

最新银行员工演讲稿立足平凡岗国庆(大全9篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇一

尊敬的各位领导，晚上好。

我叫董素娟，是德兴农村信用银行绕二支行的一名柜员。在从业将近一年半之时，我很高兴有这次演讲机会能让我表达下我对银行的所见所感。我演讲的主题是我服务我快乐。银行怎样才能生存？靠什么生存？相信很多人跳入脑中的有一个字，钱。但更深层次的讲，是靠客户。

不管是资产业务、负债业务和中间业务，没有客户，资金来源不足，放贷对象没有，银行必然无法存在。能否真正做到以人为本，以客户为本，是竞争取胜的关键。银行之间竞争的焦点之一就是服务。用什么样的服务理念指导服务活动，对于能否赢得竞争优势，把握经营制胜的主动权十分关键。这银行服务礼仪的本质就是尊重，被尊重是一件快乐的事。我们在服务过程中，在尊重别人的同时就是尊重我们自己。这一年，我很高兴见证到了德兴农村信用合作银行的服务改进方面的突变，在办理业务时做到文明优质，这包含在我们对客户的`关切问候，“你好”“请问您办理什么业务”“请慢走”，也包含在……自己举例……良好的服务当然不只是停留在礼仪上的文明，更重要的是在内心。曾经有一个单位要招聘一名部门负责人，面试题目只有一道：“谁为你发工资？”这实际上考核的是服务意识的问题。最后只有一个人被录取了，他的回答是：“顾客为我发工资，因为顾客给我

们带来了效益；单位为我发工资，因为是单位给我提供了展现自己的平台；我自己为自己发工资，因为一切还要靠自己的奋斗努力”。作为一个银行从业人员也一样，离不开顾客，单位和自己本身。

其实，只有用高质量的情感服务接待每一位客户，才能使客户以更大的热情对我行予以关注和支持，银行与客户的关系才能步入良性循环的轨道。在服务中，我们应该想客户所想，体察客户心理，为客户提供满意的服务。在服务中，我们应该追寻快乐，对客户以亲友相待，以微笑的面孔、百倍的热情迎接每一位客户的光临。而客户对我们工作的满意创造了我们在工作中的快乐。

作为农村信用银行的一名员工，我也非常希望我行与客户的关系和谐融洽。坐在窗明几净的办公桌前，我们应该心怀感激，感激上级行让我们拥有干净明亮的办公环境；感激上级行、网点主任在工作中给予的指导，生活中给予的关怀；感激同事们在工作中给予的帮助；更感激我们的客户，是他们的谅解和支持，点燃了我们服务的热情。我服务我快乐，从我做起，从现在做起，我们要以快乐的情绪投入到工作中，从工作中收获快乐。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇二

满怀梦想的我，收获了自己播种的果实，来到万源农信大家庭，正式成为一名农信人。二十来岁的懵懂青年，兴奋之情，溢于言表！

我作为新人，有幸融入万源农信这个大家庭，面对欣欣向荣的发展态势，我深感骄傲，但在这个早就告别了铁饭碗的时代，唯有在工作和生活中乐于拼搏，甘于奉献，勤于思考，不断充实自己，修炼自己，才能扛起前辈们的大旗。

感 悟

——态度要端正。端正自己的工作态度，从“做一行，爱一行”变为“爱一行，做一行”，从根本讲，我们首先要热爱这一份工作，进而才能对这份工作投入热情，使工作变得更有激情、更有干劲、更有动力。把握工作中的第一个环节，也是金融服务最基础的环节——服务态度。树立顾客就是上帝，顾客就是我们的衣食父母的观念，以维护顾客利益为首要原则，服务顾客，提升自己的服务质量。或许有些人忽略了它，但是我认为它是金融服务行业的脸面，客户最直观的评价就是服务态度。微笑一分，客户对你的好感就增加一分，你的工作或将更加游刃有余；冷漠一分，客户对你的厌恶就递增两分，你的将工作举步维艰。

——技能要强化。刚开始接触银行工作，出纳，会计，信贷等不同的岗位。生疏感在所难免，业务速度慢，不准确，容易出错。但是我们不应该认为自己是新员工就应该这样。反而应该不断积累经验，熟悉业务代码，精益求精。将机械化的操作模式熟能生巧，以最高效的服务技能，最快捷的服务，做到让客户满意，让自己满意。

