

最新小学素质教育活动方案设计 素质教育活动方案(汇总8篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

电信诈骗宣传演讲稿篇一

尊敬的各位评委：

大家好！首先感谢客服中心领导给了我这次展示自我风采的机会。我叫xx□来自xx营业厅。我竞聘的岗位是xx营业厅班长。从20xx年进入网通公司至今已经5年了，我从一个初出校门对电信业务茫然无知的新手成长为一名精通营业厅所开展的各项电信业务的技术骨干，因为有个信念支持着我，那就是“干一行爱一行”，只要热爱自己的工作，在哪都能焕发出人生的光彩。在工作中我尊敬领导团结同事，积极参加公司组织的各种学习活动，在各次考试评比中成绩名列前茅，并且多次获得单项奖励，在业务上遇到难题会和大家虚心请教，当有新同事请教我时更是倾囊传授，所以她们不仅是我的好同事，更是我的好姐妹。在生活上严格要求自己，坚持锻炼身体保证有旺盛的工作精力，经常阅读书报充实自己的人生阅历。

人们常说是养兵千日用兵一时，现在给了我发挥才能的绝佳机会，我愿意尝试一下。虽然说班长这个职位不算官，可是作为兵头将尾的作用是非常重要的。任何政策落实到基层都要靠班组长带领大家去完成，所以竞聘成功的话我打算从以下几方面去做：

第一、努力提高自身的综合业务水平。

作为班长必须时刻努力提高自身的综合业务水平，以身作则、身先士卒，严格执行有关规章制度，用自己的实际行动去感染、影响班组成员，激发班组成员学习业务技能的积极性。

第二、加强日常管理，努力当领导的参谋助手。

在日常工作中当好现任班长的助手，协助班长搞好工作安排，人员调配，绩效考核，早晚班会等各项工作的开展，多了解员工的思想状况，及时和班长沟通，做好班长的参谋助手。

电信诈骗宣传演讲稿篇二

大家好，感谢全公司人员一直以来对我工作的支持和帮助；感谢各位领导同志给我这样一个展示自己的机会和舞台。是你们的支持让我有勇气站在这里；是你们的支持，让我走到今天；我相信，也会是你们的支持，让我的明天会更好，我们大家的明天更灿烂和辉煌。

首先，自我介绍一下，我来参加竞选，是因为我已经具备了以下几个条件：

想做一个好领导，一定先要做好人。我在为人方面，胸怀坦荡，公道正派，注重学习，时刻保持先进的思想，努力使自己成为一个有高尚情操的人；工作中吃苦耐劳，认真负责，只要是吩咐下来的任务一定用心去做，从不推委。时刻对自己高标准，严格要求，一直都在做一个有正直人品，高尚情操，良好修养，作风正派的人。在这一方面，也希望同仁们监督。

话说人都是前进中的人，都不会把目光投视在已经拥有的事物上，只是会去注意那些没有得到的东西。这句话不错，但是不绝对。我就是个既注视过去，又迎视未来的人。过去

的事情需要总结经验，时刻提醒自己要做的更好；未来的事情更能激发我奋斗的决心。所以，这次的竞选，不管结果如何，我都会心平气和的面对。若我有信入选，我必将努力工作，不辜负大家对我的帮助和信任，工作在前线。如果很遗憾的话，我更不会气馁，因为我相信失败是成功之母，上帝为你关上一扇窗，也它必将为你打开一扇门。在这样一个竞争的舞台，我知道我还有一些不足的地方，可人无完人，不过我会继续对自己高标准，严要求。力争做到更好。领导同志们，我一直在学习你们那不可估量的工作实力，有你们这样的领导，真的让我很骄傲。我坚信这样一句话，心与心之间的距离是最近的，请大家倾听我的心声，给我支持，给我帮助，相信我会在原有的基础上再上一个新台阶！谢谢支持！

电信诈骗宣传演讲稿篇三

尊敬的各位领导：

大家好！

我是今年六月份正式到营业岗位工作的，在穿上这身蓝色标志服的一刹那，我深感自豪的同时，也感到了肩上责任的重大：因为，我虽是一名普通的营业员，但我深知，我的一举一动、一言一行，代表着企业的形象。营业是公司对外服务的窗口，是企业形象的代表。从走上岗位的那一刻起，我就下定决心：一定要做一名合格的、优秀的营业员。

说起来，做一名营业员容易，但要做一名优秀的营业员就难了。虽然我有做营业的基础，但毕竟原来的工作量孝所办的业务种类单一，跟营业岗位繁重的工作量比起来，真是相差太多了。我知道，熟练的业务知识、业务技能是衡量一个营业员是否合格的基矗为了尽快的熟悉业务，我虚心的向老营业员请教，也从不放过任何可以利用的休息时间去学习。功夫不负有心人，在很短的时间内，我熟知了业务，看着客户满意的目光，我也欣慰的笑了。

