

2023年亲子泥工作品 亲子活动方案(大全7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

专利产品代理销售协议书篇一

受托方(乙方)_____

根据《^v^合同法》和对外经济贸易部《关于对外贸易代理制的暂行规定》，双方经友好协商，就甲方委托进口，合同号，数量，合同总金额达成如下委托代理进口合同样本内容：

一、甲方授权乙方以乙方名义与外商签订进口合同。客户系由甲方自代，外合同内容系由双方共同确定。

二、委托内容：委托进口商品的名称、质量、数量、价格幅度、支付方式、货币种类、交货、包装、运输要求。

三、委托方的主要义务：

1、办理报批手续：在签订合同前向乙方提交进口许可证及其他有关批准文件。

2、审核进口合同并签字确认：甲方对进口合同内容负有审核义务，并在进口合同文本上签字确认。如认为进口合同与本代理合同不符且不能接受此种不符，应在收到进口合同或在应当知道进口合同内容的三日内向乙方提出书面异议，否则视为默认。

3、如进口商品为加工复出口商品，甲方应在开立信用证前向乙方提供相关出口核销手册。出口核销手册应严格按乙方提供的进口合同内容填写进口料/件合同号及进口料/件的内容。

4、支付进口合同价款及费用：甲方应按本代理合同第五条的规定及时、足额支付进口合同价款及乙方代理进口所需的各项费用，以确保乙方全面履行进口合同的付款义务，否则乙方有权留置进口货物/提单。

5、支付进口关税和费用：所有与代理进口有关的关税(包括增值税)和费用(包括订舱、报关、商检、检疫、运输、保险及银行费用等)均由甲方按规定承担，如乙方垫付，甲方最迟应于提货前付清，否则乙方有权留置进口货物/提单。

6、商检和检疫：甲方按规定办理商检或检疫，如发现货物的品质、数量与进口合同不符，应立即申请第三方机构检验，出具的检验证书及损失证明，直接向责任方或通过乙方向相关责任方提出索赔。因甲方延误造成的损失由甲方自行承担。

7、办理国内运输：货到目的港后的一切港口费用由甲方承担。在接到乙方货物到港通知后，由甲方自行办理国内运输(包括国内运输保险)

四、委托代理进口合同样本的受托方的主要义务：

2、申请开立信用证：根据进口合同要求，在信用证付款情况下，乙方负责以自己的名义申请银行开立信用证及/或修改信用证。但甲方未按本合同第五条的规定履行付款义务的，乙方有权拒绝申请开证。

3、审核单据：根据进口合同及信用证的规定，审核外商提供的单据(如发票、汇票、提单、及检验证书等)，如认为符合对外付款条件，及时通知甲方付款。

4、根据进口合同的规定，及时要求外商履行交货义务。

5、协助甲方办理政策允许项下的免税事宜。

五、委托代理进口合同样本的进口合同价款、费用的计算及支付要求：

1、货款：合同金额 \times 8.29；

2、银行手续费：合同金额 \times 0.15% \times 8.29+rmb600.00电报费；

3、国内报关、港杂费理货费由甲方自行交纳；

4、税款：由乙方垫付保证金部分；

5、代理手续费：合同金额 \times 8.29 \times 0.5%(开具代理费发票)；

支付要求：在乙方申请开立信用证以前，甲方必须：预付货款的__15%作为履行本合同的定金，余款及全部费用在收到乙方提供的货物装运通知后五个工作日内全部付清。

甲方违反前款规定迟延支付或无理拒付，乙方有权留置进口货物/提单，并按银行规定收取代垫利息(月息4.5%)和违约金。在经乙方书面通知后三十日内甲方仍不支付的情况下，乙方有权处置进口货物/提单，变卖所得价款优先补偿乙方损失，由此产生的一切责任、损失和费用均由甲方承担。

六、订舱、报关与保险：由乙方办理，甲方支付费用。双方另有约定或进口合同另有规定的除外。

七、对外商的索赔与理赔：

1、甲方对进口合同的执行发生争议，有权按进口合同的约定直接与外商交涉(包括仲裁或诉讼)。

2、因外商不履行进口合同给甲方造成损失的，如甲方选择委托乙方按进口合同的规定向外商提起仲裁或诉讼，甲方应向乙方另行出具书面委托，支付仲裁或诉讼费用并承担裁判结果。

3、因甲方原因致使乙方不能履行进口合同导致外商先向乙方索赔的，甲方应承担裁判结果和乙方参与仲裁或诉讼的全部费用。

八、争议的解决：双方因履行本合同发生争议，可协商解决；协商不成时，向乙方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼，按《合同法》及《关于外贸代理制的暂行规定》处理。

