

业务合作协议书简单 二手车业务合作合同优选(汇总5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

业务合作协议书简单篇一

卖方： _____

住所： _____

身份证号码： _____

电话号码： _____

买方： _____

住所： _____

法定代表人： _____

身份证号码： _____

电话号码： _____

根据《中华人民共和国合同法》、《二手车流通管理办法》等有关法律、法规、规章的规定，就二手车的买卖事宜，买卖双方平等、自愿、协商一致的基础上签订本合同。

1、车主名称： _____； 车牌号码： _____； 厂牌型

号：_____。

2、车辆状况说明见附件一。

3、车辆相关凭证见附件二。

1、车辆价款及过户手续费

本车价款（不含税费或其它费用）为人民

币：_____元（小写：_____元）。

过户手续费（包含税费）为人民

币：_____元（小写：_____元）。

2、支付时间、方式

待本车过户、转籍手续办理完成后_____个工作日内，买方向卖方支付本车价款。（采用分期付款方式的可另行约定）

过户手续费由_____方承担。_____方应于本合同签订之日起_____个工作日内，将过户手续费支付给双方约定的过户手续办理方。

_____方应于本合同签订之日起_____个工作日内，将办理本车过户、转籍手续所需的一切有关证件、资料的原件及复印件交给_____方，该方为过户手续办理方。

卖方应于本车过户、转籍手续办理完成后_____个工作日内在_____（地点）向买方交付车辆及相关凭证（见附件一）。

在车辆交付买方之前所发生的所有风险由卖方承担和负责处理；在车辆交付买方之后所发生的所有风险由买方承担和负

责处理。

- 1、卖方应按照合同约定的时间、地点向买方交付车辆。
- 2、卖方应保证合法享有车辆的所有权或处置权。
- 3、卖方保证所出示及提供的与车辆有关的一切证件、证明及信息合法、真实、有效。
- 4、买方应按照合同约定支付价款。
- 5、对转出本地的车辆，买方应了解、确认车辆能在转入所在地办理转入手续。

1、卖方向买方提供的有关车辆信息不真实，买方有权要求卖方赔偿因此造成的损失。

2、卖方未按合同的约定将本车及其相关凭证交付买方的，逾期每日按本车价款总额的_____%向买方支付违约金。

3、买方未按照合同约定支付本车价款的，逾期每日按本车价款总额_____ %向卖方支付违约金。

4、因卖方原因致使车辆不能办理过户、转籍手续的，买方有权要求卖方返还车辆价款并承担一切损失；因买方原因致使车辆不能办理过户、转籍手续的，卖方有权要求买方返还车辆并承担一切损失。

5、任何一方违反合同约定的，均应赔偿由此给对方造成的损失。

因本合同发生的争议，由当事人协商或调解解决；协商或调解不成的，按下列第_____种方式解决：

1、提交_____仲裁委员会仲裁；

2、依法向人民法院起诉。

本合同一式_____份，经双方当事人签字或盖章之日起生效。

甲方_____

乙方_____

____年____月____日

业务合作协议书简单篇二

上述甲乙双方方因为拓展市场，充分调动乙方的积极性、主动性，实现企业增效、个人增收的目标，现双方在平等自愿、协商一致的基础上，达成如下协议：

一、本协议是平等主体的甲、乙双方之间的业务合作关系，甲、乙双方不存在劳动关系及其他任何人事隶属关系。

二、双方商定，合作为期限为年，自_____年____月____日起至_____年____月____日止，期满双方x协商续订。

三、合作合作方式：

乙方以甲方名义对外开展销售业务，甲方提供所需的法律文件。必要时，甲方以其掌握的商业信息与乙方共享。

四、利益分配：

乙方取得的销售收入，扣除税收、、、等企业必要开支后的净利润，按甲方65%、乙方35%的比例分配。

上述利益分配的具体时间、方式，双方x另行协商，但每一协议年度应对双方各自收益结算一次，乙方对其拓展的销售业

务，应进行后续跟踪，包括安排生产、监督生产、监督发货以及货款全额回收等。

五、乙方在开展业务的过程中支出的差旅费、招待费、交通费、通讯费等由乙方承担。

六、乙方在承接业务前，应对客户的资信情况进行认真、详细的调查，在确定对方有履行能力和诚意的情况下，方x与其发生业务往来。乙方承接的所有业务，拟签订的合同或协议（特别是有关质量要求、价格、交期、付款方式、期限进度等条款）均须经甲方审核同意后，方x正式与客户签约。合同应由甲方与客户签订。

