

# 最新演讲与口才活动计划(模板5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 营销人员思想汇报篇一

尊敬的党组织：

你好！

成为预备党员没多久，我就到了师军需科工作。在这段时期里，我时刻以一名党员的身份处处严格要求自己，模范带头，尽党员应尽的职责。

在思想上认真学习马列主义、毛泽东思想以及邓小平理论来武装自己的头脑，认真落实jzm“五句话总要求”和“三个代表”的科学内涵，自身实践，时刻牢记“全心全意为人民服务”的宗旨。作为一名后勤保管人员，就是一名服务者，要为基层服务，通过这次“三讲”正面教育，通过自己对《为人民服务》这篇文章的学习，使我清楚地认识到为人民服务的真正内涵。为人民服务不需要什么惊天动地的事迹，需要的是从小事做起，从平时的点点滴滴做起。作为保管员，我想自己应该进入角色，应该首先从自己的服务态度做起。

专业技术精不精，是一个人对工作的熟练问题，而服务态度好不好，是一个人对工作的态度、对本职工作热爱程度的问题，我认为服务态度占重要地位，所以我立足本职，树立起以官兵对服装发放的意见就是我工作标准的意识，尽自己最大能力让大家穿得及时、穿得合体。其次，努力尽快掌握保管业务，遵守保管员职责，自己多学习一些本专业的理论

知识，提高专业技术，协助助理员干好被装的发放和管理工作。

平时我在思想上坚定理想信念，树立正确的世界观、人生观、价值观，保持思想稳定，及时调节自我，保持愉快的心情去干工作。注意政治理论的学习，使自己接受正确思想，确实做到“常在河边走，就是不湿鞋”，能够经受住各种诱惑，永葆一名革命军人的政治本色。多主动汇报思想，让自己的思想让党组织知道，增强配合意识。

在工作中我以共产党员的标准来要求自己，牢记入党誓词，克服并纠正自身存在的问题，工作中大胆负责，脏活、累活干在前面，遇到困难挺身而出。牢记党对我的培养和教育，吃苦在前，享受在后。我要学习雷锋的“钉子精神”，要不断进取，知难而进，“三百六十行，行行出状元，”我作为军人，应该充分利用部队这所大学校，努力地锻炼自己，使自身素质不断提高。

在学习上作为一名保管员，由于工学矛盾，虽然对一些课、一些作业来不及补上，我在态度上端正思想，不应该产生混淆思想，处理好工学矛盾，坚持当天的工作当天完成，决不拖到第二天。在课余时间我积极投入到各种活动中去，并且努力抓好政治理论和文化学习，以及自己函授学习，做到工作、学习两不误。注意平时的学习、平时的自我调整。使自我约束能力提高，使自己能正确对待他人的批评，并且及时地纠正。

为人处世上团结同志、尊重领导，处理得当与上级、同级、下级之间的关系。尊重上级，诚恳接受上级批评，不管批评是否正确，查找自身原因，决不与上级争执。与同级的关系，跳出老乡圈子，多与战友们交往，确实做到团结同志这一点。与下级关系，决不以新老兵拉长与他们的关系，以兄弟关系去帮助他，以身作则，确实体现出老兵的模范作用。

现在我还是一名预备党员，我恳切希望党组织能认可我，让我转正成为一名正式党员。今后我会更加严格要求自己，牢记入党誓词。如果党组织不予批准，则说明我离真正党员的要求还有距离，我不会灰心或失望。我会更加勤奋工作，努力学习政治、理论文化等知识，以更高的工作标准和工作姿态去争取党组织的批准。

以上是我的转正申请书，请党组织审查。不足之处请组织上批评指正。

此致

敬礼！

汇报人□diyifanwen

20xx年x月x日

---

## 营销人员思想汇报篇二

组织：

转眼之间我成为预备

党

员已经快要有一年的时间了而且自己工作也即将满一年了，在工作的这段期间里面我学习到了许多之前在学校里面没有学习到的知识和内容。现在的我懂得了更好的将理论和实践相结合在一起，而且在