有人说，营业员的工作是枯燥的，但我说，营业员的工作是神圣的，我热爱它。创造无限通信世界，提供崭新的生活方式，让所有人享受到快乐，是中国移动永远的追求，而营业窗口服务是联系客户的桥梁和纽带。一声亲切的问候，一个甜甜的微笑，拉近了客户与我们之间的距离。在工作中，我本着企业沟通从心开始的服务理念，热情的、真诚的接待每一位客户，让客户高兴而来，满意而归，让他们真正的、实实在在的享受我们优质、高效的服务。

随着通信业突飞猛进的发展，市场竞争也越来越激烈，一些客户着眼于眼前的利益，频繁地销号、换卡。我看在眼里，急在心里，要知道我们的每一张卡都是有成本的呀，而且，失去一个客户就失去一笔收入，失去一份信任。为了尽可能的保住用户，我耐心的讲解我们品牌优势、网络优势、信誉优势，积极的推销新业务。有一些客户在我耐心、细致的解释下，保留了原号码，满意的走了。但有一些客户根本不听你的解释，对你大喊大叫，满口脏话，我委屈的泪水在眼睛里打转，但我忍住了，不让眼泪掉下来。我想，我委屈一点儿不算什么，只要我们公司的利益不受损害，用户发泄一下又何妨呢。每天周而复始的工作，这样的事情经常会发生，但我始终牢记我们企业的服务宗旨：追求客户满意服务，我用真心、真诚与客户筑起了心与心之间的桥梁。

在中国向信息化社会迈进的今天，移动电话已经成为人们越来越重要的通信工具，它不仅能够满足人们语言沟通的真正需求，还能满足人们娱乐、休闲、商务、学习等更多层次的需求。这就要求我们营业员不仅要有扎实的业务功底，还要了解客户的需求，及时的向公司反馈信息，根据客户的需求，满足他们更高层次的需要。为此，我经常看有关方面的信息，了解新形势，掌握新动向，在业务不忙的时候，也和客户沟通，征求他们的意见和建议，及时反馈给公司。

我知道，我到营业工作的时间短，虽然我努力了，但还有很多不足。如果这次我竞聘成功了，在今后的工作中，我会更

加努力，因为我热爱这项工作，爱岗敬业，是我一生无悔的追求；如果我竞聘失败了，只能说离一个优秀的营业员还有差距。即使我离开公司，我依然会关心事业的发展，因为这片蓝色的天空带给我无限的梦想。

我的演讲结束了，希望领导们能给我一个机会。

谢谢大家！

电信诈骗宣传演讲稿篇四

各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

我叫xx，20xx年广东省邮电学校程控交换专业毕业后，就在农话工作。几年来，我当过维护员、统计员、管理员。除了干好本职工作外，我参加了重邮函授本科的学习。因而，可以说技术和业务与我形影相伴，而文学和网络则是我的好朋友。我来自农村，纯朴自然、崇尚品德、爱好文学和富于创意是我的特点。我没有过人的聪明才智，也没有大起大落的坎坷经历，更没有轰轰烈烈的豪迈事迹。我有的只是一种坚忍不拔的精神，和矢志不移的信念，以及对学习和工作的满腔热情。“以天下兴亡为己任”是孟子的思想，以电信兴亡为己任是我的理想。对于一位有强烈责任感的职工来说，我参加今天的竞选演说，是不需要理由的，我这次竞聘的岗位是“高级客户经理”。

我对高级客户经理的理解是：客户经理作为公司的代表，担负着公司与客户之间的联系，承担着多方面的职责，客户经理必须具备良好的思想道德素质和专业素质。

良好的思想道德素质首先要热爱企业，忠于企业；对待客户要主动热情，对于用户提出的问题要耐心解答，不能欺诈

客户，更不能以不正当的手段或方式欺骗客户。其次，要树立“沟通从心开始”的服务理念，以“追求客户满意服务”为服务宗旨，培育自己吃苦耐劳、团结合作、乐于奉献的企业精神；在具体工作中，要真心实意为客户着想，全力以赴为大客户服务；要遵守企业各项规章制度和劳动纪律；对自己的工作具有自豪感，有敬业的精神，有为公司和客户负责的责任感；通过恪守道德，塑造客户经理的自我形象，探索大客户服务工作规律，创造高效能的工作业绩。