九、本合同一式两份，经双方签字盖章后生效。甲、乙双方各执一份。

十、委托代理进口合同样本的其他约定：

1、在客户及外合同由甲方提供的情况下，甲方应如实向乙方提供进口货物的真实情况，如进口货物违反国家海关、外汇管理规定，经查实为甲方责任，甲方除应承担行政机关的经济处罚，还须承担乙方经济及名誉损失，并赔偿相应的经济损失。

2、如由甲方自行办理进口清关手续，甲方须将其指定报关公司的营业执照、外经贸部资格证书复印件、电话、联系人传真至乙方审核备案，并负责催收进口报关单正本，以便乙方及时办理外汇核销手续。由此产生的风险、责任和费用由甲方承担，与乙方无关。

3、乙方开立信用证后，甲方应在办妥进口许可证的第一时间

把许可证付汇联交与乙方，在付清货款及费用后，凭付汇联正本要求乙方放货给甲方。

4、进口货物在仓储库内遭受损坏及由此产生的风险、责任和费用由甲方承担，与乙方无关。

专利产品代理销售协议书篇二

根据专利法第十九条二款规定，兹委托_____（地址：_____）专利代理人_____代为办理名称为_____的发明创造申请：

一、委托事项

其他有关事项。

二、费用

1、申请代理费_____元，实审代理费_____元，申请代理加急费：_____元，其它费用_____元。

2、代收款项：

实用新型申请费_____元

发明申请费_____元

外观设计申请费_____元

实质审查费_____元

公布费_____元

3、代理费、代收费合计：_____元

4、交款方式和期限：

现金_____元

支票_____元

三、声明及保证

被代理人：

- 1、被代理人为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能力履行本合同。
- 2、被代理人签署和履行本合同所需的一切手续均已办妥并合法有效。
- 3、在签署本合同时，任何法院、仲裁机构、行政机关或监管机构均未作出任何足以对被代理人履行本合同产生重大不利影响的判决、裁定、裁决或具体行政行为。
- 4、被代理人为签署本合同所需的内部授权程序均已完成，本合同的签署人是被代理人的法定代表人或授权代表人。本合同生效后即对合同双方具有法律约束力。

代理人：

- 1、代理人为一家依法设立并合法存续的企业，有权签署并有能力履行本合同。
- 2、代理人签署和履行本合同所需的一切手续均已办妥并合法有效。
- 3、在签署本合同时，任何法院、仲裁机构、行政机关或监管机构

4、代理人为签署本合同所需的内部授权程序均已完成，本合同的签署人是代理人的法定代表人或授权代表人。本合同生效后即对合同双方具有法律约束力。

四、保密

双方保证对从另一方取得且无法自公开渠道获得的商业秘密(技术信息、经营信息及其他商业秘密)予以保密。未经该商业秘密的原提供方同意，一方不得向任何第三方泄露该商业秘密的全部或部分内容。但法律、法规另有规定或双方另有约定的除外。保密期限为_____年。一方违反上述保密义务的，应承担相应的违约责任并赔偿由此造成的损失。

五、不可抗力

本合同所称不可抗力是指不能预见、不能克服、不能避免并对一方当事人造成重大影响的客观事件，包括但不限于自然灾害如洪水、地震、火灾和风暴等以及社会事件如战争、动乱、政府行为等。

六、通知

1、根据本合同需要发出的全部通知以及双方的文件往来及与本合同

2、各方通讯地址如下：

七、争议的处理

1、本合同受_____国法律管辖并按其进行解释。

2、本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决，也可由有关部门调解；协商或调解不成的，按下列第_____种方式解决：

(1) 提交_____仲裁委员会仲裁;

(2) 依法向人民法院起诉。

八、解释

本合同的理解与解释应依据合同目的和文本原义进行，本合同的标题仅是为了阅读方便而设，不应影响本合同的解释。

九、补充与附件

本合同未尽事宜，依照有关法律、法规执行，法律、法规未作规定的，甲乙双方可以达成书面补充协议。本合同的附件和补充合同均为本合同不可分割的组成部分，与本合同具有同等的法律效力。

十、合同效力

本合同自双方或双方法定代表人或其授权代表人签字并加盖公章之日起生效。有效期为_____年，自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。本合同正本一式_____份，双方各执_____份，具有同等法律效力;合同副本_____份，送_____留存一份。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

专利产品代理销售协议书篇三

甲方:

乙方:

上述双方在本协议中单独称为“一方”，合并称为“双方”或“本协议双方”。 鉴于：乙方是经过合法登记并具有法定资

格的医疗仪器供应商，甲方愿意按照本协议规定向乙方购买相关医疗仪器(以下简称产品)。经双方友好协商，在相互信任，平等互利的基础上，就有关交易具体事项达成如下协议共同遵守。

一、产品

货款合计人民币8000.00元(大写：人民币捌仟元整)。大写与小写数额不一致时，以大写为准。

二、产品质量标准

乙方销售的产品符合国家医疗器械相关部门的产品验收标准。

三、付款方式：上打下。

四、产品的交付与验收

1、经双方约定，产品采用_送货上门_方式交付。

2、产品运输费、保险费用由_乙方__承担。

3、甲方接到乙方上述产品后。由乙方派人与甲方人员共同开箱验收并安装调试(保证在签订合同之日起30个工作日，装机成功)确认后签署仪器接收单。

五、售后服务

1、乙方对其销售的产品自签署接收确认书后一年内负责保修以及终身维修。

2、以下情况不属于保修和调换范围：

(1)因电压不稳而造成的部件损坏；

- (2) 因不按正常规则使用人为因素而造成的部件损坏；
- (3) 机器的消耗品；
- (4) 甲方擅自改装保修产品或更换非乙方提供的零件及耗材；
- (5) 甲方擅自委托非乙方授权人员对机器进行保修；
- (6) 甲方擅自改变仪器正常工作环境，致使部件损坏的；
- (7) 因不可抗力因素(如火灾、水灾、地震、台风等)使仪器部件损坏的。

六、保密条款

甲方在此同意对以下信息予以保密，未经乙方书面同意不得使用并不得向第三方披露：

- 1、本合同的框架、价格等条款内容以及相关附件等；
- 2、因本合同的谈判或履行或实现交易而获得的任何非公开信息或知识。

七、违约责任

1、甲方有下列行为之一的，向乙方承担违约责任，按照合同成交总价款的20%支付违约金：

- (1) 甲方逾期履行付款义务的；
- (2) 甲方违反保密条款的。

2、甲方有下列行为之一的，由甲方按照合同成交总价款的20%支付违约金，但由于甲方不能控制因素造成的除外：甲方在保修期内没有履行保修义务的。

八、争议解决

本合同在履行过程中，如发生纠纷由双方协商解决，协商不成的，由甲方所在地人民法院管辖。

九、附则

- 1、乙方有义务对甲方检验科进行技术支持(包含学术讲座、与临床医生的沟通、新项目的推广及应用、检验科发展建议、)
- 2、本合同未尽事宜，由双方签订补充协议，补充协议与本合同具有同等效力。
- 3、本合同由双方在平等的基础上，经友好协商共同起草和写作而成，对本合同的解释不应考虑任何要求起草或促使起草本协议的一方做出不利解释。
- 4、本合同双方签字并盖章后生效。本合同一式两份，双方各执一份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

专利产品代理销售协议书篇四

甲方：

地址：

乙方：

地址：

邮编：

开户行：

根据《中华人民共和国合同法》及相关法律规定，甲乙双方本着平等、自愿的原则，经充分协商，就甲方委托乙方代理国内专利申请事宜，达成如下约定：

一、乙方同意接受甲方的委托，为甲方办理国内专利申请事务。

二、乙方对甲方提供的技术资料负有严格保密责任，未经甲方允许，乙方不得在甲方专利申请公开之前将有关技术内容提供给任何第三方，保密义务至甲方自己公开或专利文件官方公开止。

三、乙方必须将国家知识产权局与甲方之间的相关文件材料(如受理通知书、初审、复审材料及授权通知书等)，及时交给甲方。

四、甲方承诺积极配合乙方的工作，向乙方提供符合要求的申请专利所需的全部资料，并对所提供的技术内容的真实性、合法性及技术是否充分公开负责。

五、甲方所提供资料的技术内容、图纸等专利权和其它权利均属于甲方，并不因本合同的无效、解除或终止而消除。

六、数量、单价及支付方式

甲方委托乙方代理申请发明专利件、实用新型专利件、外观

专利件，合同总额元(大写：)

1、每件发明专利申请的全部费用为5995元(包含申请费、答辩费、印花税、第一年年费及代理费等费用)，分2次支付，第一次收到国家知识^v的发明专利申请受理通知书后7天内一次性付5370元，第二次收到授权通知书时支付625元。

2、每件实用新型专利申请的全部费用为2635元(包含申请费、答辩费、印花税、第一年年费及代理费等费用)，收到国家知识^v的实用新型专利受理通知书后，7天内一次性付清。

