

2023年服务合同和销售合同的区别(实用5篇)

现今社会公众的法律意识不断增强，越来越多事情需要用到合同，合同协调着人与人，人与事之间的关系。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是小编带来的优秀合同模板，希望大家能够喜欢！

服务合同和销售合同的区别篇一

需方：（以下简称甲方）

供方：（以下简称乙方）

一、双方就五金产品订货等事项达成协议，根据《_合同法》及其它法律、法规，遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，订立本合同。

二、甲方采购产品清单汇总：（见附件）

产品名称：

产品型号：

产地：

单价：

数量：

小计：

总价：____元

备注：乙方提供样品作为合同附件。

合同暂估总价为人民币：（大写）____元整，所有产品乙方免费提供的技术支持。

三、合同总价结算：

、数量：数量以交货前甲方或甲方委托的单位书面通知计算确定，以甲方的签收回单为最终确认实收凭证。甲方有权利增减数量，甲方有权选择其他品牌。

四、产品的包装标准：

、产品必须由乙方妥善包装，适合运输。

产品所有包装物以及所产生的包装费由乙方提供及承担。

五、货物的技术标准和质量保证：

五金产品生产质量标准，既有国际标准，又有国内标准的或行业标准的，以高者为准。

乙方应提供同产品检测报告、产品合格证。

乙方保证所提供的产品符合本合同约定的质量要求，在质量保证期内出现的质量问题，由乙方承担维修或更换，费用由乙方承担。

在质量保证期内，因甲方使用不当而造成的产品损坏，乙方不承担保修责任，但乙方应按甲方要求对其进行维修，维修造成的材料、设备、人工费用均由甲方承担。

六、货物的运输及交货：

合同签定后，根据施工进度按甲方要求的时间将合同规定的

产品送抵到甲方指定的工地现场并负责卸货。

送货地点为：

甲方须指派专人对乙方所供之产品进行到货验收，并签收乙方提供的送货签收单。产品的到货验收应包括产品的品牌、数量，型号，外观及完好情况；收到货后，甲方随即向乙方签发由乙方出具的“送货签收单”。

乙方向甲方工地的运输途中以及卸货过程中出现的损坏等情况均有乙方承担。

甲方指定验收接货人为____，或凭甲方盖章签收。（以甲方书面通知为准）

七、付款方式：

甲方选择以分批次支付方式支付乙方所有款项。

合同签订后：付款按批次付款。每批次要货前10天甲方书面通知乙方，货物到达现场并经甲方验收通过后甲方在7日内支付该批货物价额的70%，工程验收通过后甲方支付至货额95%的货款予乙方，5%的余款作为质保金，质保期为一年，保修期满后十日内无息支付。甲方付款前乙方应提供相应正规发票。

八、合同条款的补充或修改：

乙方按照双方商定的价格交货给甲方，不得自行随意更改价格。如任何一方要作价格调整，均须提前提出，并经双方协商达成一致后方可实施。

甲、乙任何一方如果要注销合同，必须提出充分的理由，双方协商。

如甲方有新增的产品超出本合同范围，应及时与乙方协商，以便双方制订新合同或增补合同。

凡甲方要求在本项目增加购买乙方其他规格型号的五金产品时，乙方需要据此合同附件相同的下浮比例按全国统一批发价格同比例下浮优惠后进行价格调整供货。

乙方保证所供产品均为广东雅洁五金有限公司产品。如发现不是雅洁品牌等冒充行为将扣除乙方该批货款的20%的违约款，如给甲方造成其他损失，乙方负全责。

九、售后服务：

乙方有义务在合同生效后提供甲方现场技术安装指导。

所有五金及配件提供一年保修，并在保修期结束后提供有偿终身维修服务。

产品安装时，乙方免费提供技术支持，甲方可随时通知乙方安排技术人员赴工地现场协助甲方进行产品的安装及调试工作。甲方通知发出后，2个工作日乙方技术人员必须到达施工现场。

十、违约责任：

双方签订合同后，任何一方未能按合同条款履行各自应尽义务的，一律视为违约。（双方另有约定的除外）

甲方逾期付款，经双方协商仍未能解决的，每逾期1天，应向乙方支付逾期付款金额的千分之1的违约金。若逾期超过30天，乙方有权单方面解除合同并要求甲方支付合同总价的25%作为对乙方一切损失的赔偿。

