

主合同延期 合同采购合同(汇总10篇)

合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。合同是适应私有制的商品经济的客观要求而出现的，是商品交换在法律上的表现形式。那么一般合同是怎么起草的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

主合同延期篇一

乙方姓名：_____

性别：_____民族：_____

出生年月：_____年__月

身份证号：_____

住址：_____

根据《中华人民共和国劳动法》以及有关法律、法规和政策的规定，经双方平等协商，订立本劳动合同。

一、使用岗位及期限。

甲方聘用乙方在__岗位工作。使用期限为。即自_____年__月__日起至_____年__月__日止。

二、工作内容。

乙方同意按甲方工作需要，在__岗位工作，履行职责，完成任务。乙方应遵守甲方依法制定的管理制度。

三、劳动保护和工作条件。

甲乙双方都必须严格执行甲方有关工作时间。甲方应为乙方提供符合规定的工作条件。乙方应严格遵守各项安全操作规程。

四、工作报酬。

乙方每月工资为__元。其奖金及工作期间病事假工资的扣发。按照本公司员工手册以及相关文件的规定执行。

五、工作纪律。

甲乙双方应严格遵守法律、法规、规章和政策。甲方制定各项具体的内部管理制度。乙方应服从甲方的管理。

六、劳动合同变更、终止、解除的条件。

劳动合同确需变更的，双方应协商一致，并按原签订程序变更合同。

劳动合同期满或者甲乙双方约定的合同终止条件出现，劳动合同即行终止。经双方同意，可续签劳动合同。

乙方有下列情况之一的，甲方可以解除劳动合同：

- 1、在使用期内被证明不符合使用条件的；
- 2、旷工或者无正当理由逾期不归，经批评教育无效，旷工时间连续超过__天的；
- 3、严重失职、渎职或违法乱纪，对甲方利益造成重大损害的。
- 4、违反员工手册第七章第三条相关规定的。

有下列情况之一的，甲方可以解除劳动合同，但是应当提前__日以书面形式通知乙方：

- 1、乙方患病或非因公负伤，医疗期满后不能从事原工作的；
- 2、乙方不能胜任岗位工作，经培训后也不能胜任的。
- 3、劳动合同订立时所依据的客观情况发生变化，致使原合同无法履行，经甲乙双方协商不能就变更劳动合同达成协议的。

有下列情况之一的，甲方不得依据本条第款的规定解除或终止劳动合同：

- 1、乙方患病或者负伤在医疗期内的；
- 2、乙方因公负伤并被确认丧失或部分丧失工作能力的；

乙方在聘期内劳动教养以及被判刑的，劳动合同自行解除。

乙方提出解除劳动合同的，应当提前___日以书面形式通知甲方。

有下列情况之一的，乙方可以随时提出解除劳动合同：

- 1、在使用期内，甲方未支付工资的；
- 2、甲方未按照劳动合同约定支付工作报酬的。

经甲乙双方协商一致，劳动合同可以解除。

七、违反劳动合同的责任。

甲乙双方违反合同规定，均应承担相应的违约责任。违约内容在第八条中约定。造成对方经济损失的，还应按实际损失承担经济赔偿责任。

八、双方需要约定的其他事项：

九、本合同条款与法律、法规、规章、政策和甲方依法制定的规章制度相抵触的，以及本合同未尽事宜，均按法律、法规、规章、政策和甲方依法制定的规章制度执行。

十、本合同依法订立后，双方必须严格履行。

十一、本合同一式三份，甲乙双方及人力资源部各执一份。

甲方：_____乙方：_____

签订时间：_____年___月___日_____年___月___日

主合同延期篇二

在商业社会中，合同是企业生产经营活动的基石，合同符合甲乙双方的利益，是商业秩序的重要保障。然而，现实中，我们常常会遇到“合同轻易解除、签署后不履行、违约后不赔偿”等问题。如何让合同真正具有约束力，让其成为商业活动中的有力保障，这便是合同务实的重要观念。