3、每件外观专利申请的全部费用为1335元(包含申请费、答辩费、印花税、第一付清。

注：(1)以上费用是指专利减缓之后的费用，如果不能减缓费用另算。

(2)以上所有费用不包括专利授权后、从第二年起每年交国家的年费。

(3)甲方向乙方支付费用，按专利(类别)单价乘以实际个数计算。

七、甲方承诺按上述约定时间向乙方付清相关费用；费用缴纳方式可任选以下一种：甲方直接把款打到乙方账户；或甲方开现金支票或转帐支票交付乙方；或甲方直接向乙方交现金。

专利产品代理销售协议书篇五

发展商：（以下简称甲方）

地 址：

电 话：

代理商：（以下简称乙方）

地 址：

电 话： 传 真：

甲乙双方经友好协商，本着“诚实守信、互惠互利”的合作原则，依据《中华人民共和国合同法》及其相关法律、法规的规定，订立本合同。

第一条：委托事项及内容

甲方将其投资开发的位于项目，委托乙方在甲方允许的 代理区域实施销售。

代理商：乙方按照甲方销售政策和销售价格代理销售并获取提成，规定考核指标为每月销售额不低于 万元。

第二条：项目概况

本项目由 组成，建筑面积共计约 万 平方米，（面积最终以政府相关部门实测的建筑面积为准）。

第三条：委托期限

委托期限自 年 月 日至年 月 日（试运营期），委托期限自年月日至 年 月 日止（委托考核期）。前二个月内为销售代理试运营期，第二个月为考核月，试运营期通过甲方的考核后方可成为委托销售代理商，届时甲方向乙方出具当地代理授权委托书。

第四条：委托销售价格

委托销售价格在销售初期详见甲方提供的印有甲方印章之附件：海印长天《授权销售价格表》，甲方保证乙方的销售价

格与甲方销售现场的销售价格是完全一致的。甲方可根据市场情况随时调整价格，调整后的价格详见印有甲方印章之附件：海印长天《授权销售价格表》。

第五条：合作方式

1. 乙方为公司性质者需提供营业执照、法人机构代码证、法人身份证影印件各一份交于甲方；乙方为个人者需提供身份证影印件、个人的户籍证明原件、当地房产证影印件或当地政府公务人员出具的担保函、担保人身份证影印件各一份等能证明乙方资质及经济能力的文件。

5. 乙方负责向承购方催交房款，并在购房客户交清首付款之日交齐甲方银行规定的按揭资料等，甲方全力配合。

6. 甲乙双方达成代理关系后，经甲方培训合格后，甲方授权乙方一个销售软件账号（附加加密钥匙一把）及项目公示夹一套，交于乙方时乙方须缴纳押金伍佰元整于财务部，在甲乙双方解除合同时，乙方退还加密钥匙及公示夹时，甲方退还乙方全额押金。

7. 销售控制管理办法：销售总控制设在甲方销售部，乙方在成交之前应登陆销售软件查看待售房源，成交房源经甲方总控传真签字认可为准。否则引起的重复销售问题由乙方负责。乙方的客户界定根据乙方在销售软件上登记的客户名单及登记时间为准。

8. 乙方不得以任何甲方的名义向客户直接收取购房款项，客户购房款应直接交给甲方财务部门或甲方财务部门指定的银行帐户，乙方超越权限向客户收取的款项，甲方不予认可，相关法律责任由乙方承担。

9. 甲方给予乙方前贰个月作为市场预热期，甲方对乙方不作为业绩指标考核。

第六条：甲方责任与权利

- 1、在约定期限内甲方要求乙方提交有关销售策划报告，确认后由乙方组织实施。
- 2、甲方有权要求乙方在委托代理范围内从销售的角度提供书面意见和建议。
- 3、甲方有权要求乙方每月向甲方汇报销售进度状况及调整销售策略和意见。
- 4、甲方负责向乙方成交之客户直接收取房款，乙方不得以任何形式收取房款。
- 5、甲方与乙方共同审定销售执行方案。
- 6、甲方保证该项目土地使用权、房屋权属等一切相关手续文件合法、真实、清晰，没有任何债权债务纠纷及其他违法行为，如因此给乙方或购房者造成损失的，由甲方承担赔偿责任。
- 7、甲方销售策略及价格调整及时通知乙方，乙方应在甲方认可的范围内进行项目的宣传推广与销售。
- 8、甲方应按合同约定按时向乙方支付代理费用。
- 9、甲方须每月出具乙方已销售总额的证明材料予乙方。
- 10、甲方承诺给予各个代理区域的项目销售优惠政策平等。
- 11、甲方要求乙方每一地区必须保证二人（含二人）以上通过甲方现场培训考核，培训期间培训人员的吃住由甲方承担。

