕迹资料归类整理，建

立健全了乡村两级信息资料档案，准确及时上报和反馈妇幼信息。确保市、乡、村三级数据上一致，为上级领导决策提供科学依据，达到保护妇女、儿童合法权益和健康发展的目的。

（九）卫生监督：1、成立由院长为组长、公共卫生科为成员的工作领导小组，全面落实了责任制。2、加大卫生监督工作力度，将卫生监督工作列入工作日程，举行食品卫生安全专项整治活动2次，累计共出动执法车辆100台次、出动卫生监督工作人员300人次。我工作站学校共建立监管对象12个，其中开设营养餐学校11个，已办理餐饮服务许可证的有2个（大银中学、大银中心校），从事餐饮工作人员均办理健康证。餐饮服务监管对象11个（包括2个食堂、9个餐馆），其中办理餐饮经营服务许可证的有4个（馨园佳肴、尹超群餐馆、李作飞餐馆、阳阳餐馆）。供水监管对象1个，无生活饮用水许可证。3、安排协管员、信息员，负责协管及相关信息报告工作。4、每周或在节假日期间，组织有关人员进行检查，预防安全事故的发生。5、结合我镇实际问题制定实施方案，对本辖区安全存在的薄弱环节加强整治，有针对性地开展专项整治行为，以事故为教训，加大对卫生的宣传和督查力度，并积极配合上级相关部门开展督察和检查。

（十）、合作医疗□20xx年尽量最大限度为当地参合老百姓解决了特大的就医经济负担。

四、其它工作：

（一）、积极完成上级安排临时性工作任务及参加各种会议、培训。

（二）、在今年的下半年，规设并启动了中医针灸理疗科□b超心电图室、化验室□hiv检测室□x光照片室、抢救室、手术室、产房、大银镇村级卫生信息化两网建设办公室、规范的计免门诊、规范的公共卫生科办公室、会议室等业务办公，

成立了相应的工作领导小组，落实了岗位工作职责、完善了考核机制，完善并上墙了相关工作制度及规定，美化了医院就医环境，宣传了医院的新业务、新的管理及服务理念，同时也推动了本镇的卫生工作，发展了医院，提高了单位职工的待遇和工作积极性，尽量让当地老百姓最大限度的享受国家医改的实惠政策。

五、工作中存在的困难：

20xx年工作虽然取得了一定的成效，但也存在如下困难：

（一）、资金投入不足，制约了我镇的公共卫生服务的发展。

（二）、人才缺乏，乡镇缺乏全科医师、村级公共卫生人员资质低、检验师、影像师等专业人员，影响了基本公共卫生服务均等化项目的工作开展进度。

（三）、缺乏比较有效可行的激励机制，降低了医疗工作人员工作热情。

（四）、居民对我院卫生服务认识存在较大距离，上门建档和随访存在一定困难。

（五）、卫生监督：我镇餐饮服务单位和开设营养餐的学校、供水站大多数没有相关证件，并且许多基础条件达不到科学的要求。

六、下一步工作打算

（一）、争取地方政府支持，强化职能，加大基本公共卫生服务项目人力、物力投入。

（二）、加大宣传力度，认真开展基本公共卫生服务均等化项目工作，通过健康教育宣传，以逐步改变广大居民的陈旧

观念，促使其自愿参与到公共卫生服务中来。

（三）、加强专业技术队伍建设，提高基本公共卫生服务水平。

（四）、配套更合理、可行、有效的激励机制，提高工作人员工作热情。

（五）、落实各项服务规范、强化各项规章制度，推动基本公共卫生服务均等化项目可持续健康发展。

（六）、卫生监督：下一步将和相关部门合作加强检查、监督力度。确保我镇的卫生监督事业顺利开展。卫生监督协管，工作艰巨，任重道远。今后为适应新时期的工作要求，我们将严格要求自己，使自己的理论水平、思想觉悟和工作能力不断提高和进步；工作进一步强化责任意识、依法行政意识，慎重对待每项工作，认真学习卫生法律、法规等相关法律知识，学习业务知识和技能，强化终身学习的意识，克服和改进不足，按照年初制定的工作实施计划，突击阶段性重点工作，确保项目顺利推进。