段落二： 真诚与信任是合同建立的基础

合同必须建立在真诚和信任的基础之上。在合同签订前，甲乙双方要对合同条款进行充分的协商和了解，明确各自的权利和义务，以及双方的履行和违约的情况下处置措施。只有建立在信任之上的合同，才能够真正地落实，充分体现其约束力，达到预期的目标。

段落三： 切实履行合同义务是提升合同约束力的重要一步

在合同履行过程中，双方要切实履行自己的义务。如果一方违约或不彻底履行义务，对方可以通过法律途径来维护自己的权益。有了这种法律途径，双方才会更加认真履行自己的承诺，提高合同的约束力。同时，更加严格的违约惩罚机制

也是增强合同约束力的重要途径。

段落四： 合同的修订和变更需要符合实际情况

在实际生产经营活动中，由于各种不可抗力的因素，合同需要进行调整和修改。这时候，要考虑到实际情况的变化，及时对合同进行修订和变更。在变更合同时，甲乙双方应当协商一致，达成新的合同协议，以免日后发生争议导致损失。

段落五： 智慧管理完善控制是合同管理不可或缺的环节

管理模式与管理流程的合理规范是提高合同约束力的重要途径。要求合同管理人员始终提高管理过程的智能化和规范化，提升企业合同文化认知水平，创新合同管理模式，加强对合同的监督力度，从而实现对合同管理的智慧控制。

总结：

合同是商业社会中的重要法律工具，同时也是企业生产经营活动的基础。要增强合同约束力，需要从建立真诚的信任关系开始，切实履行合同义务，完善违约惩罚机制和变更合同机制，以及科学化规范化的合同管理，从而让合同真正的具有约束力。只有充分发挥合同的力量，才能更好地保障商业活动的顺利进行。

主合同延期篇三

买方：

卖方：

经公安厅委托___学校邀标采购，买卖双方通过友好协商，就采购的有关事项达成如下协议，以资共同遵守。

一、货物内容

二、付款

1、付款单位：

2、付款方式：货到验收合格后凭用户验收证明单支付合同款，余款（计：元），一个月后无质量问题，无息一并付清。

三、交货

1、交货时间： 2、交货地点：

四、货物的包装

货物的包装，必须符合国家标准、行业标准、地方标准，没有国家标准、地方标准的，可以按照企业标准执行，也可按双方约定标准执行。

五、国家质量技术监督标准

1、卖方提供的货物性能与质量（包括零部件）必须符合国家标准、行业标准，没用国家标准、行业标准的，按照约定标准执行。

2、货物的质保期为 年，质保期内必须按照国家规定及生产厂家的承诺执行。

六、验收及提出异议期限

1、货物交货完毕后，买方进行抽样验收，验收内容主要为：部颁标准要求及招标文件要求等（以样品为准）。

2、买方在验收中，如果发现与合同约定不符的，应在 0个工作日内向卖方提出书面异议，并同时将该书面异议送至供

应方。

3、卖方在接到买方书面异议后，应在3天内负责处理，否则，即日视为默认买方提出的异议和处理意见。

4、买方可对货物进行破坏性实验，所需费用由卖方承担，

七、安装调试与售后服务

1、卖方在交货后三天内应负责货物的安装、调试，费用由卖方承担。 2、供货商必须依据投标承诺要求执行售后服务。

八、不可抗力

任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件结束后 天内向对方通报，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构的不可抗力证明或双方谅解确认后，允许延期履行或修订合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

九、违约责任

1、卖方延期交货的，应当承担违约责任。卖方延期交货不超过5天的，应向买方偿付延期交货金额5%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

2、卖方延期交货时间超过 0天的同，买方有权解除合同，买方不解除合同的，卖方向买方支付延期交货金额 0%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