党

组织的关怀以及在一些老

党

员的新号，记下我现在的

思想

状况，不断的提高，并且工作之中将自己的

思想

和实践相结合在一起，现在我向组织汇报一下我在这个季度的

思想

的基本情况。在

思想

方面，我主要学习了我们

党

的主要内容以及重要

思想

，这能够让我更加一步的去理解

党

的

思想

□

党

的本质以及保持

党

的先进性等等。

通过一系列的实践，让我明白了，想要成为一名合格的

中国

共产

党党

员的话，不仅需要

思想

上入

党

，在从组织上入

党

，而且也应该正确处理群众和

党

员之间的关系。作为一名合格的

党

员，在

党

内我们是

党

的一个成员，同时也是一名人民群众，一名社会主义的劳动者。对于每个人来说，每个人都有符合自己身份的一个标准啊，那么我们应该是从哪一个标准呢？这也是所有

党

员必须要面对的一个问题。因为如果处理不好一个问题的话，那么就会让自己落后于一般群众，对于一名

党

员来说，在任何时候，在每时每刻都需要牢记自己身为

党

员的标准。努力在学习，工作和生活等各个方面发挥出

党

员的先锋模范以及带头作用。  
组织靠拢。

汇报人□xxx

汇报时间□20xx年xx月xx日

## 营销人员思想汇报篇三

敬爱的党组织：

接受党的教育已经半年，对党的认识也加深不少，为了更好的确定入党动机，跟着正确的方针走，服务人民。我自认为我们要做到以下三点基本要求：

首先必须牢固树立中国共产党的理想。理想是确立于人们的观念之中并为之奋斗的目标，也就是说理想就是一个人的奋斗目标，是一个人世界观的反映。其次要坚持勤奋学习。我们所处的时代，是要求人们终身学习的时代。入党积极分子要端正入党动机，首先要加强学习。中国共产党党员的先进性不是天生具备的，而是在不断地学习、不断地实践的过程中，通过不断地总结和提高自己的思想境界才形成的。在这一过程中，认真、系统地学习，特别是学习政治理论起着极其重要的作用。中国共产党党员只有通过努力学习文化，学习科学技术，才能具备建设社会主义的业务能力；只有通过学习政治理论，用马列主义、毛泽东思想以及邓小平理论武装自己的头脑，才能具有正确的世界观、人生观、价值观，具备卓越的领导能力，防腐拒变的能力。

另外，端正入党动机是个长期的话题，我们要一直坚持。可以说，端正入党动机不仅是入党积极分子要回答的问题，而且是每个党员都要终身实践的课题。许多要求入党的同志从提出入党申请的第一天起，就矢志不移、孜孜不倦地为党为国家为人民工作，以实际行动端正入党动机，达到了党员标准，成为光荣的中国共产党党员。但也有少数人，忽冷忽热，起伏较大，最终没有实现自己的入党愿望。许多曾经为党为国家为人民作过大贡献的党员，后来却走上了犯罪的不归路，

其重要原因就是没有持之以恒地加强党性锻炼，还在入党动机方面暴露出了大问题。

确立了正确的入党动机，我们可以更好的鞭策自己，哪些应该做，哪些应该摒弃，不断的提升自己，升华自己，并努力让自己制造一种氛围，感染周围的同学朋友们，不管是否已成为党员或者还未的，都可以感受到进而鞭策自我，主动积极的向党组织靠拢。