客户经理与客户打交道，除了具备一定的思想理论基础和文化素养，最主要的是精通移动业务，具有丰富的移动通信营销和服务技能，即专业素质。

选拔一个勤奋好学，具有良好的敬业精神和职业道德、精技术懂业务、有较强的文字驾驭能力，且善于文化管理的办公室主任或副主任是xx州电信分公司的人心所向，更是xx电信企业文化建设的希望所在。综合办公室有文秘宣传和行政管理两方面的职能，是xx电信对外的形象代表。

下面，我谈一谈对综合办公室工作的认识、构想与建议：

众所周知，办公室是综合部门，是领导工作和机关工作的参谋部门与服务部门。在整个企业中处于承上启下、服务左右、应酬各方的枢纽地位和中心位置。我认为，办公室是服务部门，应该做好三项服务工作：

一、为领导服务。当然不是狭义上的为领导的个人服务，而是指为领导的工作服务，为领导的思想和决策服务，当好部门主管的助手，当好公司高层领导的参谋。

二、为各部室服务。办公室在传达上级指示，在贯彻领导旨意或在催办、督办时，要从团结科室或班组，共同做好工作的良好愿望出发，要充分尊重每个职务角色的重要性，体现平等的原则。如果遇到困难，要学会换位思考，置身于别人

的角度思考问题，共同研究，以达成解决问题的共识。

三、为职工服务。办公室是企业的办公室，是人民群众、是大家的办公室。我认为，综合办公室是领导与群众沟通的桥梁。为大家解决实际问题和虚心听取职工的良好建议，是我们的重要职责之一。而且，我们要尽快在公司内部设立群众意见箱，高度重视职工的意见和建议。把群众要我们解决问题转变为，我们主动向群众征询有没有问题需要解决。此外，xx地区地处祖国边疆，在当前变幻莫测的国际环境和国内、外激烈的电信市场竞争中，要把保密工作提高到一个新的高度来认识，这对国家的安全战略和中国电信的利益尤为重要。我们要加强公司的文件、档案及对外发文的严格管理。

有人说，办公室工作可用八个字概括，即：“参与政务，管理事务”，形象地说是“上管天文地理、下管鸡毛蒜皮”。具体一点，参与政务是指参加领导对重大问题的讨论和决策；管理事务是指管理环境卫生，组织参加各种社会公益活动等。的确，办公室的工作是苦、是累、是默默无闻！每天埋头于琐碎小事，风光与荣誉总擦身而过。“台下十年功，台上一分钟”，深夜的伏案写作，常常只换取匆匆一瞥。因而，树立正确的义利观对办公室工作很重要。我想，作为办公室的一员应该多牺牲一点个人利益，用孔总的话说，就是“只求所得，不求所有”。“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐”是仁人志士的追求，更应该是办公室人员的人生旅程。

办公室作为公司的文书部门，要经常起草大量文稿、传达上级指示和本单位意图。无论是起草领导发言稿，还是撰写年度计划或总结，需要办公室群体的通力合作。要充分发挥个人的聪明才智，仅凭个人奋斗是难以生存的，只有自然地融入集体、相互协作，才能无往不胜。为了能更好地为xx电信的企业文化服务，办公室人员要练就过硬的写作能力、组稿能力和改稿能力，我认为要从2个方面入手：

一、认真学习方针政策和法律法规

例如要起草一份产品购销合同，办公室主任作为合同起草的第一负责人，就必须熟读《经济合同法》、《产品质量法》和《消费者权益保护法》等相关法律。否则，凭个人的主观臆想，写出来的合同，必有疏漏之处，一旦发生纠纷，必将给企业造成损失。

二、深入实践，掌握第一手材料

毛泽东说“谁没有调查就没有发言权”，罗素也说过“要购买房子，至少要到里面看看”。调查研究，是办公室员工的一项基本职责，也是重要的工作方法。要掌握第一手资料，可采取发征询函、走专访、听汇报、开小组会等形式。只有调查研究，才能透过现象看本质，才能为领导提供真实准确的决策依据。

这次演讲我虽然没有什么豪言壮语，但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的客户经理。坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望参与成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著。我爱这平凡的工作，而它确是不平凡的事业。