——作风要严谨。在9月4号的警示教育大会上，张理事长和陈监事长的警示语句犹在耳畔，和对于单位的钱财不能有任何非分之想，要把银行的钱看做是一个数字，一个符号。对于工作安排，领导指示，不能有丝毫的懈怠。要积极的全身心投入完成。能完成七分的工作，要努力完成十分。对于刚走出大学校门的我们，拥有无限的青春活力，但是性格弱点明显，容易我行我素，缺乏严谨细致，如果长期如此，必然给单位造成负面影响，所以我们应该对自己严格把关，历练人生，磨平性格中那些锋利的棱角。做一个严谨、低调、稳重、上进的农信新人。

建 言

作为基层员工，经过近段时间的工作和学习，见证了身边的同事们为服务三农而倾情付出，也对农信的发展有些浅薄的

建议。

——优化服务，让客户宾至如归。应该优化信用社的服务质量。服务质量最基本的就是服务态度，将微笑服务落实到每一个网点，每一名员工。让员工与客户之间产生一个顺畅的纽带，让顾客对农信产生一种家的感觉。其次，农信服务的对象，大多是文化素质不高的农民，身体状况不好的老人，所以应注意他们的每一个细节，比如安置保安人员管理秩序，让年龄大的身体状况不好的先办理业务，而且要杜绝抢办业务之类的事情发生。根据不同的顾客群体，合理安排相应的产品，让顾客称心如意。对农村信用社满意，才能最大限度的留住老客户，发展新客户。让客户感到，信用社就是老百姓自己的银行。

——提升品牌，让农信屹立不倒。应该提升农信品牌的竞争力。在相当大部分的乡镇，金融机构只有农信和邮局，竞争不强。进而就会使员工松懈，对工作不积极。在个别的乡镇有强竞争力的农行等老牌金融品牌存在，我们的信用社就会显得比较乏力。存款贷款，业务质量被拉开较大差距。所以，农信应该从各个方面下手，提升农信品牌的竞争力，从而能够在未来金融行业的激烈竞争中站稳脚跟，谋得一席之地。

——拓展市场，让舞台无限宽广。应该大力发展现有客户群体，拓展新层次的客户。如今，农信秉着服务三农的原则，其客户群体大部分来自农村乡镇，客户群体相对狭小，随着城镇化的加剧，中国的农村人口将逐步向为城市转移，所以应该大力发展城市客户，而且，城市人口的资金实力，信用状况相对而言要好于农村人口。在办理贷款上，抵押物的产权所有权都比较清晰。农信在未来几十年甚至几百年之内的发展与生存。立足农村，拓展城乡，是迫切需要面对的事。

人生的每一次磨砺与拂拭，都不是无用之功，潜移默化中，我们的心灵被净化了，能力和境界也就被提升了。把握农信生活的历练，亦是把握人生真正的精进！

满怀梦想的我，收获了自己播种的果实，来到万源农信大家庭，正式成为一名农信人。二十来岁的懵懂青年，兴奋之情，溢于言表！

我作为新人，有幸融入万源农信这个大家庭，面对欣欣向荣的发展态势，我深感骄傲，但在这个早就告别了铁饭碗的时代，唯有在工作和生活中乐于拼搏，甘于奉献，勤于思考，不断充实自己，修炼自己，才能扛起前辈们的大旗。

感 悟

——态度要端正。端正自己的工作态度，从“做一行，爱一行”变为“爱一行，做一行”，从根本讲，我们首先要热爱这一份工作，进而才能对这份工作投入热情，使工作变得更有激情、更有干劲、更有动力。把握工作中的第一个环节，也是金融服务最基础的环节——服务态度。树立顾客就是上帝，顾客就是我们的衣食父母的观念，以维护顾客利益为首要原则，服务顾客，提升自己的服务质量。或许有些人忽略了它，但是我认为它是金融服务行业的脸面，客户最直观的评价就是服务态度。微笑一分，客户对你的好感就增加一分，你的工作或将更加游刃有余；冷漠一分，客户对你的厌恶就递增两分，你的将工作举步维艰。

——技能要强化。刚开始接触银行工作，出纳，会计，信贷等不同的岗位。生疏感在所难免，业务速度慢，不准确，容易出错。但是我们不应该认为自己是新员工就应该这样。反而应该不断积累经验，熟悉业务代码，精益求精。将机械化的操作模式熟能生巧，以最高效的服务技能，最快捷的服务，做到让客户满意，让自己满意。

——作风要严谨。在9月4号的警示教育大会上，张理事长和陈监事长的警示语句犹在耳畔，和对于单位的钱财不能有任何非分之想，要把银行的钱看做是一个数字，一个符号。对于工作安排，领导指示，不能有丝毫的懈怠。要积极的全身

