

# 最新理发店广告活动策划方案(优秀5篇)

时间过得真快，总在不经意间流逝，我们又将续写新的诗篇，展开新的旅程，该为自己下阶段的学习制定一个计划了。优秀的计划都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢！

## 上周工作计划总结篇一

姓名：

部门：办公室

工作职责：库房管理及办公室文员相关工作 xxx员；集体荣誉感和不抛弃不放弃精神。（1）库房的整理和盘点工作。（2）库房账目整理和销售单的汇总。（3）进出库房的账目和财务核对。（4）舞蹈界的宏观微观市场行情。（5）前台协助教务工作。（6）货到领取装备。

下周计划：

（1）各部门员工岗位职责的整理和出台。（2）学习计分系统的操作。（3）日常出货的领取和上账工作。（4）协助做好办公室其他工作。

工作建议：1；在工作中体现同事间的相互合作和团结互助精神。

2：在工作中提升自身修养和工作能力的方法。

3：如何把傲凌的全方位工作做到做好！

4：认真学习企业文化和省国标舞协会精神。

5: 想出节约 赚钱的方式。

2011年10月18日

## 上周工作计划总结篇二

上周工作总结 11月8日:

9点10分准时参加部门晨操 结束后办公室打扫卫生

10点参加部门例会，上周工作总结及下周工作计划。内容:

1、汇报会议预订情况

2、协议、拜访客户、拜访计划的实施

3、今日起每日拜访不得少于6家单位，100人以内会议由接待负责

例会期间带公安局客人看会场，21号会议室（会议室小，人数较多）2号会议室（离住宿地方远），多功能厅果岭厅经过改造基本满意。望湖楼餐厅比较满意，加拿大客房与独栋别墅基本满意，单标间客人反映房间较小。比较其它酒店后给予答复。

下午接待第三届“思念杯”高尔夫联赛，餐厅开餐前的准备，搭舞台、搭桁架准备完毕后。到客房区域接待客人入住地中海、加拿大、独栋别墅，引领客人到房间，帮客人拿行李。客人全部报到完毕。6点30准时开餐，开餐前演讲及用餐一切顺利。8点30时客人用餐结束后把客人送回客房。11月9日:

早上参加晨操，9点30时参加部门晨会。

内容:

- 1、今日没有会议全部回市区陌拜签协议，由销售经理带队
- 2、陌拜地点农业路花园路国际企业中心、农业路政七街
- 3、回报昨日工作

4、9：50发车去市区

5、做好今日拜访记录

1点出发去农业路国企中心，拜访客户

1、北京启明星辰信息技术有限公司

2、香港商扳河南办事处

3、中国沱牌深度合作项目部

4、河南天翼投资控股有限公司

5、广东龙湖科技有限公司

6、苹果保质有限公司 签订两家协议

1、苹果保质有限公司

2、河南广泰好想你枣有限公司 11月10日：

9点10分参加晨操，9点30时参加晨会，工作计划《上周工作总结及下周工作计划》。内容：

1、检查自己仪容仪表

2、汇报昨日工作

### 3、补充会议信息

### 4、今日陌拜地点：国贸中心、农业路招银大厦

今日在店接待第三届“思念杯”会议日程，早上外出旅游，下午返回酒店。3点左右客人外出回来，在客房休息。晚上在酒店大年农庄用餐，6点30左右从地中海、加拿大接客人至大年农庄开餐，20:20用餐结束。一切正常。安排明日用车。11月11日：

晨会内容：

- 1、半个月到交15份协议
- 2、下周拜访已整理好的在店消费较多的客户
- 3、周一到周四每日拜访客户、整理成拜访表。每日拜访至少6家客户
- 4、会议信息及时上报
- 5、汇报昨日工作
- 6、夜间用车、临时用车与值班经理联系
- 7、应收账款到账时，告知财务人员

本周接待重要会议较多，从会议报道前

2、3天酒店各个部门从每个细节都在做着精心准备。会议期间、会议结束每个部门、每位领导与员工大家齐心协力，团结一致，全神贯注的投入工作中。工作时大家在乎的不是加班、不是累、而是接待成功、圆满的喜悦、那种自豪。接待好每个会议，这也证实这思念果岭的实力。大家期盼的也正是这些。