电信诈骗宣传演讲稿篇五

同学们：

下午好！

说起电信网络诈骗，我的话可就多了，因为我也经历过。

虽然这件事像蜂蝶飞过花丛，像泉水流过山谷一般过去了。但是这件是还是像刻骨铭心一般印在我的脑子里了。

这件事离现在并不远，就刚发生在上周。当时，我正在做网课的预习。突然，随着“叮”的一声，一条短信引起了我的注意：下载xx软件即可免费领1000元，快来下载吧！

我的心立马被这条信息带走了。于是，我连想都没闲就点了链接。进去之后，根据提示，我先填写了手机号，接着又输入了收到的验证码。随后就出现了一个付费窗口，窗口上写着：您需要先付10元保证金哦。可是，我的手机上也没有钱呀，怎么办呢？要不，我先给妈妈打个电话？也只有这个办法了吧。于是，我打了个电话给妈妈并说明了原由。谁知妈妈一听，就立刻对我说，这是诈骗信息，你不要再操作了。对方就是利用自己爱占便宜的心理，让你先付10元钱，再套取银行卡信息，从而一步步达到套走银行卡里的所有的钱的目的。我顿时惊出了一身冷汗，立刻卸载了这个软件。

我刚挂掉电话没多久，妈妈就以光一般的速度回到了家中。她一脸严肃地对我说：“以后你不论接到什么电话，不论收到什么信息，都不要盲目相信，因为世界上没有天上掉馅饼的好事。”妈妈还告诉我，我们国家检察院、法院、公安部门也在不断加大打击网络犯罪力度，如遇诈骗，要及时拨打110求助。

作为小学生，作为新时代的我们，更应以一往无前的气势向着知识的天空飞去，远离手机和网络，不让不法分子有可趁之机。做到不轻信，不透露自己以及家人的身份证和银行卡等信息。

在这里，我还要警告那些网络诈骗人们的不法分子：天网恢恢疏而不漏！

电信诈骗宣传演讲稿篇六

尊敬的：

工作，是人生最重要且不可缺少的一部分。人的一生中，生活、梦想、家庭、学习等等，都是要靠工作才能去实现。而我认为，只有用心地去工作，才能让生活更加丰富、梦想更快实现。

从我踏出社会进入中国电信这个大家庭的那一刻开始，我便深深的感受到做好工作，才能进步。用心工作，才能成功。许许多多的优秀员工他们的成功告诉了我们一个道理：用心工作，才能更好，用心工作，才能收获。我坚信，无论做什么事，只有我们付出心思，才能把事情做好、做优。

用心也带来了思考，如何用心也成为我们今天的主要话题，通过参加工作以来的总结与思考，今天我也谈谈自己的一些浅见。

一、用心工作、才能发现。

坚信前进是对现状的强化，未来是对今天的否定。面对着两种完成工作的情况，一是工作完成了，同时也是结束。二是工作完成了，但我们在工作过程中能用“心”，能在此项工作中发现一些问题、发现一些可优化的、发现一些可创新的，发现了其实我们可以做得更好。避免了下一次工作的繁琐或极限，这样才能超越，才能让企业、让个人做得更好，走得更远。

二、用心工作、才能提高。

进步、是企业，是个人最终愿景，无论企业目前有多强，总有一天被模仿，最终被超越。无论你目前有多优秀，总有一天你会发现，你一落伍，即将被淘汰。所以，无论企业也好、个人也好，在发展的同时更为重要的是提高，每一次进步，总会有收获，每一次收获都将是你的前进的资本。所以，只有用心的去工作，用心地去总结，重复得去思考，才能做的更出色、才能保持站在前端不被淘汰。

三、用心工作、思考与行动才能一致。

电视剧《士兵突击》高连长说过一句话，每个人都必须定下一个目标，然后毫不犹豫地把自己扔过去，才算成功。许三多留给战友、电视机前的我们一个深刻印象就是一个名字“三呆子”，但他也是最优秀的一个，每天做着最为平凡的事情，但每一件事他都认真的去做，就像抓住了救命的稻草一样，认真的去思考、认真地去总结，最终成为了兵王。他的故事也告诉了我们一个最为朴实的道理：只有用心，思考与行动才能一致。

每天我们都在重复的做着同样的事情，目的也是一样：出色地完成工作。我们每个人内心都非常清楚，用心地去工作，最大的收益人也是自己，所以我坚信用心地去工作，才能让生活更加丰富、梦想更快实现。

谢谢大家！

电信诈骗宣传演讲稿篇七

尊敬的各位领导、评委老师们：

大家好！

我是xx□感谢公司的人力制度改革，让我今天能够站在台上进行竞聘演讲，同时感谢公司领导给我一个展示自我的机会。

我1995年毕业于长春邮电学院光纤通信专业。同年8月被分配到营口市邮电局工作，在线路中心工作了三个月之后，95年12月被调到传输维护中心工作一直到现在。刚到传输维护中心，面对许多国外厂家的设备，一排排数字配线架，对刚刚毕业的我来说，真有些不知所措。从那时起，我就下定决心，一定要把书本学到的知识用于实际工作当中，学好技术，干好自己的工作。

