

最新银行青年员工演讲稿最美的青春(模板6篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。那么演讲稿怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

银行青年员工演讲稿最美的青春篇一

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！

我叫，岁，金融专业本科学历。今天我竞聘的岗位是支行市场营销部副经理。

首先，我由衷地感谢领导和同志们为我们搭建了这样一个展示才干，公平竞争的舞台。面对这样一场强者之间的角逐，我曾反复地问过自己，是什么样的力量支持我走上这个圆梦的讲台？沉思良久，我觉得今天给予我力量的，是我对工作的强烈热爱以及由此而迸发出的激情与自信！在这里我以年轻人的坦诚，用“心”回答以下问题并真诚地接受大家的审视与评价：（这段讲的要诚恳）

（个人经历和优势的介绍应用平和谦逊的语气）

第一，我为什么自信能够胜任这一工作

我的自信首先来自于丰富的工作经验

有人说，经验是最宝贵的财富，是做好工作的前提。我到商

业银行工作已经13年了。这些年来，我的工作岗位不断变化，从营业部出纳柜柜长、信贷科副科长、个人金融业务部副经理、再到营业部副主任，在这十三次花开花谢中，虽然我的岗位“终点又回到了起点”，但工作历程的轮回，却使我积累了丰富的工作经验，无论在业务能力和管理水平和沟通协调能力上，我都取得了长足进步。

我的自信还来自于对自己的严格要求

我具有强烈的事业心，精业敬业是我对自己的要求。为此，我常年坚持学习，通过学习开阔自己的视野，增长自己的才干。这些年来，我学过文秘，还参加了经济师和注册会计师的学习。特别是近年来，我着重加强了市场营销理论与技巧的学习，掌握了扎实的理论知识，具备了一定的市场拓展能力。

我的自信更来源于对自己性格的认知

“大雪压青松，青松挺且直”是我最喜欢的两句诗，也是我性格的真实写照。我不怕吃苦，不怕承担繁重工作的压力，敢于应对挑战。我想这对于市场营销工作者来说是极其为重要的素养。面对异常惨烈的竞争，面对纷繁复杂的局面，只有坚毅的性格才能支撑我们顽强拼搏进取，奋力开拓市场。

我们敬爱的周总理有一句名言：“坐而言不如起而行”。那么我以什么来获得大家的信任呢？我的答案也是行动！

(下面讲工作思路的地方应注意有起有伏，细细到来，讲到要点的时候要提高语调，注意抑扬顿挫)

第二，如果竞聘成功我的工作设想是什么

首先，以提高服务质量为前提，协助经理做好传统业务

不可否认，存款工作目前仍然是我们主要的利润来源之一，是我们必须做好的一块传统业务。我们要创新工作方法，实现这项业务内涵上的增长。具体来说，我将积极协助经理做好人员转变观念工作，要由“主人”变“仆人”，要明确客户满意是衡量我们工作的标准。要争取更多的客户，就必须打造服务品牌。为此，我们要完善服务功能，真正使客户进门有舒适感、临柜有亲切感、离柜有留恋感，留住老客户，吸引新客户；同时，对重要客户可以采取电话预约、优先办理，上门服务等方法，增加客户的信任感和忠诚度，以保有我们稳定的客户群，实现客户资源内涵上的增长，提高我们的利润水平。

其次，以强化营销为突破口，积极拓展新业务

由于加入wto以后，给我们金融业带来的严峻的形势和挑战，积极发展个人贷款和中间业务，对各个银行来说，都显得极为重要。而做好这些业务的突破口，我认为在于坚强营销队伍的建设。因而我将协助经理进一步加强对客户经理的培训工作。客户经理是银行向客户全面营销所有金融产品和服务的主力军，客户经理的工作能力和水平和我们的业绩息息相关。首先，要加大他们的营销知识的培训，以前沿的营销理念和销售方式、方法武装他们的头脑，使他们明确要向谁，以什么样的态度，怎样去营销我们的产品和服务。与此同时，要制定适合营销人员管理和激励特点的考核激励管理体系和规章制度，奖勤罚懒，以程度地鼓励客户经理努力拓展市场，打造一支特别能战斗的客户经理队伍，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，并以各种金融产品为手段，为不同的客户“量体裁衣”，实行存、贷、中间业务的式营销，增加我们的赢利能力。

