

# 我的岗位我负责心得体会(优质9篇)

在撰写心得体会时，个人需要真实客观地反映自己的思考和感受，具体详细地描述所经历的事物，结合自身的经验和知识进行分析和评价，注意语言的准确性和流畅性。我们如何才能写得一篇优质的心得体会呢？下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 我的岗位我负责心得体会篇一

怀着一种空杯的心态，我有幸参加举办的销售知识与业务技能培训的培训。在此次培训过程中□xx学院的教授对销售技巧，客情关系的管理等等进行了详细介绍，并对其中的一些进行了重点讲解，包括销售技巧中的策略，如何开拓市场，如何扩大销量。还有客情关系的建立和维护。并且用大量生动的案例教学，实用性和操作性强，采用互动和现场问答等方式，生动易懂，张弛有度，使我们在轻松的学习中掌握更多的方法和技能。此次培训得到了大家的高度评价和认可。下面就此次培训，我简单谈谈我的。

信心是人办事的动力，信心是一种力量。每天工作开始的时候，都要鼓励自己。要用一种必胜的心态去面对客户和消费者，在推销商品之前要把自己给推销出去，对自己要有信心，只要把自己推销给客户了，才能把产品推销给客户。凡事要有诚心，心态是决定一个人做事的基本要求，必须抱着一颗真诚的心，诚恳的对待客户，对待同事，只有这样，别人才会尊重你，把你当朋友，才会接受你的产品。业务代表是公司的形象，企业素质的体现，是连接企业与社会，消费者，经销商的枢纽，信任是你业务的保障。处处留心皆学问，要养成勤于思考，善于销售经验。机会是留给有准备的人，同时也留给有心的人，作为业务员，客户的每一点变化都要去了解，努力把握每一个细节，做个有心人不断的提高自己。

销售靠合作，离不开领导的英明决策，离不开公司的运筹帷幄，离不开各部门的支持配合。总的一句话，耐心细致，感动至上。

一件好的产品，要有好的市场，好的销售策略。同时网络的建设是销售产品的主宰，让你掌握产品的一切相关事由。开发市场需增进与客户的友谊，熟悉客户的经营状况，改善自身经营管理水平，更好的将产品推销到客户手上。好的销售策略是有准备的，有的，是帮助客户怎样更好的去销售产品，为客户出谋划策，包装产品，做促销活动。让客户觉的你是真诚的人，是可以信赖的人。我们和客户是利益的纽带是信任的保证。

通过这次培训，我受益匪浅，真正认识到销售技巧和客情关系在工作中的重要性和必要性。我们要保持一个积极的心态，要有信心，责任心，要有虚心，进取心，要有恒心，要有感恩之心，做到超越平凡，追求卓越。

## 我的岗位我负责心得体会篇二

自20xx年8月3日进入中山市x物业管理服务有限公司应聘为物业总监助理以来，在公司领导的正确指导下，各位同事的热情支持配合下，日常工作得以顺利的开展，下面就这两个月以来的工作，总结如下：

- 1、日常工作中密切的配合x总监开展各项管理工作，协助落实各项工作任务，监督和跟进相关工作执行状况，收集各方面动态管理信息，给上司带给准确、可靠的参考资料。
- 2、准确迅速做好各种办文工作，如物业公司各种文件的编制、打印、复印、呈送、下发、立卷、归档等工作。
- 3、协调各管理处做好服务质量体系的建立，包括业主投诉宗数与处理率、维修单数与及时率、设备设施完好率、环境卫

生达标率、费用收缴率等统计汇总。

4、重点做好x华庭40—49幢新交楼的业主资料的整理、入档工作。负责三个项目业主房屋档案资料、工程图纸资料、设备台帐资料的收集、整理与存放工作。

5、建立x华庭小区物业管理软件信息库，包括业主资料的录入与维护，以及在试运行期间发现问题的跟踪（联系科耐物业软件公司陈小红工程师给予技术支持，以便解决，并做好记录）。

6、做好对营销部转发和回收各楼盘业主签署的《前期物业管理服务协议》，交接时数目明确，并签字确认。

7、物业公司各种会议的组织与“会议纪要”的记录、整理、下发，以及各小区每月度的物业综合大检查的记录、整理、下发和整改的跟进。

8、每月28日提示和收集各管理处经理及主任人员下月度的工作计划；每月5日收集各管理处经理及主任上月度工作总结；将相关计划和总结交x总监审核后，及时抄报董事办、总经办以及行政人事部。

## **我的岗位我负责心得体会篇三**

为搞好信用社内部监督管理，完成一年的各项目标任务，根据联社要求和信用社工作的实际情况，本年度我主要开展了以下几项工作：

一、组织柜员场天早训，指出柜员在办理业务过程中存在的问题，帮助其分析原因，并限期整改。在采取这种方法后，柜员在办理业务过程中存在的问题得到了较好的解决，平时缺章缺传票的现象也逐步消失了。

二、根据联社稽核科下发的整改意见，认真分析原因，提出整改措施，逐项进行整改。规定柜员交接印章、印鉴片、钥匙只能在一个登记簿上登记，避免交接不清；对授权业务的流程做出规定，授权人必须当面审核凭证；将主社两个主管柜员修改为1个：由副主任和主办会计按月对社内往来和其它往来账户换人勾对并做好记录；补齐借据审批人签章。

三、组织柜员学习省联社《关于进一步加强三道防线建设的指导意见》，加强柜员对风险防范的认识。

四、配合人民银行新版人民币的发行，通过张贴宣传标语、加强柜面宣传，向广大老百姓宣传新版人民币的特征和防伪标识。

五、组织柜员学习教育储蓄的相关规定和文件，加强了教育储蓄的柜面宣传工作，取得较好成效。本月我社共动员教育储蓄\_\_万元，比上月\_\_万元增长\_\_万元，增幅达到\_\_%。

六、对单位账户进行了清理，督促各单位补报账户资料，本月我社共上报基本账户\_\_户、一般账户\_\_户、专用账户\_\_户，获得核准的基本账户\_\_户、一般账户\_\_户，现我社已核准的基本账户有\_\_户、一般账户\_\_户。另外我们还通知单位存折户变更为支票户，我社共有单位存折户\_\_户，现已变更\_\_户，销户\_\_户。

七、对信用社固定资产、手续费支出、费用支出等进行了清理，未发现帐实、帐款、帐表、帐帐不符的情况，费用列支均符合联社规定。

## 我的岗位我负责心得体会篇四

20\_\_年是岳阳物业公司学习、摸索并逐渐稳定的一年。在公司总经理\_\_年年终会议精神指导下，在以李颀总经理为首的各级领导的支持和关爱下，在戴总的精心指导带领下，以及全

体员工共同努力下，岳阳物业公司已基本完成20\_\_年的工作计划，现将具体工作总结如下：

## 1、客服中心：

(1)认真落实部门各班的日常管理工作；热情接待来访业主和往来单位；认真、耐心地办理业主的入伙手续67户和装修手续40户；配合业主入住，对房屋进行严格的验房，发现问题及时电话及书面报给开发商进行整改并不断地追踪。

(2)严抓水电、公共配套设施设备的日常检查和月度检查；一期水泵房因变压器调试有问题，导致二次供水不能正常供应。客服中心及时制定紧急方案，一边解决业主二次供水问题，一边督促和协助外来单位调试水泵房变压器，电工班员工连续加班协助调试并学习相关技能；在大家的共同努力下，小区二次供水得以正常运行。

(3)公司提供的便民服务与日常小修服务为许多业主，特别是老人和妇女解决了生活中的难题，深得业主的好评。

(4)坚持每日严抓装修管理，保安部上门勤检查，保洁班监督，发现违规装修及时反馈、沟通并提出整改意见。

(5)认真做好住户的投诉登记工作，并派人进行调查、核实、处理、回访，至今未有一件重大有效投诉。

(6)监督绿化承包员对小区的花草树木及时进行养护(浇水、锄草、修剪、施肥、补苗等)，现小区整体绿化效果有很大的改观。

(7)安排保洁每周对小区重点部位进行灭鼠、杀虫和消毒；整体卫生搞得不错，得到大部分业主的一致好评。保洁班各员工一向厉行节约，在保证服务质量的前提下，节约了大量的各种日耗品，如垃圾袋、洗衣粉、抹布、拖把等等，为公司

节约成本。

(8) 客服中心每月制定催款计划，采取“一电话、二电话、三书面、四上门”的催款方式催收拖欠费用的业主。因前期遗留问题不断出现，有相当一部份业主因各种原因拒交物管费，例如，因开发商漏水等工程质量问题拒交的有8户，因前康美物业纠纷而拒交的有2户，无其他正当理由拒交的有3户，以办入伙但一直空置并未交费的有16户。多次与业主委员会协商交涉，共同努力解决欠款催交工作。

(9) 不断督促新天地开发商逐步解决遗留问题(如房屋和外墙漏水、烟道串烟等)，虽有些许成效，但遗留的问题还得继续追踪。

(10) 努力抓好围墙广告位的出租和管理，与9家公司签订广告位协议，为公司创造收入。

(11) 将相关资料输入物业软件中，便于管理和存档，同时缓解人员困境，提高办公效率，实现办公自动化。

(12) 与业主委员会联手成立小区各社团部：太极拳队、乒乓球队，篮球队等，并多次举行篮球友谊赛和集体晨练太极拳，丰富了业主的业余生活。

(13) 组织好全体员工为时3个月的物业基础知识培训工作，并根据培训情况对所有员工进行考核，全面提高了员工的物业理论知识和综合服务素质，使我公司的整体服务质量实质性地提高了一个台阶。

(14) 不时地与华菱开发商就一期房屋接管验收工作进行沟通和协商，并制定出详细、周密、具有可行性操作的方案。同时与其他家装公司合作，避免我公司人员不足和开发商不积极交房等造成的工作困难。

(15)积极配合各部其他日常工作，加强部门员工的节能降耗意识、团队协作意识、服务意识、“主人翁”意识。

## 2、保安部：

(1)每日抓好保安员形象，主要是坐姿、站姿、礼貌礼节、言行举止等方面，从而提高了物业公司的形象。

(2)抓好安全、消防、车辆日常管理工作，发现问题及时采取有效措施进行处理。并两次抓获小区小偷。

(3)坚持做好保安的队列训练，并保证训练质量。积极参加公司组织的培训工作，提升自己的专业水平。

(4)将消防设施设备作为巡查内容，发现问题及时采取有效措施进行处理。

(5)华菱交房期间，安排保安人员加班，全力配合公司交房时的安全保卫和其他临时工作，为华菱业主交房提供了安全有序的保证。

(6)严格抓好了小区的车辆管理工作，做到了指挥车辆进出、停放有序，保证了小区的日常交通秩序。

(7)做好了公司用车和日常采购工作，积极配合各部各项工作。

(8)加强节能降耗意识和团队协作意识、安全意识、服务意识、“主人翁”意识。

## 3、综合财务部：

每日对各项收费已进行详细记录，并作好了每日台账，在小区入伙率76.4%，入住率58%的前提下，收取20\_\_年1月1日至20\_\_年12月财务出纳年底工作总结范文在今年5月底，也就是咱们第三展厅办公的第一天，我正式加入了安都这个大家庭，

转眼间已经到年末了，我也从一个开始只负责出纳工作的财务人员提升到了负责整个财务工作的部门主管，在这里非常感谢董事长和王经理给我这次机会，谢谢他们的信任和鼓励，也谢谢各位同事对我工作的理解和支持，谢谢大今年的财务部有了一个全新的开始，人员结构有较大的调整，基本上都是新人、新岗位，带队的任务落在我的肩上。我们都感到担子重了、压力大了，但是我们没有畏缩，在领导的正确引导和各部门的大力支持下，凭着责任心和敬业精神，我们逐步成熟起来。为了进一步的发展和提高，我对这半年多的工作做一下简单的总结：

首先，在客观、严谨、细致的原则下，截止到20\_\_年12月底，审核各类单据19000余份，制作凭证2800余份，编制各类报表百余份，准确率均达到99%以上。其次，在公司的支持下，财务部与外部建立并保持了良好的联系，友好妥善地处理了各单位的往来款项的收支，同时与银行建立了优良的银企关系，与税务机构建立了良好的税企关系，并圆满完成了对统计、工商等各部门有关资料的申报工作，为公司下一步更好的完成财务工作，打下了良好的基础。尤其今年完成了几项重要的工作：

第一，开通了基本账户的网上银行，因为咱们的基本账户在平谷，距离比较远，开通网银之后，大大方便了各种业务的收付以及账户的查询和管理工作，挺高了工作效率，减少了成本费用。

第二，安都数控正式成为一般纳税人，增值税专用发票限额由1万元增至10万元，为数控公司以后的发展奠定了良好的基础。

第三，在王经理的大力支持下，财务部帮全体正式员工办理的社保手续，让大家得到了实惠，以后的生活也得到了保障，工作起来无后顾之忧在新的年度中，财务部的工作还有很多地方有待改进，财务制度要逐步完善，执行力度要更加强大。

在下一步的工作中，我们要虚心向同行和同事学习工作和管理方面的经验，借鉴好的工作方法，同时努力学习业务理论知识，扩大猎取知识的范围，不断提高自身的业务素质和管理水平，使财务的全面素质再有一个新的提高，以适应公司的发展和需要，可以为领导排忧解难，做到让领导省心，公司放心。总之，在这一年的工作中，有成绩和喜悦，也有不足之处，但我们会在今后的工作中不断努力、不断改进。我确信公司财务部是一个团结、高效的团体，每位成员都能够独挡一面，我有信心协同财务部全体人员与安都共同走向辉煌！

## 我的岗位我负责心得体会篇五

收银员——在大多数眼中就是收钱的人，只要把钱收进来就行，是个没有挑战的岗位。但自从我当上收银员后就不这么认为了，深深的明白这份工作不是想象中的那么简单。

首先我们要有良好的服务态度，热情、真诚、耐心的接待每一个顾客，不能将个人情绪带入工作中，务必做到让客户满意；其次我们要有严谨、细致的工作方式，不能出现错收、乱收、漏收等情况，现在的社会人员复杂，收银员还要练就一副“火眼精睛”，以免被坏人钻了空子，是真的要做到眼观六路耳听八方，避免造成公司损失。

当然在工作中，我也会遇到很多的问题，我会积极向老员工请教，虚心听取意见，结合自己的想法不断总结，不断改进，逐步提高工作技能。

时光飞逝，转眼我在收银的岗位已工作3年，在领导同事的帮助下，我从一个什么都不懂的菜鸟蜕变成可以独挡一面的收银小能手。在今后的我会不骄不躁，做好自己本职工作的同时也会把自己的经验传给新员工，让她们更快适应公司各种制度，尽快独立完成自己的工作。

亲爱的伙伴们，让我们共同努力，为xx的成长贡献自己的力量，也为我们美好的明天而加油！

## 我的岗位我负责心得体会篇六

立德就是讲做人，立功就是做事，立言就是做学问，而做人是最起码的要求，是放在第一位的。

做人，要做“一个高尚的人，一个纯粹的人，一个有利于人民的人”。正派、正直、朴实、宽厚善良、正大光明、富有爱心是做人的基本，也是“德”的最直白、最生活化的表现。

做事，一定要有事业心和责任心，爱岗敬业，始终一贯地保持旺盛的工作精力和激情，脚踏实地的做好本职工作，用强烈的事业心和责任感去应对工作。始终坚持社会科学研究为人民服务、为社会主义服务。每个人的工作岗位都是平凡的，但是，每个人可以把自己的工作做到不平凡，每个人如果能按照自己的岗位分工，创造性地开展工作，年年都有新举措、年年都有新发展，就可以在平凡的岗位上做出不平凡的业绩。做学问要积极推进理论创新。在平凡的科研岗位上扎实苦干，积累和夯实深厚的专业理论基础，掌握专业领域的最新研究方法和动态，把握专业学科领域发展的最新趋势，坚持和弘扬严谨治学、实事求是、扎实勤奋的优良学风。注重学术积累，厚积薄发，努力出精品力作。加强品格修养，追求做人、做事和做学问相统一。

我们要身体力行，做到做人、做事、做学问相统一。

医德、医风要求提供医疗服务的人具有良好的道德和工作作风。医德、医风的起码要求是职业道德，即尊重病人，对病人负责，医疗行为自始至终认真、规范。高标准的医德、医风要求做到对病人极端地热忱，对工作极端地负责任，对技术精益求精。何秉贤教授介绍了许多先进人物的先进事迹，他们点点滴滴的事迹，较有代表性地反映了医务工作者服从大

局、积极向上、爱岗敬业、无私奉献的精神品质。向他们学习，就要学习他们“老黄牛”一样埋头苦干的精神，学习他们勤勤恳恳、兢兢业业、任劳任怨的精神，学习他们待人诚恳、克己奉公、无私奉献、干一行、爱一行、专一行，勤奋好学、恪尽职守的优秀品质。

“敬业”就是用一种恭敬严肃的态度对待自己的工作，勤勤恳恳，兢兢业业，忠于职守，尽职尽责，一心一意，任劳任怨，精益求精。敬业总是和“爱岗”联系在一起的。爱岗是敬业的前提，敬业是爱岗情感的进一步升华，是对职业责任、职业荣誉的进一步深刻理解和认识。

一个不爱岗的人很难做到敬业，一个不敬业的人，很难说是真正的爱岗。不论做什么工作，不论职务大小，都要立足本职工作，严肃认真，兢兢业业，脚踏实地，一丝不苟，干一行爱一行。一个人只有在自己的工作岗位上兢兢业业，精益求精，才能在激烈竞争中立于不败之地。否则，就是新的工作岗位上，如果没有敬业精神，偷懒耍滑，得过且过，还会被职业组织所淘汰。

所谓奉献，就是一心为他人、为人民、为社会、为国家、为民族作贡献。有这种境界的人，从事工作的目的，不是为了个人的名利，而是为了有益于他人、人民、社会、国家和民族。奉献是在自始至终贯穿着敬业等优良职业道德品质长期积累的基础上产生的。

奉献是社会主义职业道德的最高境界。一个人如果真正做到了奉献，他就能在工作中做到爱岗敬业、诚实守信、办事公道、服务群众、奉献社会。同时，奉献也是社会主义公民道德的最高境界。一个人如果真正做到了奉献，也就无论在什么场所，都能够爱国守法、明礼诚信、团结友善、勤俭自强和敬业。奉献是无私的付出。

经过此次学习，我清楚地知道了自己该干什么我必须发奋图

强，勤奋学习、谦虚谨慎、戒骄戒躁、务实工作、讲信誉、重信用、扎扎实实、兢兢业业、干一行、爱一行、专一行，向实践学习，向老同志学习，不断提高自己的能力，争当思想素质过硬的员工。

## 我的岗位我负责心得体会篇七

一年的时间结束了，作为x公司的一名员工，我时刻为自己的工作准备着，我知道工作是自己本职，不管是在什么时候都不应该忘记本职，我来到x这里已经三年来，三年还是很快的，可以说这三年也见证了公司的变化，一年又一年[]20x年到了这年终了，我想过去的已经过去，很多东西都应该有一个规划，无论是做什么事情都应该好好的去回味一番，这一点不管是在什么时候都是非常适用的，在这个过程中我也会想很多，不管是学习还是生活，这些都是非常关键的，一年的工作结束我满是收获，我认为还是有很多东西等着我去做好，这是一个过程，无论是做一件什么事情，一定会非常不容易，对于这已经过去工作，我静下心来回顾一番。

我是一个很安分的人，在工作当中这一点我一向如此，无论是做什么事情的时候，我都是坚定不移的去做好自己，我时刻都在铭记自己的本职工作，公司所有制度都是不容置疑的，现在我想想了想这些还是非常感激的，我对工作的态度看法是非常好的，本着积极上进的态度现在我也在不断的完善好这些。

我想过很多事情，在这个过程中我一直安分守纪，自己应该做好的东西我都在完善好，当然有很多方面都是需要注意的，踏踏实实的做好细节上面的工作，现在我一直都在非常认真的去做好这些细节上面的事情，其实这就是一个过程，现在我一直都感到很充实[]20x年就这么离去，我非常感激公司的给我带来的成长，我非常受用，学习到的一定都是对我有很大的帮助。

这一年来我在工作当中时刻都记住了自己的本职，其实认真是一个最基本的东西，在工作的时候一定要知道哪些事情是不能大意的，对于我来讲过去的这一年什么事情都是非常的快，我一直都是本着端正的态度，在工作上面我非常的受用，对于这些，当然有很多时候我也都是在努力得去做好细节上面的事情，过去的已经过去，当然在这个过程中会有很多细节的事情，我也发现了这是自己应该加强的地方，作为一名x的员工我时刻在维护公司的利益，贪小便宜，目光放远大，为了给公司创造更多的价值，在即将到来的20x年依然需要努力，任重道远，我会继续的端正态度，积极认真的为公司服务。

## 我的岗位我负责心得体会篇八

草长莺环，春华秋实，在这个收获的季节，我们富平县公交公司举办了司乘人员道路客运职业道德规范培训，并且观看了艾莫老师的多媒体讲座，通过观看讲座，我受到了深深的启发。

以前认为，作为一名乘务员其实很简单，乘客上车后只要把票售出，到达目的地让旅客下车就可以了，其实不然，道路旅客运输是一项长期，负责，艰巨，任重而道远的工作，如何让旅客感到安全，舒心，愉快，文明，感到无处不在的心与心的交流，是我们每一名乘务员的首要任务。作为乘务员，在以后的工作中首先做到“说好第一句话”，对于乘车购票，候车的乘客，应主动热情地“先声夺人”，先开口说话，让服务工作从良好的气氛中开始。常言说：“良言一句三冬暖，恶语伤人六月寒”，让优美的语言给旅客留下愉快的印象，赢得旅客的好感，为整个服务工作打下一个良好的基础，并且用乘务员职业道德规范来严格约束自己，在工作中保持乐观开朗，积极向上的情绪，保持仪表整洁，大方，得体。和驾驶员和睦相处，紧密合作，互相尊重，保持坦诚，公正，客观的态度对待人和事，个人利益服从集体发展利益，爱护

公共财物，不故意损坏和浪费物品，保养和管理好各类设备和物品，维护公共卫生，主动搀扶老、弱、病、残、幼及孕妇上下车，沿途中经常巡视，询问。乘客上车后，及时宣讲乘客须知，包括车辆运行路线，车内设施使用，提醒乘客检查自己携带的物品，始终坚持乘客至上的原则。

作为一名乘务人员，与南来北往的乘客有着较多的接触和联系，我们的道德素质和修养水平不仅代表个人，更代表整个公司形象，必须树立整体观念和一盘棋意识，树立正确的人生观，价值观和世界观，用屈原的《离骚》中的“亦余心之所善兮，虽九死其犹未悔”，我将以此铭志，干好今后的乘务工作。

## 我的岗位我负责心得体会篇九

20xx年11月1日-5日，我有幸在xx市龙岗区布吉街布吉路凯利莱酒店四楼会议厅里，参加了20xx年现代名校教学管理暨品牌建设交流研讨会。

这次研讨会，我们认真听取了xx市xx樊瑞校长的《校长素质与学校品牌》的报告；听取了诸平专家的《创建学习型组织形成组织持续发展的动力》的报告；听取了xx学校汪立丰校长的《名校基因移植，岭南打造品牌》的报告，听取了xx市西乡小学张云鹰校长的《教育智慧与学校创新》及《也谈有效教学》的报告。我们还参观了xx市东湖中学[]xx市xx并听取了高校长、樊校长的学校管理的先进经验介绍。

这次培训学习研讨会，时间虽然短暂，但我受益非浅，感受很多，思考很多。在学习期间，我一面认真听、认真记、一面认真想。说真的我深深的感受到了我们湘西贫困地区教育的落后，发达地区教育的先进。特别是看到了xx市教育的深厚的文化底蕴。真是接受了一次教育思想的洗礼，我走进了xx市东湖中学及xx市xx[]在高校长和樊校长的引领下，我也

走进了教育内涵发展的思考，他们犹如夜晚天空的星星，为我照亮了生命教育的殿堂，教育要有激情，教育需要情怀，教育更需要释放，释放对生命的爱，释放对生命的呵护，释放生命的延续。教育是一个崇高的行业，而校长是一个复杂残酷的职业，也是充满睿智，让勇者辉煌升华的专业，更是一个强者的舞台。人在蓝天与黑土间生活，各有一域自己的天地。作为校长，就应带着发展教育的坚定信念和育人为本的执著追求，在学校这块播种希望的责任田里去收获未来。作为校长必须要用人格魅力去影响人，发展人。“金杯银杯，不如群众的口碑”，一个校长要想干好工作，领导好一所学校，最重要的一条就让人信服你，在师生与家长中有较高的威信。“学高为人师”，校长必须树立终身学习的理念，使自己知识渊博、信息储备雄厚，这样指导教育教学工作才能得心应手，才能提高自己的核心竞争力。“身正为人杰”，身教胜于言教，校长要立足本职岗位，从关心每个老师每个学生的一件件小事做起。“一名好校长就是一所好学校”，这话一点也不假，校长的“度”要大化。要豁达大度，宽宏大量，胸襟坦荡。校长要矮化，学校管理工作只有广开言路，集思广益，“众人划桨开大船”才能谋求到发展的出路。校长要沉下去，淡化官位思想。要意识到自己是教师队伍的一员，增强服务意识。学校管理更要重学术轻行政。

这次培训学习研讨会□xx学校在人才培养方面的六个学会是很值得我借鉴的。即：学会独立，成为一个自强、自信、和谐发展的人；学会合作，成为一个具有全球意识、团队精神的人；学会修身，成为一个身心健康、言行负责的人；学会学习，成为一个素质能力强、习惯好，能创新的人；学会孝敬，成为一个践行中华美德的人；学会感恩，成为一个爱国爱校奉献社会的人。