展望未来，基本公共卫生服务均等化项目任重而道远，但我们坚信，在市局和上级各部门的督促和指导下，我们将以积极创新、开拓进取、与时俱进的精神，不断的创新思维、创造性地开展工作，为辖区居民的健康保驾护航，为我辖区公共卫生服务均等化工作探索出一条适合自己可持续发展的道路。

计量所半年度工作总结篇九

本学期担任分校初中二年级(1)、(2)、(3)、(4)四个班的思想品德课，初中二年级的学生经过了一学年的新教材学习，掌握了一定的与学生日常生活比较密切的心理品质知识和一些法律常识，大部分学生的学习积极性有了很大的提高。本

学期我的基本目标是：掌握基本的交往礼仪，学会人际交流与沟通；善于与人合作，努力建立良好的人际关系。知道孝敬父母和诚实守信是做人的根本，能够孝敬父母，做一个诚实的人；学会尊重宽容他人，能够平等待人，与人为善。

共有四个单元：第一单元相亲相爱一家人，有“爱在屋檐下”和“我与父母交朋友”两课组成，本册书把学会交往作为主线，培养学生的交往能力是教学重点，第一单元以与父母交往作为开篇，有着现实的重要意义。第二单元师友结伴同行，有“同侪携手共进”和“老师伴我成长”两组成，这一单元是要让学生学会与同学和老师的交往，是上一单元的深化。

第三单元我们的朋友遍天下，有“多元化地球村”和“网络交往新空间”组成，这一单元是前两个单元的扩展，讲的是世界范围以及网络世界的交往，属于面向未来的教育。第四单元交往艺术新思维，有“友好交往礼为先”、“竞争合作求双赢”、“心有他人天地宽”、和“诚信做人到永远”四课组成，教育学生如何有好交往、如何合作竞争、如何关心他人、如何诚信做人，是本册教材的核心部分。

重点：通过教学使学生学会交往，提高学生的交往能力。教育学生学会做人，做一个懂竞争，知合作，能宽让，讲平等，善体谅，诚实守信的人。

难点：对于师生之间，学生与学生之间的矛盾如何化解。如何处理父母与子女之间的矛盾。克服逆反心理。教会学生形成良好的交往品德、掌握交往的艺术。

讲授法、讨论法、自学法、练习法。

1、认真钻研教材和课程标准，熟悉教材及其指导思想，认真备课，上好每一节课。做到授课“胸中有书，脑中有纲，目中有人，手中有法”。把握每节课学生互动的内容，让学生

真正动起来。

2、课堂上注意调控，让大多数学生都有机会参与发言，发表见解，教师从中点拨。

3、指导学生做好课前的收集资料和图片的准备，养成积累知识、做笔记的良好学习习惯，课堂上多让学生发言，培养学生的口头表述能力。

4、认真细致的批改学生作业，全收全改，及时收发。严格要求学生独立完成作业，及时检测。重点培养学生“自主学习”的能力，教给学生的学习方法。

5、努力学习，提高专业理论水平。平时注重再学习，浏览百科，摄取与政治学历史科相关的理论知识和当代社会新科技发展信息，渗透到教学中去，使教学更有说服力。

6、优化课堂教学。教学采用多种方法，让学生动口、动手、动脑，积极主动参与学习，采用讨论、演讲、阅读、自学、练习，小论文等形式，活跃课堂气氛，使教学效果达到最优化。

7、引导优秀生积极灵活学习，同时辅助好差生，做好差生个别思想工作，利用课余时间辅导，充分调动差生的学习兴趣，增强他们的自信心。

本学期有效的教学时间约18周共36课时，课堂教学时间需14周28课时，机余8课时，用于开展课外活动，和期末复习考试。

计量所半年度工作总结篇十

加强科室的团结，增强科室的凝聚力，向心力，使本科室的工作取得更好的成绩。认真组织科室人员学习《中华人民共和国医务人员医德规范》、《执业医师法》、《传染病防治

法》、《医疗事故处理条例》、《护士管理条例》等相关的医疗法律法规，使全科医务人员做到依法执业，有效遏制医疗隐患。认真贯彻执行我院的医疗核心制度，定期或不定期进行自查督导，制定严格有效的考核标准和奖罚措施，科室医德医风小组对全科室住院病人进行每周一次的满意度调查，对满意度低于90%和患者对主管医师的姓名不清楚的医护人员将与其绩效工资挂钩，做到惩前毖后。在科室开展诚信服务，坚持以构建和谐医患关系为原则，争创平安、文明科室，认真执行国家相关部门制定的收费标准，不多收费，少收费，坚持执行一日清单制。

