

2023年药品托盘销售合同(精选8篇)

在人们越来越相信法律的社会中，合同起到的作用越来越大，它可以保护民事法律关系。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

药品托盘销售合同篇一

甲方(需方)

乙方(供方)

为规范我院药品采购行为，保证医院临床用药及时供应，保障人民用药安全有效，根据《民法典》、《药品管理法》等法律法规，经供需双方友好协商达成如下购销协议：

一、供方必须是证照齐全具有合法经营资质的企业，并向需方提供加盖单位红印章的《药品经营企业许可证》复印件、《药品经营质量管理规范认证证书》复印件、《营业执照》复印件、业务员的法人委托书原件、被委托人身份证复印件及其它相关资料等，供需方存档备查。需方应向供方提供加盖单位印章的《医疗机构许可证》复印件。

二、供方只能向需方供应“三证”规定范围内的药品，如供方超范围向需方提供药品，因此造成的一切损失由供方承担。

三、供方要对提供的药品质量负责，不得向需方提供假劣药等不合格药品。供方所提供的药品凡因质量问题所造成的如抽检不合格、药害事件等后果，概由供方承担。如因需方储存和保管不当造成的损失由需方自行负责。

四、供方提供的全部药品均应按标准保护措施进行包装避免污染，需冷藏的药品在运输过程中必须按国家规定使用冷链

设备，以防止在转运过程中损坏或变质，确保药品安全无损抵达需方。否则，为此而给需方造成的一切损失由供方承担。

五、需方要求供方遵守以下供药原则：

- 1、不得供应“三无”药品；
- 2、不得供应假冒厂牌和商标及无出厂合格证的药品；
- 3、不得供应即将变质或生产日期较久的药品；
- 4、除双方另有约定外，不得供应有效期少于6个月的药品；
- 5、不得供应不符合包装标志有关规定和储运要求的药品。

六、供方提供进口药品时，须向需方提供加盖供方印章的《进口药品注册证》和《进口药品检验报告书》。

七、需方所造的购药计划必须以农保、医保用药目录为范围，符合我院临床基本用药需要，且经正常审批程序后方可采购。

八、供方须按需方购药计划中规定的药名、规格、数量、产地等要求供应药品，否则需方有权全部或部分拒收。供方接到需方的购药计划后，应在规定时间内将药品送到需方，送货及搬运费由供方承担。未按要求及时交货需方可终止供方送货另选供货公司。

九、需方凭供方药品清单票据(清单内容与实物相符)，经需方验收小组验收符合规定要求后方可办理入库手续。药品验收过程中若发现破损等不合格药品，由供方负责赔偿或扣除供方药款。

十、全省实行药品挂网采购统一管理后，药品采购操作必须严格按照省药品挂网采购有关管理规定执行。在未实行省药品挂网采购管理之前，所有药品购销必须在郴州市惠民药品

招标采购中心的监督下进行交易，坚持做到政府集中网上招标采购。

十一、药品购销价格：实行省药品挂网采购管理后以省药品集中采购中心标书价格为依据。在未实行省药品挂网采购管理之前，中标药品购入价格不得高于郴州市药品采购中心发布的药品中标价格；未中标药品的购进价按政府定（指导）价的折扣定价；单、特药品以临床需要为原则，购进价实行单独定价按政府定（指导）价的折扣定价；中药饮片购进价应随行就市；因市场因素使部分药品进价高于中标价的，必须经需方院领导审批同意后方可采购。

十二、供方与需方必须签订药品购销合同生效后方可发生业务，且须在需方铺垫万元资金作质量担保金。需方在用完一批药品后，在又购进一批药品时向供方支付上一批药品的款项。

十二、需、供方在业务往来过程中因受政策等原因所限，双方不能合作，从终止合同起，需方对原未付清药款应每月按未清药款的%付给供方。

十三、供需双方在药品购销过程中，必须遵纪守法，严禁经销商在需方非法从事商业贿赂和药品促销活动。一经查证，需方将责令停止购销合同，并追究乙方的责任。

十四、因合同引起的或与本合同有关的任何争议，由双方当一事人协商解决，也可以向有关部门申请调解，协商或调解不成，当事人可依照有关法律规定将争议提交仲裁或向人民法院起诉。

十六、本合同的购销业务供需双方均有权随时终止。本合同未尽事宜，供需双方协商解决。

需方盖章： 供方盖章：

需方代表签字： 供方代表签字：

药品托盘销售合同篇二

甲乙双方为建立聘用关系，明确权利义务，依据《_劳动合同法》、《_反不正当竞争法》及有关法律、法规、规章，在平等自愿、协商一致的基础上，就甲方聘用乙方作为销售业务员的有关事宜，订立本合同。

第一条 聘用期限

经双方协商一致，本合同期限：

自 年 月 至 年 月 日止。其中(有，无)试用期，试用期自 年 月 日至 年 月 日止。

第二条 工作内容和工作地点

1、甲方安排乙方所负责的销售区域为：

2、乙方担任甲方的销售业务员，主要负责业务的开拓、客户的维护以及销售款项的回收等，甲方要为乙方提供必要的工作条件。

3、甲方因生产经营需要可以调整乙方的工作内容，乙方应予以配合，按变更本合同办理，双方签字或盖章确认的协议书或依法变更通知书作为本合同的附件。

第三条 工作时间和休息休假

1、甲方不安排乙方出差的，乙方应遵守甲方正常上班制度，按时上班。

2、甲、乙双方同意，根据国家的有关规定，按甲方的规章制

度和工作需要，安排和确定乙方的工作时间和休息休假。

第四条 劳动报酬

1、乙方的薪资构成:月发放基本工资+业务提成+年终绩效奖金

3、乙方的基本工资为 元/月，甲方必须依法定货币形式按时足额支付乙方的基本工资，每月至少支付一次，工作满月发放。每月工资支付时间为下月15号。

4、业务提成:

1)销售人员的销售提成为销售回款的5%，提成在每个季度结束后发放。

2)销售回款必须在货物发出去后60天100%回笼。

3)超时的货款从销售提成中减额，直至回款完成后才能予以发放。

4)连续三个月未流动的的货款应及时向公司汇报，并采取措施收回欠款，连续六个月未流动的货款，视为坏帐，由销售人员全额赔偿。

5)当年发生的欠款，必须保证在次年3月1日前收回，无对帐单或有效欠款证据，视为挪用，从销售人员提成奖金中扣除。

6)所有垫资发货单位，都必须经公司同意，否则不准发货，违者造成损失由经办人员全部负责。

5、年终绩效奖金:

乙方完成销售定额的，奖金年终一次性发放。乙方未完成销售定额的，甲方有权减发年终绩效奖金，具体减发奖金的金

额，经甲乙双方根据乙方未完成销售定额的情况，会商后另行确定。乙方超额完成销售任务的，按超额部分 %计算业务提成，作为乙方报酬的一部分。

第五条 社会保险及有关福利待遇

1、双方依照国家和地方有关社会保险的规定，参加有关社会保险，并按时缴纳有关社会保险费。

2、甲方为乙方提供的保险和福利待遇为：

(1)为乙方缴纳工伤保险。

(2)餐费补贴：300元/月

3、双方解除、终止本合同后，甲方必须按国家或地方规定为乙方办理有关社会保险的转移手续。

第六条 劳动保护和劳动条件

1、甲方根据国家有关规定为乙方提供相应的劳动保护和劳动条件。

2、建立健全劳动安全卫生制度和操作规程、工作规范，对乙方进行必要的培训。

第七条 双方其他约定：

1、乙方要在甲方规定的价位浮动范围之内向外进行促销。

2、乙方须仔细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定，认知及忠诚甲方的经营理念，并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。乙方对外的销售活动由个人决定，但不得与甲方利益发生冲突。若由于对产品刻意夸大宣传，导致客户误解，造成甲方损失的，由乙方自行承担。

3、乙方有责任为甲方收集并分析当地的市场信息,并及时准确的提供给甲方。乙方有责任每月 号之前,向甲方书面报告上月的销售业务情况,书面报告内容包括但不限于:上月的销售业绩、客户维护情况、款项回收以及市场信息分析等。乙方出差在外的,应每隔 日向甲方报告销售业务情况。

4、乙方充分认识到,以下内容系攸关甲方生存、发展的重要商业秘密和技术秘密,乙方承诺采取一切必要措施确保以下内容不因自身原因而泄露。

(3) 甲方的管理秘密,包括财务资料、人事资料、工资薪酬资料、物流资料;

(4) 甲方的技术秘密,包括产品设计、产品图纸、生产模具、作业蓝图、工程设计图、生产制造工艺、制造技术、技术数据。

5、乙方应对自己在工作中获悉的甲方的商业和技术秘密严格遵守,不得以任何理由泄露,如因乙方故意或过失,致使甲方的商业和技术秘密泄露的,应赔偿甲方损失或者违约金 万元。

6、乙方无论何种原因,离开甲方企业,应该清退所有属于甲方的资料,包括但不限于设计、数据、模型、实验记录、工作手册与工作有关的往来信函、传真、客户名单、笔记、备忘录、计划、图纸、工作日志、文件、电脑存等等。清退应当由甲乙双方列出清单,由甲方有关负责人与乙方签字确认,乙方不得留下任何与清退资料有关的复制件或软盘。

7、在乙方任职于甲方期间及其离职后的五年内,乙方同意,其将不会(亦不允许其配偶、本人拥有权益的公司等)在对甲方业务构成竞争的任何第三人(含公司、合伙企业或其他组织以及自然人)处接受或取得职位,或向此类第三人(含公司、合伙企业或其它组织以及自然人)提供咨询或其它协助(但在

乙方任职于甲方期间，其为履行其职责所提供的咨询或协助不在此列)。

8、乙方承诺，其在任职期间及其离职后的时间内，不会指使、引诱、鼓励或以其他方式促成甲方的任何其他经营、管理、技术人员终止与甲方的劳动关系。

9、乙方若违反本条第7、8项的约定，应向甲方赔偿人民币不低于二十万元。

第八条 争议的处理

双方因履行本合同发生争议，双方协商解决，不能协商可以提交劳动部门仲裁。

第九条 本合同共4页，甲乙双方各执一份，涂改或未经授权代签无效。

第十条 双方一致确认，任何一方变更地址或住址，应及时以书面方式通知另一方，否则，在本合同中确定的地址或住址视为双方送达法律文件的有效地址。

甲方(盖章) 乙方(签字)

法定代表人

药品托盘销售合同篇三

乙方：_____

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为_____省_____市(地)_____产品的独家经销商。

一、经销品种

零售价：_____元/盒；批发价：_____元/盒

开票价：_____元/盒(现款现货)

二、代理定额

乙方_____年_____月_____日至_____年_____月_____日内购销甲方产品总额为_____万元，其中购销进度大致安排如下：

第一季度 第二季度 第三季度 第四季度

数量：_____ 数量：_____ 数量：_____ 数量：_____

金额：_____ 金额：_____ 金额：_____ 金额：_____

乙方首批量根据城市大小而定，最低量_____件以上，期限为三个月，三个月后确实做过努力推广，没有打开市场的，甲方有权收回市场，产品在包装没有破损的前提下，甲方保证退货。零风险经营。

三、供货及结算方式

1、乙方首次进货为_____件(每件_____盒)。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款3日内保证及时发货(中铁快运)。以后乙方应于每月_____日前将下月要货计划报给甲方，以便安排保证市场供应。

2、甲方按代理底价出具增值税发票及其他必要单据，若乙方另有需要，高于代理底价开票的高出部分的税金由乙方承担。

3、甲方负责按乙方合同指定的到站承担一次性运费及保险费，到站后的短途转运费和因乙方造成的退货费用由乙方负责。

4、甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

四、优惠政策和支持办法

五、市场保证金及管理

1、经甲乙双方共同约定认可，乙方须在合同签订之日起_____日内向甲方交纳_____万元的代理保证金，逾期本合同自动失效。

2、市场保证金主要用于协议区域代理权的确认和市场规范运作的保障。

3、如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方'代理保证金'，并取消其代理资格。

4、本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的'代理保证金'，不计利息。

5、乙方在代理期间，如发现有向所代理产品区域以外的区域窜货(以箱号为准)，甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。药品经销协议可由_____市公证处进行公证或由_____知名律师事务所进行合同见证，市场保证金可由公证处或律师事务所独立保管，降低合作风险。

六、双方义务和责任

1、甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

2、甲方应向乙方通报当地经销商的分布情况，不得向乙方以外单位提供等同或高于协议乙方的让利和支持，不得向乙方

经销地区以内单位或个人直接供应产品，若直供则销售额划归协议乙方的经销业绩。

4、合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续约权；

5、乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究责任。

6、乙方须定期按甲方要求提供有关产品的市场情况的信息反馈资料，并及时回笼货款。否则，甲方将延迟放行下批产品。乙方需要向甲方提供销售终端明细表(为防止经销商窜货，所以经销商每月应向甲方产品去向表，否则甲方有权不予返点)。

七、违约责任

违约方应承担另一方因违约带来的全部直接和间接损失；

八、免责条款

因产品质量引起的经济损失由甲方承担，经确认非产品质量问题引起的各种损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任；若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

九、其他

本合同属双方商业机密，任何一方不得随意向第三方泄露本合同内容；乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何大众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

十、附则

1、本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2、本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起7日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货后生效。

3、双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

甲方：_____ (单位章) 乙

方：_____ (单位章)

药品托盘销售合同篇四

乙方：_____

为了拓展市场，共同发展，根据国家有关法律，本着平等互利的原则，经双方友好协商，甲方授权乙方作为_____省_____市(地)_____产品的独家经销商。

经销品种

零售价：_____元/盒;批发价：_____元/盒

开票价：_____元/盒(现款现货)

代理定额

乙方_____年_____月_____日至_____年_____月_____日内购销甲方产品总额为_____万元，其中购销进度大致安排如下：

第一季度 第二季度 第三季度 第四季度

数量：_____数量：_____数量：_____数量：_____

金额：_____金额：_____金额：_____金额：_____

乙方首批量根据城市大小而定，最低量_____件以上，期限为三个月，三个月后确实做过努力推广，没有打开市场的，甲方有权收回市场，产品在包装没有破损的前提下，甲方保证退货。零风险经营。

供货及结算方式

1、乙方首次进货为_____件(每件_____盒)。在合同签订后乙方将首批货款付给甲方。甲方收款_日内保证及时发货(中铁快运)。以后乙方应于每月_____日前将下月要货计划报给甲方，以便安排保证市场供应。

2、甲方按代理底价出具增值税发票及其他必要单据，若乙方另有需要，高于代理底价开票的高出部分的税金由乙方承担。

3、甲方负责按乙方合同指定的到站承担一次性运费及保险费，到站后的短途转运费用和因乙方造成的退货费用由乙方负责。

4、甲方保证将产品保质、保量、按期交付乙方，如发生破损，乙方应在收货后及时向甲方提出异议，商讨后取得一致意见。

优惠政策和支持办法

1、为鼓励和支持经销商扩大产品销售，甲方按照不同经销商的购销总额给予经销商相应优惠和支持，如下表所示：

市场保证金及管理

1、经甲乙双方共同约定认可，乙方须在合同签订之日起_____日内向甲方交纳_____万元的代理保证金，逾期本合同自动失效。

2、市场保证金主要用于协议区域代理权的确认和市场规范运作的保障。

3、如乙方有窜货行为，甲方有权扣除乙方'代理保证金'，并取消其代理资格。

4、本合同终止时，乙方完成代理合同且无违规行为，甲方全额退还乙方的'代理保证金'，不计利息。

5、乙方在代理期间，如发现有向所代理产品区域以外的区域窜货(以箱号为准)，甲方有权做相应的处罚或没收乙方全部保证金，情节严重者取消其独家代理资格，并可按进货价格的8折给乙方退货。

药品经销协议可由_____市公证处进行公证或由_____知名律师事务所进行合同见证，市场保证金可由公证处或律师事务所独立保管，降低合作风险。

双方义务和责任

1、甲方须向乙方提供合格产品和相应的质检报告。

不得向乙方经销地区以内单位或个人直接供应产品，若直供则销售额划归协议乙方的经销业绩。

4、合同期满后，乙方在完成合同指标的情况下，享有优先续约权；

5、乙方不得以低于甲方开票价格进行批发或零售，一旦违背，甲方有权取消其相应资格及其优惠承诺，并有权进一步追究

责任。

6、乙方须定期按甲方要求提供有关产品的市场情况的信息反馈资料，并及时回笼货款。否则，甲方将延迟放行下批产品。乙方需要向甲方提供销售终端明细表(为防止经销商窜货，所以经销商每月应向甲方产品去向表，否则甲方有权不予返点)。

违约责任

违约方应承担另一方因违约带来的全部直接和间接损失；

免责条款

因产品质量引起的经济损失由甲方承担，经确认非产品质量问题引起的各种

损失，甲方概不退货且不承担任何连带责任；若因产品质量造成乙方退货，乙方必须保证产品包装完好无损。

其他

本合同属双方商业机密，任何一方不得随意向第三方泄露本合同内容；乙方代理期间，未经甲方允许不得私自在任何大众媒体上做广告宣传，由此造成的一切后果，乙方负全部责任。情节严重者，甲方将依法追究其经济责任及法律责任。

附则

1、本合同未尽事宜，可由双方确定后签定补充合同。

2、本合同一式二份，均为正本，双方各执一份，甲、乙双方各执一份，乙方须在合同签定日期起7日内向甲方交纳全额市场保证金，以取得所在地区独家代理权，合同自首批进货后生效。

3、双方如有争议，本着友好协商的态度解决，达成一致。如协商不成，在甲方所在地法院诉讼解决。

甲方：_____ (单位章) 乙
方：_____ (单位章)

药品托盘销售合同篇五

出卖人：（以下简称甲方）

住所地：

法定代表人：

买受人：（以下简称乙方）

住所地：

法定代表人：

甲、乙双方根据《_协议法》等有关法律规定，在平等、自愿的基础上，经充分协商，就乙方购买甲方产品达成以下买卖协议条款。

一、货品

二、产品质量

乙方对产品质量有异议的，应当在收到产品后五日内提出确有证据的书面异议并通知到甲方；逾期不提出异议的，视为甲方产品质量符合本协议约定要求。但乙方使用甲方产品的，不受上述期限限制，视为甲方产品符合协议约定要求。

三、产品价款

1、产品的单价与总价：

上述货物的含税价为： 总价款为：

四、产品交付

甲方货品交付方式为：产品交付地点为甲方所在地。

五、价款结算

六、协议的解除与终止

七、商业秘密

八、违约责任

本协议签订后，任何一方违约，都应当承担违约金 元。若违约金不足以弥补守约方损失的，违约方应当赔偿给守约方造成的一切损失(包括直接损失、可得利益损失及主张权利的费用等)。

九、不可抗力

因火灾、战争、罢工、自然灾害等不可抗力因素而致本协议不能履行的，双方终止协议的履行，各自的损失各自承担。不可抗力因素消失后，双方需要继续履行协议的，由双方另行协商。

因不可抗力终止协议履行的一方，应当于事件发生后 日内向对方提供有权部门出具的不可抗力事件的证明文件并及时通知对方。未履行通知义务而致损失扩大的，过错方应当承担赔偿责任。

十、其他约定事项

1、乙方联系人或授权代表在履行协议过程中对甲方所作的任何承诺、通知等，都对乙方具有约束力，具有不可撤销性。

十一、争议解决

本协议履行过程中产生争议的，双方可协商解决。协商不成的，应向甲方所在地人民法院提起诉讼解决。

十二、明示条款：

甲、乙双方对本协议的条款已充分阅读，完全理解每一条款的真实意思表示，愿意签订并遵守本协议的全部约定。

十三、本协议经双方盖章或授权代表签字后生效。

十四、本协议一式四份，双方各执二份。

甲方：乙方：

委托代理人：委托代理人：

电话：电话：

传真：传真：

年月日

药品托盘销售合同篇六

甲方：_____ (医疗机构)

乙方：_____ (经销商)

乙方对甲方通过*台发出的订单通知，自甲方发出订单通知起一个工作日内必须确认。

第二条 乙方须按购销合同采购药品一览表向甲方供应药品(见附表, 略)。

第三条 乙方应保证甲方在使用药品时免受第三方提出的有关专利权、商标权或保护期等方面的权利的要求。

第五条 供货期限

乙方应自确认甲方订单通知起一个工作日内交货, 最长不超过两个工作日; 急救药品乙方应在4小时内送到。

第六条 供货价格与货款结算

(一) 供货价格: 按*台所公布的采购价格执行, 该价格包含成本、运输、包装、伴随服务、税费及其他一切附加费用; 合同履行期间, 如遇政策性调价, 按*台更新后的价格执行, 包括尚未售出的药品。

(二) 货款结算: 甲方在收到配送药品之日起最迟不得超过60日进行货款结算。

第七条 药品验收及异议

甲方对不符合质量、有效期、包装和订单数量要求的药品, 有权拒绝接收, 乙方应对不符合要求的药品及时进行更换, 不得影响甲方的临床应用。甲方因使用、保管、保养不善等自身原因造成产品失效或质量下降的, 后果自负。

第八条 甲方的违约责任

药品托盘销售合同篇七

根据《_协议法》及其他有关法律、法规的规定, 买卖双方在平等、自愿、公平、诚实信用的基础上就建材买卖事宜达成

协议如下：

第一条 所购建材基本情况：

第二条 质量标准：

《室内装饰装修材料有害物质限量国家标准》

第三条 设计：

(一) 卖方需要实地测量；

(二) 卖方设计方案经买方签字确认后，作为本协议的附件与本协议具有同等的法律效力；

(三) 设计方案确认后不得单方擅自更改，否则因更改方案造成的延期责任和费用由更改方承担。

第四条 交货：

交货方式为(卖方送货 / 买方取货)；交货时间；交货地点

第五条 安装：

安装方式为(卖方安装/ 买方自装)；选择卖方安装的，安装标准为《xx市家庭居室装饰工程质量验收标准/ xx市高级建筑装饰工程质量验收标准》，安装费用由卖方承担，买方应为卖方提供必要的安装条件。

第六条 验收：

对于橱柜的规格、颜色与约定不符或有其他表面瑕疵的，买方应在交货时当场提出异议，异议经核实卖方应无条件换货或补足；选择卖方安装的，双方应在安装完毕后x日内共同验

收安装质量，经验收未达到约定安装标准的，卖方应无条件返工。

第七条 付款方式及时间：

双方约定以第x种方式支付价款。

(一)签订本协议时，买方支付预付款x元，设计出图认可后一次性支付余款；

第八条 违约责任

(一)卖方违约责任：

2、卖方迟延交货的，每日应向买方支付迟延部分价款%的违约金；迟延交货超过x日的，除支付违约金外，买方有权解除协议，卖方已收取的预付款或价款应全额返还。

(二)买方违约责任：

1、买方迟延提货的，每日应向卖方支付迟延部分价款%的违约金；

2、买方无正当理由单方解除协议的，应赔偿由此给卖方造成的损失。

第九条 争议解决方式：

本协议项下发生的争议，双方应协商或向市场主办单位、消费者协会申请调解解决，也可向行政机关提出申诉；协商、调解、申诉解决不成的，应向x人民法院提起诉讼，或按照另行达成的仲裁条款或仲裁协议申请仲裁。

第十条 其他约定事项

第十一条 对本协议的变更或补充不合理地减轻或免除卖方应承担的责任的，仍以本协议为准。

买方(章)： 卖方(章)：

住所： 住所：

药品托盘销售合同篇八

甲方(经销商)：

乙方(订购方)：

根据《_协议法》的有关规定，经双方协商一致达成协议如下：

第一条：甲方设计人员上门测量尺寸前，乙方需付定金 元，此款可抵充货款。

第二条：甲方在测量尺寸后_____天内提供设计图(如需出具效果图的，由双方协商)。乙方根据甲方出具的设计图纸完成厨房基础工程(即天花、墙地砖、水电气布置)后，通知甲方复测并修改图纸。经甲乙双方签字确认的图纸为最后的设计图。

第三条：图纸确认后不得随意更改。如有一方需对已确定的设计图进行较大修改，必须征得另一方的同意并经双方签字确认，按实际情况增减费用，安装时间相应顺延。

第四条：付款方式

甲乙双方签字确认后，可选择下列第_____种方式付款：

(1)

乙方于____年____月____日付清全部货款，计人民币____元，

最后根据尺寸(见附件：材料结算清单)具实结算。

(2)乙方于____年____月____日向甲方预付款的____%，计人民币____元；待甲方送货上门，乙方验收货物后，向甲方支付货款的____%，计人民币____元；最后安装完工后，乙方按照双方签字确认的设计图进行验收，验收合格后，即付清货款的____%余额，计人民币____元(根据尺寸具实结算)。

(3)其他方式：

第五条：交货期限

甲方应于____年____月____日前交货，甲方送货安装必须提前____天通知乙方。

第六条：送货、安装及质量保证

甲方承担_____ (地区)的运输费用、搬运费用，但乙方所属 物业管理部门收费由乙方承担。甲方保证所提供的产品质量1年内包修，终生维护(收取材料费)。

第七条：双方责任

(一)甲方责任

1、乙方支付定金后，甲方没有在约定时间内提供设计图，甲方应向乙方双倍退还定金。

2、甲方应严格根据双方确定的设计图进行加工制造，如因甲方原因导致成品与协议约定不符的，责任由甲方承担。承担方式：_____。

3、甲方延迟交货的，每延期一天，应按货款总值的_____ %
向乙方支付逾期交货的违约金_____元。

(二) 乙方责任

1、乙方应该自行规范完成厨房基础工程(即天花、墙地砖、
水电气布置)

2、如甲方提交设计图后，则不予退还定金。

3、乙方付款后，甲方即开始生产，如乙方提出退货要求，则
所付款不退，作为原材料的损耗。

4、乙方逾期付款，每延期一天应按货款总额的_____ %承
担违约金。

第八条：甲、乙双方如确因不可抗力的原因，不能履行或需
延期履行本协议的，应及时通知对方，并说明不能履行或需
延期履行的原因。

第九条：本协议在执行中如发生争议，甲、乙双方应协商解
决，协商不成时，可按下列第_____种方式解决：

1、提交_____仲裁委员会仲裁；

2、依法向人民法院起诉。

第十条：本协议在执行期间，如有未尽事宜，由双方协商，
另订附则于本协议之内，所有附则在法律上均与本协议有同
等效力。

地 址： _____

电 话： _____

电 话： _____

签定地点： _____

签订时间： _____