3、卖方所提供的货物材质、款式型号、颜色、质量等不符合合同约定的，买方有权拒收，而卖方应按本合同第七条第3点及时处理，并承担买方因此所受的损失费用。

4、卖方应按本合同第八条第2点承诺履行售后服务，否则，

卖方应向买方支付该项货物 0%的违约金。

十、合同纠纷解决方式

合同执行过程中发生争执，由双方协商解决。协商不成时，按下列第2种方式解决：

1、提交长沙仲裁委员会保荐仲裁。 2、依法向人民法院起诉。

十一、其他

1、合同未尽事宜，须经双方协商做出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。

2、下列文件属于合同依据：谈判响应文件、谈判承诺。

3、下列文件属于合同的附件：补充规定、补充合同。

4、本合同经双方签字盖章生效。

5、未经买方书面同意，卖方不得擅自向第三方转让其应履行的合同项下的 义务。

6、本合同一式份，买方份，卖方 份。

买方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 签订日期：

卖方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 户名：
开户银行： 帐号： 邮编： 签订日期： 签订地点：

主合同延期篇四

随着经济全球化的不断深入，合同在商业活动中的地位越来越重要，合同的有效管理和分析成为企业运营和风险管理的

重要一环。在我参与合同分析的过程中，我深刻体会到了合同的重要性，并且积累了一些有关合同分析的经验 and 体会。下面我将从合同分析的目的、方法、注意事项、技巧以及相应的心得体会进行阐述。

首先，合同分析的目的是为了深入理解合同内容，识别合同中的权益和风险，以便做出明智的决策。具体来说，合同分析的目的可以分为两个方面。一方面，合同分析可以帮助企业充分了解合同中约定的权益，确保合同的履行并保护企业的合法权益。另一方面，合同分析还可以帮助企业识别合同中的潜在风险，及时采取相应的措施进行风险管理，避免发生合同风险导致的经济损失。

其次，合同分析的方法应该结合合同的具体内容和背景进行综合分析。首先，要对合同文本进行仔细阅读和解读，理解合同中各个条款的具体含义和约束力。其次，要了解合同当事方的背景信息，包括其经营状况、信誉度等，以便判断合同履行的可行性和风险程度。此外，合同分析还需要考虑到相关法律法规的约束和适用，以确保合同的合法性和有效性。

在进行合同分析时，需要注意几个方面的问题。首先，要注重合同中各个条款的关联性和相互影响。一个合同中的不同条款往往会相互制约或者关联，只有充分考虑这种关联性，才能做出准确的判断。其次，要考虑到市场环境的变化和不确定性。不同的市场环境可能会对合同履行产生影响，因此需要在合同分析中充分考虑市场环境的变化和潜在风险。此外，要注重合同的可操作性和可执行性，避免合同中存在无效或模糊的条款，以免对合同履行造成不利影响。

在合同分析中，我总结了一些实用的技巧和方法。首先，要注重合同分析的全面性和系统性。不仅要分析合同中的各个条款，还要将各个条款进行系统整合和评估，以全面了解合同的权益和风险。其次，要善于发现合同中的隐藏信息和潜在风险。合同中的信息可能有时并不是表面上看

起来那么明显，需要细致入微地分析和评估，以发现其中的问题和隐患。此外，要灵活运用合同分析工具和软件，以提高效率和准确度。

通过参与合同分析的实践，我有几点心得体会。首先，合同分析是一项综合性的工作，需要结合多方面的知识和技能进行综合分析。只有全面考虑合同中的各个因素，才能做出准确的分析和判断。其次，合同分析需要不断学习和更新知识。随着法律法规的不断更新和变化，合同分析的方法和技巧也需要不断更新和提升。最后，合同分析需要注重团队合作和沟通。合同分析往往需要多个部门或者多个人员的参与，因此需要加强团队协作和信息沟通，以确保合同分析的准确性和有效性。

综上所述，合同分析是企业运营和风险管理工作的重要环节，通过合同分析可以深入理解合同内容，识别合同中的权益和风险，为企业的决策提供参考。在合同分析过程中，需要注重合同分析的目的、方法、注意事项、技巧，并总结相应的心得体会。合同分析是一项系统性的工作，需要全面考虑合同中的各个因素，并不断学习和提升自身的知识和技能，加强团队合作和沟通。只有这样，才能做好合同分析工作，更好地保护企业的权益和管理风险。

