

2023年优抚工作年度工作计划 年度工作计划(大全8篇)

计划是人们在面对各种挑战和任务时，为了更好地组织和管理自己的时间、资源和能力而制定的一种指导性工具。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的计划吗？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢！

优抚工作年度工作计划篇一

作为惯例，公司在1月4日颁布了新年的第1号文件，推出了与以往不同的是，今年的质量工作纲要没有连篇累牍的说教，更多的是言简意赅的思路目标和求实务真的工作要求。

xx年质量工作提出的总体思路是：明确质量责任、规范工作流程、强化设计验证、严肃工艺纪律、强调工序自检、降低资金赔偿。六句话36个字，涵盖了做好质量工作的全部因素、过程和效果。

其质量方针更用了精练的语言：认真、认真、再认真；严格、严格、再严格。从而突出地强调了做好全公司的质量工作，全在于我们每个人认真与严格的程度。

那么今年要达到的质量目标是什么？一是要全面完成4项质量kpi指标；二是确保3c认证和质量管理体系运行有效并顺利通过第三方监督审核；三是完成8项公司级质量改善课题；四是提升服务质量，在全国范围内建立南北中3个配件联合中心库；五是要让顾客满意度达到75%以上。

为确保公司全年质量工作有序、有重点并有效地开展，全面达成公司事业计划和质量kpi目标，一号文还对产品开发部、采购部、事业计划部、综合管理部、人事总务部、质量管理部、客车公司、底盘公司、装备中心和其它部门分别提出了

具体的质量指标与任务。

优抚工作年度工作计划篇二

20xx年即将过去□20xx年是集团深化改革、聚集能量、攥紧拳头，敢于亮剑的关键一年。一年来，总裁办(行政事务部)在集团董事局的正确领导下，在行政总监的带领下，在集团其他职能部门、业务部门的大力支持配合下，及我部门人员的辛勤努力下，紧紧围绕集团重大活动、行政管理、后勤保障等工作重点，立足部门工作职责，做了大量工作，较好的完成了本部门工作及集团领导重大活动中交办的各项工作任务，管理工作得到了一定的加强，服务水平有了一定的提高。现将一年来的工作情况总结如下：

1、组织参加集团重大活动。1月份网上发布信息，做好xx车对外出租事宜，为集团增加财务收入750元（节假日用车多，因与我集团工作矛盾冲突，故多次推掉租车事宜）；2月份福清苑项目电子管厂执行临时任务、10月份彰德府威尼斯印象执行临时任务，并按照集团领导要求安排刘志强组织执行临时任务人员军训；3月份根据集团领导安排，安排刘志强参加市总工会组织的学习培训；3、4月份根据集团领导要求，做好部门人员减员增效工作；4月份配合财务、企管对原农业产业部鸡蛋销售窗口资产进行盘点；配合财务部门做好6月份上海宝钢审计、10月份上海宝钢资产评估工作；8、9月份积极组织小组人员参加《制度才是真正的老板》课件的学习，并要求全员提出合理化建议，圆满完成各项任务。

2、重大活动总裁办充分发挥服务保障职能。及时完成和处理集团领导交办的临时、紧急、特殊任务，为集团领导服务好，从没有发生因工作失误而影响全局性的事情，豫商大会期间联兴会所的服务接待保障数10次；解决集团总部度夏困难，调拨九龙山空调3台，安装窗帘14个，采购空调扇9台；11月份筹划组建联兴集团档案室，以便更好服务集团发展需要，12月份联兴集团搬迁工作方案的准备与实施。

1、严格公章管理□20xx年共盖具公章百余次，没有出现事故。

2、不断完善制度建设，使总裁办工作做到了办事有章可循、有拒可查提高了工作效率。

(1) 对总裁办工作流程进行了梳理。建立了分工明确、监督性、操作性强的工作程序。包括：公章使用、办公用品的出入库及领用台账、低值易耗品台账、工商台账、车辆动态使用台账及车辆加油、核票、借款报账等手续的相互监督性等工作流程。