第七条：乙方权利与责任

1. 乙方应保障其具有履行本合同的主体资格和能力；
5. 乙方销售现场应按照甲方要求在醒目的位置张贴《授权委托书》，并负责向购买方催收房款。
6. 乙方在本地做促销活动时，甲方应提供协助工作。如房展会及各种宣传性公益活动等。

第八条：代理费及提取方式

1. 代理费率：

在乙方完成月考核200万销售额指标的情况下，按3%计提代理费率；月销售额超出400万，售出单元按成交金额的4%计收代理费；若乙方在没能完成月考核指标的情况下，售出单元按成交金额的2%计收代理费，项目广告推广费用均不含在上述代理费中。

2. 代理费率的计算：

乙方当月代理费=当月售出单元合计合同总额×当月计提代理费率。（代理费用以客户首付款到位签定购房合同，乙方协助准备好贷款资料，银行审核无误为准，放可结算佣金）

3. 结算时间：

双方商定每月5日为代理费结算时间。每月1日，乙方向甲方提供当月销售统计，扣除上个月退房已结代理佣金，双方共同确认后，甲方于每月5日向乙方支付当月代理费的90%，剩余10%在次年一月底前扣除退房已结代理佣金后一次性结清。乙方结算代理佣金以乙方提供的发票结算，若无发票者，由甲方代扣相关税金。

4. 业绩的界定：

1) 一次性付款：按成交价全款到达甲方帐户，并签定购房合同为准。

第九条： 广告推广及费用界定办法

1、甲乙双方达成代理关系时，甲方首次免费提供宣传单页五万份甲方可提供一定的推广支持。

2、甲方协助乙方每月在乙方代理区域举办两次或两次以上推介会或促销活动，乙方负责组织人员，活动所需要的礼品、物料由甲方免费提供。

第十条： 目标考核管理办法

甲方对乙方的工作进行月度目标考核管理：

1、 成交合同金额考核指标：考核指标为每月不低于200万元。

在双方签定合同后的考核月度内，本考核指标按照甲方收取到乙方客户壹万元/套的定金为准。

2、 到访现场客户数量指标：

在月度考核内，乙方保证每月实现到场看房的客户不少于30批，看房团人员及乙方随团人员午餐由甲方免费提供（30元/位标准），乙方须向甲方提供看房团人员名单一份，以便双方佣金结算参考；看房团人员若有需在胶南留宿者甲方可协助乙方联络住处，费用由乙方承担。

3、 如果乙方月度没有完成以上任何一项指标，即视为本月没能达成考核指标，成交部分的代理费用按照成交额的2%进行结算。

4、 乙方如果连续两个月均没有达到月均100万的销售额，甲方有权单方面终止本合同。

第十一条： 退定与退房

收取的代理费可在下期结算时扣还给甲方。如遇客户无理（无法律依据）退定、退房，所没收的定金或所罚违约金，双方按照6：4（甲方60%）比例分配。

第十二条： 其它事项

1. 若乙方应甲方特别授权，在超出本合同约定权限的情况下完成对外销售的，甲方仍须按合约给付相应代理佣金于乙方。

2在甲乙双方合作过程中如遇到不可抗力时，甲乙双方互不追究责任。

第十三条： 争议解决

若因本合同发生纠纷，双方应协商解决，协商不成，任何一方均可向甲方项目所在地人民法院提起诉讼。

第十四条： 本合同自签字之日起生效，其附件、补充文件、备忘文件与合同具有同等法律效力。

第十五条： 本合同共 柒 页 壹 式 叁 份，甲方 贰 份，乙方 壹 份。

第十六条： 附件

- 1) 代理公司来客登记表；
- 2) 代理佣金结算表；
- 3) 代理公司代理区域广告推广申请表；
- 4) 项目物料备品交接双方确认单；

甲方： 乙方：

代表签字： 代表签字：

专利产品代理销售协议书篇六

乙方：

甲方向乙方订购“《医院信息管理系统》通用网络版。模块包含门诊挂号、医生工作站、护士工作站、门诊收费系统、住院管理系统、药房管理系统、药库管理系统、院长财务分析、住院病历系统、病案管理系统、物资管理系统、医技工作站、会员管理系统、门诊预充值系统、系统管理维护。”(下称软件)，合同总金额人民币138,000.00元(大写：拾叁万捌仟元整)。其中包含(15个站点)，并经双方友好协商签订合同如下：