主合同延期篇五

合同是人们日常生活中经常接触到的一种法律文书，无论是买卖合同、劳动合同还是租赁合同，都是为了保障交易双方的权益而存在的。近期，我在学校组织的“合同分析”的活动中，深入学习了合同的相关知识，并通过参与实践案例的分析，收获了许多宝贵的经验和体会。

首先，合同的文字表达要准确明确。在分析合同文本时，我深刻体会到，合同文字的表达要简洁明了，避免使用模糊、含糊不清的措辞。一份合同最重要的功能是明确双方的权利

和义务，如果表达不准确，可能会给以后的交易过程中埋下隐患，导致争议的产生。因此，尽量用简单清晰的语言对合同进行描述，避免专业术语过多的使用，以免造成对方无法理解或产生误解。

其次，合同要考虑到实际情况。在分析合同的过程中，我发现合同的编写应该充分考虑到实际情况，不能过于理想化。合同是人们进行交易活动的重要依据，而实际情况常常会有不确定性，因此在编写合同时，务必要将实际情况考虑进去。例如，在租赁合同中，应当明确约定租金支付方式、使用权和限制等，以应对可能出现的纠纷。

第三个体会是要注重合同的公平性。合同是基于互利原则的，应该体现双方的公平性原则。在分析实例合同时，我发现有的合同条款对一方的权益有过分的偏向，这样的合同容易引发纠纷，甚至导致一方因合同不公而遭受经济损失。因此，编写合同时务必要保持公平的立场，尽量考虑到交易双方的权益，以实现合同的公正与平等。

第四个体会是要注意合同的履行和解决争议的方式。合同分析的过程中，我发现不少合同在履行细则和争议解决方式上都存在问题。在分析合同时，我认识到合同并不是一纸空文，而是需要双方共同遵守和执行的。因此，在合同的编写中，应当明确约定各方履行义务的详细流程和时间节点，以及争议解决的方式和程序，避免过程中出现一方拖延或不履行合同的情况。

最后一个体会是要充分了解法律法规。合同是法律关系的一种载体，因此必须要符合国家法律法规的相关规定。在分析合同时，我认识到了了解法律法规的重要性。合同的编写必须在法律框架内进行，始终保持对法律规定的敏感性，以确保合同的有效性。在分析实例合同时，我也了解到了一些法律术语和法规要求，这对我今后参与合同编写和审查工作都具有积极意义。

通过本次“合同分析”活动，我深切感受到了学习合同分析的重要性和实践的必要性，同时也收获了许多宝贵的经验和体会。合同作为经济活动中的一种法律文书，对于保障交易双方的权益、维护市场秩序具有重要意义。只有通过不断学习和实践，我们才能更好地理解 and 运用合同，为企业和个人提供更加安全可靠的法律保障。

主合同延期篇六

甲方：

乙方：

身份证号：

甲方现有 辆 设备，整机编号 ， 发动机编号 车架号 ， 出厂日期 ， 乙方已现场核对一致，于 年 月 日 时有偿转让给乙方，依据有关法规的规定，经双方自愿协商一致，签订本合同：

一. 本设备价款为人民币 元成交。

二. 乙方应于本合同签订时，按设备价款全额人民币 元支付给甲方。

三、本设备随机交付证件。

由乙方现场过目清点确认后交接。

四、甲方需对以上所有证件费用的真实性，合法有效性负全部责任，如因来历不明或被抵押、查封等其它甲方因素而给乙方带来的直接经济损失，由甲方全额承担。

五、本设备甲方不作任何质量保证，由乙方现场鉴定认可购

买，成交后双方不得有异议。

六、自签字成交前与此设备有关的一切事宜由甲方负责，签字成交装车后一切事宜由乙方负责，与甲方无关。

七、甲方无偿提供装车事宜，装车时出现设备以及人员的安全事故由甲方承担，由此造成的全部损失以及费用与乙方无关。装车时设备出现安全事故甲方无条件退换乙方全部设备价款。