今年一定将实行本科室各项治疗项目予以公示，让病人花明白钱，看明白病。加强整顿行风建设，开展优质服务，进一步牢固树立为病人服务的理念，杜绝行业的不正之风，认真组织全科室人员学习卫生部的“八项行业纪律”和“医务人员道德规范”，健全群众举报和监督机制，使医务人员牢固树立法制观念，清醒的认识到收受医药贿赂是违法行为。以《医院管理评审指标体系》制定详尽的科室综合考评计划和办法，为年底评选先进工作者提供依据。

我科室将重点培养数名年轻医师，为将来科室分科做准备。组织年轻医师进行肿瘤方面知识的学习，科室订购大量关于肿瘤医学方面的书刊，让年轻医师熟悉掌握基础的肿瘤知识。进一步加强我科室的技术能力，今年优先发展中医肿瘤内科化疗和继续深入高强度超声聚焦刀治疗。在科室学习有关肿瘤化疗方面的知识，使科室每一名医护人员都能熟识关于肿瘤方面的诊断和治疗。继续开展高强度超声聚焦刀在肿瘤方面的合理应用。争取本年度治疗人数达到50例、治疗180次，使之发挥更大的效果。利用上海援建新疆的机会，将有一名肿瘤内科的专家来我科室指导临床工作，我们将虚心学习专家关于肿瘤内科先进的治疗经验，工作思维方式、工作方法和服务理念，把肿瘤内科建设成为具有先进理念和专科特色的科室。我科室准备派两名医师到外地分别学习肿瘤内科和中医内科专科方面的知识及一名护理人员到相关医院进修学

习有关修肿瘤化疗药物的配用和外周深静脉置管术，以达到对肿瘤护理工作方面的细致详尽。继续开展小针刀和平衡针技术，为广大患者祛除病痛。开展熏蒸足浴项目，活血化瘀、温肾阳，治疗亚健康状态。

进一步完善业务学习制度，每月进行2次业务学习，让进修归来的科室人员讲解进修期间学习到的新知识，新理念、新内容，对讲解内容要求做到每人都有记录。认真组织医护人员掌握“三基”的基本内容，并进行业务学习的考核。力求每周每人记忆一首方剂和三个穴位。加强对科室无证医师的管理，力求使我科有资格参加医师考试的人员能全部取得资格证书。加强医护人员的双语学习，增强与患者的沟通能力，减少医患矛盾的发生。

我科专门制定了科室的质量管理小组，为了加强科室质控小组的职责，分工明确进行医疗和护理的质控。主要针对每周进行一次科室运行病历的检查，发现问题及时提出整改意见，并督促及时修改。对出院病历每一份都要进行一级质控，对存在问题的病历及时提出修改意见并限时修改，拒不执行的罚款50元。使我科室的病案甲级率力求达到95%，消灭不合格病历。进一步建设和完善科室的质量管理体系，认真执行三级医师查房制度和质量检查工作，认真执行抗菌药物的临床合理应用和药物的分级使用。定期对科室的医疗护理工作等进行环节质控和终末质控，认真落实核心制度，完成各项护理工作，认真开展系统化的整体护理和优质护理服务，提高科室护理质量和规范护士的工作流程，在20xx年底，在护理人员配置充足的条件下，完成护士的分层级管理工作，树立护理人员的服务意识和品牌意识，使我科护理质量上一个更高的水平。在科室宣传和落实医疗保险和新型农村合作医疗的工作，严格按照医院规定的新农合费用限额执行医疗诊治。加强医护人员的安全意识，包括医疗安全，对病人实行告知义务，认真开展谈话记录，三查八对等，加强医疗方面的法制观念学习，做到知法守法，依法行医。加强我科室的宣传力度，提高社会对我科医护人员和医疗技术水平的认知

度。