(2) 根据集团发展需要和现状，制订了《夜间值班管理办法》，修订了《联兴集团车辆管理制度》。

3、抓住重点降低费用、积极做好办公开支降本增效工作，做到“实干”于“干实”的统一。

(1) 主席办公室改造及宴宾厅装修，充分发挥网络优势，能从网上购物的`尽量从网上购物，能自己干的尽量自己干，比市场价及装饰公司报价节省2万余元。

(2) 解决度夏问题，积极协调九龙山旧空调并组织部门人员清洗。购置空调扇，积极联系厂家，转遍安阳苏宁电器、国美电器、中环百货、义务商贸城等各家电超市，最终想办法要到安阳先锋电器商超专供总代理电话，并与积极协商按照工程价给予供货，比市场价的批发价节省近1000元。

(3) 组织协调集团职能部门及业务部门合并办公。根据目前联兴集团机电工业园现办公人员较少的现状，把握全局、统筹考虑，厉行节约职能部门合并办公，解决员工度夏及取暖问题。

(4) 要求负责文印的同志，尽量利用好废纸、做好二次利用及能双面复印的尽量双面复印，能扫描存档的尽量扫描存档。

1、加强车辆管理、做好车辆调度、确保用车安全。针对车少事多的实际情况，合理调度职能部门、业务部门使用车辆，安排公务用车200余次；加强对车辆管理，做到了准时和安全行车；加强对驾驶员的安全行驶教育，实现了全年无事故，较好的维护了车辆，特别是司机李峰的责任心和服务意识强，无论是在休息日或节假日，只要工作需要，均能做到无条件出车，特别是今年国庆长假期间，一直加班5天，确保了任务圆满完成。

2、公司证照、年检、变更工作。共完成了家公司的年检、公司的变更，公司的设立，公司的股东表更等情况。今年年检由于受外在因素影响，工商局一直拖着不给通过，赵飞克服困难，想办法积极应对各种困难，最终全部通过，且还负责郑州公司工商手续的工作，由于孩子小且爱人不在身边，经常两地跑，确保了各项任务圆满完成。

3、保障集团各种会议召开、客户接待等工作。年初召开的集团运管会议，及三平台行政系统工作会议，及6月份上海审计人员审计、10月份上海资产评估人员资产评估工作，总裁办克服人员少，工作量大、且会议召开、接待等工作要求高，总裁办积极沟通协调做到早筹划，早打算、圆满完成各项任务。

4、集团安全保卫及卫生工作。总裁办积极与机电工业园沟通协调，要求其做好园区内车辆安全及相关工作，并安排夜间值班人员加强夜间办公区域的安全保卫工作，节假日期间并按相关要求加强强调成员企业安全保卫工作，确保集团全年无安全事故，卫生工作克服保洁人员少、卫生面积大的困难，积极想办法与保洁员沟通协调，做好其思想工作，确保办公区域卫生整洁。

回顾一年的工作，总裁办较圆满的完成了工作任务，我们在总结成绩的同时，还看到存在的不足，主要表现在：

一、忙于事务性工作，更高层次思考问题不够升入，创新意识不够强，为集团领导提供前瞻性、全局性建议方面还有欠缺。

二、部门所属人员工作的主动性、预见性有待进一步加强。

三、工作标准、工作效率有待进一步提高，服务保障细节做的不够好。

四、工作落实有时打折扣，工作执行力还需要加强。因此，总裁办将在新的一年，紧跟集团董事局指导思想，紧紧围绕集团王家岭新井及矿业农庄建设发展的业务核心，更加积极主动、耐心细致落实各项工作，发挥好总裁办参谋助手、行政管理、服务保障的职能作用为集团又好又快发展做出更大贡献。

优抚工作年度工作计划篇三

回顾20xx年度的企划工作，我们以扩大品牌知名度为工作重心，分别从报纸、户外活动、帝豪客户关爱、网络四个方面来进行整合性质的品牌宣传。

每个月度都在当地主流报纸做两到三期的硬广，兼有软文发布，每一到两个星期做一次户外巡展，适当做客户关爱活动，并且长期做网络宣传。除此之外，为了树立良好的形象，我们还积极参加了公益献爱心活动。参加本地区的车展，特别是11月份的车房联展，我们积极参与并且获得冠名权，去了良好的效果。

帝豪品牌在濮阳地区是新品牌，上市之初做以品牌知名的扩大为核心的宣传，其指导方向是正确的。20xx年度我们完全贯彻的这一工作核心。并且在品牌知名度宣传也取得了显著的效果品牌覆盖率达到百分之七十以上。取得成绩的同时，我们也发现了自身的不足，从每月销量上来看，每月的宣传力