七、售后服务由甲方指定的部门或人员负责，乙方应按甲方的要求积极配合，货物（定作物）发出后，客户就质量、数量、交期等方面提出异议的，乙方按甲方的指示进行处理，乙方不能自行与客户签订赔偿协议或任何类似的合同、承诺、声明等，否则，甲方由此遭受的损失均由乙方承担。

乙方应及时将客户的意见向甲方反映，由甲方进行调查核实，如确需退货、换货或赔偿损失的，由甲方书面委托的人员与客户谈妥解决方案后签订处理协议。处理上述争议过程中所需的差旅费、招待费、赔偿金等，作为经营成本。

八、凡乙方拓展的业务，乙方应负责按甲方与客户签订的合同所约定的收款期限及时把业务款收回并交至甲方。逾期未收回，该款暂列为亏损，在结算双方受益分配时从纯利润中扣除，待收回后另行按约定进行分配。

在收款过程中，应请客户一律以银行汇票、支票、电汇等方式把款项直接打入甲方银行帐户，不得收取现金。如遇特殊情况确需收取现金的，必须在收款后____日内交（汇）给甲方。聘期届满，若双方未达成续聘协议的，乙方仍应按前述约定将其经手的业务款全部收回甲方。严禁以任何形式、理

由挪用或侵占业务款，否则，一经发现，甲方除可依法追回该款项外，还有权解除与乙方签订的协议，情节严重的，还可请求公安机关追究其刑事责任。

九、甲方或乙方如提前解除本协议，应提前30天向对方递交书面通知。甲方或乙方提前解除本协议或本协议期限届满而终止的，乙方必须将自己所经办的业务款全部收回，并将自己已经办的其他事宜向甲方办妥移交手续。乙方向甲方付款后，该业务应收款债权转让给乙方，并通知有关债务人。

十、乙方在与甲方合作期间以及解除合作关系后两年内，必须严格保守甲方的商业秘密（包括但不限于客户名单、销售渠道、销售策略等经营秘密和技术秘密）；不得泄露、非法使用、转让或许可其他单位、个人使用。具体事宜，由双方签订的保密协议确定。

十一、双方在履行本协议的过程中如发生争议，友好协商解决未成的，任何一方均可向____市人民法院起诉。

十二、本协议一式六份，甲方和乙方各执一份，经双方签字或盖章后生效。

甲方：

乙方：

_____年____月____日

业务合作协议书简单篇三

甲方：__法定代表人_____（以下简称甲方）

乙方：燕窝坊，法定代表人_____（以下简称乙方）

根据《中华人民共和国合同法》的有关规定，经甲，乙双方友好协商，本着长期平等合作，互利互惠的原则，为实现产品推销与市场营运的直接联系，创造良好的经济效益和社会效益，达成以下协议：

一、合作宗旨：

充分利用甲方广泛的市场资源优势和发挥乙方点面平台能力，实现双方商品互补、店面空间利用，双方合作联盟，促进双方业务的发展。

二、合作范围：

1. 燕窝、虫草，海参、鲍鱼等相关产品。
2. 同级产品的高级礼盒。
3. 产品的运送。

三、合作方式及条件：

2. 甲方根据客户需求，收集和承接客户订单，负责产品销售推介。在销售自己的产品的同时，为乙方的产品做好广告，促进乙方的产品销售。
3. 乙方利用较大的有力的店面摆放双方的销售商品，吸引双方原有的客户，拓展新的需求客户。
4. 甲方按照自己产品所摆放的面积及其他参考，按协议内容，按时付给乙方房租等其他合同谈定的款项。
5. 双方必须互相支持。