八、本协议一式二份，甲乙双方各执一份，自签字之时起生效即成。

甲方：_____乙方：_____

法定代表人：_____法定代表人：_____

_____年___月___日_____年___月___日

主合同延期篇七

乙方：_____

甲、乙双方本着互惠互利的原则，通过友好协商签定以下办公耗材供应协议：

一、服务项目

甲方办公设备实际消耗产品的提供。

二、办公耗材提供细则

1. 乙方送货至甲方指定的某一办公地点。
2. 乙方承诺提供给甲方的耗材为原装正品（甲方指定需通用

耗材除外)。

3. 如果甲方需要, 乙方人员可提供安装服务。

4. 乙方承诺为甲方正在使用的乙方耗材的设备提供必要的维护。

5. 乙方承诺向甲方以最具市场竞争力的价格提供耗材产品。

6. 送货时间:

6.1 工作时间: 周一-周五(9:00-17:00) 乙方承诺在接到甲方送货要求24小时内将货送到_____。

6.2 节假日期间, 甲方如需送货则在乙方工作时间内事先预定。

三、协议生效及协议期限

本协议经甲、乙双方签字盖章后生效, 协议期限为_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。

四、收费标准及付款方式

每月最后一个工作日结算本月全部耗材费用。

五、本协议一式两份, 甲、乙双方各执一份, 具有同等效力。其它未尽事宜双方协商解决。

甲方: (签字) _____

_____年_____月_____日

乙方: (签字) _____

_____年_____月_____日

主合同延期篇八

在我参与的诸多案件中，其中最多也最为普遍的就是合同案件了。合同案件是大家在日常生活中就已经接触到的了，它是指各种类型的合同含金量争议的案件。本文从各个方面剖析了合同案件中涉及到的核心问题，对于合同案件的管理与解决方法作出了一些结论与体会。

一、 合同交易流程中的风险控制

在合同案件中，风险控制是非常重要的的一环。在我所参与的案件中，有极少数因为双方不熟悉合同交易规范引发纠纷。所以，我认为在合同交易中，首先必须了解合同交易相关政策法规的基本原则，另外，对合同中的条款进行仔细的审查和考量。我们必须尽可能了解每一项条款的含义，确保双方都能够完全明白其义务和权利，避免因语言混淆或者不完整引发的争端。

二、 合同文本的规范化

在合同起草过程中，文本的规范化是非常重要的。起草合同时，我们应该遵循规范化的思路，条理清晰，简明扼要，要注意细节，尽可能地避免产生歧义和误解。此外，还有一个问题就是“口头承诺”，我们需要注意不要在未经过合法手续的情况下，轻易地对某些事项作出承诺。而且，建议在合同签订前，双方都应积极地反复多次确认合同内容以及要求对方讲解不明确的问题。只有在合同内容及相关条款表述清晰的情况下，双方才能在合同框架内安心合作。

三、 合同事项分析

在合同中各项事项的分析对于合同的成功签订也是至关重要

的。事项分析是指对于各项条款进行审查，帮助双方梳理出细节问题，确保在合同生效后，各项事项都能够得到顺利执行。在现实中，买卖双方往往会对某些问题存在误解，以至于引发争执。因此，在合同签订前，需要对于买卖双方的意图和行为进行深度探讨，摸清买卖双方的底细，在谈判的过程中能够有效地扫除掉任何一些误解和隐患。

四、 合同案件的解决方法

当合同纠纷产生之后，紧急且正确的解决方法成为了我们必须面对的问题。解决过程需要注意追求公平正义，双方均平等，理性，及时，事实和法律操作使案件进展能准确反映合同的签订情况及本貌。另外，建议在案件解决的时候，可以多寻找专业合适的法律援助中心，寻求专家的意见，具体了解法律对于案件的具体规定，进而更好地维护自己的权益。