## 下周工作计划

下周酒店有个xxx重要接待，做好xxx接待工作，听从领导安排。除接待好xxx接待，也要做好在店的会议接待工作。如在店会议不多，每日保质量的签订每日协议任务数。

## 上周工作计划总结篇三

06年8月21日—27日

### 一、上周工作总结：

1、2、3、4、5、6、7、8、审核灰场管理站、设备库及围墙大门预算。完成7月份工程结算审批工作。办理了主辅机付款、有关合同的签署及投标保证金的退还工作贮灰场施工正在进行。进行粉煤灰综合利用调研。清河供水工程取水头部已设计完毕，尚未审查。汤头河刘家湾子工程前期工作正在进行。汤头河截潜工程后期施工遗留问题已处理完毕。

### 二、下周主要工作计划：

- 1、落实清河管线修改设计工作。
- 2、落实乌龙矿井水工程有关工作。
- 3、沟通细河引水工程设计工作的有关事宜。
- 4、继续进行清河、汤头河刘家湾子水利工程的筹建工作。
- 5、继续办理了主辅机的付款、有关合同的签署及投标保证金的退  
还工作。

- 6、贮灰场施工继续进行，需补签两个施工合同及有关遗留问题。
- 7、供热从本周开始进行设计，包括厂内首站和主管线。
- 8、投产之初粉煤灰处理及安排，继续粉煤灰综合利用的调研。
- 9、做好部门及公司交办的其它工作。

计划部 2006年8月25日

## 上周工作计划总结篇四

来到小贷公司上班历时一个多月，在任职前台文员这个岗位期间收获较多。为了较好地完成自己的各项任务，认真学习岗位知识和工作要求。现将本周工作的具体内容总结如下：

二、办公用品的采购。各部门把所需要用的办公用品登记下来，我再统一汇总交给总经理审批，根据总经理的审批意见，再去采购。

三、负责做好总经理的助理工作。每天及时完成好总经理分配的任务，做好公司每月的贷款台账以及保存客户的重要资料。

四、做好会议纪要。在每周一的例会上都要做好会议记录，然后拟定成文，递交给上级领导审阅。

五、积极协助各部门把工作完成好。在有客户贷款的时候，协助信贷部给客户拟定合同，然后做好和财务的对接工作，及时登记贷款客户信息。

在本周的工作中，我学习到了很多东西，同时也让我认识到了认真完成工作，更要注重细节。资料的归类和整理，要做

到心中有数，在需要资料时，可以在第一时间将资料找出。对待部门同事要做到虚心请教、真诚以待，要善待周围的每一个人。我会从中汲取更多的经验，争取把下周的工作做得更好、更完美。因此，在下周工作中，不仅加强前台文员本岗位工作方面的学习，而且努力扩展自己的知识面。积极学习各方面的业务知识，为自己以后的工作做铺垫。

本周客户有效拜访12访，回收新单一件，开发准客户零个，准增员一人，学习记录没有，主要问题：新年过来不在状态，时间规划不是很合理，邀约客户话术不熟练，跟客户见面信心欠佳、分析不到位，每天拜访量太少，增员电话不会打，周末偷懒了，总结本周规划下周。

本周计划：拜访客户有效防21访，回收新单4件，开发准客户一个，准增员两人，做好学习记录，做好每天的工作总结和第二天的计划，规划好时间，准备一份邀约客户电话话术，提起精神来熟练话术为见客户建立信息，坚持促成三次，见客户前规划好为客户利益着想的事情，增员电话尝试新的技巧，在勤奋一点，让我的时间和生活渐渐的变得轻松起来，工作总结《总结本周规划下周》。

2月19日工作补充：意想不到：我的第一个客户厂子地点我找了一个多小时；这个客户居然以前从事5年的寿险工作；第二个客户居然是滨\*保费王的老客户；这一天的规划又没能好好的执行下去；安静老师真去市公司了。

从这一天的事情中我看出来，我就是个感\*的人，如果我是个有钱客户，业务员对我好点，我肯定要忍不住签个大单子；还有我发现本地的大姐做保险真的很好做，存活率要比我们高的多，我的客户就这样成他们的了；通过这些我懂得了我要更加的努力才能尽快赶上他们，才能冲动的消费一次；我期待能从这些大姐身上学习一点基本功，让更多的人懂得保险对\*人们的意义；通过一周的写作业我学习到很多东西，真正的明白了好记星不如烂笔头，我要不断的虚心学习认真做

事。

## 上周工作计划总结篇五

### 一、本周工作总结：

- 1、处理年终会计日常工作；
- 2、完成个人年终总结的撰写；
- 3、继续收集财务分析报告的素材；
- 4、整理全年会计凭证及重要会计资料；
- 5、完成领导临时交办的工作。

### 二、下周工作计划：

- 1、重点做好20\_\_年年终扎账、结转和20\_\_年的新账建账工作；
- 2、力争写出20\_\_年财务分析报告初稿；
- 3、继续整理20\_\_年会计档案资料；
- 4、完成领导临时交办的工作。