此致

敬礼！

汇报人：

日期□xx年x月x日

## 营销人员思想汇报篇四

尊敬的党支部：

我是一个普通的军人，没做过什么大事，只是在默默坚持，尽自我的一份职责；苦难对我来说算不了什么，它也不是我博取别人同情的资本，我也不需要别人的同情，我认为“奋斗”才是一个人毕生最重要的东西；每个人都一样，只要有目标就会有动力，“不抛弃，不放下”是定位人生的根本。对一名军人来说，强大的爱国主义精神和使命职责感是绝不可抛之脑后的。加强政治理论和科学文化学习则是使人不断进步源泉。有人问我为什么那么早就入党，我从容而自傲的回答：“因为党是神圣的，我要靠真本事加入她的组织，靠对党的忠诚，和个人的理想信念去接近她，表面肤浅的入党那没有任何好处，也失去的她的本质”。我爱党的伟大、爱她的纯洁、爱她的精神、更爱她的灵魂。想透过她神圣的灵魂和来在更大的空间里发展她宣传她，同时也是为了挥洒自我

满腔的热血和激情。每个人身上都有闪光点，在适当的时光和适当的地点被挖掘那是机遇，反之在不成熟的时机得到培养那则是一种慕名的浪费。

一个人要实现他的人生价值，务必要不懈地努力和奋斗，兢兢业业工作，踏踏实实生活，树立正确的人生价值观。中国共产党是中国工人阶级的先锋队，同时也是中国人民和中华民族的先锋队，她是中国特色社会主义事业的领导核心，代表中国先进生产力的发展要求，代表中国先进文化的前进方向，代表中国最广大人民的根本利益。理解党的领导和教育，贯彻党的政策和决议，全心全意为人民，实现共产主义事业，就是我的人生价值所在。

此致

敬礼

汇报人：

汇报时间□xx年xx月xx日

## 营销人员思想汇报篇五

敬爱的党组织：

岁末将至，回首这一年来，我始终坚持着道虽通不行不至，事虽小不为不成的人生信条，在工作中紧跟支行领导班子的步伐，围绕支行工作重点，出色的完成了各项工作任务，用智慧和汗水，用行动和效果体现出了爱岗敬业，无私奉献的精神。下面我从思想、工作等三方面对自己20xx年工作进行一个汇报：

我在工作中始终树立客户第一的思想，把客户的事情当成自己的事来办，急客户之所急，想客户之所想，要求自己对待

工作必须有强烈的事业心和责任心，任劳任怨，积极工作，从不挑三拣四，避重就轻，对待每一项工作都尽心尽力，按时保质的完成，在日常工作中，始终坚持对自己高标准，严要求，顾全大局，不计得失，为了完成各项工作任务，不惜牺牲业余时间，利用一切时间和机会为客户服务，与客户交朋友，做客户愿意交往的朋友，通过自己不懈的努力，在20xx年的工作中，为自己交了一份满意的答卷。

在服务客户的过程中，我用心细致，把兄妹情、朋友意注入工作中，使简单枯燥的服务工作变得丰富而多采，真正体现了客户第一的观念、在与客户打交道的过程中，真正做到以诚相待，把客户的利益视为自己的利益，了解客户的动向，知晓客户的所思所欲，为每位客户量身推荐我行的各种金融产品，通过我的不懈努力，在”争一保二”活动中完成了营销存款180万，理财金卡8张，信用卡5张，电子银行签约50户，保险销售15万的业绩，最令我欣慰的是客户也得到了双赢，他们在满足自己需要的同时，也享受到了建行更加细致周到的服务。

作为一名前台工作人员，有时自己在服务中还不够耐心细致，需要掌握的知识还很多，在以后的工作中我会自觉加强学习，向理论学习，向专业知识学习，向身边的同事学习，进一步提高自己的理论水平和业务能力，特别是理财业务知识，全面提高综合业务知识水平。克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作的主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己，决不能因为取得一点小成绩而沾沾自喜，骄傲自大，而要保持清醒的头脑，与时俱进，创造出更大的辉煌。同时继续提高自身政治修养，强化为客户服务的宗旨意识，努力使自己成为一名更合格的建行人。

有一种事业，需要青春和理想去追求，有一种追求需要付出艰辛的劳动力和心血汗水，我愿我所从事的金融事业永远年轻和壮丽，兴旺和发达。

汇报人：

日期：