第三，提高贷款质量、防范与化解信贷风险。

首先我要树立安全、效益、竞争观念，把贷款的安全性和效益性视为银行信贷工作的生命线，改变粗放式管理，实行集

约化经营战略，创造的经济效益。其次要对信贷资产的管理上要实现由“高风险、低收益”到“低风险、高收益”的转变。为此我将充分利用目前国有企业优化资本结构的良机，支持和帮助企业实现资产重组，把风险承担的主体转移到高效低险的企业，降低风险系数，提高信贷资产的收益。我还将建立信贷风险防范预警系统，从贷前调查入手，通过确立科学的贷前调查分析指标，全面分析贷款的安全性、效益性、可偿还性等指标，提出科学的贷前预报；贷后要建立跟踪检查系统，形成信贷资金网络风险管理，及时发现问题，起到预警、报警作用。

最后，我还要以审慎的态度，在有效控制信贷风险的基础上，做好对企业的贷款工作。当然，作为部门副经理，我还要注意协助经理做好部门的各项管理工作，使各项工作在良好的气氛中开展，在和谐的环境中完成，从而提高我们部门的形象和竞争力。

尊敬的各位领导，评委，此次竞聘“我为荣誉而战”，我为成功而来，如果我的坦诚、自信与能力能够得到大家的认可，我将倍加珍视这一机遇，倍加努力工作，以自己的工作业绩回报大家的信任与厚爱。诚然，竞争就意味着必然有人会被淘汰，我作好了充分的心理准备，成功的结果固然令人心醉，但追求成功的过程同样魅力无限，今天，无论结果如何，我都要说“我人生中的这一乐章无比辉煌与精彩！”

我的演讲完毕，谢谢大家！

银行青年员工演讲稿最美的青春篇二

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！首先感谢县委办及领导给予本人展示自本人的舞台和提高自己、锻炼自己的机会！中层干部实行公平、公正、公开地竞争上岗，是深化人事制度改革的重要举措。本人衷

心拥护，坚决支持，并积极参与。本人将十分珍惜这次机会，勇敢地接受大家的评判。

一是实践锻炼经验比较丰富。参加工作八年来，本人先后从事过教育、文秘、人事、宣传、民政、残联及共青团、挂钩村等多项工作，多角度、多方位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，既能说，会写，又能干事，干成事，并具备了较强的组织协调能力。

二是爱岗敬业精神比较强烈。农民家庭的出身及基层艰苦工作的磨炼，培养了自己吃苦耐劳、坚韧不拔的性格；养成了对工作认真负责、精益求精、勇于奉献、默默无闻的良好作风；形成了办事稳妥，处世严谨，廉洁自律、诚实正派、团结协作的做人原则。

三是理论文化功底比较扎实。在以优异的成绩从文秘专业毕业后，本人先后参加了党校经济管理和法律专业的函授学习，平时注重文学研究、公文撰写、材料起草等。多方面的学习、提高，使本人能较好地把握发展趋势，准确领会领导意图，及时而创造性地完成领导交给的工作任务。

一要搞好内部团结。要虚心向同事们学习和请教，多交流思想，多协调工作，在生活上多关心同事，在工作上多帮助同事出成绩，在成绩和荣誉面前，多谦让同事。在同事之间，开展好批评与自我批评，求大同去小异，使大家心往一处想，劲往一处使，团结协作，共同进步，积极完成各项工作任务。

二要加强自身修养。古人云：内圣方能外王。所以本人要加强政治理论、经济法律等各方面知识的学习，虚心向老前辈和有经验的同志们请教，不断充实和完善自己，提高自身的综合素质。

三要尽快进入角色。要认真研究股室的工作职能，认清自己

所担负的工作职责，订目标，下任务，同时要身先士卒，率先垂范。

最后本人只想说一句话：给本人一次机会，本人会还你们一个满意！

本人的演讲完毕，谢谢大家！

银行青年员工演讲稿最美的青春篇三

尊敬的各位领导，各位评委老师，亲爱的同事们，大家好，我是张**，来自***。今天我演讲的题目是：

心系合规 方能行远

合规是银行文化的重要部分，规则的约束可以产生强大的力量，历史已经向我们证明：看那古老的汉莫拉比法典开启了人类的文明之光；看那秦王用法家严律平治天下，成就一统江山；看那高祖入关与民约法三章，奠定了汉朝开国基石；看那诸葛亮挥泪斩马谡以严军法、明军纪，令蜀国三军一心，强于魏敌。

当今的农行是一家大型国有上市银行，于国，她是金融事业的主力军，于民，她承担着服务三农的重任，长足的发展更离不开合规文化的建设。各种规章制度是银行工作的基础，离开了制度，银行管理就成了无本之木、无源之水。孟子曰：“离娄之明，公输子之巧，不以规矩，不能成方圆；师旷之聪，不以六律，不能正五音。”意思是说即使有离娄那样好的视力，公输子那样好的技巧，如果不用圆规和曲尺，也不能准确地画出方形和圆形；即使有师旷那样好的审音力，如果不用六律，也不能校正五音。还记得刚刚入行的时候，我们观看了视频制度之殇，其中的案例发人深省。有迷上彩票的银行主任，不惜利用职务之便，挪用公款700多万，最终身败名裂；有年轻的大学生，正值风华正茂，却为了填补丈夫

的赌债，铤而走险，断送了大好前程；有抵制不了金钱诱惑的加钞员，利用同事的信任和疏漏盗取现金，携款而逃，最终被擒，身陷狱中。这些惨痛的案例无不向我们昭示着：合规是正道，不合规，则走向不归！

合规是诚信之基。凡是制度要求的认真执行，凡是制度禁止的坚决不做，时刻规范自己的行为，建立起诚信从业的职业道德素养。合规是银行生命的链条，如此，农行这个庞大的机器才能正常运转，农行方能立于不败之地。

于是，我们不禁要问“合规在哪里？”合规是我们眼睛能看到的制度，合规是我们眼睛看不到的意识。合规并不空洞，它其实就在我们工作的流程里。合规在您所签下的每一个章里，在您操作的每一笔业务里，在您发放的每一笔贷款里，在您服务客户的每一个细节里。合规无处不在！

合规就在身边，合规绝无小事。银行的经营时刻与风险相伴，银行的制度都是用血的教训和沉痛的代价换来的。时刻在心头悬起合规的剑，走好合规的路。作为新入行的青年职工，我们更应该从一开始就养成好的习惯，正确办理每一笔业务，认真审核每张票据，抵制各种违规作业，坚持合规从我做起！

合规是一种修养，令我们举手投足都体现出农行人高尚的风貌、良好的形象！

合规是一种爱，象阳光雨露一样滋润着我们的心田、洗礼着我们的灵魂！合规是一种企业精神，它坚定着我们的信念、激发着我们的斗志！合规是一种保障，它为农行的健康发展遮风蔽雨、保驾护航！

合规本身就是是一种美，加强合规文化建设，在全行积极倡导合规经营，则是在守护美。充分发挥合规的力量，化紊乱为顺畅，化脆弱为坚强，化痛苦为幸福，让合规的阳光带来农行沃土的果实，让合规的劲风托起农行飞翔的翅膀！

银行青年员工演讲稿最美的青春篇四

各位领导、同事们：

你们好！

首先感谢行领导和各位同仁的信任和支持！

我叫xx，今天，我参与领导班子以人为本、与时俱进、锐意进取的创业精神，也感到了x行明天无限的生机与活力。

我xxx年毕业于xxx，后来参加xxx本科自学并顺利毕业，xxx年考取经济师资格。参加工作以来，先后从事过储蓄、事后监督、银行卡、出纳和会计等工作，并多次被评为工作先进个人，在屡次民主测评中成绩一直名列前茅。我结合工作实际撰写的业务论文xxx也在xxx刊发。这点成绩的取得，固然与我对工作丝毫不敢懈怠、任劳任怨分不开的，但更多的是x行这片沃土培养和锻炼了我。

目前，x行面临着谋求更大发展的良好的机遇。市场经济的大潮已把我们推向了潮头，物竞天择，流水不腐，x行这艘航船已处在了一个更高的起点上，准备扬帆起航。所以，我参加这次营业部会计主管是一个业务性强、责任心强、原则性强的“三强”岗位，这必然要求从事该岗位的人员具有良好的业务素质和优秀的人格修养。我参加工作以来一直处于业务一线，无论是从事事后监督、银行卡、储蓄、出纳还是会计等业务，岗位的变换使我积累了较为丰富的工作经验，也符合我行业务向综合化发展的需要。特别是从事的事后监督工作，使我对该项工作有了更深的认识和熟练的技能。目前，我从事会计综合岗位，负责辖区内资金调拨、资金清算、往来帐务，使我对辖区内的业务较为清楚；负责我行贷款的发放、归还、收息、贴现、银承、委收、托收、查询等系列工作，虽然这些业务烦琐，加之人手紧张，即使再苦再累。我对这

些工作也要如履薄冰，丝毫不能有一点马虎和私心杂念，丝毫不能出现一点纰漏，更不能给我行带来任何损失。

x行兴盛，我们有责。今天，我勇敢的站到了演讲台上，恳请领导和同事们给我投下信任的一票。给我一点阳光，我将折射更多光芒。如果我有幸被行领导和同事们认可而被聘任，我将做以下几点打算：一、积极为x行的发展做贡献。踏踏实实做人，兢兢业业工作，以优质高效的工作业绩来回馈我行；二、认真履行会计主管岗位职责。坚持检查与辅导相结合的原则，保证工作质量以及工作效率；三、善于学习，勤于思考。除学习政治理论外，还要学习科技知识、经济知识、现代管理知识和企业文化知识等等；四、服从领导，服从安排，团结同事。五、继续发扬严谨、仔细、肯于吃苦奉献的品格，维护单位的利益。

市场竞争，时不我待，百舸争流。让我们携起手来，共同为x行的发展腾飞贡献自己的青春和才智，祝愿在座的每一位必将有一个更加美好灿烂的明天。

我的演讲到此结束。谢谢大家！

银行青年员工演讲稿最美的青春篇五

各位领导、各位同志：

大家好！

今天我怀着无比激动的心情和满腔的热情，参与公司稽核班长的竞聘。首先我为我能够工作在移动公司这个快节奏银行稽核竞聘演讲稿、高效率的大家庭里感到十分荣幸，同时要感谢公司领导给我们这次锻炼和提高自己的机会。此次竞聘，我主要是为了响应公司人事制度改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为公司的发展奉献自己的能力和热情。近两年的锤炼与磨合，领导的关心同事的帮助，使我感到了公司家

庭般的温暖。是你们使我最快速度地熟悉了我的业务，把握了业务技能，使我能学以致用，为我创造了良好的发展空间，我想再没有什么能比这给我带来更多快乐。于是我对公司，对我现在的岗位更加热爱。

我认为，我竞聘市场部稽核班长有如下几个优势：

二. 有较强的工作责任心。作为公司的一名员工首先要对自己负责，对企业负责。要具备良好的政治思想和职业道德，这是指导我们工作的动力和指南。我作为一名业务稽核，对待工作尽心尽力、尽职尽责，积极主动的与各班组沟通，将发现的问题及时纠正，确保业务流程的正常化。

三. 我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工银行后勤竞聘演讲稿作岗位中去。

业务稽核是公司管理中内控的一个重要岗位，监督把关是业务稽核的主要职责。做好这个工作，我认为要把握好以下几点：

一、要认真执行各项法规制度，做好业务单式、现金票据和业务流程的指导、检查监督工作，发现不安全隐患及时采取有效措施。

二、加强各营业机构的管理，监督检查代办代销网点及各营业厅的业务操作情况，严格执行分公司市场部制定的营销渠道管理考评办法，对代办代销行为实施监控，促进营销渠道的规范化建设。要加强对内控制度的检查。定期或不定期邮储银行竞聘演讲的开展再稽核监督工作，及时纠正稽核工作中的偏差和问题，防止稽核工作走过场、流于形式。

三. 业务稽核工作还需要有勤奋务实精神，要定期编制业务稽核检查工作计划按期实施，及时编写稽核检查工作报告及改

进意见。也就是要有目标、有内容的制定每天、每周、每月工作计划;并根据实际工作中出现的新问题、新情况及时对计划进行调整、修改和补充。在实际工作中还要加强各班组之间的紧密配合,注重团队协作,否则我们的工作中会存在一定的盲目性。

当今社会充满竞争、机遇和挑战,我们每一个人都会有危机感和紧迫感。我作为公司一名员工,也深深地体会到这一点,但是机遇总是垂青于那些早有准备的人,所以,我在工作中兢兢业业,认真负责,在业余时间不断学习,充电,变压力为动力,正所谓:竞争使我更加优秀,挑战使我更加完美。我相信,公司给每位员工的机会都是平等的,如果能在一个深爱的岗位上工作,相信我会做的更好。

银行青年员工演讲稿最美的青春篇六

前段时间,针对我们这些试用期和新转正不久的员工,总社进行了一次简单但却非常有意义的考评,我的测试成绩很不理想。这几天,我想了很多,为什么我的成绩那么尽如人意呢?是自己太笨,还是我不用心学习?后来,我发现自己理论素养太欠缺了,也没有积极认真的向各位老师学习、请教经验,对助贷社的思想、理念的理解还有很大差距。针对这些问题,我正努力做起,从以下几个方面做起:

俗话说得好,“活到老,学到老”!学习是一个终身不断的过程,作为年轻人,我应该加强学习基础金融理论知识,加强对信贷资料的理解,活学活用,把自己学到的理论贯彻到实际的工作中去,在实践中得到更大进步,从而树立良好的个人形象和单位形象!

一个人的专业素质,决定了一个人在这个岗位上能否真正的胜任这份工作!态度决定高度,优秀的服务态度换来优秀的业务技能,优秀的业务技能外化为优秀的服务水准,贷款管理质量才能不断提高!我们做的是小额信贷,需要付出大量

的精力经营这些零碎的资产，“人勤地不懒”，做贷款就像种庄稼，不仅要掌握种植技巧，管理更要上去，否则，我们怎样指望良好的收成呢？我相信，天道酬勤，我相信，成功属于勤奋的人！我正与其他同事一道，利用每一分每一秒可利用的时间，做好沟通交流，不断的学习，不断的进步，不断的去求索，做好管好每一笔贷款！

在工作中的能力如何，跟一个人的专业水平有很大关系，只有提高自身的专业水平，才能更好的完成领导交给的任务，把工作做好，让群众满意。

作为一名信贷员要与每位同事有良好的交流和沟通氛围，这样才能更好的跟各位同事展开工作，助贷社有良好的环境和工作氛围，让我深深感受到了同事们为了助贷社的明天而奋斗和实现他们在助贷社的目标而努力的工作。

我深深地认识到，我正和同事们一道，在为家乡的老百姓做一些实实在在的好事，为小额信贷事业的不断壮大贡献智慧才能，并为之继续更多的努力！我会严格要求自己，早日顺利完成从一个学生向社会工作者角色的转变，接受更大的挑战，超越自我。我一定会干好工作，不让大家失望，期待你们的批评、监督和支持！