四、权利义务

1. 属于甲、乙双方共同策划，共同经营的项目，但所有权不混淆。
2. 属于一方单独承接的销售业务，其所有权属于这一方拥有。
3. 在双方合作过程中，甲，乙双方无权干涉对方内部业务管理。
4. 双方应以诚信为本，互相交流和切磋业务动作状况，以便互相促进。

五. 利益分配

1. 属于双方共同开发的系列产品（或礼包），由双方协商市场价，按税后利益的%比例分成，此分成比例可定期调节一次，根据合作情况协商调整。
2. 属于一方单方销售的产品，利益由单方所有。

六、保密条款

凡涉及双方资金有关的所有材料，包括资本营运计划，财资情报，客户名单，资本融资，商业计划书等均属保密内容。

2. 凡未经双方书面同意而直接，间接，口头或者书面的形式向第三方提供涉及保密内容的行为均属泄密。

七、其它

1. 甲、乙双方在执行本协议时发生争议，可通过双方友好协商解决，若经双方调解无效，可向有关仲裁机构提请仲裁。
2. 本协议未尽事宜，双方协议订补充协议，与本协议同样具有法律效应。

3. 本协议一式两份，双方各执一份。

4. 本协议经双方签章生效。

甲方：__乙方：

地址：__地址：

法定代表人：__法定代表人：

签定地：__签定地：

签定时间：__签定时间：

业务合作协议书简单篇四

乙方：_____

一、合作内容

4、通过智能手机的推广，为_____公司后期的_____（项目）做前期培育工作。

二、甲方的责任和权利

2、负责相关智能手机培训工作（包括智能手机的使用，操作，软件的下载等）；

3、负责其他有关技术的协调；

4、负责_____（业务名称）相关代理业务的办理收款及人员的安排；

5、对所有用户资料予以保密。

三、乙方的责任和权利

- 1、负责硬件的提供（场地/宽带/电脑/办公设备）及相应应用程序的提供；
- 2、负责人员相关业务流程的培训工作；
- 3、负责对外的宣传和推广；
- 4、给甲方开设统一代理_____（业务名称）的帐号，保证帐号的安全性；
- 5、对所有用户资料予以保密。

四、代理折扣和市场收费

- 3、甲方发展的_____（业务名称）行业用户，结算方式按上述提成不变；
- 4、手机邮箱代理：发展一个用户支付甲方_____元/个。

五、保密条款

- 1、甲、乙双方有责任对通过本业务获得的所有用户资料予以保密。
- 2、甲、乙双方对本次合作及本协议的具体内容负有保密责任。未经一方事先书面同意，任何一方不得将双方合作协议的具体内容及其相关内容披露给任何第三方。
- 3、协议签订后，双方均负有严守商业秘密的义务。

六、违约责任

- 1、若有一方违反本协议规定导致本协议无法履行，另一方有

权终止协议，由违约方承担所有的责任。

2、一方违约造成对方不良社会影响或经济损失，则另一方有权追究该方责任，要求其消除影响，并作相应的经济赔偿。

3、甲方所开发的手机软件程序不得有涉及侵权或其它法律规定的非法行为。因此所引起的一切后果由甲方承担。

七、不可抗力

由于不能预见并且发生的不能克服、不可避免的不可抗力事件，致使一方遭受经济损失或本协议不能履行或不能完全履行时，对另一方的损失不承担责任。遇有上述不可抗力事件的一方，应立即将事件情况书面通知另一方，并提出事件详情及协议不能履行或不能完全履行、或需要延期履行的理由的有效证明文件。按照事件对协议的履行的影响程度，由双方协商决定是否继续履行本协议或终止协议。

八、协议的变更或修改

1、本协议经甲、乙双方代表签字，并加盖公章之日起生效。

2、本协议有效期_____年。

3、本协议未尽事宜由甲、乙双方友好协商后，以书面形式加以补充，补充协议具有同样的法律效力。

4、本协议适用中国法律，若发生争议，双方协商不成，任何一方可向甲方所在地法院提起诉讼。

5、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方（签章）：_____

乙方（签章）：_____

签字日期：_____年____月____日

签字日期：_____年____月____日

业务合作协议书简单篇五

一、总工程师：

（1）负责太阳能电站项目的研发设计、工程管理、技术指导工作。

（2）负责指导工程师对光伏电站电气、动力系统调试、运转和电气设备的维护工作。（3）参加项目可研、立项、工艺技术包、基础设计、详细设计、分标方案、技术招标条件、设备招标条件、工程招标条件、施工组织设计审查。

（4）全面了解并深入研究项目主要技术，参与组织关键技术的评估论证，确定项目流程，有预见性的提出建议、意见。

（5）参与工程阶段验收和质量评定。

（6）努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

（7）完成领导交办的其它各项任务。

二、工程师：

（3）组织项目建设现场的调研、考察、可行性研究、办理各项手续和组织实施。（4）努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(5) 完成领导交办的其它各项任务。

三、助理：

(1) 完成总工程师交办的其它任务。(2) 完成工程师交办的其它任务。

(3) 努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(4) 完成领导交办的其它各项任务。

光伏部人员岗位职责

一、销售员：

(1) 根据公司销售计划，完成销售任务；

(2) 开拓新市场，发展新用户，增加光伏系统销售范围；

(3) 负责辖区市场信息的收集及竞争对手分析；(4) 负责销售区域内销售活动的策划和执行；(5) 负责客户关系管理和销售回款。

(6) 努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(7) 完成领导交办的其它各项任务。

二、工程经理：

(1) 认真贯彻执行《建筑法》及国家、行业的规范、规程、标准和公司质量、环境保护、职业安全健康全兼容管理手册、程序文件和作业指导书及企业指定的各项规章制度，切实履行与建设单位签订的各项合同，确保

完成公司下达的各项经济技术指标。

(2) 负责项目范围内的施工工期、进度、质量、安全、环境、成本和文明施工进行管理、考核验收。

(3) 负责协调分包单位之间的关系，与业主、监理、设计单位经常联系，及时解决施工中出现的問題。

(4) 负责组织实施质量计划和施工组织设计，包括施工进度计划和施工方案。根据公司各相关业务部门的要求按时上报有关报表、资料、严格管理，精心施工，确保工程进度计划的实现。

(5) 严格遵守财务制度，加强成本核算，降低工程成本，认真组织好签证与统计报表工作，积极配合上级部门的检查和考核，定期向上级领导汇报工作。

(6) 负责所承建项目的竣工验收、质量评定、交工、工程决算和财务结算，做好各项资料和工程技术档案的归档工作，接受公司或其它部门的审计。

(7) 努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(8) 完成领导交办的其它各项任务。

三、技术员：(1) 负责项目部全面技术管理工作，负责处理好各分部分项工程交叉施工中的技术问题，对搞好施工安全、技术负直接管理责任。

(2) 组织工程项目的设计交底和图纸会审，做好会审记录。

(3) 负责编制项目施工组织设计和专项施工方案（含专项安全施工方案），报公司审批后再组织施工。

(4) 负责施工组织设计的交底工作，并监督检查各级各部门的落实情况。

(5) 参加对质量事故的调查处理，负责事故处理技术方案的编制。对施工中容易出现的质量问题制定预控措施，发生重大质量事故要及时上报。

(6) 负责工程项目的设计变更，材料使用等技术文件的处理工作。

(7) 组织关键工序的检查验收工作，安全防护设施设备的验收工作，负责对特殊及关键部位的施工进行安全技术交底。

(8) 努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(9) 完成领导交办的其它各项任务。

四、助理：

(1) 销售合同及其他营销文件资料的制定、处理、归类整理和建档保管。(2) 完成销售经理交办的其它任务。

(3) 负责协助工程部经理处理工程部的总体工作，并协调各岗位之间的工作关系。(4) 努力学习业务知识，提高业务水平，接待来访业务要热情有礼，外出时要注意维护企业的礼仪、利益和声誉。

(5) 完成领导交办的其它各项任务。