五、 合同案件心得总结

最后，针对以上的思考和实践，我们进行了相关总结。合同案件虽多，但都有一个共性特点，那就是需要我们注意不同事项方面，从合同交易的早期开始，必须一步步地规范操作。事事讲求条理性，关怀细节的人才可以把合同漏洞缝缝补补。总之，处理的每一个局面，都应该学会处理好，切勿一步到位。这就需要我们细心、耐心、努力地学习并实践。相信在地不断地总结和运用中，我们可以积累足够的经验和信心，解决更多合同案件的纠纷。总之，一份好的合同让合作双方都得到了自己想要的，处理好每一个细节和环节，才能真正实现这个目标。

主合同延期篇九

甲方：_____乙
方：_____甲、乙双方就工服制作业务签订
以下合同，共同遵守。

第一条、产品名称、价格、数量后附详细报价单。此价格经双方认可，作为本合同的附件。

第二条、交货地点及时间

2、时间：_____自本合同签订且乙方收到预付款后_____日内。

第三条、加工形式

1、乙方根据甲方要求提供服装款式及面料样品，经双方确认后，再进行批量生产。

2、采取乙方包工包料并提供全部辅料的方式。

3、货物到达甲方指定地点后，甲乙双方依据订货清单进行清点验收，并办理交接签字手续。

第四条、甲方责任

1、甲方通过服装款式及面料后，在合同生效及执行过程中不得擅自更改。

2、甲方定好量体时间，保证人员齐全。

3、按此合同付款日期，按时付款。

第五条、乙方责任

1、乙方须保证产品质量，如有制作问题，乙方须负责修改。

2、按此合同交货日期，按时交货。如未按时交货，甲方将扣除乙方千分之二每日的货款作为违约金。

第六条、结算方式

1、支票结算。此合同签订后____日内，甲方须预付百分之五十的货款给乙方。

2、终结付款额，依据实际制衣件数，经双方认可后的款额支付。

3、甲方收到乙方全部货物并验收合格后，须在____日内付清乙方全部货款。如有延误，每日须加付千分之二的滞纳金。

第七条，本合同有效期自签订之日起生效，到全部货款结清之日为止。

一、甲、乙双方按订购单所列内容供货甲方按订购单（详见合同附件）所列内容向乙方购买所需货物，乙方按订购单所列内容供货。

二、交货期限乙方承诺严格按照订购单约定的交货时间按期交货。如果乙方不能按时交货的，乙方应提前____天以书面形式通知甲方，需得到甲方认可后方可逾期交货。甲方在逾期交货情况下如接受所订货物仍有权保留追究乙方违约责任之权利。

三、品质要求大货面料缩水率不能超过3%，对人体有害物质一定不能超标。乙方严格按照“确认样品”的质地、“色卡确认板”的颜色生产大货。交货面料要符合gb18401□国家纺织产品基本安全技术规范□a类标准的各项要求（主要检验项目有：____强力、色牢度、甲醛、偶氮染料、可分解芳香胺等）。

四、货品验收

1、乙方应提前____天时间以书面方式通知甲方相关负责人员对大货面料进行验收，如果乙方生产的面料没有达到国家检测标准和甲方的质量要求，甲方有权拒绝收货。由此造

成的经济损失全部由乙方承担。验收不合格后，乙方应马上安排返工或重新生产面料，如因此导致乙方不能按期交货，则按照条款二进行交货。

2、质量异议期：_____由于面料产品的特殊性，甲方在对采购面料进行裁剪前，如发现有质量任何问题，甲方有权提出质量异议。甲方有权对乙方交付的面料按国家标准另行委托质量检测部门进行检测，如检测出质量不合格，甲方有权退还该批次面料。乙方无条件退还合同定金，并承担由此给甲方造成的所有损失。如甲方在对采购面料进行裁剪后才发现质量问题的，由甲方自行承担所有损失。

