最新宁波培训心得体会(大全7篇)

心得体会是我们在生活中不断成长和进步的过程中所获得的 宝贵财富。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训 的总结和反思。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一 篇心得体会吧,我们一起来看一看吧。

宁波培训心得体会篇一

近期,我参加了一场为期七天的客户培训。在这段时间内,我学到了很多有关客户服务和销售的知识,并与其他同行进行了经验交流。这次培训给了我很多的启示和体会,让我对提供优质客户服务有了更深刻的理解。以下是我对这次培训的心得体会。

首先,这次培训让我明白了服务意识的重要性。在培训的过程中,讲师告诉我们,客户是企业的重要资产,而服务就是我们与客户接触的切入点。因此,提供优质的服务需要我们不断地提升自己的服务意识。在实践中,我发现只有始终保持对客户的关注和关心,才能更好地理解他们的需求,并为他们提供解决方案。因此,树立良好的服务意识对于成功的客户关系至关重要。

其次,我认识到了沟通的重要性。无论是与客户还是与同事之间的沟通,良好的沟通可以避免很多问题和误解的产生。在培训中,我们进行了一些团队活动,需要我们相互协作以达到共同的目标。通过这些活动,我明白了沟通在团队合作中的重要性。只有通过积极地倾听和沟通,我们才能更好地获得他人的支持和合作。因此,沟通技巧的提升对于与客户和同事之间的关系建立起到了关键作用。

另外,这次培训让我意识到了主动学习的重要性。在这个快速变化的时代,只有持续学习和不断提高自己的知识和技能,

才能适应市场的变化。通过这次培训,我了解到了一些新的销售技巧和客户管理策略,这些对于我的个人职业发展非常有帮助。因此,我决定将主动学习作为一种习惯,并定期参加类似的培训和学习活动,以确保自己的竞争力。

在培训的最后几天,我们进行了一些案例分析和角色扮演的活动。通过这些实际操作的机会,我更好地理解了理论知识的应用,并在实践中得到了验证。这些活动让我对销售技巧和客户服务的方法有了更深入的理解,并为将来的工作提供了实际的指导。同时,这次培训还给了我一个和其他同行交流和分享经验的机会,让我从他们的经验中学到了很多宝贵的东西。

通过这次客培训,我学到了很多关于客户服务和销售的知识和技巧,并对提供优质客户服务有了更深刻的理解。从服务意识、沟通技巧和主动学习的角度来看,这次培训为我提供了很大的启示和指导。我相信,只有不断提升自己,并将所学应用于实践,才能在竞争激烈的市场中取得成功。因此,我决心将这次培训带给我的经验和知识应用到我的工作中,并持续关注和学习最新的销售和客户服务的领域。

宁波培训心得体会篇二

3天的香港培训学习结束了,时间似乎比平时延长了超过2倍的感觉——从第一天一大早赶公车、拦的士外加跑步等等,基本动用了所有能够使用的交通工具,我赶上了正往关口方向行进的大部队。没有过多喘息的机会紧接着就是过关、转换公车到达我们此次学习参观的第一站路德会,并由此正式开始了我们3天的学习旅程——按照平均半天参观两个服务点的频率,3天的时间我们在8个点留下了我们的足迹,也带走了他们多年总结下来的管理思想和服务理念。

从个人的访港学习经历来说,此次香港培训学习是我第三次参与的社工专业培训学习活动,每一次的访港学习都能给我

带来不同的感受体验——第一次□20xx年1月,此次的访港学 习是由社协组织香港基督教服务处承办的针对深圳一线在岗 服务社工的学习培训活动,相同的参观模式、相同的学习交 流模式、相同的督导跟进分享模式,对于当时的我来说,上 岗不到一年的工作经历和完全没有任何实际借鉴(救助站服 务)的岗位实际,让我的关注点只能弱弱地停留在宏观制度层 面上——香港社工服务模式的完善之处及香港与内地由于发 展模式的差异所导致的服务发展方式的差异等等;第二 次□20xx年4月,此次的访港学习是由见习督导组织与扶康会 协作的学习交流活动,包括基础的服务参观及深入的社工管 理服务座谈,它让我第一次比较直接地看到社工在院舍服务 中的工作职能及服务内容,并在一定程度上建立关于个案管 理的概念;第三次□20xx年11月,此次的访港培训学习,同样 历时3天,因为有了前两次的学习经历及接近3年的一线服务 和接近1年的督导经验,它让我看到了很多也收获了很多,最 重要的是它在某种程度上,帮我解开一直以来备受困扰的关于 "社工是什么,社工能做什么,社工应该做什么"的谜题。 下面我将重点从四个方面针对此次培训的心得体会进行总结。