乙方逾期供货，经双方协商仍未能解决的，每逾期1天，应向

甲方支付本次定货产品金额的千分之1的违约金。若逾期超过30天，甲方有权单方面解除合同并要求乙方支付合同总价的25%作为对甲方一切损失的赔偿。

存在质量问题的产品乙方将无条件在两日内更换，在乙方更换符合合同约定的合格产品之前，甲方有权拒付该批次产品该批次中存在质量问题产品的货款。经甲方催告后乙方仍未更换的，则视为乙方根本性违约，应承担该批货款总价20%的违约金。

十一、纠纷解决方式：

有关本合同或执行过程中发生的一切争执的异议，应通过友好协商解决，若不能妥善解决时，双方约定在项目所在履行地提起诉讼，最后结果以法院的判决为准。

十二、其他：

任何一方遇到“不可抗力”，如地震、台风、水灾、战争、政府介入、自然灾害、禁运和其他不可预测或避免的事故等风险而无法履行合约或延误时间的，应以书面形式通知对方并提乙有效证明，双方应根据事故的合同的影响程度统一协商，以决定完全或部分取消本合同，或是延长合同履行期限，对方对此做出一个明确的、合理的决定。

按本合同规定应该偿付的违约金、赔偿金、保管保养费和各种经济损失，应当在明确责任后十日内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

与本合同有关的所有正式文本，如招标书、投标书、产品报价单等，均可作为本合同的附件，以供双方核查、参考。

双方在合同上所注明的通信地址、联系方法为双方履行通知

等义务的指定方式。任何一方通信地址或联系方式发生变更应及时以书面形式通知对方，否则必须承担由此而产生的一切后果。合同所提供的联系地址是双方寄发函件的依据，必须真实准备。任何一方提供的通信地址错误或拒不接收对方的函件，则发函方以挂号信或特快专递方式发出函件的，自寄出的次日起满三天即视为对方已经收到。

合同执行期内，甲乙双方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，做出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

本合同自双方签字、签章之日起生效，壹式肆份，双方各执贰份。

十三、附件

附件一：

需方：

地址：

法定代表人：

委托代理人：

服务合同和销售合同的区别篇二

编号：

甲方：

乙方：

根据《_合同法》及其他法律、法规的规定，甲乙双方在平等、自愿、协商的基础上，签订本合同。

第一条 服务项目

乙方为销售系列产品、开拓市场，需要得到甲方的咨询服务，甲方同意提供服务。

本合同为框架性合同，具体项目以乙方为甲方出具的承诺书为准或由双方签订补充合同。

第二条 甲方责任

- 1、应乙方的要求提供咨询服务；
- 3、根据建设单位、设计单位或施工单位对乙方主营产品的需求，对乙方给予相关指导；
- 4、乙方与建设单位或施工单位签订产品销售合同后，应乙方的要求，甲方为乙方全面履行合同提供合理化建议。

第三条 乙方责任

- 1、全面、客观的向甲方介绍本单位情况，提供营业执照副本；
- 2、提供产品最低销售价和市场销售价，根据本单位情况向甲方出具独家代理销售承诺；
- 4、按本合同约定向甲方支付费用或按甲方的要求与甲方指定的单位签订合同。

第四条 费用及支付

- (一)、在非甲方采购情况下：

1、如乙方并非该产品的生产商或总代理商向甲方承诺该产品可以由乙方独家向某项目供货，则乙方需按甲方的要求向采购方报价，超出乙方给甲方最低销售价的部分作为给甲方的相关服务费。

2、如乙方不能承诺独家向某项目供货，或有其他品牌同类产品与乙方共同竞标，则乙方不论以任何价格中标，均应当按合同总金额的 %向甲方支付服务费，服务费在乙方收到合同订金后全款支付给甲方。

(二)在甲方采购情况下：

乙方与甲方项目部签定合同后，乙方按合同总金额的%向甲方支付服务费，按付款进度比例在每次付款时扣除。

(三)甲方协助乙方销售达到 万元时(以上两种情况之和)，则乙方再为甲方返还总销售额的 %为奖金，总销售额以当年12月31日前签定合同金额为准，在当年合同执行完毕后一次性付给甲方。