一、双方的权利义务

- 2、若乙方向甲方出售的软件系统存在知识产权纠纷，甲方不承担任何连带责任；
- 3、乙方提供的软件包含完整服务端、客户端软件一套及加密锁15个(包含操作手册等软件必须资料)。
- 4、乙方为甲方免费培训软件操作员，并且现场辅导甲方进行软件部署工作。

二、服务收费标准：软件部署工作完成后，甲方可自愿同乙方签订系统服务合同，服务费用为1000元/年，若需现场服务，差旅费另计。乙方则通过良好服务体系，保证软件质量和正常运行。

服务：

(3)乙方软件是通用软件，甲方需要改动或需要委托乙方进行二次开发，甲方应同乙方另订协议，作为合同的附件，另收开发费用。

三、软件系统的安装和验收

- 1、在签订合同当日后，乙方在72小时内负责在指定机器上安装调试系统。
- 2、乙方不负责甲方的内部网络组建和调试。
- 3、乙方软件能够正常运行。
- 4、在甲方费用到帐后三日内，乙方将软件加密锁及相应正版注册手续交给甲方。

四、付款方式

合同签订三日内，甲方支付给乙方产品款项人民币8,0000.00元整(大写：捌万元整)，软件安装和验收完成后三日内支付余款5,8000.00元整(大写伍万捌仟元整)。

五、告知

一切与双方相关之争议、投诉、索赔、诉讼等事件发生，最先知悉的一方应在该事件发生后三日内告知另一方，以讨论处理方案。

六、保密

- 1、任一方在履行本合同过程中所获得对方的商业机密(商业秘密指属于一方和/或其关联企业所有，并被该方视为秘密的技术、财务、商业或任何其他方面的信息，其不为公众所知悉，能带来经济效益，具有实用性且被视为秘密并采取了保护措施)应予保密，不得披露、保留、复制、与使用，且仅为

执行本合同之目的使用。双方并应保证其雇员及其他相关人员遵守上述规定。

2、任一方都必须履行保密责任，如任一方未经对方同意擅自披露、使用对方的商业机密，无论是否用于商业用途都将被视为违反此保密条款，应立即停止违约行为，并将由此所获得的经济利益转交受侵害方，并赔偿受侵害方的损失。

七、违约责任

1、甲方违约责任

2、由于甲方原因而导致本系统安装调试延期，所造成的损失由甲方承担。

3、甲方按合同约定的付款方式付款。若甲方逾期未付的，每延期一天，甲方应每日按总费用的0.2%向乙方支付赔偿金，如甲方超期30日仍未支付的，则视甲方违约，乙方有权单方面解除合同，甲方还应向乙方支付总费用的5%的作为赔偿，若该赔偿金不足弥补乙方损失的，应补足差额。

5、乙方违约责任

6、由于乙方的原因导致本项目验收通过时间延期的，每延期一天，乙方应每日按总费用的0.2%向甲方支付赔偿金(赔偿金按延期天数累加)。延期时间达到30天，甲方有权单方面终止本合同，甲方除有权获得依约所计的赔偿金外，乙方还应按总费用的5%向甲方支付违约金，若该赔偿金不足弥补甲方损失的，还应补足差额。

7、在该系统投入使用期间，如果甲方发现乙方所开发之软件的错误，乙方应在两个工作日内免费修复该错误。

8、乙方应按本合同所约定的内容向甲方提供软件维护及系统

培训服务，若因乙方延误或者提供的内容缺失造成影响甲方进行正常工作，给甲方带来损失的，乙方应补偿甲方损失。

9、双方违约责任任何一方不履行或不妥善履行本合同下任何条款被视作违约，守约方有权要求违约方赔偿另一方因违约而造成的一切经济损失。

八、不可抗力

如果由于政府禁令、法律或法规变更、火灾、地震、罢工、动乱、战争等不可预见、不可避免、不可克服和不可控制的事件造成一方或双方不能履行本协议，则可以免除违约责任；但无法履约方应在此种事件发生后，立即及时通知对方，并在对方要求的情况下，出具不可抗力证明或证据；双方均应在可能的情况下尽可能缩小因此种不可抗力而造成损失。不可抗力消失之后，双方应继续忠实履行本协议中的条款。