第八条追究乙方违约责任；在此情况下，甲方也有权视情况选择继续履行合同，要求乙方承担违约、赔偿责任。

五、交货数量甲方可接受超出约定数量3%的大货货品，但实际交货数量不能少于约定数量。

六、交货方式乙方按照甲方的交货资料要求，把大货面料送交至甲方指定的交货地点（甲方以传真、电子邮件、电报、信函等书面文件指定交货地点）。乙方交货时应在交货清单上注明单号和货物的款号、色号、布种、克重、颜色、缸号以及数量。

七、付款方式甲乙双方签订订购单后_____个工作日内，甲方将订购单总价款的_____作为定金支付给乙方；甲方支付总价款的_____给乙方后，乙方将合同货品交付给甲方；乙方合同货品全部交付甲方天以内，甲方再支付总价款的余款给乙方。如甲方未能按时付款，将视为甲方违约并承担相关违约责任。

八、违约责任逾期交货达到_____天以上（含_____天），乙方将承担合同总价款金额5%的违约金；逾期交货达到_____天以上（含_____天），乙方将承担合同总价

款总金额10%的违约金；逾交货期超过_____天甲方则有权选择解除本合同，或者选择继续履行合同但同时要求乙方承担违约责任。甲乙双方必须严格履行本合同，若因违约造成本合同无法继续履行，违约方将赔偿合同总价款的30%违约金。

九、因本合同发生纠纷，双方协商解决。如协商不成，任何一方可向甲方所在地人民法院提起民事诉讼解决纠纷。

十、本合同一式贰份，双方各执壹份。自双方签订之日起产生法律效力。

____年____月____日____年____月____日

主合同延期篇十

合同是商业社会发展与立法的产物，也是商业交易中最基本的商业法律关系。合同在商业交易中发挥着至关重要的作用，如果没有合同，商业活动就无从进行。然而，即便在签订了合同之后，仍然可能发生各种合同纠纷，这时候就需要依靠合同法来解决问题。本文将围绕“合同案件心得体会”这一主题，结合实际案例，对合同纠纷的处理进行探讨，希望能对读者有所启发。

第二段：范围与背景

商业活动中的合同纠纷主要包括合同的履行问题、合同的解除问题以及合同的违约问题等。其中严重的合同违约可能会导致巨大的经济损失，因此合同纠纷的处理非常重要。在法学界，处理合同纠纷的案例较多，其中一些案例非常有代表性，如小鹏汽车与上汽集团在车联网领域的合同纠纷、人人车与众泰汽车在评估标准上的合同纠纷、特斯拉在上海工厂建设领域的合同纠纷等。不同类型的合同纠纷都需要考虑不同的法律规定和解决方式。

第三段：案例分析

以小鹏汽车与上汽集团在车联网领域的合同纠纷为例，小鹏汽车起诉上汽集团状告其侵犯其合同权益，要求赔偿经济损失。经过审理，法院认为上汽集团并未侵犯小鹏汽车的合同权益，因此判决小鹏汽车败诉。这个案例说明了在处理合同纠纷时，需要对合同内容以及法律规定进行充分的了解和分析，不可轻易地进行诉讼或仲裁。

第四段：体会与思考

处理合同纠纷需要严谨的思辨能力和扎实的基本功夫，需要考虑到双方的利益，进行公正的裁判或仲裁。同时，在实践中更多的是协商达成结论，因为仲裁和诉讼费用高昂、程序繁琐，在实际操作中可能会耗费双方大量的精力和时间。因此，商业活动中的重要关键是在签订合同之前尽可能地完善合同条款，明确双方义务和权利，减少合同纠纷的发生。

第五段：结语

在现代商业活动中，合同是保证商业活动顺利开展的基础，然而不同因素可能导致合同履行出现问题，从而出现合同纠纷。在处理合同纠纷过程中，需要严格遵守法律规定，注重公正、公平，同时在签订合同时尽可能地完善合同条款。只有在理解合同条款、善于谈判、处理灵活的情况下，才能有效地解决合同纠纷。