1、看到了什么

(1)宣传工作的全面完整

此次参观学习的服务点多为院舍中心服务式机构,一进入参观点最先映入眼帘的就是各种服务宣传单张及悬挂粘贴在墙面上的单位服务理念、组织管理架构、活动招募海报等,以一种最为直接的方式向大众宣传服务点的相关服务内容及整体的管理模式。

(2)服务系统的完善

在整个参观学习过程中,我们了解到对于服务对象超越服务点服务及专业权限之外的需求,社工最为直接的选择就是"转介",全部的资源系统之间就像是一个环形网络,彼

此相互交流互通有无,最大限度的保障资源和信息的共享及优势互补。

(3)共同面临的困境——某些领域服务推进的困难

在参与烬民会哀伤辅导服务学习交流的过程中,中心主任关于20多年来哀伤辅导服务在香港的艰难发展历程及当前有限的发展空间的介绍,让我看到了某些来自于传统思想观念上的阻力对社会服务的推进所产生的巨大影响。同时,它又似乎在另一层面上给了我一定的激励——"即使是社工服务制度发展相当完善的香港社会某些服务领域服务拓展的客观阻力仍然存在,相对于仅仅只有不到3年发展经历的深圳社工来说,完全不同的制度环境,在毫无直接可照搬实例的情况下,困难和错误是不可避免的,同时,希望和光明也是必定会到来的"。

2、深圳社工发展需改善的地方

深圳、香港完全不同的社工发展模式,在一定程度上的进行 相关服务借鉴的同时,深圳社工发展也保留了它较多的独特 性,首先就表现在嵌入式的社工发展模式上。为了切合深圳 的实际情况并在最大限度上推进社工服务的发展,嵌入式模 式无疑是一种较为直接而有效的一种介入模式,它基本保障 了在最短时间内,保障社工服务在民政相关领域中的推广。 在服务推进初期, 在协助普通市民了解认识社工专业服务方 面具有积极而直接有效的促进作用。但随着服务的进一步推 进,在整个专业服务的完善和进一步拓展方面,我们发现嵌 入式发展模式存在着较多的局限性,并在一定程度上抑制了 专业服务推进的可能性和有效性的发挥。主要表现在: 1、嵌 入式发展模式即免费的服务提供模式(对于用人单位来说), 在一定程度上弱化了用人单位关于社工专业服务的重要性和 有效性的认识;2、不可避免的行政化倾向——由于缺乏对社 工专业知识的有效认识, 如何有效利用免费资源成了用人单 位的. 考虑重点, 行政需求即成为一个重要需求突破; 3、归属

感的缺失——对于岗位社工而言,进驻服务在一定程度上占据了社工的全部工作时间和精力,基本全部的投入和产出都要通过用人单位才能够得以反应,而在另一方面机构又承担着直接的管理权限,一边是天天为其服务的服务点(社工提供了服务获得了成效但服务点根本没有办法给予实质性的奖励),另一边是具有考核及管理权限的机构(社工在岗位上的需求很多时候没有办法通过机构给予直接的满足),双管(都可能对社工存在要求)又似乎双不管(由于各自的立场不同,可能在存在冲突时,没有办法调节,职能由社工独立去承担)的状态,让岗位社工成为了真正意义上的夹心饼干。这也可能在一定程度上影响整体的工作积极性及参与性。

建议将岗位发展模式逐步向项目发展模式转移,一步步将岗位服务转化为项目服务,保障服务点需求的情况下,提升服务用人点对社工服务的认识的同时,增强民间服务机构的管理自主性,保持在岗社工的工作积极性与工作热情。

3、作为督导助理此次培训对你的启发

此次的参观点大部分都为院舍中心服务式机构,在这中间社工所承担的角色基本都为中层管理员角色,主要的工作职能为行政、督导与相关的服务协调工作。在关于某些具体工作内容的交流中,相关关于专业服务的开展让我在一定程度上,澄清了个人关于社工三大工作方法(个案、小组、社区活动)的偏颇理解——在原有的观念及意识中,社工所做的工作只有运用到三大方法的才属于专业工作,在加上相关的服务指标的框限,它让我把专业服务进一步的窄化,并在某种程度上以此为标准去要求督导社工去完成相关的工作,而忽略了其工作环境中的现实状况(在不同的服务领域和工作环境中,某些工作方法可能并不适用,而相对的更侧重于一种方法的运用,则在这个服务中此种工作方法可能就是使用的比较多的工作方法,而非固定地平均要求所有方法都必须使用一定的比例,如在针对智障人士的服务中,社工更为强调的是对直接负责导师的督导,而非直接针对智障人士的辅导)。这一

认识从观念上给予我很大的触动,它在一定程度上帮我解释了"社工是什么,社工能做什么,社工应该做什么"这个一直以来都困扰我的问题。在后期的工作中,不论是个人一线工作还是同工督导,在专业工作要求方面它将让我更明确该如何去权衡社工工作方法的实践运用与服务拓展间的重点问题。

4、感受

此次的香港培训学习活动,不论是从专业认知还是从同工交流上都收获了很多,虽与机构同工分开被独立划拨在另一小组中,但这并没有让我感觉到孤单,相反它让我有机会得以认识更多的同工,包括之前见过面又不认识的及之前从没见过的同工——相同的职业背景、类近的工作经历、共同的学习目的等等,因为有太多的相同,彼此之间更多的是熟悉而非陌生。很珍惜这次的学习经历,它真的让我收获了很多。

宁波培训心得体会篇三

在职场中,培训已经成为了为人们提升职场竞争力的重要手段之一。无论是学生还是职场人士,都需要不断地接受不同领域的培训,以满足不断变化的工作要求。笔者最近参加了一次名为"培培训"的线上课程,此次课程深刻地影响了笔者,在此分享笔者的培培训的心得体会。

第二段:培训内容

培培训是一门线上营销课程,主要内容包括了市场分析、品牌管理、社交媒体营销等多方面的知识。尤其是在市场分析方面,课程讲师通过真实的案例分析,让学员深入了解市场的变化和市场营销的策略,使学员能够实践运用所学知识。

第三段: 学习收获

在培训期间,课程老师重点强调了"品牌管理"的重要性。

通过学习,笔者认识到品牌是与企业生存与发展密切相关的。 品牌在购买者心中的形象,会直接影响企业的发展方向和市 场竞争优势。同时在社交媒体营销方面,笔者还学到了很多 实际操作的知识,例如如何树立企业信誉,如何利用各种社 交媒体平台进行营销等。

第四段:实践应用

通过学习以及对笔者所在企业的品牌管理的实践,笔者发现该企业在原先的品牌形象定位不明确、传播渠道不畅等方面存在问题,这种情况让笔者有很大的收获。通过把自己所学到的营销策略应用于实际工作中,笔者能够更好地规划公司的品牌战略和推广策略,提升公司的竞争力和市场占有率。

第五段: 总结与建议

总的来说,培培训让笔者收益颇丰。培训不仅增加了笔者的知识储备和实践经验,同时也让笔者认识到了自己以前工作中存在的一些不足之处,并得以完善。因此,建议大家要在日常工作中不断地学习和实践,用所学知识提升自己的职业能力。同时,也希望更多的公司能给员工提供多元化的培训机会,帮助员工不断精进自己,提升企业的核心竞争力。

宁波培训心得体会篇四

4月24日我校一行6位教师参加了小教室组织的一年级数学第二次教材培训,看了一节数学活动课,聆听了四位教师的教材辅导,收获很多,感触颇丰。

数学老师都知道数学实践活动课,课难上,课堂难掌控。东港里的姚海荣老师给我们展现了一节低年级的活动课《摆一摆,想一想》。从总体看:1、姚老师的教学设计合乎学生年龄特点,是一个循序渐进的过程,教学过程有扶有放,学生学到的知识是很扎实的;2、学生的智力得到了发展,从课伊

始1个圆片、2个圆片的教师引领,到不用摆就能说出9个圆片 拼出的数,学生有序思维能力得到了很好的发展;3、姚老师 本人课堂上不急不躁、有条不紊地组织教学,能耐心等待一 年级孩子的回答,对我们几位都是一个很大的触动。

我们觉得,在处理"3个圆片能拼出哪些数"这一环节,显得有些急,学生自由拼完反馈时,姚老师本人也说由于受投影的影响,不好展示学生作品,我们倒觉得老师可以随机在黑板上板演孩子的拼摆结果,有时板书对孩子的记忆是很深刻的,没必要着急把事先准备好的两种拼摆方法展现出来,这样对于理解能力稍差的孩子来说有些牵强,思维上是一个断层,数学课堂还要遵循孩子的思维发展进程。

最后,张校长给在座的教师读了一篇文章《可怕的中国式教育》,听的过程中就不免听到有些老师在下面笑,笑的同时是否联想到我们自己的教育,平时的作业中我们又布置了多少机械性、没有思考价值的作业,这对我们敲响了一个警钟,作业的方向在哪里?尤其是这样一门与生活联系紧密的学科。钱守旺老师在讲座时推荐了一本书《第56号教师的故事》,我正在学习之中,雷夫老师就是一名数学老师,他在每堂课前都会告诉孩子学这个知识在生活中什么时候能用到,这样学生学起来就会有兴趣。

总之,每次培训都是一次学习的过程,哪怕是一个理念的点拨,一本好书的推荐,一堂好的课堂展示,都是受用终身的。

宁波培训心得体会篇五

在现代社会中,职业发展和升职通常需要一个人不断地学习并提升自己的技能和知识。在这个竞争激烈的世界中,培训已经成为了许多人提高技能,发展职业并实现自己的梦想的必要条件。七培训是一家专业的培训机构,通过学员与讲师的互动与交流,为学员们提供了广泛的培训服务。在参加七培训的课程后,我深刻地意识到自己的不足,也学到了许多

宝贵的知识与技能。

第二段:体验

在七培训的课程中,我学到了很多实用的技能和知识。例如,在进行团队合作时我学会了如何更好地处理人际关系,通过沟通与协调来实现团队目标。同时,我也通过七培训的领导力课程学到了如何成为一名出色的领导,通过激励和指导来提升员工的能力和业绩。在七培训的课程中,我还掌握了一系列营销策略和销售技巧。通过这些技能和知识的学习,我相信我可以更好地展示自己的才华并实现自己的职业目标。

第三段: 机构

七培训作为一家专业的培训机构,拥有许多出色的讲师和课程。他们在各自的领域内拥有广泛的实践经验和深厚的学术背景,可以为学员提供最具价值的培训服务。同时,七培训还提供了各种特色课程和定制化培训计划,可以满足不同人群和企业的培训需求。在与七培训的交流中,我感受到了其专业性和高质量的服务,也深受其理念和用心的感染。

第四段:学习

在七培训的课程中,我学到了很多实用的技能和知识,这不 仅帮助我更好地理解自己的职业领域,还提升了我的工作效 率和成就。通过与讲师和同学之间的交流,我学到了很多不 同的观点和思维方式,也帮助我更好地理解和反思自己的职 业生涯。在学习过程中,我也尝试了不同的学习方法和思维 技巧,帮助我更加高效和深入地掌握知识和技能。

第五段:未来

在未来的职业道路上,我会继续保持学习和成长的状态,不断提高自己的能力和表现。在这个过程中,我相信培训机构

七培训会一直陪伴着我,为我提供最优质、最具价值的培训服务,在我职业生涯的不同阶段提供最适合的培训计划和课程。我也愿意与七培训一起探索更多的职业领域和最前沿的技术,为共同的未来打下坚实的基础。

结论

七培训是一家值得信赖的培训机构,通过其优质的培训计划和专业的讲师团队,帮助人们提升自己的能力和表现,并实现自己的职业梦想。在我的学习过程中,我深刻地体验到了七培训的优势和特色,这也让我对未来充满了信心和期待。

宁波培训心得体会篇六

人生不断提升自己才能前行,而培训正是我们提升自己的重要方式之一。在培训过程中,我们能够接触到其他领域的专家、了解丰富的经验和技能,锻炼自己的实际操作能力,进而提升自己的竞争力,为自己的未来奠定更加牢固的基础。下面我将结合我最近参加的一次培训,谈谈我的习得心得。

第二段:对培训的总体评价

培训的主要目的是为参与者提供更好的学习体验,我参加的培训就是一次非常好的体验。这次培训延续了很多传统的教学方式,利用课堂和实践相结合的方式,让我们能够更好地理解并掌握课程内容。老师的教学方式很生动,一些个案让我感到有爆发的潜力,这样的教学方式使得我在培训中不断与同学进行交流,形成了有益的互动氛围。

第三段:培训中所获得的有用之处

这次培训中,我经历了很多有意义的教学过程并从中获得了 很多收获。学习把握真正方法和技巧的能力是一种非常重要 的能力,让我能够更好地掌控自己的生活和工作,更了解如 何面对挑战。同时,培训锻炼了我的实际操作能力和团队合作精神,这些技能都是我职业发展中需要的,并且能够让我在实际应用中更加游刃有余。

第四段: 反思培训中需要改进的部分

当然在这个培训中还是有一些需要改进的地方。有时候培训内容会略显枯燥,尤其是在长时间又需要耐心的学习过程中。个别课程内容也存在着一些晦涩难懂之处,这对于我等初次接触的学员来说是极为不利的。这个时候及时进行反思,找到自己的短板并打车口反,才能更好地完善自己。

第五段: 总结

总之,在培训的过程中,我感受到了学习带来的自信、成就感和挑战,这些都是对我职业生涯的重要助力。我很欣慰地看到自己的变化,并期待我的改变成为了其他学员的启示。在培训中,我学到了更多、成长了更多、拥有了更多的机会,希望这些都能够成为我未来更坚实的基础,我也会在学习和努力中不断成长、获得更多的完成和成就。

宁波培训心得体会篇七

我在公司不是专职的培训工作者,但作为负责部门培训的管理人员,应该掌握培训的相关知识。所以为了能系统学习培训知识、掌握更多的培训技能技巧、开阔培训视野,考取企业培训师资格证,更重要的是为了真正提高员工素质及工作能力,为公司出力。我与公司签订了培训协议,报取万里培训学校的企业培训师培训班。

本次的培训老师按授课时间顺序依次为褚莉莉、赵瑞银、王 颖莉、陆兆章老师,他们都各有特点,使我印象深刻,在他 们身上学习到了很多知识,他们是我培训方面的启蒙老师, 也是今后学习的榜样。 我们利用周末时间,共进行了四个月的培训学习,收获颇多,主要有以下五点心得体会:

一、培训需从岗位需求出发。

之前我一直在思考企业培训实效性差的原因,通过培训使我找到了最根本的答案,那就是培训要先做培训调研,了解需求,找到员工能力与岗位素质能力、员工素质与公司要求间的差距,然后深入挖掘该岗位优秀员工的做法及经验,梳理总结后有针对的对该岗位进行理论与实践培训,着重技能培训,而不是一味的采取机械宣贯式培训,这样才能真正提高培训的实效性,真正提高员工的工作能力。

- 二、培训师需具备优秀能力。
- 1、授课流程清晰,层次分明,主要有开场白、目录、每段过门、每段正文、每段总结、结尾等。
- 2、语言表达要简洁、明了, 仪表仪态要适合培训。
- 3、要选择与培训内容相适应的互动手段,如做问答、做练习、做游戏、看电影、情景模拟、角色扮演等。这样可以提高学员的接受度,以致提高培训效果。
- 4、要学会控场技巧,也要学会如何应对处理紧急局面。
- 三、学习需态度谨慎、思路清晰。
- 1、在学习中需掌握全书结构,将所有内容的框架刻在脑子里,如,岗位职务描述、人员素质测评、项目开发、课程开发、教材开发、培训质量管理、培训评估、现代技术应用等,并逐一进行消化吸收。
- 2、学习的思路需清晰,在对待方案设计时要掌握设计思路及

模板应用, 重要的是要联系工作实际开展。

- 3、注重学习方法与记忆技巧,快速、深刻的记住重点知识。
- 4、掌握考试技巧,借鉴以往经验。
- 5、做事要肯付出时间与辛苦,认真对待每一天,完成学习目标。

四、培训需知识渊博, 现身说法。

在每个岗位上都要积极思考、尽职尽责,不断总结经验。经验丰富、知识渊博的培训师,可以现身说法,这样才更能吸引学员的注意力与好奇心,让学员敬佩培训师的经历与能力,激发学员的学习兴趣,以利培训效果的提高。

五、培训需熟练掌握各类培训工具。

例如,学习ppt制作新方法,使用褚老师传授的方法,将一个word版教材变成幻灯片形式,只需两分钟。而且可以批量加入不同照片。再加上配色技巧,解决了以往制作ppt费时、费力的困扰,可以在较短的时间内作出一份优美的幻灯片课件。

除了学习以上知识与技巧,在今后的工作中还要不断充电学习,更重要的是要勤于练习,修炼成一名优秀的培训师,为企业(部门)做好参谋和培训。

培训师培训心得体会篇5