度不可谓不大，但收效却甚微。究其原因，是我们只是注意到品牌宣传了力度和覆盖面，却忽略了精确度，有对牛弹琴之嫌。枪声很大，致命率却很低。在有望客户分布鉴别方面缺乏准确的分析。而且在宣传内容方面长期单一化，没能够找到强有力的品牌诉求。

为了你不上面提到的缺陷，我们公司经研究决定了下一年的企划部工作计划。决定，有单一的品牌知名度宣传转变为，以提高服务质量为基础的品牌宣传为工作重心。从轰轰烈烈的宣传转变为和风细雨式的体贴入微的品牌亲和力宣传。部部为营。

具体到宣传手段，我们会继续网络性质品牌形象宣传。扩大户外宣传力度，把户外活动宣传工作做足做细，部部为营，精确制导没一位客户。同时，做好店内活动，把老客户维护活动最为重点，他们是未来为品牌赢得好口碑有力力量。此外，我们在店内提高服务质量，除提升帝豪品牌美誉度外，也提高作为经销商4s店的品牌形象。一手做产品品牌形象，一手做整体4s店品牌形象。另外也会根据传统节日，每个一两个月做一次上规模性的活动，以提升其在社会上的曝光度。

回顾20xx年我们有得有失，期间的重重阻碍，并不能阻挡住我们前进的道路，我们会以积极的态度面对困难，以理性的方式客服困难，越挫越勇。20xx年，我们坚信，会打一个漂亮的销售仗。

优抚工作年度工作计划篇四

时间过的真快，匆匆又是一年过去了，回忆这一年来的点点滴滴都在脑海中流过，从我加入新成立的xx支行，成为这个集体中的一员并和他一同成长，这其中有许多艰辛，但更多的还是快慰，以下是我对这一年工作的总结：

这一年来我在各位行长、营业经理的关心指导下，认真做好本职工作与同事们精诚合作，在工作的各个方面有了不同程度的提高，更得到了很好的锻炼。

在工作上，我能按照内部控制制度和业务流程办理各项业务，防范各项工作风险，认真履行工作职责；能通过主动观察和总结对发现的问题和业务操作中不合理的方面及时向营业经理汇报，并能及时给柜员提醒；能把各项业务规定和业务操作较好的结合实际情况加以贯彻执行，具有本职工作所需的基本技能和独立处理和解决问题的能力，工作经验较丰富，知识面教宽。在日常工作上能虚心接受领导和同事对自己提出的意见和建议，作为一名工作年限较长、经验较丰富的运营人员，我很用心的教导新人，制作业务学习ppt让他们能尽快熟悉业务，独立上岗。能积极帮助有困难的同事，当得知对公前台的一名同事怀孕后我主动要求更换岗位做对公业务助理，减轻她的工作压力。因为支行较远，没有车的同事上班很不方便，我便开车载她们一同上下班，在工作上与同事们相互配合、相处融洽、合作愉快。作为一名运营人员我们是客户经理办理业务的坚强后盾，要与客户经理配合好，才能取得更好的成绩，首先要做客户经理的通讯员，倾听客户的需求收集、传递有用的市场信息；其次做好客户经理的专业知识顾问，目前有很多客户经理是新人对各种专业的业务知识还不太了解，需要我们去帮助他们多学习了解和防范风险；最后要做好客户经理的后勤管理员业务上不能出现任何差错和拖延，否则他们一切的努力就白费了。

在业务技能上，提高技能，改善服务，打响民生银行会计服务品牌是对每一名运营人员的要求，今年支行整体的会计结算水平比较高，做到了结算质量高、差错率低、帐务核算准的要求，这一成绩与大家的共同努力分不开。在我负责的对公业务方面，能加强对新业务的不断学习，提高工作质量和效率，防范会计风险，确保会计条线的平稳运行。在技能上能达到上岗标准，平时在工作中有空闲时间能主动练习技能，下班后也积极练习不放松。

在服务上，作为对公人员今年有很大的考验，因为今年对公柜台服务和储蓄柜台一样考核了，一开始我很不适应，被扣了很多分，于是我进行了自我检讨并寻找出差距，将服务规范化流程牢记心中，终于服务水平有了较大提高，没有再被扣分，从中我体会到我们的服务决定着客户的忠诚度和满意度，转变服务理念，想客户所想，需要用真诚和心去体会客户的需求，从而赢得更多的客户。只有抱着积极、主动的态度去服务客户，才能感受到服务过程中的快乐之处。

作为一名普通的运营人员，我体会到运营工作的披星戴月，更深知业务部门的日夜辛劳。因此更要不断提高自身素质，在即将到来的20xx年我需要努力的方向是：首先明年要正式推行流程控制岗工作，作为试点人员之一，要按分行要求将这项工作做好。其次在技能上不能仅限于上岗标准，这与领导和我本人的要求还有相当大的差距，因此技能要有进一步提高，特别是针对自己的薄弱项目一打字，要有所突破。最后在服务上要 and 前台、大堂经理互相配合，使我们的服务能更上一层楼，维护银行良好的形象和信誉。

在今后的工作中要踏踏实实，勤勤恳恳，不断提高自身素质。目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同事学习，取长补短，相互交流好的工作经验，积极配合和协助营业经理做好支行的各项工作，争取更好的工作成绩，好好把握今天，才能拥有灿烂的明天。

优抚工作年度工作计划篇五

3、强化内部管理完善基础资料及基础台帐，提高服务水平。加强员工考勤考核，做好员工业绩统计，各岗位严格执行岗位流程，杜绝违规操作，发现问题及时处理解决，决不辜息迁就。

4、客运市场竞争日益激烈，全国铁路列车提速不提价的经营

策略，又由于受金融风暴的影响超长客运班线客源下降给公路客运带来极大冲击，加之我县目前客运市场秩序混乱，“票贩子”猖獗，配合相关科室打击“票贩子”，抓好中、短途和巩固超长班线运输。做好拔山车站代售超长客票的相关工作，充分发挥公路运输的特点，力争完成下班年的各项生产计划。

优抚工作年度工作计划篇六

在20xx年以学习的态度，对自己的生活，感情，事业，有了很好的认识，在主观上了解的社会的发展趋向，主要是看清是中国人是真实脸□20xx年也是充满变数的一年，在这个一年中总会有些失意，总会有不完美的地方，做的不好的地方。要看清当前的情况，对自己的能力做全面的分析。

一是要保持学习的态度

1:在这个飞速发展的社会里，保持学习的态度是非常重要的。社会在转型，即使要在读书的方式上转变，怎么样去转变是这个社会的必然倾向，要在认识去理解，即使指的是怎么样去处理信息的能力，社会的信息膨胀时，我们怎么去处理好这些有用的价值信息，为我们所用，来加强自己的能力，要在社会中锻炼自己的学习型思维，要学会学习，在学习中提升自己的能力。

2. 学习好自己的专业知识基础。广泛涉猎各种对自己有用的知识，加以提炼自己的思维能力。在20xx年之中，怎么去学习，怎么去思考，向什么样的方向思考，有什么样的唯世界观，对自己有什么样的唯认识观，怎么去实现自己的想法，是20xx年的之中所做的事情，在这个基础上，怎么去走好一天学习型的人生之路是必要的，是社会发展的必然结果。

3. 要在主观和客观上认识学习。主观上要知道学习是一种能力，要时时保持学习。客观上，社会在快速的发展，怎么去

处理好自己的学习，以什么样的意识来学习，就要为社会之用，做好自己的事情，建立自己的学习体制。

二是要建立自己的生活方式

1: 要学会生活。我们明天到在生活，每个人生活是不是都是一样的，其实，都是一样，但是每个人有选择生活的方式，要选择怎么样的生活方式，怎么就会幸福快乐，是我们每个人追求的。要学会生活，就要试着去一学习的态度去面对生活，我这人在不太相信命运之说，所以我会选择好自己的生活方式，去面对自己的生活，乃之面对我人生。

2. 态度决定自己的生活。在态度上要知道生活是美好的，要保持一种生活的态度是必要，是对生活的另一种最好的诠释，处理好自己的生活是处理好人生的基础条件，每个人不可能都很完美，但是我，面对生活我只有学习，工作总结《关于工作总结及工作计划的报告》。

3. 选择生活方式。选择你的生活方式。让你的生活来为生命来体现自己的存在，选择生活的方式是很重要的，选择什么样的生活方式，就有怎么样的人生，人生，或大喜，或大悲。怎么去选择好自己的生活方式，要根据个人的爱好，做自己喜欢的事情。给生活一个微笑，让你的生命发出耀眼的光芒。

1: 要处理好自己的感情。处理好自己的感情， 感情关系到未来事业的好坏，要知道感情也生命的必需品。尊重对方，信任对方是感情能否走好的关键因素。 怎么去维系好自己的感情，感情的好坏影响自己的情绪，要好自己的感情工作。要善于学习感情。要在20xx年，总结20xx年的不足之处，要在认识上了解感情！

2: 怎么去处理好自己的感情。感情是两个人的事情，所以要彼此信任，彼此有相同的爱好，尊重对方，是感情的前提条件。一个人的感情好坏直接影响着周围人的情绪，怎么去克

服这些，就要学习控制自己的情绪，要做一个幽默圆滑的人吧！面对感情自然对待，要有自己的感情原则。在这个物欲横流的社会里，就要把握好自己的感情，就要做到不跟随，始终要保持理性的态度。生活要有张有弛，不泛滥，保持健康的身体。

3：情绪和感情。人的精神态度是反映一个国家的兴衰，做为新一代的年轻人，就要更加在精神风貌注重，情绪处理好了感情要就更好，感情好了，生活才能更加过的幸福，做工作才能有激情，生命力才显得更加旺盛。情绪和感情相互联系，处理好自己的感情是关键要素。

1：要做好自己的工作，工作是一个价值的体现，做工作，要有工作作风，干一行就要爱一行，在工作岗位上保持低调。社会在转型，工作方式也在转型，要学习好自己的理论知识，多加实践，实践是工作的最终目的，多学习，多实践，在实践中升华理论知识，要在工作之中，培养自己的思想，明确工作的目标，明确自己的战略思维。

2：要明确工作的目的，要在自己的工作岗位上，做好自己应该做的事情，接下来的事情应该是理所当然的事。下一个目标是怎么在自己的工作中，尽快锻炼自己的能力，怎么从根本上认识工作。

总之，接下来的目标，要在今后的工作，学习，生活中，培养自己的战略思维，保持一个健康的生活。世界在变化，社会也在变化，一切事物都在变化，怎么去不定期的更新自己，是必要的，是世界发展的趋向。思想上，要于世并进，要有自己的思想意识，未来的社会是一个学习型的社会，既要告诉我学习是重要的，还要告诉我道德意识也是非常重要的。一个国家的进步一方面可以从经济看出，另一个方面可以从道德来衡量一个国家总体素质。要努力做好自己，才可以影响别人。

优抚工作年度工作计划篇七

今年以来□xx县xx镇在上级计划生育部门指导下，积极应对新农村建设和计生工作综合改革的形势，迎难而上，有步骤地推行计划生育村民自治工作，形成了群众“自我教育、自我管理、自我服务、自我监督”的好局面，加快了社会主义新农村建设。

在镇党委、镇政府领导下，各村成立计划生育村民自治委员会，设主任一名，常任委员8名。其中，2名村民推荐的群众代表，2名人大代表，还有妇女主任、民调主任，治保主任等。生产小组即为计划村民自治小组，设计划生育管理员一名，委员会职责包括监督本村计生法规落实，生殖保健等服务。自治小组是计生工作的具体议事组织，负责计生工作的协调、监督、评议和服务等事项。

xx镇采用多种形式，把计生法规、《自治章程》等印发为宣传册，并刷写标语，广泛开展计生咨询服务，深入开展婚育新风进万家活动，有效地促进了广大育龄群众生育观念的转变。自元月份至今□xx镇共印发宣传册（单）1、1万份，刷写标语136幅，开办广播电视讲座6期，统一了干群的认识，营造了浓厚的氛围。外出远在上海的李君丽只有一个孩子，今年和丈夫都30多岁了，孩子已7岁，虽符合生育二胎标准，但她打电话给管理员，表示坚持把生育指标让给别人。她在电话中说：“我和老公在上海开饭店，只要一个孩子，既为国家减负，也能使自己有时间搞好经营。”

加强孕前管理，做到每两月搞一次孕、环情检测，并且进行孕、环情入户走访。对更换节育措施的妇女，在鉴定知情选择合同时，我们进行跟踪服务。3月初□xx镇组织40名同志到各村为育龄群众开展了生殖健康检查工作，共为3612人做了康检，查出各类妇科疾病538例，使这些对象得到及时治疗。

管理员不仅组织村民学习、宣传计生知识，而且对重点户送药到家，随时解答育龄群众提出的咨询问题，指导她们安全度过生理期，抓好术后随访，将党和政府的温暖送到千家万户。

在工作中，镇计生办把政策指导与群众自愿、社会制约的利益导向结合起来，帮助委员会成员发展经济，消除贫困。台庄村独女户宋诺兰家，以前（夫家）姊妹比较多，家境贫穷。如今，主任王爱勤帮她家跑市场，协调贷款搞起了运输，月收入20xx多元，使她放弃了生育二胎的念头。

目前□xx镇主动放弃二胎指标的已有45家，全镇1736位已婚育龄妇女外出打工，都自觉办理了流动证，并按时寄回康检证明，有107对夫妇自觉推迟生育时间，出生人口同比减少73人。

优抚工作年度工作计划篇八

坚持以课程改革为中心，切实履行研究、指导、服务的.职能，以市教育局新制定的“两个常规”为指导，以“学记语文”的教学研究与改革为工作重点，扎实开展富有特色的教学、教研活动，进一步推进小学语文课堂教学形态的转变，建立和完善适应新课程要求的学科教研机制，全面提升我市小学语文教师的学科素养和课程理解与执行能力。

以“学记语文”的教学研究为抓手，推进课堂教学改革。

1、加强语文新课程标准的研修。

开展《语文课程标准□20xx年版）》的研修活动，研讨切实可行的新课程研修方案，提高研修的实效性。采取多种方式引导教师加深对课程标准和教材有关内容的理解，提升教师开发教材及课程资源的能力，帮助教师不断提高对语文课程标准的实施能力。

2、构建小学语文课堂教学的基本常规。

听取各方面的意见和建议，以语文课程标准为指导，以市教育局《中小学教学工作常规》为契机，根据“学记语文”的教学理念，制定并实施“xx市小学语文学科教学建议”，组织编写□xx市小学语文“学记语文”课堂导学案》，并开展多种形式的课堂教学研讨和观摩活动，形成具有xx特色的课堂教学新范式。

3、加强语文教研活动的研究与指导。

（1）以□xx市中小学教研工作常规》为指导，大力推进校本教研活动，充分开发校内教研资源。以示范教研组和优秀教研组评比为契机，及时发现先进典型，总结经验，加以推广，促进教研组的建设与主动发展。加强对校本教研方式的研究与指导。

（2）完善“学记语文”学科中心组建设，健全教学设计指导小组、命题指导小组和微型课题研究指导小组的活动，促进优秀教师专业成长。

（3）加强“学记语文”基地学校和名师团队的建设，提高教研基地的示范与辐射能力，进一步发挥名师团队的指导作用。

（4）积极探索和践行网络教研方式。利用市教科研网，加强xx建设，积极探索和践行网络教研方式，通过网络建立对话、交流和指导机制，扩大教研参与面和受益面。

4、加强语文学科评价研究。

（1）继续开展学科学业水平的常态监测研究。科学分析现状，准确谋划未来，为学生的学业发展和教师的有效指导提供翔实的素材和方向性引领。

(2) 加强对期中和期末考试的研究，增强考试命题的科学性和针对性。认真反思教学工作的得失，总结经验，查找问题，促进命题研究从经验走向科学。

5、努力提高语文教师的教学素养。

继续推行“教师读书计划”，开展教师读书活动，进一步培养我市小学语文教师良好的读书习惯，形成全员读书、团队学习的良好氛围，打造阅读型小学语文教师群体，全面提高小学语文教师的综合素养。结合“学记语文”的研究，开展形式多样的教师培训活动。重视“学记语文”青语骨干教师先锋团队的建设，采取“跟学校，跟教师，跟课堂”的办法，跟踪已经确定的先锋团队的对象，为其发展，搭建团队活动平台。

九月：语文S版高年段教材培训活动；

教学质量分析会；

启动语文教师第二次读书计划活动。

十月：教学视导。

“学记语文”教科研活动月，制定并实施“xx市小学语文学科教学建议”。

十一月：启动“学记语文”基地学校和名师团队的建设活动。

低年级教学专题研讨活动（一）。

十二月：低年级教学专题研讨活动（二）。

“学记语文”中心教研组专题活动。

20xx年元月：期末命题、考试；

“学记语文”学期研究小结。