心投入完成。能完成七分的工作，要努力完成十分。对于刚走出大学校门的我们，拥有无限的青春活力，但是性格弱点明显，容易我行我素，缺乏严谨细致，如果长期如此，必然给单位造成负面影响，所以我们应该对自己严格把关，历练人生，磨平性格中那些锋利的棱角。做一个严谨、低调、稳重、上进的农信新人。

建 言

作为基层员工，经过近段时间的工作和学习，见证了身边的同事们为服务三农而倾情付出，也对农信的发展有些浅薄的建议。

——优化服务，让客户宾至如归。应该优化信用社的服务质量。服务质量最基本的就是服务态度，将微笑服务落实到每一个网点，每一名员工。让员工与客户之间产生一个顺畅的纽带，让顾客对农信产生一种家的感觉。其次，农信服务的对象，大多是文化素质不高的农民，身体状况不好的老人，所以应注意他们的每一个细节，比如安置保安人员管理秩序，让年龄大的身体状况不好的先办理业务，而且要杜绝抢办业务之类的事情发生。根据不同的顾客群体，合理安排相应的产品，让顾客称心如意。对农村信用社满意，才能最大限度的留住老客户，发展新客户。让客户感到，信用社就是老百姓自己的银行。

——提升品牌，让农信屹立不倒。应该提升农信品牌的竞争力。在相当大部分的乡镇，金融机构只有农信和邮局，竞争不强。进而就会使员工松懈，对工作不积极。在个别的乡镇有强竞争力的农行等老牌金融品牌存在，我们的信用社就会显得比较乏力。存款贷款，业务质量被拉开较大差距。所以，农信应该从各个方面下手，提升农信品牌的竞争力，从而能够在未来金融行业的激烈竞争中站稳脚跟，谋得一席之地。

——拓展市场，让舞台无限宽广。应该大力发展现有客户群

体，拓展新层次的客户。如今，农信秉着服务三农的原则，其客户群体大部分来自农村乡镇，客户群体相对狭小，随着城镇化的加剧，中国的农村人口将逐步向为城市转移，所以应该大力发展城市客户，而且，城市人口的资金实力，信用状况相对而言要好于农村人口。在办理贷款上，抵押物的产权所有权都比较清晰。农信在未来几十年甚至几百年之内的发展与生存。立足农村，拓展城乡，是迫切需要面对的事。

人生的每一次磨砺与拂拭，都不是无用之功，潜移默化中，我们的心灵被净化了，能力和境界也就被提升了。把握农信生活的历练，亦是把握人生真正的精进！

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇三

各位领导、各位同仁、青年朋友们：

我叫××，今天，我演讲的题目是“爱国、爱行、爱岗，奏响青春乐章”。我国近代学者梁启超先生曾在《少年中国说》中有这样几句话一直鼓舞我奋发向上：“少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强”。梁启超先生说得是国家的未来靠青年一代，而作为现代金融企业的一支重要生力军，建设银行的未来同样靠我们这样一群年青人。面对经济全球化和金融国际化的新形势，总行党委审时度势、及时推出了人事激励与约束机制改革。

这恰恰为我们青年员工在建行事业发展中实现自我价值、建功成才、有所作为提供了最佳的机遇，给我们搭建了一个施展才能的大舞台。作为建行的青年员工置身于改革的浪潮中，如何在这个舞台上唱好戏，续写人生的新篇章，如何实现人生理想爱国爱企爱岗奋斗目标，如何实现个人价值与建行价值最大化的有机统一，给每一位青年人提出了不容回避的课题。改革对我们青年人是一项考验，我们只有在实践中不断磨练自己、摔打自己、总结自己，才能提高自己、发展自己。

这需要我们有志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气。有人说，19世纪是英国人的世纪，20世纪是美国人的世纪，而21世纪，就是我们中国人的世纪，“远去足音凝重，再创辉煌更爱岗敬业奉献青春心！”中国建设银行经过近年来一系列的改革，也迈出了向国际标准的现代商业银行靠近的步伐。但我们不要忘记，我们建行仍有许许多多地方有待完善和发展，要想国家富强，建行事业兴旺，就必须继续努力；而希望，就寄予在我们这一代年青人的身上。