甲方为完成本合同约定义务所发生的交通费、差旅费及其他费用由甲方自行承担。

第五条 合同的变更和解除

甲、乙双方应严格按照以上协议内容执行。如有更改和补充，双方应签署补充协议。补充协议与本合同具有同等法律效力。

第六条 保密条款

双方同意确保对本合同及对方提供的方案书、合同文本、客户关系情况等技术秘密和商业秘密给予法律上的保护。任何一方违反，受害一方将有权追究对方法律责任。

第七条 争议的解决

甲乙双方因本合同发生争议，应当友好协商解决。协商不成，双方同意向甲方住所地人民法院提起诉讼。

第八条 合同期限

本合同期限为 年，自 年 月 日起至 年 月 日止。

第九条 其他

本协议一式二份，甲、乙双方各持一份。本协议的解释权归甲、乙双方共同所有。

服务合同和销售合同的区别篇三

乙方：_____

依据《_民法通则》、《_合同法》及相关法律、法规，本着相互合作、互利互惠的原则，甲、乙双方经充分协商，订立本合同：

软件安装之日起满_____年)免费更新，

数据更新包_____发布，_____邮寄更新盘。

合计金额

小写：人民币_____元整

大写：人民币___万___千___佰___拾___元整

备注

以后每年更新费_____万元，到期未缴费，停止更新服务，

原软件正常使用。

服务合同和销售合同的区别篇四

需方：（以下简称甲方）

供方：（以下简称乙方）

甲乙双方本着平等互助，诚实首信的原则，根据_

合同法，经营法，经双方协商，签订以下合同，以资共同遵守。

一. 合同内容：

1. 所提供材料的品名、品牌、规格、型号、数量及单价等相关信息(详情见订购单)。

二. 质量要求(乙方需提供产品符合下列质量要求)：

1. 乙方必须提供全新的材料，表面无划痕，无碰撞痕迹，且权属清楚，不得侵害他人的知识产权。

2. 材料必须符合或优于国家规定行业规定的质量要求，技术指标与出厂标准，做到外观整洁，标识清楚。装饰材料购销

合同三 交货时间与地点：

1. 甲方负责承担相应运输、保管、装卸的费用。甲方负责交货地点对数量、外观检查后验收。

2. 交货时间： 交货地点：

四. 付款方式：

1. 要求甲方先支付材料款的 待发货时甲方再支付剩下材料

款的，乙方收到款项后发货。

五. 双方违约责任:

甲方责任:

1. 甲方如中途变更材料品种、规格、型号、质量或包装，应提前天通知乙方，经乙方同意后，可以签订书面合同副本。

材料。

乙方责任:

1. 乙方未按本合同规定的产品数量交材料时，少交部分，甲方如需要，应照数补齐，甲方如不需要，可以退货，由退货所造成的损失，由乙方自行承担，如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应该给甲方不能交货部分材料款总值的 % 的违约金，甲方另行采购。

六. 合同争议解决方式: 本合同一式两份，在执行本合同中如发生争议或纠纷，甲乙双方应协商解决，也可以由合同鉴定地的工商行政管理部门调解协商，调解不成的可由当地人民法院或当地仲裁机构仲裁解决。

七. 合同生效:

本合同一式二份，甲乙双方各持一份，双方签字盖章之日起生效，本合同在执行期间，如有未尽事宜，可由甲乙双方协议解决，并签订补充协议，且有同等效力。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

电话： 电话：

授权代表签字盖章： 授权代表签字盖章：

年 月 日 年 月 日

服务合同和销售合同的区别篇五

甲乙双方为建立聘用关系，明确权利义务，依据《_劳动合同法》、《_反不正当竞争法》及有关法律、法规、规章，在平等自愿、协商一致的基础上，就甲方聘用乙方作为销售业务员的有关事宜，订立本合同。

第一条 聘用期限

经双方协商一致，本合同期限：

自 年 月 至 年 月 日止。其中(有，无)试用期，试用期自 年 月 日至 年 月 日止。

第二条 工作内容和工作地点

1、甲方安排乙方所负责的销售区域为：

2、乙方担任甲方的销售业务员，主要负责业务的开拓、客户的维护以及销售款项的回收等，甲方要为乙方提供必要的工作条件。

3、甲方因生产经营需要可以调整乙方的工作内容，乙方应予以配合，按变更本合同办理，双方签字或盖章确认的协议书或依法变更通知书作为本合同的附件。

第三条 工作时间和休息休假

1、甲方不安排乙方出差的，乙方应遵守甲方正常上班制度，按时上班。

2、甲、乙双方同意，根据国家的有关规定，按甲方的规章制度和工作需要，安排和确定乙方的工作时间和休息休假。

第四条 劳动报酬

1、乙方的薪资构成:月发放基本工资+业务提成+年终绩效奖金

3、乙方的基本工资为 元/月，甲方必须依法定货币形式按时足额支付乙方的基本工资，每月至少支付一次，工作满月发放。每月工资支付时间为下月15号。

4、业务提成:

1)销售人员的销售提成为销售回款的5%，提成在每个季度结束后发放。

2)销售回款必须在货物发出去后60天100%回笼。

3)超时的货款从销售提成中减额，直至回款完成后才能予以发放。

4)连续三个月未流动的的货款应及时向公司汇报，并采取措施收回欠款，连续六个月未流动的货款，视为坏帐，由销售人员全额赔偿。

5)当年发生的欠款，必须保证在次年3月1日前收回，无对帐单或有效欠款证据，视为挪用，从销售人员提成奖金中扣除。

6)所有垫资发货单位，都必须经公司同意，否则不准发货，违者造成损失由经办人员全部负责。

5、年终绩效奖金:

乙方完成销售定额的，奖金年终一次性发放。乙方未完成销

售定额的，甲方有权减发年终绩效奖金，具体减发奖金的金额，经甲乙双方根据乙方未完成销售定额的情况，会商后另行确定。乙方超额完成销售任务的，按超额部分 %计算业务提成，作为乙方报酬的一部分。

第五条 社会保险及有关福利待遇

1、双方依照国家和地方有关社会保险的规定，参加有关社会保险，并按时缴纳有关社会保险费。

2、甲方为乙方提供的保险和福利待遇为：

(1) 为乙方缴纳工伤保险。

(2) 餐费补贴：300元/月

3、双方解除、终止本合同后，甲方必须按国家或地方规定为乙方办理有关社会保险的转移手续。

第六条 劳动保护和劳动条件

1、甲方根据国家有关规定为乙方提供相应的劳动保护和劳动条件。

2、建立健全劳动安全卫生制度和操作规程、工作规范，对乙方进行必要的培训。

第七条 双方其他约定：

1、乙方要在甲方规定的价位浮动范围之内向外进行促销。

2、乙方须仔细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定，认知及忠诚甲方的经营理念，并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。乙方对外的销售活动由个人决定，但不得与甲方利益发生冲突。若由于对产品刻意夸大宣传，导致客户误解，造成甲

方损失的，由乙方自行承担。

3、乙方有责任为甲方收集并分析当地的市场信息，并及时准确的提供给甲方。乙方有责任每月 号之前，向甲方书面报告上月的销售业务情况，书面报告内容包括但不限于：上月的销售业绩、客户维护情况、款项回收以及市场信息分析等。乙方出差在外的，应每隔 日向甲方报告销售业务情况。

4、乙方充分认识到，以下内容系攸关甲方生存、发展的重要商业秘密和技术秘密，乙方承诺采取一切必要措施确保以下内容不因自身原因而泄露。

(3) 甲方的管理秘密，包括财务资料、人事资料、工资薪酬资料、物流资料；

(4) 甲方的技术秘密，包括产品设计、产品图纸、生产模具、作业蓝图、工程设计图、生产制造工艺、制造技术、技术数据。

5、乙方应对自己在工作中获悉的甲方的商业和技术秘密严格遵守，不得以任何理由泄露，如因乙方故意或过失，致使甲方的商业和技术秘密泄露的，应赔偿甲方损失或者违约金 万元。

6、乙方无论何种原因，离开甲方企业，应该清退所有属于甲方的资料，包括但不限于设计、数据、模型、实验记录、工作手册与工作有关的往来信函、传真、客户名单、笔记、备忘录、计划、图纸、工作日志、文件、电脑存等等。清退应当由甲乙双方列出清单，由甲方有关负责人与乙方签字确认，乙方不得留下任何与清退资料有关的复制件或软盘。

7、在乙方任职于甲方期间及其离职后的五年内，乙方同意，其将不会(亦不允许其配偶、本人拥有权益的公司等)在对甲方业务构成竞争的任何第三人(含公司、合伙企业或其他组织

以及自然人)处接受或取得职位，或向此类第三人(含公司、合伙企业或其它组织以及自然人)提供咨询或其它协助(但在乙方任职于甲方期间，其为履行其职责所提供的咨询或协助不在此列)。

8、乙方承诺，其在任职期间及其离职后的时间内，不会指使、引诱、鼓励或以其他方式促成甲方的任何其他经营、管理、技术人员终止与甲方的劳动关系。

9、乙方若违反本条第7、8项的约定，应向甲方赔偿人民币不低于二十万元。

第八条 争议的处理

双方因履行本合同发生争议，双方协商解决，不能协商可以提交劳动部门仲裁。

第九条 本合同共4页，甲乙双方各执一份，涂改或未经授权代签无效。

第十条 双方一致确认，任何一方变更地址或住址，应及时以书面方式通知另一方，否则，在本合同中确定的地址或住址视为双方送达法律文件的有效地址。

甲方(盖章) 乙方(签字)

法定代表人