九、法律及争议解决

本合同签署、效力、解释和执行以及争议之解决均应适用中国法律。因本合同引起之争议，应该协商解决；协商不成的，任一方均可向合同签署地的法院起诉。

十、变更与解除

1、本合同之变更需经双方同意并采取书面形式。

2、除本合同已规定的解除条件外，任一方均无权单方面解除本合同。

十一、未尽事宜

工作中未尽事宜，由双方协商另行签署补充合同解决。本合同附件与本合同具备相同的法律效力。

十二、其他

- 1、本合同一式两份，甲乙双方各执一份。
- 2、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决，协商不成则提交有管辖权的法院诉讼解决。
- 3、本合同经双方加盖公章及负责人签字后方能生效，具有法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

专利产品代理销售协议书篇七

甲、乙双方本着诚信自愿，合作互利的原则，经友好协商，签订下列合同，并共同遵守。

一、产品品种、数量、价格、总金额。

总金额（大写）：肆拾玖万伍仟伍佰元整

二：交货时间、费用

乙方在收到货物后三十日内，一次性以转帐方式与甲方结算货款。

四、产品质量保证

所有购买产品的质量、规格应严格按照国家规定执行，若产品不

合格，乙方有权退回，若产生争议，应按国家相关检测部门的结论执行。 五、违约责任

若甲方不能交货，按照合同总金额10%支付违约金，延期交货支付合同总金额5%的违约金，乙方不依法或不按合同要求而单方终止合同的，乙方同样应按照合同总金额10%支付违约金。

不可抗力的原因下除外。

违约金在一个月內偿付，否则按逾期款处理。

本协议一式两份，甲乙双方各执一份，双方签字后即生法律效力。

甲方负责人： 乙方负责人：

公章 公章

年 月 日 年 月 日

专利产品代理销售协议书篇八

甲方：

乙方：

经双方友好协商，甲方将坐落在文化广场西边吾い语休闲饮吧承包个乙方从事经营活动，并对有关事项达成以下协议。

- 1、承包期为一年，即从 年 月 日至 年 月 号结束。
- 2、年承包金为肆万捌仟元整(先付租金，后进场)
- 3、由于甲方店内设施设备众多故需乙方支付保证金(先付押金，后进场)。

- 4、乙方在经营期，不得随意损坏店内设施，设备，如有损坏，照价赔偿。乙方保证所有设施设备在到期时能正常运转。乙方如遵守以上约定，到期后甲方一次性退还保证金，如有违反则扣除相应保证金。
- 5、乙方经营过程中所产生的费用(包括证、照税收，房金的契约等)乙方不得以甲方名义拖欠款，不得转包，否则后果自负。
- 6、乙方只能使用现有设施设备，如有增添，事前须经甲方同意。
- 7、乙方在承包经营期内需遵守国家法律法规，合法经营，如违反一切后果自己负责，并甲方有权解除合同。
- 8、甲方在乙方承包期内不得无效解除合同。
- 9、因不可抗力的因素(如拆迁等)终止合同甲方不承担责任。
- 10、 附店内设施设备清单各份须双方在清单上签字认可。如经营需要，店内装修、装潢或要部分改变结构须提前向甲方告知同意方可进行。
- 11、 以上协议经双方签字后立即生效。

甲方：

乙方：

日期：

专利产品代理销售协议书篇九

需方(乙方)：

双方根据《中华人民共和国合同法》的规定，本着诚实信用、互惠互利的合作精神，在平等自愿、协商一致的基础上，就苗木的购销达成以下协议：

注：

1、以上价格包含运费，先款后货。

2、以上价格不含税，如乙方要求甲方提供发票则另收取总价1.5%的税金。

乙方有权随时抽查，抽查时甲乙双方工作人员必须到场，并做好相关检查记录。

在协议发货的当天，乙方根据需求数量付清应付货款后甲方当马上按乙方要求将苗木装车发货。

乙方必须提前一周向甲方预定所需苗木，甲方需在乙方通知供货的时间内供货。甲方负责装车运输到指定地点，到场后由乙方负责卸货，由于卸货过程中或栽植不当所导致的死苗，均与甲方无关。与遇不可抗力、道路中断及恶劣天气等情况时，甲方应及时通知乙方，协议适当延后发货时间。否则，所造成乙方的经济损失由甲方负责。因乙方原因：未及时付款或工地道路不通等造成的经济损失由乙方负责。

交货到乙方指定地点。交货数量根据装车清点数量为准，乙方派出专人：_____（身份证号码：_____）负责验货签收。_____年___月___日至_____年___月___日。

按《中华人民共和国合同法》处理。

未尽事宜须双方协商解决，协商不成，由项目所在地的人民法院进行裁决。经双方签字盖章后生效。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年____月____日 _____年____月____日