我想作为一名建行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。首先要做到热爱岗位，珍爱自己的事业，珍惜自己的工作；其次要树立坚定的信心，具有面对任何困难和挑战的勇气，把握自己的人生方向，找准自己的人生坐标；最后是要有实力，通过不断的学爱岗敬业和实践，提高自身的素质，掌握有用的本领，才能将“爱国”热情化为“爱行、爱岗”的巨大动力，把人生的思想支点放在“爱国、爱行、爱岗”这个信念之上，积极爱岗敬业演讲稿身于建设银行改革与发展的大潮中去，大胆开拓，勇于创新，让我们的人生价值在建行改革中得到充分发挥和教师爱岗敬业华！青年朋友们，行长曾经说过：“建设银行的改革需要青年，建爱岗敬业演讲银行新世纪发展目标的实现离不开青年，希望寄托在青教师爱岗敬业人身上，青年兴则建行兴，青年强则爱岗敬业的稿行强，青年有希望，奏响银行未来的发展就有希望”。让我们抓住改革的机遇，不负张x照行长寄予我们的殷切希望，行动起来，让改革见证我们的青春，让我们用知识加汗水，去顺应新改革、拥抱新希望，迎接新挑战，让青春在改革中飞扬！

谢谢大家！

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇四

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我叫xxx今年xx岁，xxxx年x月—xxxx年x月在xx支行工作，是一名普通的综合柜员。今年x月份调任xx支行主管柜员。

首先感谢总部举办这次服务演讲会，给我一次学习、交流经验的机会，更感谢领导、同志们对我的信任和支持，让我站在这里，给各位汇报我的优质服务。今天我演讲的题目是：真心服务无止境。

xxxx年x月x日是我终生难忘的日子，刚刚离开校园的我，带着青春的激情，带着美好的梦想，带着未来的憧憬，我走进了xx银行。同学们纷纷打电话祝贺并羡慕地说“你成为一名白领了，祝你事业有成”。上班第一天，爸爸语重心长的说“选择xx银行，就选择了成功，努力工作吧！爸、妈支持你！

穿上大方整洁的工作服，坐在宽敞明亮的xx[]抚摩着胸前“xx银行”的胸卡，一种自豪感油然而升，心中的喜悦难以表达，真想对所有人高声地喊：我是xx银行的人。

常言说的好，干一行、爱一行。既然选择xx银行就应选择奉献。我是一名刚参加工作的新兵，从上班的那一天起，我就下决心我要努力工作，用心服务，以优质高效的服务做一名优秀的xx银行人。

细节决定成败，细微之处见真情。我暗下决心，认真学习业务知识、业务技能、提高服务质量、服务水平。从一点一滴的小事做起。不会忘记下班后练习打字、输小键盘手上磨成茧，练习点钞、扎把纸条割破纤细的手指，早起背诵操作流程、规章制度塞满了我的记忆。练技能是艰苦的，业务技能的提高是快乐的。凭借着我的毅力和辛勤的汗水，我终于熟练地掌握了业务技能、服务技巧。在xx支行每月办理业务都

在3000笔以上，业务办理速度高于网点平均水平1倍以上，客户满意率100%，零投诉，零差错。受到了同事们的赞誉和客户的信赖。

我始终坚持“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”，的服务理念，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务。我在接待每一位客户时都努力做到有礼、有节、有度，处理业务规范，让客户感到和谐、友爱。“客户是衣食父母”的理念在我心中已深深的扎根。只有用真心服务，才能赢得客户的信赖。只有用真心服务，才能让客户有家的感觉。只有用真心服务，才能在激烈的竞争中立于不败之地。对客户我实行了差别服务和温馨服务。今年三月份，有一个年轻人急匆匆来挂失，我核对证件发现不是本人，金额十几万元。我告诉他挂失需要本人，年轻人很为难的说，父亲急病住院了，不能来办理业务，请求帮忙办理。一边是制度的要求，一边是客户焦急期待的眼光。我告诉他下班后我去医院找老人按个质押可以办理挂失业务。当我冒着风雨，浑身湿淋淋出现在病房门口时，客户流下了激动的泪水。精诚所至，金石为开，我的温馨服务和诚意深深的打动了客户，他不但把自己的钱存入我行，又介绍亲朋好友把钱从他行转入我行。累计存款近百万元。真心服务换来了客户的支持信任，换来了丰厚的回报。让我又一次感受体验了真情服务的魅力。

“优质服务”说起容易做起更难，要想做好，必须有持之以恒的恒心，必须有付出，曾经为客户的不理解流过委屈的泪下，曾为辛苦的工作发过唠叨。但是，我一直认为服务面前没有折扣，没有怨言，只有永无止境。

我把自己的情感投入到一招一式、一人一事的服务中，我把自己的时间奉献给了xx银行的事业。可是却忽略了生活，忽略了亲人。人人都说女儿是妈的小棉袄，但是我觉得我亏欠父母的太多了。我经常对爸妈说：“爸妈，等我工作稳定了，顺利了，好好孝顺你们。”“子欲养而亲不待”，父母垂垂老矣，又有多少时间可以去等待我实现自己的承诺呢？我哥

在外地工作，很少能回家来，能陪在父母身边的只有我。今年x月初x日是我一生的遗憾，是妈妈xx岁的生日。也是xx支行临近开业的日子，我在xx忙碌地筹备着开业的事。心里非常想请假回去给妈妈祝寿，可看到有一大堆工作还要做，请假的话到嘴边又咽下去了，我只能给妈妈打电话祝福她。当我听到妈妈非常理解地说：“别回来了，要以工作为重，好好工作”。听到妈妈的话语，心里难以平静，泪如雨下。我知道，妈妈多么希望我能回家给她过这个生日呀！谁人无父母，谁人无亲情，可是面对不能停顿的工作和疼爱我的父母，我只能说，忠孝不能两全，爸妈原谅女儿的不孝吧！女儿努力工作，以优异的工作成绩来回报您们吧！

亲爱的同事们：工作是美丽的、快乐的、幸福的，只有在充满激情、热情的工作中才能真正体会人生的价值，创造精品网点，打造一流银行是我的追求。因为有梦想，我会迈开新的步伐、树立新的形象、创造新的佳绩，以实际行动展示风采，依照服务标准严格要求自己，脚踏实地的工作，在为客户服务的岗位上，毫无保留地付出自己的辛劳和汗水、默默的奉献，为xx银行的进一步腾飞贡献出自己的一份力量。

谢谢大家！

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇五

当夏天的脚步如约而至，一束束红红的鲜花拥着缕缕阳光，绚丽多彩，显示着壮丽的河山和锦绣前程。而她们——人行的巾帼英雄，也如鲜花般绽放。

岁月如梭。在人民银行的岗位上，越来越多的“半边天”承担起了重要的角色，她们里面有营销能手，有服务标兵、有综合柜员、有理财专家、有行长经理而对于家庭，她们却牺牲了许许多多。她们的奉献精神令人敬佩，她们的敬业精神令人感动，她们用自己的智慧和行动向社会证明了自身的价值，以辛劳的付出交出一份份经得起历史检验的“答卷”，

她们为人行事业蓬勃发展撑起了一片湛蓝的天空，她们是人行中一道靓丽的风景线。

选择了银行，也就选择了艰辛。她们怀着对金融事业无限热爱和执着追求，常年工作在人民银行各个岗位上。火热的金融生活，成就了她们美丽的梦想；岁月年轮的磨砺，激发了她们的智慧潜能，她们成长、成熟，日趋优秀。她们用自己的辛勤汗水和聪明才智，与男同志一道，共同书写着人民银行事业的辉煌篇章。

工作日复一日，她们都在重复同样的工作，枯燥的数字正在悄悄地冲刷着她们美丽的青春和容颜，她们用行动诠释着对人行事业的无比忠诚，用行动实现着人生全部的价值，用行动谱写着生命中朴实无华的乐章，用金子般的心和朴素的情怀，在金融战线上为祖国母亲构筑了一道亮丽的风景线。人生的价值，在于创造，在于奉献，在于进取。走近她们，我们多了一份感动；走近她们，我们多了一份平和；走近她们，我们又多了一份积极向上的进取精神。她们，爱岗敬业，埋头苦干；她们，以勤奋、踏实和不服输的精神，在本职岗位上默默耕耘，无私奉献。

银行的工作琐碎而平凡，甚至也有几分寂寞和孤单。作为妻子，母亲和女儿，她们付出的要比男同志更多。她们和男人一样早出晚归，忙碌工作，相夫教子，孝敬老人，洗衣做饭，承受了超常的生活压力，肩负起沉重的生活负担。多少次泪湿衣襟，多少次挥汗如雨，多少次彻夜难眠，多少次酸甜苦辣，都记录在一页页人生的乐章里在职业使命与个人利益面前，她们考虑更多是工作和客户的需要，“儿女情长、天伦之乐”早已抛在了脑后边。自强、自立、自信、自尊，甘于奉献，默默无闻因为她们深知，惟有努力，才能发展；惟有进取，才能生存；惟有作为，才能立足。

面对生活和工作的压力时她们不抱怨，愿做大树的根须每日忙忙碌碌，为枝叶把养分输送，在沃土里加班加点，只为大

树枝繁叶茂，每一个清新的黎明，迎风招展的枝叶，抚摸着快乐的细胞，清风送来心灵的慰藉；她们不抱怨，近水楼台而月洒西楼，挥洒工作的热忱，书写美丽人生，激情燃烧事业，赤诚铸就爱党忠魂。每一步攀登，生命风光无限，快乐的风景，点缀成才的历程；她们不抱怨，为他人做嫁衣，做最好的绿叶，衬亮最鲜最红的花朵，快乐工作是人生最好的享受，成功在于厚积薄发，每一次机遇，泰然迎接挑战，快乐的心情，会陪伴你的漫漫征途。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇六

尊敬的各位领导，同志们：

大家上午好！

今天我演讲的题目是《绿色的邮政储蓄银行》。

在中国异彩纷呈的金融长廊里，有一道靓丽的风景。它葱绿浓郁、青翠欲滴、生机勃勃、令人向往。它就是——中国邮政储蓄银行。

新起点、新征程。年轻而具活力的邮储银行面对强势金融市场竞争，走适合自己的自我发展之路，二手房信贷、个人商务贷款、小企业贷款等信贷产品的相继推出成了一道亮丽的风景。银行业务行为规范年活动的开展，让我们认识到“诚信敬业，廉洁合规”的重要，使每位员工清楚什么事情能做，什么事情不能做，在工作中坚决避免“撞红线”、“触高压”；增强我们的责任感、使命感，把拒诱惑、防腐蚀、保廉洁、多自爱作为对自己、对工作的郑重承诺。

强管理、促发展。作为商业银行管理的重要内容就是“以提高内部控制能力、风险管理能力、制度执行能力”为主旨开展工作，提升管理能力，把我们年轻的邮储银行推向健康的良性发展轨道，实现各项工作的实跨越。构建科学合理的内

部控制结构，制定分工合理、职责明确的各部门、岗位职责和职责分离制度；不断完善操作风险内部控制制度，要按照业务品种设计标准的业务流程、手册，对重要业务风险点按岗位制定明确的控制规定；严格授权、授信制度，各项业务活动应贯彻授权控制原则，实行统一法人管理和法人授权，各部门各机构及其人员必须在得到批准和授权后才能办理各项业务，严禁越权行为；建立完善、有效的事中控制和事后监督，这是防范操作风险的关键环节；建立健全监督检查和评价、纠正机制；加强科技信息自成系统管理，提高安全防范能力。

优服务、树形象。而在银行林立竞争激烈的现代社会中，一个金融集团若想立住脚跟并有所发展，除了必须具备良好的内部防控能力外，还要有良好的服务态度、可靠的安全措施、讲究诚信的职业道德。唯其如此才能成为友好、另人信赖的银行。走进中国储蓄银行，你会看到可亲的笑脸，阳光般灿烂的笑容。你会听到春风般温馨的话语，你会感到亲人的真诚，兄弟的情谊和朋友的随便；你会有家的感觉，主人的塌实。业务众多，服务全面，不管你需要什么样的金融服务，它都能为您提供最安全的、最可靠的、最方便的、最快捷的、最优质的。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇七

各位领导、各位同事：

结束了校园的青葱岁月，我怀着对人生得憧憬踏进了建设银行，这个我梦想开始的地方，开始了我职业生涯的奋斗之路，我告诉自己，我要成为一名合格的“建行工匠”，将工于身，匠于心的信念践行于工作点滴。

与校园生活不同，出入职场的我带着一丝稚气，但满怀工作热情，以及学习渴望让我快速融入了这个有爱的大家庭，领导前辈慈祥们的教导，严格的要求，让我在业务上学到了很

多，让我在思想、行动上转变了许多，因此建行又像是我的第二个老师，教我为人处世、接人待物，教我思考问题、严于律己，让我更深刻的感受到什么叫没有规矩不成方圆，让我第一次接触到“工匠精神”这个词，明白了身为一名新时代青年团员的坚守与责任，更让我从那时起，树立起成为一名“建行工匠”的梦想。

工于身，即是要求我对工作要细致严谨、不得有丝毫懈怠。对于我们这些职场新人而言，有一个通病，那就是太“浮”，看问题“浮”于表面，做事情“浮”于形式，通常想不到事件背后的风险点，简单的存一笔支票，就有可能因为自己的一个疏忽，而造成客户资金使用的不便；简单的一笔签约业务，就有可能因为自己的大意，造成客户代扣业务无法正常进行。入行以来，我十分感慨，原来柜面业务不是自己想象的那么简单，不是走走形式就能应付了事的，三尺柜台，只要是自己经手的业务，都要对其负责，无论是高柜柜员、低柜柜员，还是现在我身为一名公司客户经理，都时刻与风险作战，遇事三思而言、而行，严控风险。

而匠于心，便是要求我时刻怀有一份对工作的热忱，勤于思索、勇于创新，将简单的业务作出亮点，将复杂的业务作出条理。除此之外，端正的心态也十分重要。“非淡泊无以明志，非宁静无以致远”。这是一句大家都很熟悉古文，出自诸葛亮的《诫子书》。在我看来诸葛亮用来教育儿子的警句，同样也适用于纠正我对于工作的态度。在某种层面上，“淡泊”与“宁静”所对应的正是那一份工匠精神。追求超凡的技艺固然是工匠很重要一个方面。但是，如果没有一个平静而非急躁求成的内心，超脱而非盼望名利的态度，无论技艺多么高超的工匠也会走上弯路。淡泊方能守志，宁静而后谋远。

“中庸之心”绝对培养不出一流的匠人，只有脚踏实地，追求卓越，才能为建行的的大发展贡献自己的力量，这就是我们建行人的工匠精神，我的青春我的梦，我会用行动践行一名

建行青年的坚守，更会用行动实现一名“建行工匠”的梦想，我坚信，唯有奋斗不负青春。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇八

如何看待服务，如何让自己的价值在每天反复和琐碎当中得到升华面对工作中的困难，我曾经疑惑过，也曾经气馁过，曾经付出过，我也曾经跌倒过，但是我想我依旧无怨无悔，工行为我们每个人提供了梦想的平台，天高任鸟飞，海阔凭鱼跃。我会尽我自己百倍的努力去经受每一次的磨难和艰辛，我相信风雨之后总会有彩虹！我想用一名工行普通员工最质朴的语言去表达一下我的心声，表达我内心的最真挚的情感。

面对这个话题我也储存了太多太多的话语和感悟：我想要表达的也太多太多

我想要说：我想对广大工作在一线的员工们表达我最真诚的敬意，是你们每天早晨伫立在三尺柜台上用微笑迎接第一批客户，是你们，来有迎声，问有答声，走有送声，不厌其烦的为客户解释疑难，点零钱点破钞，任劳任怨，一丝不苟，中午为了缩短客户的等候时间几分钟匆匆忙忙的扒上几口饭，把胃饿小又撑大，又是你们，晚上送走最后一位客户后又投入到匆忙的结帐当中，等待款车的到来。等到刚刚舒了一口气走出网点时却见到的已是漫天的夜幕！这就是我们最基础的工作，也是我们最基础的服务，是你们，构建起了我们工行这个巍峨伫立的大厦！

我想要说：服务在我们心中，已不仅仅是简简单单的两个字，服务的根本已经存在于我们心中，是责任心和道德感铸就了我们全新的服务理念，是长期的工作感情让我们把服务两个字升华在心中，是信任和真诚让我们永不忘记！它体现在这里：我们的网点主任白天努力拉存款增存效益，晚上睡觉还心有所忧，梦到网点又增存多少的清楚数据；我们的柜员白天对待面对客户的恶意斥责，笑脸相迎彬彬有礼，以德报怨，

晚上回家悄悄地把委屈咽在自己的肚子里；有的放弃了与家人团聚的美好时光，有的错过了与朋友约会的重要时刻，有的因为工作不能陪伴在病中的父母左右有时我们会想为了一份工作我们值得这样做吗也许偶尔会脑海会略过一些悲观的想法，可是第二天我们又义无反顾的投入到紧张有序的工作当中去这些已足已证明，我们以行为家以工行荣为荣、以工行耻为耻：是神圣的使命感和责任心把我们和工行的命运联系在一起。

银行员工演讲稿立足平凡岗国庆篇九

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

首先我要感谢合行领导、工会委员会和共青团组织给我们年轻员工提供了这样一个锻炼自己、展示自己的机会。我叫，是分理处的. 一名员工，参加工作还不满一年，当我听说行里要举办演讲比赛活动时，我犹豫过、胆怯过、也激动过，但最终在领导和同事们的支持与鼓励下，我还是走上了讲台。今天我演讲的题目是：工作不能没有责任心。

在我从学校走向社会的几年里，由于今天在这儿打工，明天在那儿打工，既没有稳固的工作，又没有好的待遇，因此在脑海中似乎对责任这一概念已经淡漠和遗忘，甚至出现了对责任的错误理解。自从参加合行工作以后，在领导的关心教育和各位师傅的指导帮助下，使我深受启发和教育，对做好工作的责任有了更深刻的诠释，我深深地认识到要做好工作，就不能没有责任心。作为一名参加工作不久的年轻员工来说，缺乏工作责任心，将无法达到干好工作的目的，也无法在激烈竞争的金融市场上立住脚跟，更无法将个人融入合行这个庞大的团队之中。反思自己参加工作以来所发生的一些差错，仔细与操作规程和制度一对比，真让自己有些不寒而栗。作为工作在合作银行一线的柜员，自己的一言一行都代表着合

作银行的形象，自己的所作所为都与合行的利益和个人的利益密切相关，因此，要始终在内心深处树立起干好本职工作的高度责任心和事业心，严格按照各项规章制度和操作规程把各项工作做好，始终把工作责任心体现在对客户的极端热忱和对来之不易的工作岗位的倍加珍惜上。在平时的工作中，要以高度的责任心用心学习业务，全面掌握每个工作岗位的操作规程和岗位职责，不断提高业务素质，提高工作效率和服务质量，努力争当作作风优良，业务精湛，技术过硬，文明服务的合格员工。

在近一年的工作砺炼中，我深刻体会到自己能够到合行工作是多么的幸运，我为拥有这份工作而感到自豪，在自豪的同时，我也逐步认识到了做好本职工作对于我所服务过的顾客或即将要服务的顾客以及给我提供薪水的合行来说是多么的重要。我认为，无论是我，还是我们所有的合行员工，面对工作都要有认真负责的态度，都要用一颗真诚善良温和的心去面对生活和工作，对待顾客不能虚情假意，不能搞花架子，不能做表面文章，不能作风漂浮。如果想拥有强烈的工作责任心，就必须有丰富的文化知识、业务理论和娴熟扎实的业务素质作保证，还要有科学的工作方法和勤劳吃苦的品质，只有具备了这些基本素养，才能对顾客做到真心实意，想客户之所想，急客户之所急，办客户之所需，脚踏实地，埋头苦干，热心服务。其实，在我的身边也不乏从事金融工作几十年，在平凡的工作岗位上，默默耕耘，无私无畏，辛勤付出的老同志，也不乏参加工作时间不长，却经过辛勤努力成为出类拔萃的业务骨干的年轻同志。老同志们关注我们每个年轻员工的成长，言传身教传授做好合行工作几十年间积累的经验，做年轻员工的引路人，引导我们把本职岗位上平凡而正常的工作做好，这其实就是一种高度的工作责任心。年轻的业务骨干帮助我纠正差错，手把手教我学习业务，耐心指导我提高业务技能，共同交流柜台服务工作经验，这也体现了合行员工为了合行事业的健康发展，高度负责的工作责任心。有了这高尚的思想境界和高度的工作责任心做镜子，我相信，责任出勇气、出智慧、出力量、出好的团队；我认

为一个团队只有不断学习新业务，才能适应市场竞争和飞速发展的业务需要，适应广大客户的需要，只要有了共同的责任心，再大的困难也可以克服，再艰巨的工作任务也能完成，同时也能培养出一支有理想、有道德、有文化、守纪律、高素质的员工队伍和坚强的集体单位；只要每一个员工的工作都与所在岗位的责任相联结，把责任都履行在每一个操作环节中，每个员工的潜在能力就会得到充分发挥，我坚信，在这融洽和谐的工作氛围和良好的工作生活环境中，将促使我改变对合行工作的新认识，促使我在今后的服务工作中逐渐走向成熟、业务操作起来更加得心应手、稳健快捷，确保把今后的服务工作做好，让所有来行办理任何业务的客户满意，让组织和领导满意，让与我朝夕相处的员工放心，让合行的形象不因自己的服务不好而受到影响。

亲爱的同事们，有责任心就有能力，没有责任心就没有能力，合行员工肩负的责任是重大的，服务客户是我们每个员工神圣的使命，我们的工作方法、工作态度需要进一步的改进，我们的业务素质和工作能力都需要不断提高，只要我们尽心尽力尽职尽责做好了本职工作，就对组织、对工作、对家庭、对同事问心无愧，因为责任意识会让我们在工作中表现得更加卓越！只有承担责任的生命，才叫真正的生命！愿我们全体员工都肩负起自己的责任，在工作中做负责任的楷模，不遗余力地把工作做到客户的心坎上，责任永远在我心中，要工作，就绝对不能没有责任心。

谢谢大家！