## 上周工作计划总结篇六

我们在工作中还有很多做的不到位的地方，同样也有突出之处。人员不断更换的情况再这个月得到了缓解，基本上这个月比较稳定，我们克服了种种困难，使前台部的工作逐步走入了正规。这个月我们一同克服困难、团结进取，基本完成了酒店交给的各项接待任务。



接下来我将工作做以下几点总结：

一、加强自身学习，调整工作心态，要对工作充满热情；

因为现在是酒店的淡季所以上班期间我也要利用好空闲时间努力学习提高自己的服务质量，做到做事麻利，有效率，不出差错。服务态度要良好，接待客人要不断积累经验，要给客人留下良好印象。接电话时，也要不断提高用语技巧；巧妙的问答客人。尽量让每一个客户满意。我在工作中学习，再工作中进步。

二、注重与各部门的协调工作，根据每日房态进行开房退房工作。

我们酒店就像一个大家庭，部门与部门之间在工作中难免会发生磨擦，协调的好坏在工作中将受到极大的影响。前厅部是整个酒店的中枢部门，它同餐饮、客房等部门都有着紧密的工作关系，虽然我们只有早餐，但是如出现问题，我们都必须要主动地和各部门进行协调解决，避免事情的恶化，因为大家的共同目的都是为了酒店的效益，不解决和处理好将对酒店带来一定的负面影响。

三、解决纠纷，处理问题，服务至上

由于我们酒店一些设备、房间装修的老化、还有一其他自然因素造成客人入住时的一些不便，时常引起客人投诉。对于这些出现的纠纷和问题，作为酒店前台接待我们要学会“海底捞式服务”学会忍让，树立“顾客就上帝”的工作思想，沉着应对，积极、及时、妥善地解决问题。对于个别客人的刻意刁难，我们也要做到了忍耐的同时，微笑的面对，时刻以维护酒店的名誉为前提，尽量使客人能够满意。

新的一月即将开始，我将以新的精神面貌和实际行动向宾客提供最优质的服务，贯彻“宾客至上，服务第一”的宗旨，

为龙溪酒店的美好明天贡献出自己的一份力量。

## 上周工作计划总结篇七

一、本周工作工作总结：

1、于\_月\_日，对东矿项目建设一期工程化合浸出是否采用连续浸出工艺

进行编制方案报告上报项目建设指挥部。

2、于\_月\_日，对东矿项目指挥部工艺组到东方锰业科信公司跟踪电解锰

中板试验进行最后的总结，写出总结报告与推荐上报项目建设指挥部，同时对东方矿业项目建设一期工程是否上中板生产线进行初步分析与推荐。

3、于\_月\_日，根据项目指挥部决议，工艺组对东方矿业拟建年产1500吨

电解金属锰中试生产线进行初步设计方案及初步资金投入概算报告，上报项建设指挥部。

4、按照项目部计划，配合湖南化工医药设计院对项目建设一期工程各车间土

建施工图的设计出图，要求设计院按计划出图。湖南化工医药设计院于\_月\_日对净化车间的挡土墙土建施工图及高位池土建施工图出蓝图盖章。

5、工艺组人员继续到东锰科信公司电解锰中板试产生现场进行三班跟踪，

了解各岗位操作工艺指标及操作状况，对每一天进行总结，并于12月\_日全部拆回项目部办公。

6、工艺组与电器组、土建组及王工和化工设计院对一期工程开关站设计图地

形标高布置进行对接及确定施工方案，以便地质勘探单位进场施工。

7、于\_月\_日，在项目建设指挥部会议室与中国环科院潘博士、朱博士一

行专家对湖南东方矿业一期工程项目建设工艺方案进行讨论，并对工艺中是否采用浓密机设备进行初步了解和学习。

二、下周工作计划：

1、按项目建设指挥部办公室要求，于12月\_日前完成项目部工艺组20\_\_年的工作总结。

2、要求项目部工艺组人员对科信公司电解锰中板生产所有工艺进行全面总结，对生产存在的问题进行讨论。

3、与湖南化工医药设计院对接，要求设计院按项目计划出各车间施工图纸。

4、与项目部土建组配合，争对于电解车间的施工队进场作了准备工作。

5、继续与项目指挥部设备组、电器组配合，讨论一期工程建设中的设备及电器的方案状况，不断优化完善。

6、认真核实设计院已出的电解车间工艺条件图，并对需微调的地方进行全面核实调整，在确保工艺的前提下减少土建费用的投入。

7、及时完成项目指挥部临时下达的其他工作任务。