专利产品代理销售协议书篇十

_____ (以下简称甲方)

_____ (以下简称乙方)

甲方主要生产“国虎”“xx”牌环保家电(内衣消毒柜、衣物消毒柜、厨房垃圾处理机),乙方通过认真细致的市场调研,对国家发明专利,环保新产品市场前景充满信心,自愿代理经销甲方系列家电产品。

一、区域

甲方授权乙方在协议授权期限内,在所代理的区域,代表甲方对上述专利产品从事广告宣传、产品销售和售后服务工作。乙方积极宣传推广专利产品,监督市场上仿伪产品,及时反馈给甲方,并协助打假取证工作。

1、甲方在授权期限内,不准在授权区域内,设立除乙方之外的其他经销商,甲方也不在此区域内,自行设定经销点,否则,一切责任由甲方承担。

2、乙方应积极发展以专营店、零售店为基础的分销网点,并及时将专营店、零售店产品的经营情况反馈给甲方。

3、甲方免费向乙方提供相应的产品资料等,配合乙方做好销售工作,提供必要的营销、售后服务的培训和技术支持。

4、乙方在销售过程中，应及时向甲方提供售出产品的机型、编号及用户的相关资料。

5、乙方在超越本协议限定区域，操作任何与此产品相关的事宜，均应事前以书面形式向甲方提出申请，由甲方认可后方可操作。

6、如乙方所辖区有客户直接向甲方进货，甲方将无条件介绍给乙方，由乙方与其签定购销合同。

二、价格

1、首次进“内衣消毒柜”“衣物消毒柜”“厨房垃圾处理机”优惠，货值 万元，产品 台，共 台，以后具体价格按价格表执行。

2、全国统一供货价格，具体带运费的产品价格，经甲、乙双方，根据物流运输费等按实结算，或乙方自付运费。

3、出口产品，产品改进，根据成本费用增加等，协商提高产品价格，根据原材料等涨价降价，协商提高或下降产品价格，具体按照新价格表执行。

三、质量问题及处理

1、甲方给乙方提供的产品，须符合国家及有关标准。

2、乙方收到货物后进行检查，如出现质量问题应保管好产品，作好原始记录，属甲方责任给予调换，费用由甲方承担，否则后果自负。如乙方有意制造质量问题，损失、费用等由乙方承担。

3、产品一年内确实出现质量问题，实行三包，小修由乙方负责，大修、包换、包退由甲方负责。

4、在销售过程中，由乙方造成的损失由乙方负责赔偿。

5、超出保修期后，甲方有偿提供配件，乙方负责维修。

四、定额与奖励(单位：万元)(本条暂不执行)

家电

系列 回款

返利

五、购货、付款、结算

1、乙方通过传真或电话方式，直接通知甲方购货品种、规格、数量经双方确认后，款到后十天内发货。

2、产品运输由甲方负责，将货物运至乙方工商注册所在地，运运费、装卸费由乙方承担。

3、货款通过银行结算或现金提货，直接与甲方财务结算，或甲方书面指定专人收款，乙方不能以现金，或个人汇票形式，直接支付给甲方业务员等人员，否则后果自负。

六、宣传费及事物支持

为协助乙方开拓地区业务，在乙方首次进货时，产品价格优惠，用于展台、广告宣传等。销售“厨房垃圾处理机”的，免费送展示“洗刷柜”一个，价值300元。

七、首次进货与退货

1、首次进货额为 万元。

2、在协议期限内，乙方经过12个月时间销售后，认为产品不

适合本地市场，有权提出退货或换货，退货产品须包装完好、确认产品无损，不影响二次销售。甲方收到货物将在十五日内退款给乙方，或调换同款的其它产品，运费由乙方支付。乙方退货或停销“厨房垃圾处理机”，价值300元展示“洗刷柜”一同退给甲方。

3、如乙方有恶意损害甲方利益的行为，甲方有权不予退货，一切损失由乙方承担。

八、区域保护

乙方不能在代理区域以外建立销售网点，不能跨区串货行为，否则甲方有权扣乙方下次进货50%的货款，如乙方有二次串货行为，甲方有权取消乙方代理资格，并不予退货换货。

九、其他

1、本协议生效前提为双方签订协议，甲乙双方实施了协议约定的首次进货额。

3、代理商在规定期限内或12个月销售任务不达标时，甲方有权单方面终止协议。

4、乙方在销售过程中，甲方只为乙方提供产品和有关服务，如乙方出现有关问题，责任与甲方无关。

5、如协议执行中发生争执，以双方协商解决为主，也可诉之法律，诉讼地点为甲方所在地。

6、协议一式两份，双方各一份，签字、盖章，首次进货15天内款到后，本协议有效。

甲方：

乙方：

年月日: