

# 最新电建行业工作总结 电建行业工作总结合集(实用8篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 电建行业工作总结篇一

现将公司20\_\_年的安全工作总结如下：

### 一、认真抓好员工的安全教育工作

公司和各中层部门，做到抓安全学习不松懈，认真组织员工进行安全生产规程和业务技术学习。

严格按照电业安全工作规程要求，对上岗前的员工进行安全生产知识培训和考核，经考核合格的人员才聘请录用准予上岗；对在岗工作的\_多人员全面的进行安规知识、业务知识学习布置和考核，并对其中\_人因参加考核不认真和安全生产知识不及格者进行补考。个人安全考核成绩列入年度员工考核档案。对“安全生产月”活动的工作部署，按计划有条不紊的进行了实施，达到了预期效果和目的。

于20\_\_年\_月\_日公司党总支、行政、公司工会和公司团组织联合组织了《党史知识、安全知识》竞赛活动，来自生产第一线的\_个参赛队的\_名选手参加比赛。整场比赛在紧张、严肃、活跃的气氛中进行。经过必答、抢答两轮激烈的角逐，富阳所获得团体第一名；变电站一队获得团体第二名；调度室获得团体第三名。

## 二、健全各级安全生产管理机构、安全生产制度，抓安全工作规章制度的贯彻

### 1、健全各级安全生产管理机构

### 2、认真抓好安全生产岗位责任制的健全和落实

公司于年初修改完善了生产、消防、社会综合治理安全责任制，与公司\_\_年的岗位经济责任制一同对中层部门下达落实执行。并由公司经理与副经理、副经理与中层部门负责人、中层部门负责人与员工分别签订《安全生产责任认定书》、《消防安全责任认定书》、《社会综合治理责任认定书》，将安全工作责任层层落实到中层部门、基层班组和个人。供电营业所、变电站等生产部门，今年完善了部门的安全生产岗位责任制，明确所(站)长、副所(站)长、班长、员工的安全职责。

### 3、严格地抓安全生产工作规章制度的贯彻执行

公司在安全生产、教育方面舍得投入。今年共投入资金十几万元，用于改善安全生产环境、为员工配备安全器具和增加、维护消防器材等方面硬件设施。

## 电建行业工作总结篇二

1. 一年来，我虽然做了一定的工作，也取得了一些成绩，但距领导和同志们的要求还有不少的差距：主要是对政治理论学习抓得还不够紧，学习的系统性和深度还不够；工作创新意识不强，创造性开展不够。在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，以对工作、对事业高度负责的态度，脚踏实地，尽职尽责地做好各项工作，不辜负领导和同志们对我的期望。

2. 以上是我一年来的工作回顾，我深知自我还有很多的缺点和不足，在担当奉献方面、在攻坚克难方面、在业务本事方

面，我都还有很大的提高空间。异常是在担当奉献方面，常常因为需要值夜班而怨声载道，今后，我必须不断加强自我梦想信念的提升，兢兢业业、恪尽职守，全身心投入工作的每分每秒。

3. 在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在\_公司的正确领导下，公司发展的会更美好！

4. 总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的'一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献！

## 电建行业工作总结篇三

### 电建管理公司工作总结及工作计划

。这一年，在集团公司领导的关怀和各部门的支持下，管理公司同仁团结一心、共同努力、共克时艰，初步改变不利局面。目前，公司任务饱满、人心思进、面貌一新，公司发展呈现可喜的局面。

#### 一、一年来主要工作完成情况：

1、市场开发初见成效□xx年，在集团公司的大力支持下，通过全体职工的努力，管理公司逐步扭转了不利局面，先后承接了广州2330mw火电技术服务、印度尼西亚齐2110mw火电施工安装总承包、印度乌兹平达4330mw火电技术监督与服务等项目，国内风电承接合同额1.27亿元，顺利完成集团公司

下达的市场开发任务。

2、加强财务风险管理，盘活资金。根据集团公司的部署，管理公司安排财务人员摸清家底，核实帐务，对历史遗留的问题进行专题报告，并多次和管理公司有业务往来的西北火电以及外委工程等多家单位沟通，取得理解和共识，加大资金回笼力度，有效降低了财务风险，改善管理公司财务捉襟见肘的困局。

在项目管理过程中，及时清理履约保函、投标保证金，并责任到人，严肃银行账户管理纪律，理清并规范银行账户。对应收、应付及其他应收、应付账款进行清理，并将多年遗留问题提交专题报告及处理意见至集团公司定夺解决。

3、规范内部管理，重视人力开发。根据公司的情况，我们对组织机构进行了调整，使职能部门各司其职、各尽其责，加强本部和项目、项目和项目之间联系，盘活现有人力资源，鼓励员工积极参加各类注册证的取证工作，充分调动职工的能动性和积极性。

完善公司内部采购计划，建全固定资产、低值易耗品及办公用品购置程序，本着节约的原则，按部门、项目所需购买，避免浪费，做到购买、发放、库存各类台帐清晰。

配团公司完成三标一体审核，修订和完善《管理公司制度汇编》、《火力发电厂工程建设项目管理制度汇编》、《职工管理规定》、《职工薪酬管理规定》、《职工教育培训管理规定》等制度，使工作有章可循、有据可查。

4、在建项目安全推进，业主评价良好。今年，管理公司承接的国内外项目达10个之多。目前，各项目均进展平稳，各项工作安全推进，基本和业主形成良好的互动局面，业主评价较好。但也有部分工程不尽人意，需要慢慢消化。

## 总结

《电建管理公司工作总结及工作计划》（）。

5、党建工作富有成效。以加强“三个建设”和“依法治企”为主线，落实集团公司各项党务工作，推动公司改革，提升企业形象和品牌。

班子成员之间相互支持、彼此理解，讲党性、讲大局、讲原则，为公司发展出谋划策、尽心尽力。同事之间团结一心，认真干事，共同推动公司的各项工作。

国外项目单独成立党小组，充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋带头作用，在工作岗位上开展一名党员一面旗帜活动，让党旗在异国他乡高高飘扬。

## 二、形势和问题分析

### 1□xx年单位形势分析判断

公司目前还没有承接国内火电建设项目，从客观现状来看□xx年估计也很难有确定性的突破。根据公司的风险承受能力以及已积累较好的业绩，我们将把风电工程的建设承包作为突破口。从目前来看，内蒙、新疆、宁夏等西部地区，风电项目还有很大的商机，因此，除外委工程外，公司自身也要加强这一方面的承接力度，逐步培养自有的风电建设管理人才。

国外电力市场方面，在集团公司的总体部署下，利用现有的资源和口碑，加大和东方电气、成达公司、中技公司等合作力度，进一步扩大市场份额。

充分利用集团公司现有的资质，在风险可控的范围内，对现有的国外工程模式进行有益探索，从技术人才输出尝试向工程承包模式转变，加大与上下游产业单位结合力度，逐步扩

大工程承接领域，转变盈利模式。

## 2、存在的主要问题

财务方面遗留的部分问题尚未得到有效的解决，公司尽最大的努力，逐步消化分解，这需要集团公司的支持与理解。

相对于国外工程，国内工程开发不足，且国内工程大多以风电外委工程为主，几乎没有火电的承接能力，这和集团公司的资质极为不配，今后这种情况还将长时间存在，将或多或少影响集团公司今后的资质需求。同时这种模式对于培养自有的工程技术人员和提升公司的工程管理水平有限。

以印度s□d厂为模式的技术服务、亚齐为模式的施工安装总承包、印度乌兹平达为模式的业主工程师角色是管理公司目前国外工程存在的三种形式，除第一类外，其他两类还处在摸索中，有不确定的风险。

有经验的工程技术人员储备不足，不同的类型模式需要的人才结构不一，尤其是国外工程，还需要我们进一步加大人才储备，必要时，要借助兄弟单位的帮助。

## 三、xx年工作思路 and 安排：

1、通过围场和通辽开鲁太平沼的风电锻炼，我们初步培养了自己的风电建设管理人才，这对我们承接风电建设工程提供了良好的契机。今后要加大承接风电工程，对信誉良好的施工队伍建立资信评价机制，并适时带动星源公司小火电走出去。

2、加强对工程资料的收集，建立健全项目管理资料、施工技术资料，分门别类形成电子资料库，国外工程要尽量形成双语资料，以便形成对项目部的有效技术支撑。

3、印尼亚齐工程要认真、踏实、细致地做好每个节点的工作，形成资料，并积累经验，为公司后续类似的海外工程提供借鉴。

4、印度乌兹平达从项目组建开始，要注意积累各类资料，尤其是作业指导书、吊装大器件的操作书，包括我们独立办理签证的手续、流程，要整理形成文字、电子资料归档。

5、利用现有国外工程的影响，积极寻求市场商机，争取国外市场上再次承揽工程。

6、进一步梳理内部管理机制，形成规范有序、管理流畅的一套体系。

#### 四、对公司发展、改革和稳定等有关问题的意见和建议

改革事关职工利益，应加强沟通、及时通报，使上情下达、下情上达，建立良好的互动平台，使职工达成较为统一的意见，有利于改革的顺利进展，也有利于稳定的实现。

人力资源是公司发展的不竭动力，集团公司是以电力建设管理为主的单位，要从制度上形成对一线职工的保护，在人员任用上向一线、向工程技术、工程管理人员倾斜，以激励激发工程技术人员的积极性，并形成良好的引导机制。

### 电建行业工作总结篇四

(1) 完成了xx工程设计。入职公司的第二天，我接到了公司领导安排的第一个项目xx工程设计，总面积平方米，对xx温室工程进行了建筑、结构、水、电、暖布置设计，以及配套设备、骨架、玻璃设计，并对除电以外的料单进行了清算。由于本人缺乏温室设计的工作经验，因此在整个工程设计中，遇到很多困难，小到图纸的格式，大到温室结构尺寸，但是通过公司领导、同事的热心帮助指导和自己的努力，这些问

题都得以解决。从中也让我意识到，温室工程的设计是一种综合型的设计，需要设计人员持有严谨、认真、细心的态度去对待，同时还要求设计员拥有扎实的温室结构设计基础和敢于创新的设计理念。

(2) 参加了xx工程设计。在完成xx温室工程设计之后，我跟随公司部门的同事参加了xx工程的设计项目。在这个过程中，我温故了xx工程的设计方法，推敲温室结构设计原理，检查了温室骨架的设计尺寸，进一步验算温室材料清单。同时，学习了xx的设计原理和设计方法。以xx为研究对象，计算了作用在其结构上的荷载和最不利荷载组合，并针对电机驱动骨架安装在后屋面和脊顶处的日光温室结构进行了受力分析，进行强度、刚度和稳定性校核，确定了xx日光温室合理的结构尺寸，验算了电机驱动骨架安装位置的合理性，为xx工程的设计提供理论基础。

(3) 完成xx工程布暖设计□xx总面积平方米，根据当地的气候条件，对温室室内进行采暖负荷计算，并布置了温室内采暖管道，给出了采暖设备的材料清单。通过这个设计，让我对温室设计有了进一步的掌握，特别是对采暖的设计原理和设计方法。

## 二、存在问题和下一步工作打算

由于本人工作经验欠缺，以致工作起来不能游刃有余，工作效率有待进一步提高；缺乏设计经验和现场施工经验，导致在工程设计中某些概念模糊，设计效率低；自己的理论水平还不太适应公司工作的要求。在后面的工作时间里，自己决心认真提高业务工作水平，为公司经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：把自己的工作做好做扎实，在保证自己工作很好的完成的同时，还要为公司的创新发展尽绵薄之力；加强学习，拓宽知识面，努力学习温室工程设计以及其他方面的知识，尽早、尽快地掌握温室设



计方法，加强周围环境、同行业发展的了解、学习，为公司带来效益和利益。

### 三、个人建议

设计工作是一个精细、重要的工作，需要工作人员有一定的设计经验和施工现场经验，它不但关乎着人们的生命财产安全，而且还关系到公司的利益与信用、名誉，所以，希望公司能给予工程部充分的重视，增强设计员个人设计能力，提高工作效率，更好地为公司创造财富，希望能委派设计员去周围地区的温室施工现场学习。

## 电建行业工作总结篇五

我于20xx年8月份进厂，到现在已工作近3年。这3年内我对电建行业已基本熟悉，电建行业技术要求特别高。电厂建设是一个非常复杂、分工非常细的工作。汽包、过热系统、再热系统、汽机等等，每一部分都是技术含量特别高的工作。所以电建的分工特别。我于20xx年8月份进厂，到现在已工作近3年。这3年内我对电建行业已基本熟悉，电建行业技术要求特别高。电厂建设是一个非常复杂、分工非常细的工作。汽包、过热系统、再热系统、汽机等等，每一部分都是技术含量特别高的工作。所以电建的分工特别细，由许多小的部门，共同组成了一个团队，才能建设起电厂这一工程。

我是到阳宗海工程去实习的。记得刚到工地时，我是一片茫然。工地上堆了一大堆设备，我什么也不认识。通过这3年的工作，我对电建才算有了一定的认识。锅炉本体工作首先要掌握汽水系统。

具体到个部门分工作，主要注意地面组合和吊装。汽包是锅炉内最复杂、最重要的部件。汽包到场后由专用平板车运至锅炉指定位置，汽包一般倾斜起吊，倾斜角度不要大于45度。先将汽包整体吊离地面1米，然后一侧停止起吊，另一侧继续起吊直至

汽包倾斜约30度, 然后使汽包整体上升. 当汽包调整为水平状态后, 两套提升装置同时前移, 将汽包移至就位位置下方, 最后两端同时起升, 直到汽包就位.

锅炉受热面施工方案: 锅炉受热面本体一般可分为炉前、前炉膛、水平烟道、后烟井四大部分。炉前一般主要布置锅筒和降水系统, 主降水汇合后进入强制循环泵, 通过分降水进入水冷壁下联箱; 前炉膛前水、两侧水上部内侧附辐射式再热器, 顶部为顶棚过热器。前炉膛上部通常由前往后依次布置屏式过热器、后屏过热器、后屏再热器。水平烟道一般由延伸侧水、延伸侧包及后水折焰角封闭而成, 主要布置末级再热器、末级过热器、立式低温过热器。后烟井由上至下一般布置水平低温过热器和省煤器, 水平低温过热器通过低温过热器悬吊管吊挂。各系统间通过联络管和连接管相连, 构成整个汽水系统。各部件的组合吊装原则上尽量在地面组合, 按工程量所列表和施工中的组件安装示出。

电建行业对技术要求高、要求细. 所以我应当多向老师傅们学习, 只有不断地学习, 才能使自己不落伍. 电厂每年都有飞速的革新, 现在已有100mw的机组, 以后肯定有更大的机组出现, 所以只有在工作中不断学习, 才能跟上时代的步伐.

## 电建行业工作总结篇六

为满足公司的快速发展, 提升业务部门网络办公效率, 提升it服务意识, it运维工程师按照sla协议受理公司用户提交的it服务请求, 包括用户使用网络、服务器、电脑终端及周边设备等设施过程中软硬件维护、事件处理、操作指导、资讯指导等, 提供规范、稳定、持续、高质量的it可用资源和服务。

### 一、分担部门kpi指标, 实现部门sla

#### 1、事件管理

- a.通过主动积极服务或热线电话和邮箱受理等公司用户提交的it服务请求；
- b.及时记录所有用户的事件，保证记录完整率达标；
- c.在sla的时间内响应用户的事件，响应及时率达标；
- d.对用户事件进行规范的分類、分级，并按事件级别不同要求进行响应和处理；
- i.日平均事件处理数量，主动接管处理事件，高峰期需要灵活调整事件平均处理时长；
- j.维值班人员按规范跟踪突发事件以及通报相关人员，保证跟踪正确率达标；
- l.养成良好工作习惯，做到事前有计划、事中有控制、事后有反馈、完成有记录。

## 2、配置管理

系统配置信息管理：定期更新网络及应用系统描述信息及技术支持信息配置。

## 3、问题管理

对事件进行统计分析，找出疑难、重复发生的事件，纳入问题管理流程，分析问题产生的根本原因，确定可能解决的方案，需要修改网络或应用系统配置时提交变更申请触发变更管理流程。

## 4、发布管理

运维值班人员按规范统一发布信息部网络及应用系统正式公

告、变更公告、特殊公告等，正确率达标。

## 二、其他运维工作

e.共享个人的技术经验，主持运维内部讲座；

f.积极参加信息部各类培训，有计划地进行自我学习，不断提升自身专业技能；

g.对重点维护设备进行定期巡检并记录，巡检及时率和正确率达标。

## 三、其他工作

b.贯彻执行公司理念，积极完成上级分配的临时任务。

# 电建行业工作总结篇七

辞旧迎新的钟声再一次响起，这一次送走的是20xx年迎来的是充满希望的20xx奥运年。回首过去的20xx年是有意义、有价值、有收获的！也同样有着欢笑与烦恼。

## 一、总结：

### 1、收获

20xx年虽然在整体业务的开拓与发展中也有着相当不错的成绩，但与这些成绩相比更大的收获是以我们每个人为分子组成的这个默契配合、团结协作的团队。朝着目标的每一个稳定的大踏步前进不可缺少的都是需要整个团队的精诚合作。而现在这一团队已然成型，且我们也已融入其中。这实为20xx年最大的收获。

### 2、价值

20xx年虽未完成领导制定的销售额，但仍然不失为有价值的一年□20xx年我们韵杰的产品以细心周到的服务、最优的性价比、灵活多变的商业运作在徐汇、在长宁、在南汇、在浦东在全上海屡屡打败以上海电信、网通为主其他各色良莠不齐的运营、代理公司。贴心的交流、优质的产品使我们获得了以跨国企业、上海知名度较高的企业为主的一部分形象客户。通过与客户商洽、讨论、谈判、签约、收费等一系列接触整个团队都开拓了思路，也总结出了属于韵杰属于我们每个人的宝贵经验。

20xx年对于韵杰是价值的，不仅打响了自己的品牌“韵杰网络——组网专家”还拥有了一大批精诚合作、不断总结提高的，为公司效益、为最大程度实现自我价值，不断燃烧自己的精英。

20xx年对于我们每个人是有价值的，能够与一批志同道合的朋友们一起为实现大家共同的目标而努力，这个世界没有比这更愉快的事情！

### 3、意义

20xx年的意义不在于08奥运的临近，也不在于发展了大批属于对我们的产品及服务十分满意客户，而是在于共同目标在大家心中由朦胧而逐渐清晰、坚定，直到强大至无法磨灭，在于我们都眼望着共同的目标奋发向上且站在同一起跑线上！

20xx年我们站在了同一个起跑线上朝着共同的目标前进了一小步□20xx年我们必然前进一大步！

### 4、烦恼

20xx年的通讯行业仍然只能说是参差不齐，有混淆概念模糊客户的、有为眼前小利而以次弃好的、有藉他人品牌而获生

存权力的, 只要我们坚持自己, “韵杰网络——组网专家”的必然会愈加响亮□20xx年的客户也可谓是种类繁多, 有大到断网、网速慢, 小至中病毒、机器死机都找我们的; 有无理取闹拖延付费的; 有要求帮助申请电话、退用原先网络服务的, 幸在高层英明领导之下全都圆满解决, 获得了客户的广泛好评。

20xx年我们必将坚持细心周到的服务与最优的性价比这二个基本点, 为公司的效益与“韵杰网络——组网专家”这一响亮的口号更加响亮而不懈努力!

## 二、20xx年的展望

### 1、个人工作目标

首要大事即北京奥运, 此个人工作目标与奥运志愿无关(报名初选被淘汰)更与奥运金牌无关(极富游泳天赋却从未下水)□xx年个人工作目标为销售额突破人民币50万元。

### 2、个人目标的完成

广泛维护好目前关系较好的部分客户, 以目前“三知客户”(即知道对方使用的产品、价格, 知道对方的需求, 知道对方的负责人)为重点发展对象□xx年因某种原因未能达成合作的客户、因相关合约限制无法深入商榷的客户为辅, 以最终完成销售目标为宗旨, “产品与服务”两大拳头打遍上海。为韵杰网络的品牌效应、经济效益与社会效益而尽自己最大程度的努力!

### 3、新的工作方式

c□写字楼租售中介, 与公司或个人均可达成相关默契, 若以销售额的3-5%为返利, 而让其介绍租售或搬迁的客户应当是个一拍即合的方法。如此我方便可第一时间获得客户搬迁、

租售的需求情况。经过这几周的试探，此模式目前部分已有所合作，大部情况不明。

如年底销售部扩大会议上曹经理所说“20xx年是播种的一年”，头一天在此希望公司全体同仁均可在奥运年里遍地开花、硕果磊磊！

## 电建行业工作总结篇八

本人自20\_\_年\_\_月份以^v^专职安全员^v^身份参加工作以来，一直以^v^做一名合格的安全员^v^做为现行本职工作的追求目标。自肩负这个重任以来，我始终保持清醒的头脑，勤勤恳恳、踏踏实实的态度来对待我的工作，在现行岗位上任职六年来，严格按照每年年初制定的安全工作目标，全面贯彻^v^安全第一、预防为主、综合治理^v^的安全方针，强化安全生产管理。在项目部有关领导的信任与支持下，我非常珍惜这个安全角色，以积极的态度投入到工作当中，六年来的工作我感到非常充实。现将个人近20\_\_年来的工作情况总结如下：

- 1、以^v^做一名合格的安全员^v^作为自己工作的动力，思想上围绕爱国爱党，行动上处处想着局利益积极上进，协助分管领导认真落实安全生产责任制，加强有关安全生产法规法规宣传及传达，扎实作好安全培训工作，坚定地履行《安全目标责任书》承诺，确保顺利实现项目部三级安全生产目标。在管理中敬业爱岗，严谨安全意识和职业道德，对安全意识淡薄、经验不足、怕麻烦、惰性思想作祟的苗头，通过安全日活动、安全例会进行分析并扼杀在萌芽状态。同项目部职工一起学习安全方面技能知识，吸取分析事故案例，总结事故教训，不断增进业务水平的提高，只要利于项目部发展利于安全生产的，自己身先立足。

- 2、在分管领导的正确领导下，认真对施工辖区的设备和人员进行安全职能监督，在计划、布置、检查、总结、考核安全

生产工作中，杜绝习惯性违章行为，坚决狠抓无证作业，坚决惩治其他安全违规行为，使自己能够掌握威胁安全生产的重大隐患与薄弱环节。

3、通过每日安全巡视及时了解安全生产情况。天天能到施工现场检查安全生产、每月分四次对项目部所有辖区进行全面检查，组织相关人员对特种设备及车辆进行检查，落实督促相关部门、作业队进行维修和保养，使所有设备能健康稳定运行。

4、积极主动牵头做好^v^安全性评价工作^v^做好^v^春季^v^夏季^v^秋季^v^冬季^v^安全大检查活动，做好应急预案编制及演练工作，做好每年的安全月活动，在这些活动中以严、细、实的要求认真扎实开展，取得良好的效果，受到上级的表扬。

5、认真履行职责，在落实^v^安评^v^工作中严把安全关，组织相关人员切实做好查评工作，不徇私情、严格执行制度，进一步提高了安全管理水平，大大改善了项目部的^v^面。

6、近20\_\_年的安全工作围绕^v^安全标准化^v^这一管理体系，主要从职业健康、安全、环保三大方面开展。刚开始从事安全工作时，工作经验还不是很丰富，在工作中总是存在这样或那样的问题。为了在短时间内熟悉各项业务，我不断地通过各种渠道学习安全知识来充实自己，并通过^v^安全标准化^v^工作锻炼自己逐渐成为一名合格的安全员。

7、多多扎根生产一线，广泛吸取各方经验。在工作中，我希望自己能有更多机会投身到生产一线，因为那里能给予我成长的充足养分。只有真正扎根于生产一线，才能对于职业健康、安全与环保有更深入地了解，促进我更好的工作；与生产一线的职工多多沟通，广泛吸取各方经验，才能及时发现问题，拓展我的工作思路，真正实现职业健康、安全与环境的



协调发展。

8、正确处理好人际关系。在日常的工作中，同上级、机关同事、施工人员的交流比较多，在日常工作过程中就有可能存在这样或那样的问题，难免出现摩擦。这就要求我摆正态度，积极避免此类问题的发生。年轻人很容易在工作中表现得心浮气躁，在处理问题的时候就很可能考虑不够周全，头脑一冲动做出不理智的事情，在工作中我努力避免。正确处理好与其他同事的关系，积极乐观的帮助有困难的同事。

9、认真开展“安全生产月”各项工作，进行了专项整治行动和综合督查。在全国“安全生产月”到来时，开展各项安全活动，例如“三违”“三不伤害”等活动，认真做好安全教育培训工作。对相关人员进行电力安全知识、特殊工种安全知识等的专项培训。不断对职工进行安全方面的宣传教育，增强职工的安全意识，真正使其从“要我安全”向“我要安全”转变。并让职工彻底的明白安全的重要性及“全国安全月”的由来等安全知识。

10、做好外协队伍资质审查和监管工作。外协队伍是我单位施工过程中不可或缺的协作单位，其作业人员普遍存在学历偏低、安全意识淡薄、不服从管理等诸多问题，所以做好外协人员的三级安全教育是监管工作的重点。在工作中，我积极组织新进人员进行三级安全教育培训，切实将安全知识带给每位施工人员，以“以人为本”的态度认真完成培训课程，杜绝存在流于表面的现象发生；严格审查外协单位资质，对农民工工资发放及人身保险购买进行过程监控，确保每位施工人员的利益。

11、做好特种设备及车辆管理工作。每当到了一个新的项目部工作，我都会立即着手对车辆及特种设备的统计。近年来，国家及相关部门对特种设备的管理越来越严格，如果消息闭塞，特种设备管理不到位，项目部很有可能承受不必要的经

济损失和名誉，所以在特种设备安装前，我都会积极到相关部门进行特种设备安装告知工作，与他们进行沟通和咨询，保持良好合作关系，确保特种设备审验工作顺利展开；每个项目部车辆都比较多，种类也繁杂，规范、分类管理是我的制胜法宝，多与各位司机师傅取经交流也是不可或缺的工作。

12、积极开展隐患排查工作，切实做到安全事务心中有数。我在每个项目部都积极建立隐患排查治理制度并认真开展隐患排查登记工作，切实对治理过程进行监控和指导。认真听取、收集班组的合理化安全建议和意见，向上级切实反映职工的安全心声。

13、对环境方面，我根据《公司重要环境因素及控制措施》的通知及业主、监理部的相关要求，制定了自己的目标，并对重要环境因素进行记录，主要有固体废弃物的排放、噪声、粉尘、废油、废气以及火灾。控制措施有：生活区设置了生活垃圾池，用于固体废弃物的定点堆放，并定期掩埋；在办公生活区设置了垃圾箱，收集一般的废弃物；施工现场固体废物包括废钢材、木材、五金材料等等，由项目部物资部组织及时回收，并分类存放，尽量做到合理回收再利用，减少资源浪费；为施工人员配备防尘劳保用品；对生活区和施工区实行每月不定期检查，主要是电气线路的检查，防止发生电气火灾和触电事故发生。

14、依据业主、监理部和公司的通知精神，我协助项目部顺利完成了每年的防汛检查和准备工作，建立了生活区安全巡查制度，并制定、上报了详细的防汛应急预案和预案演习计划。积极组织项目部施工人员参与工区的防汛演习，在演习中总结经验，找出不足，确保真正时刻来临时，能够将损失降低到最小。

15、不断学习充实自己，完成更进一层的扎实蜕变。安全是一个永恒的话题，安全知识的海洋也是浩瀚无边的。我在工作之余，也在不断对自己进行充电。熟读相关安全生产法规、

相关工种安全操作规程，多多查阅相关安全技术知识，真正做一个新时代、新思想、有内涵的专职安全管理人员。

20\_\_年来，由于对安全生产工作的高度重视，加上项目部各级领导各部门各作业队各班组的共同努力，项目部的安全生产工作取得了一些成绩，未发生一起重大安全事故，为公司的经济发展和人员稳定作出了贡献。在肯定成绩的同时，我也清醒地认识到安全生产治理工作仍存在一些不足：第一点是少数负责人安全生产意识不强，安全生产观念还比较淡薄，存有侥幸心理；第二点是极少数作业队安全隐患整改不及时、不到位，并呈动态变数，一般小事故偶有发生；第三点是外协队伍很多特殊工种没有特殊工种上岗证，存在无证上岗问题；第四点是安全生产宣传教育需要持久深入开展；这些问题的存在，要求我不能盲目乐观，务必时刻保持清醒的头脑，进一步增强忧患意识和责任意识，工作中不能麻痹大意，要尽最大力量，争取有效措施，提高监管和综合治理水平。我将在总结成绩的基础上，继续寻找差距、寻找薄弱点、理清努力方向，力争把我的安全工作推上更高水平。