

# 2023年大学生创业心得体会感言(模板9篇)

体会是指将学习的东西运用到实践中去，通过实践反思学习内容并记录下来文字，近似于经验总结。大家想知道怎样才能写得一篇好的心得体会吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

## 大学生创业心得体会感言篇一

在当下的社会里，创业不再是仅仅属于大人们的事情。越来越多的学生也希望利用自己的创新和实践能力，在学习的同时实现自己的创业梦想。作为一名已经尝试了学生创业的人，我想分享一下自己的心得体会，希望对即将踏入创业领域的学生有所帮助。

### 第二段：选择合适的创业项目

在选择创业项目时，学生需要考虑自己的兴趣和专长，以及社会的需求和市场的竞争情况。我选择了一个与我专业相关的项目，这样我可以更好地发挥自己的优势，也希望通过我的创业项目可以为社会提供更多的价值。此外，创业项目的可持续性和经济效益也是需要考因素。经过多次的筛选和思考，我最终选择了一个能够持续发展并且具有较好的市场前景的项目。

### 第三段：克服困难和挑战

创业之路并不平坦，学生们需要面对各种各样的困难和挑战。我在创业过程中遇到了资金不足、市场推广难等问题。面对这些问题，我学会了主动寻找解决办法，并且不断改进和调整自己的策略。我与合作伙伴一起制定了详细的计划，并且积极寻找投资渠道，最终解决了资金问题。同时，我们也加

强了市场调研和推广活动，使自己的项目得到更多的关注和认可。通过不断努力和面对挑战，我逐渐克服了各种问题，取得了一定的成果。

#### 第四段：学到的经验和教训

在创业过程中，我学到了许多宝贵的经验和教训。首先，做好充分的市场调研和需求分析非常重要，只有了解市场需求，才能够更好地满足消费者的需求，提供有竞争力的产品或服务。其次，团队的合作和沟通是创业成功的关键。每个人都有自己的优势和特长，通过相互之间的合作，可以发挥各自的优势，形成合力。此外，坚持和韧性也是非常重要的品质，创业过程中一定会遇到各种挫折和困难，只有坚持不懈地努力，才能取得成功。

#### 第五段：总结和展望

通过学生创业，我不仅获得了理论知识之外的实践能力，也培养了创新意识和团队协作能力。创业的过程不仅仅是为了追求个人利益，更是为了能够为社会做出更多的贡献。我相信，在不久的将来，越来越多的学生将加入到创业的行列中来，他们会通过自己的努力和智慧，创造更加美好的未来。

总结：通过学生创业的经历，我深刻体会到创业的艰辛和挑战。然而，我也收获了很多。只有通过真正的实践，我们才能够更好地理解和应用所学知识，提高自己的实践能力。对于即将踏入创业领域的学生们，我希望你们能够勇敢地去尝试，坚持不懈地努力，相信自己的能力和潜力，相信自己能够创造出属于自己的机会和成功。

## 大学生创业心得体会感言篇二

大学生创业是一项充满挑战的事业，实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创

造价值的过程，同时，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能遇到挫折和失败，所以我们是否自信，能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

培训期间授课老师通过从各个角度对能否创业成功，为我们提供的几点思考，我们感受到，要想成功创业，我们必须勤奋学习，提升自己的个人的素质和能力。成功创业所具备的素质能力，我认为有以下几点对于创业的成功至关重要：

一是必须要有一个好的可行性的创业计划书。要想创业，并且取得成功，前期的准备非常重要。首先，我们要找到适合自己的。创业项目的选择取决于个人和环境两方面因素。

第一，我们必须思考自己的专业知识背景和各方面的能力，看自己适合经营什么样的项目，是农业还是服务业或是其他。这个是最基本的前提，做什么事情都要先认识自己，只有先认识自己，才能更好地认识其他事情，才能准确地把握创业的脉搏。

第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的创业项目。那么，如何才能做到真正地利用好我们的环境有时呢？首先我们得发现优势，比如地理优势、资源优势、知识优势，还有人脉关系优势等等。其次就是根据这些优势点，来进行我们的创业。

二是要通过艰苦的环境磨练自己。创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。我们只有不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，才能取得成功。也可以说，只要我们能坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。xx有一句话说

得好：“艰难困苦，玉汝于成。”只有经历了艰难的环境，吃得千万辛苦，我们才能最终锻炼自己，取得成功。

## 大学生创业心得体会感言篇三

今天上午两天的创业指导培训课程在我们的欢声笑语中结束了，虽然只有短短的一天半还不足两天时间，但伴随着课程的结束我们也收获了很多。“创业”这一词语在我们的脑海中也重新得到了诠释，它不仅仅是字面上体现出来的意思。在两天的课程中，我们经历了无领导小组讨论问题、相互自我介绍游戏、企业模拟生产、创业主意的产生、创业者必备的素质□swot分析方法的运用□siyb的作用、未来的创业者优势与劣势的分析等。而在两天的培训中影响我最深的两个培训环节是企业模拟生产与一个创业者应具备素质的讨论及相互自我介绍游戏。

首先，从企业模拟生产谈起。企业模拟生产离开不开生产、销售、策略、消费、公关等方面组成。而老师让我们模拟的企业生产特别简单，与erp相比，简单得不是一点点。虽然只有三个小组，但我们小组整体成绩还不错，获得了一个销售额第一的称号。一个好的企业离不开好的销售，我们模拟的企业虽然在销售与战略方面做得比较成功，但是有两点我们的ceo没有把控好，就是企业盈利以后对员工的工资福利与社会的公共关系处理不太合理。第一、随着一个企业的形式发展得越来越好，但是对员工的福利却越来越少，如果是真的企业在实现生活中是没有人愿意为这样的企业工作的。因为员工会觉得不值得，这样的ceo太没有远见了，只顾自己企业的利益与发展，从不考虑员工的生活质量与身心健康。第二、我们企业和其它两个小组比起来已经有足够多的剩余资金，但是对捐赠，社会的贡献方面太小了。一点儿也不像一个大企业的做法。当然我们能赢得第一，与我们企业的生产产品的质量优质，进入市场从来没有一个产品是不合格的。也都符合我们企业走中高端路线的发展策略。创新意识：我们团

队有一个创新天才，不论什么时候，总是对产品的创新特别热爱与执着。总能在第一时间内研发出最新与最漂亮的产品出来。对我们企业的销售额的增加做出了强大贡献。他同时也对产品的质量有完美的追求。团队协作能力：我们组虽然只有一个创新性人才，但其它的成员也相互配合，如果我们小组把所有的任务交给他一个人做，他是根本无法在老师限定的时间内完成这么多生产任务的。同时我们也不可能取得这么好的成绩，虽然大部份成员不会也不适合搞产品的研发与创新，但我们追求大众的目标是一致的，大家的一致意见是先想办法让企业活下来才再去谈创新与研发。如果企业不能按时交货，就会形成资源的浪费。这样的结果就是最后我们被市场所淘汰。

其次，在相互自我介绍游戏中学到的。虽然这个游戏非常简单，就是大家在玩这个游戏的时候要相互介绍，把对方介绍给其它同学，最好的效果是让第一次见他的人都能够记得他你就算是成功。在玩的过程中也不是很容易的，因为游戏的背后是对我们沟通获取对方信息能力的考验，如果你只是简单的把它当成一个游戏来玩，效果可能不会是太明显。可能受我们专业影响的原因，分成三个小组的同学在玩这个游戏的时候老师的点评是大家没有放开的玩，她说我们身为管理专业的学生应该比其它专业的学生更放得开才对，但是从你们身上我并没有看到。第一、没有把对方的名字描述清楚，最好能让所有人都知道是怎么样拼写，这样不至于在下次之再见面的时候而叫不出名字或写错对方的名字而产生尴尬，而老师过目不忘的记名字能力更是让我们都对她产生了另一翻敬意。第二、合理运用听、说、写三种方式获取对方的信息。第三、尽快习惯你当前所在的表达环境，不要受气氛的影响。第四、礼貌问题，克服自己的一些弱点，不良的表达习惯，注意自己的无意识行为，这些与你平时参加的活动是离不开的。如果是平时锻炼太少，很多时候都是因为你自己的无意识而得罪了你的观众。通过这个游戏，再一次让我们看到了我们语言表达能力的重要性与必要性。

最后，我们讨论了一个创业者必须具备的一些素质，当然并不是具备以下素质你创业就一定可以成功。只能说如果你具备以下这些素质，你比与你处于同一阶段的其它人更具有创业优势，同时取得成功的概率要大。我们三个小组的总结如下：

最基本的素质：

- 1、有创办企业的动机
- 2、有风险承受能力
- 3、有坚忍不拔和处理危机的能力
- 4、有家庭的支持
- 5、有主动性
- 6、有协调家庭、社会和企业的能力
- 7、有决策的能力
- 8、有适应企业需要的能力
- 9、有对企业的承诺
- 10、有谈判技巧
- 11、有终身学习的能力与意识。

个人必备的素质：

- 1、身体素质要好(连续工作1两年不会被累倒)
- 2、有理想

- 3、有爱心
- 4、执着与专一
- 5、吃苦耐劳的精神
- 6、社会责任感
- 7、激情
- 8、个人的应变能力
- 9、团队的协作能力(毕竟创业是一个团队的事儿)
- 10、执行力
- 11、对新鲜事物的预知与感知能力。这就是我们三个小组加老师总结得出来的初步结论，当然一个人不可能同时都具备以上的能力，但是其中一半以上的能力是不能缺少的。

总结：

借老师给我们即将毕业的大学生提出的意见来简单总结一下这篇心得吧，做为一个即将毕业的大学生，我们不应该忙于去创业，而是应该先就业，因为刚毕业的我们大多数人还不具备创业的一些基本条件，创业的结果只有两个字dd失败!但是我们也不可能怕失败了就不选择去创业，如果你要选择去创业，请仔细考虑清楚创业与就业之间的利弊，权衡二者给你带来的一系列经济与其它后果，如果你都能承受，那么你就可以立马下决定要不要去创业了。老师的意见是先就业，等有了了工作经验，三、五年以后再创业，最后如果发展得好就把它做为你自己的事业来发展。当然特别是身处农村80、90后有弟弟妹妹和助学贷款的孩子，你们更应该考虑清楚是否真的急于创业。最后，我也用06、07、曾热播于全国的

一档商业选秀栏目《赢在中国》的主题曲《在路上》为结束我这的篇心得。

## 大学生创业心得体会感言篇四

农业大学生创业是当前社会发展的一个热点话题。创业是一项需要迎难而上的创新活动，需要决心和毅力。农业大学生一直是我国农业现代化发展的生力军，而他们的创业经验和体会是非常有价值的。

### 第二段：农业大学生创业心得

与其他领域的创业者相比，农业大学生创业者面临的难度更高。首先，在创业初期遇到的问题更多，建立自己的品牌和商业模式需要更加深入的农村市场理解，需要更多的时间和精力去研究和实践。其次，农业大学生创业者需要处理的问题更为复杂，例如乡村人文环境、社会信任度、政策法规等问题。在这种情况下，农业大学生创业者必须充分发挥自身优势，运用多种技能和资源，在创新的方向上不断寻找突破口，以达到创业成功的目标。

### 第三段：农业大学生创业的关键

创业有时看起来似乎很容易，但实际上需要发挥很多能力。要成功创业，必须拥有坚定的决心和平衡的头脑。需要决心和毅力坚持，不断为自己的企业和客户提供高品质的服务。除此之外，还需要心态平衡，不断学习和思考，时刻关注市场的变化，以适应不断变化的环境。

### 第四段：农业大学生创业成功的案例

近年来，我国涌现出了一批成功的农业大学生创业企业。例如农村电子商务、乡村旅游、农民合作社和农产品加工等行业。这些企业在创业过程中充分发挥了各自的优势，运用全



新的商业模式，探索不同的市场流通渠道和营销手段。它们得到了消费者的好评和桂冠，并获得了政府的支持和鼓励。这些成功的案例向其他的农业大学生创业者提供了很好的借鉴意义。

## 第五段：结论

农业大学生创业需要勇气、创新精神和“久久为功”的耐心。他们需要发挥自己的创造力，不断挑战自己，摒弃懒惰和想当然的思想，珍惜创业机会和贵人相助。最终，通过不懈的努力，他们将会取得成功，并成为农业现代化发展的主力。

## 大学生创业心得体会感言篇五

回乡创业是近年来一个备受关注的话题，许多大学生毕业后选择回到自己的家乡创业。回乡创业不仅可以贡献自己的力量发展家乡经济，还能与家人团聚，享受温馨的家庭生活。作为一名回乡创业学生，我深感到这一选择带给我许多的心得体会。

首先，我发现回乡创业不仅是一种选择，更是一种责任。作为家乡的一份子，我有责任为家乡的发展做出贡献。回乡创业让我与家乡紧密联系在一起，每一步的发展都关系到家乡的经济状况和人民的生活水平。这种责任感让我感到充实和满足，也鞭策着我不断努力，为家乡创造更好的明天。

其次，回乡创业给予了我更多的机会。相比于繁华大都市的竞争，回乡创业让我更容易找到自己的定位和机会。家乡的资源 and 特色为我的创业提供了许多支持。我可以利用家乡的农产品资源开展农业加工业务，也可以发展特色旅游业吸引更多的游客前来。这些机会让我有更大的自由发挥空间，可以根据市场需求和自己的兴趣来规划创业方向。

第三，回乡创业让我感受到了家人的支持和帮助。在大城市

创业，往往需要面对陌生的环境和竞争激烈的市场。而回到家乡，我得到了家人的支持和帮助。不仅可以共同分担创业的风险，还可以共同奋斗，实现自己的梦想。家人的支持和帮助让我更加坚定了回乡创业的决心，也增加了我在创业过程中的底气和勇气。

此外，回乡创业还让我享受到了家乡的优美环境和人文氛围。大都市的快节奏生活和高强度工作压力让人疲于奔命。回到家乡，我能够脱离喧嚣和压力，尽情享受家乡的美景和宁静。每天工作之余，我可以去山上散步，感受大自然的美妙；可以品味家乡的特色美食，感受乡间的淳朴。这种舒适的生活环境和人文氛围不仅让我身心愉悦，也提高了我的生活质量。

最后，回乡创业让我实现了自己的梦想。作为一个年轻人，我有许多的梦想和追求。回到家乡创业，让我有机会实现自己的理想和抱负。我可以将自己的才能和创意融入到家乡的发展中，实现自己的人生价值。回乡创业带给我了事业的满足感和成就感，使我对未来充满信心和期待。

总之，回乡创业给予了我许多的心得体会。回乡创业不仅是一种责任和选择，更是一种机会和希望。在家乡，我感受到了家人的支持和帮助，得到了更多的机会和自由发挥的空间。我也享受到了家乡的优美环境和人文氛围，实现了自己的梦想和追求。回乡创业让我获得了事业的满足感和成就感，也让我对未来充满了期待和信心。我相信，回乡创业将会是我人生中重要的一步，也是一个全新的开始。

## 大学生创业心得体会感言篇六

在这个竞争激烈的社会，很多人都选择自主创业。受到直接冲击的大学生也不例外，反而是后起之秀。

在大学的时候，班上有个同学是浙江温州的，我们当时都在想着毕业后到哪里去找工作时，她却说她毕业后要回去帮家

里开服装店。我们都知道温州人十个里有九个是做生意的，但是这个做生意的理念也使得他们成为中国最富有的人群。我那位同学说，他们那里的人经常挂在嘴边的一句话就是：宁愿睡地板，也要当老板。正是这样的理念，才让温州出了很多企业家，也让那里的人成为最富有的人群。他们掌握着最好的经商技能，也让他们的后辈摆脱了贫穷，走上了不同的致富道路。

所以就温州人的这个理念来说，大学生创业是一种很好的想法。我从来都相信只要你找对了方向，一份付出就一定会有属于你的那份收获。创业之初，我们要充分认识自己创业领域的饱和度，要考虑多个方面的影响。如社会环境，市场环境以及自身的一些情况。当然，最主要的就是心态问题，我们往往容易眼高手低，太过于心急。所以在创业的过程中要一步一个脚印来，不能想着一步登天。在创业的过程中，我们作为创业者，要具有危机意识。下面总结了几点创业中最常见的问题：

首先，作为大学生，在他们的心目中，看到的更多的是创业成功的例子。觉得自己创业就是不用受老板的气，可以随意的去指挥他人。具有很大的盲目性，脱离了现实，太过于幼稚。正是因为没有认识到创业过程中可能出现的问题，太过于理想化，所以一旦遇到挫折和失败就会感到痛苦和迷茫，就容易产生放弃的想法。

其次，大学生如果不是富二代，那么资金就不会那么充裕。这会造成大学生创业的瓶颈，因为再好的技术也没法成为现实生产力。现在社会投资也很难吸引过来，因为一般的投资家不会投资一个没有任何前景的小公司。所以在选择项目的时候就要看清楚，你有没有这个资金可以支撑你的公司的日常运营。

最后，就是大学生自身的素养还有待提高。我们的创业意识要加强，要树立自己的社会服务意识和坚定信念。还有就是

自身的能力的提高，比如说创业者人格的魅力，性格的成熟提升等。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 大学生创业心得体会感言篇七

近年来，创业热潮席卷全球，越来越多的年轻人加入到创业的行列中。尤其是学生群体，他们既有激情迸发的朝气，又有接受新知识快速消化的能力，可以说是创业的最佳时机。因此，越来越多的学生开始涉足创业领域，他们积极探索，挑战自我，通过自己的努力取得了一定的成就。在这个过程中，他们也得到了宝贵的心得体会。

首先，学生创业者应该树立正确的创业心态。创业路上充满了未知和风险，成功并不是唾手可得的，但正是这种不确定性才有了创业者的机会。因此，作为学生创业者，要以一种乐观的心态面对困难和挫折，相信自己的能力和决心。同时，要时刻保持谦虚和学习的态度，不断进步，不断完善自我。

其次，学生创业者要有创新的思维方式。创新是创业者成功的基础，也是差异化竞争的关键。学生创业者应该积极思考

问题，寻求新的解决方案，并勇于尝试。他们可以通过参加创业比赛、创业实践、创业训练等方式锻炼创新思维，并将其运用到实际的创业项目中。只有不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

此外，学生创业者要具备良好的团队合作能力。团队合作是成功创业的关键因素之一，也是学生创业者必不可少的能力。创业不是一个人的事情，需要多方面的专业知识和技能，需要集体智慧的发挥。因此，学生创业者要学会与他人合作，充分发挥团队成员的优势，共同为项目的顺利进行努力。同时，学生创业者要有耐心和善于沟通的品质，解决团队内部的冲突和问题。

最后，学生创业者要保持持续学习的态度。创业是一个飞速发展的领域，崭新的商业模式和科技创新不断涌现。因此，学生创业者不能停止学习的脚步，要不断学习新知识，掌握新技能。他们可以通过参加相关的创业培训课程、读书和涉足新兴领域，拓宽自己的知识面。只有与时俱进，才能在竞争中立于不败之地。

总之，学生创业者在创业过程中应该树立正确的创业心态，拥有创新的思维方式，具备良好的团队合作能力，并保持持续学习的态度。只有这样，他们才能在激烈的市场竞争中获得成功，并为自己的未来奠定良好的基础。学生创业可以培养学生的实践能力，提高创新精神，为社会创造价值。因此，学生创业已经成为当代大学教育的重要组成部分。随着社会的发展，学生创业的热潮将会越来越高涨，为更多的学生提供实践的机会和平台，培养更多的未来创业领袖。

## 大学生创业心得体会感言篇八

随着时代的步伐，大学生创新创业训练计划的实施是国家改革人才培养模式强化创新创业能力训练培养适应创新型国家建设需要的高水平创新人才的重大举措。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场。随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形式日益严峻占到新增就业岗位的一多半，在如此严峻的情况下，我们必须创新创业。

通过上这门课给我的感想，让我明白了大学生创业不等于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，一个锻炼能力，获取经验的过程。创业不是只靠一腔热血，要有一定的基础，准备充分做起事来才能事半功倍。俗话说：不打无准备之仗战。要创新创业就要做好充分的准备和知识不断的积累。在创新创业这门课，我学会了如何选择行业的多项选择，必须是自己喜欢的产品所选产品的市场广阔性能发挥自己的天赋和特长如何选择门室空间。

我认为创业是艰辛的，我有思想准备，目标不能太高，大部分人都把目标定向太高，直至后期没有耐心，导致放弃。美国有一学者说过，走好每一步，这就是你的人生。人的努力就如同地下的煤，需要去发现和去开发，这样它才会发光发热。生命因为有限所以宝贵，因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信创新创业没有那么难。不要有所畏惧，大胆去开拓。成功总会属于我们的。

由此可见，大学生创业有很多的优势。他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。其次大学生有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。并且现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。

然而，即使拥有这些优势，也不意味着所有大学生创业都能获得成功，有些大学生创业过程中由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。其次急于求成、

缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，也是影响大学生成功创业的重要因素。有些学生虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。而且，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

所以，这些想要创业的大学生就像是故事中的男孩，他们都不想依赖别人来获取生存的机会，都是希望能够自力更生。他们的想法都是好的，但是光有想法还不够，要想梦想成真，还需要灵活多变的思维以及坚持不懈的毅力。

创业需要的不仅是胆识，还需要运筹帷幄的能力。因此，想要创业的大学生先要有一个详尽清晰的计划。首先就要决定要从事哪一种行业，哪一类项目在下决定之前，最好了解自己在哪方面较有创意、潜力，哪方面的事业较能吸引自己的注意力、并鞭策自己奋往直前等。一旦做好选择，接下来的许多课题便需要创业者一步步地去执行，才能逐渐地迈向成功之路。无论在何时都不能忘记自我充实，当然创业也不例外，有了完整的创业点子，下一步骤便是尽量让自己多接触各种信息与资源管道诸如专业协会及团体等组织机构。这些团体、组织不仅可以帮助你评估自己的创业机会与潜力，并可以尽早让创业计划就位。当然创业过程中难免会遇到挫折，这时一定要以好的心态正确的面对困难，正确处理这些困难能够帮助你成长，让你真正的成为企业经理人。

人无论何时都不能迷失了自己，不能因为看到别人创业成功就一味的也要创业，没有规划和能力，只空有一腔热血，这样只能失败。所以，无论是大学生还是想要创业的其他人，除非对自己将要做的事情有一个清醒的认识，那么，我建议还是先充实自己，拿着渔具学好钓鱼的技术，这样才会钓到源源不断的鱼，能够真正的依赖自己过上自己想要的生活。

对老师的评价，怎么说的我觉得老师对我们大家有的时候过于严厉，但我知道他都是为了我们大家好，他说的每上课说

的每一句话都让我觉得特别智慧，上这门课，老师会常常给我们讲做人做事的道理。我很感谢我的这门课老师，他教会了我很多。

## 大学生创业心得体会感言篇九

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，学会自我发展，培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

进入新世纪以后，随着国家政策的不断鼓励、支持及个人发展方式的转变，我国很多大学毕业生也开始了自己的创业历程，这种新型就业方式在我国的兴起不仅缓解了我国大学生的就业压力，更为其他毕业生的就业方式提供了一种合理可行的参考。而且随着国家对大学生创业的支持力度逐年加大，这种就业方式必将成为很多大学生毕业生的选择。

但是由于众多因素的限制，大学生创业目前在我国的的发展虽然比较顺利，但很多人还是对此持有质疑的一种心态。

那么，我认为大学生创业之所以现在不能完全被大学毕业生所接受，主要有以下几方面的因素。



一、大多数毕业生对创业所带来的风险很是担忧。因为大学生毕业生本身没有自身的资本。所以不能轻易的拿出一些资本去做这样一项逐渐本身没有把握的事情，大多数人认为与其做这样一项没有把握的事情，还不如让自己找份体面的稳当的职业，这样不仅自身的生活有保障，最主要的是没有担当创业带来风险的担忧。

大学生毕业面临的是来自生活压力的挑战，所以就业尤其是自己所选择的职业及所带来的收入不可不观尤为重要。创业，我们每个人都渴望拥有自己的一个公司，就像马云所言，人们渴望真正拥有一个属于我们中国人自己的公司。没有谁是真正愿意去打工的，最主要的还是自己没有这个资本不能担当这个风险的能力。

二、创业对创业者本身所拥有的专业知识有很高的要求，如果一个毕业生不具备将自己所学的知识运用到实际生活生产中的这种能力，那么创业者本身所具有的专业素质是不合格的。现在的大学生很多都还是中学的学习模式，认为这样不断的学习才能有出路，而不是注重实践，不注重对理论知识的运用。

此外，很多人认为大学是个令人放松的地方，所以就放松了对自己的要求，使得自己处于一个放纵的状态，对自己的专业知识学习不透彻，从而导致不能运用到实践当中。

三、创业对创业者本身的综合素质有较高的要求。不仅对专业知识的要求过高，要求创业者的心理素质、身体素质、领导素养等各种要求缺一不可。所以，创业不可一撮而就，更不是纸上谈兵，而是实打实的真功夫，要有远见，对潜在的市场能有较好的预测。

有的创业者没有良好的心理素质及身体素质就慌忙决定创业，这是对自己的不负责，更是对团队的不负责，所以我们需要考虑清楚自身的条件，然后思考是否有自身不利条件决定自

己不能创业。这是对自身及团队的负责，我们需要这样一个过程。

四、地方政策支持的不确定性。这个因素可能不是全国性的，国家的整体政策是很好的，但是如果下放到地方，执行起来可能难度就很大，所以很多大学生对此不是非常确定，担心自己所创办的企业在运转困难时得不到政府的大力支持。

大学生创业本身就是一次自我挑战，所以需要面对各种压力及困难，我们需要具备这种能力，即使不能很好的获取帮助，我们也可以通过各种途径来继续自己的梦想。

## 五、结语

随着市场经济在我国的进一步深入发展，相信政策的导向会对大学生创业带来更加有利的因素，我们要建设创新型国家，就必须大力提倡鼓励支持这些大学生的创业梦想，相信创业的人多了，我国的就业压力也就会逐步降低，而我国的经济活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用，这样才能真正的做到学以致用，真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起，我们很多有兴趣的同学完全可以去尝试，可能会失败，但是在创业的路上没有坦途可走，我们需要战胜自我，超越自我。我们需要将权衡自身，然后做出合理可行的决定。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及

学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之

所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

《[大学生创业心得体会范文](#)》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。