传输维护中心作为整个地区传输纽带，长途和本地电路数千条，光缆线路数百条，出租和重要电路也很多。一旦出现故障，将会造成很大的经济损失。为快速、准确找出障碍位置，我将所有电路和光缆路由输入微机。出现故障时，可迅速查找设备和配线架位置，避免盲目查找，为故障处理争取宝贵时间。在出现障碍时，不论是节假日还是晚间，我总是能够随叫随到，在第一时间赶到障碍发生地点，及时准确处理所发生的故障，任劳任怨，从不计个人得失。

记得有一次深夜，大客户移动公司反映盖州和大石桥的手机用户障碍，我急忙赶到局里，通过网管查看和经验分析，这些用户都集中在华为设备开放，经过十几分钟的紧张处理后，障碍现象依旧，最后我将复用段协议停止，障碍消失，要知道停止复用段协议，一旦操作不当，将会带来全网设备中断的严重后果，障碍处理处理完了，手机用户恢复了正常通话，我也受到了移动公司的好评。每一次障碍出现，每一次设备割接，每一次数据调整，我不知道工作了多少个这样的夜晚，每一次我都认真对待，一丝不苟。

今年年初局里大客户移动公司因搬迁需要，所有的传输路由由原来的邮电大厦25楼和邮政楼3楼调整到新的办公大楼。而移动公司的电路广泛分布于营口地区所有传输设备中，并且时间要求紧，任务重。为了保证割接工作的顺利进行，树立营口电信公司优质的服务形象，割接前期我合理设计方案，充分考虑可能出现的问题。仅电路的核对工作，我就把这340多条电路认真核对3次，确保电路一条不漏，认真核对电路槽路，确保设备位置的准确性。

我深知，我的每一个疏漏，都会给移动公司造成不可挽回的经济损失，都会给电信形象带来负面影响。在做时隙分配表和电路分配表时，准确分配时隙和电路位置，合理利用资源，不浪费设备容量。在具体电路割接时，多次利用晚间话务量少这个时间，进行移动电路的割接工作。一做就是一个夜晚，就这样，经历了二个多月晚间辛苦的工作，成功的将移动电

路割接到新设备中去。在这340多条移动电路割接过程中，我没有遗漏和错误安排一条电路，没有影响移动公司的正常业务，受到移动公司的好评，为营口电信公司优质服务树立了良好形象。

辛勤的工作得到了公司的认可□20xx年我被辽宁省电信公司评为‘辽宁省电信公司优秀人才’称号。现在我对营口地区所有本地网和长途网设备的性能都有一个全面的掌握，这期间，我参加了华为公司传输设备的高培。对每一种设备的每一个障碍我都能够顺利及时排除。

一、充分挖掘网络资源，最大限度的发挥网络效益。

现有的网络资源已经非常丰富，形成了以sdh为主□pdh和数字微波为辅传输网络，合理地开发，使用，分配这些网络资源，不仅是工作效益的提高，而且是工作效益经济的节省，更是为网络的扩容再建奠定基础。合理利用网络资源，更是避免重大障碍出现的保证。

二、作好基础资料的整理工作，

例如电路和光缆的开放情况，一旦设备容量不足，及早与相关部门联系，做好扩容工作，避免因基础网络资源紧张而影响业务电路的开放，从而影响电信公司的业务收入。

三、将信令电路、移动电路、智能网电路、信令转接点电路□ddn数据电路及党政专网等重要电路开放在多个有保护设备上，避免因设备原因和光缆中断影响重要用户通信。

对pdh无保护设备尽量开放一些非重要电路，待sdh设备富裕量很大时，可将重要节点的pdh电路改在sdh设备上开放□pdh设备可拆除做应急通信用。

四、完成公司交给的各项任务，现有网络及时完成公司布置

的各项内容。

按公司要求协调地区间数据、交换、寻呼、传输等专业作好调单的执行工作。完成省公司下达的质量考核指标，提高传输设备和传输电路的可用率。

五、将营口地区同一类型的设备给以归类，按季度统计同一类型设备发生故障的现象，历时，处理过程和结果。

找出设备发生故障的原因，避免地区内同一故障重复出现，提高设备的可用率，对于多次出现的障碍，一时又找不到真正的原因，要及时与厂家联系，请督导分析故障原因，找出故障隐患。

六、由于营口地区业务大量发展，光缆线路越来越多，有的一条光纤又在沿途按段落分给多家设备使用，设备一旦出现故障，找出光纤使用段落就是当务之急。

因此应与相关部门作好光纤的编号工作，使之与设备对应。记录好光缆的实际物理路由走向，避免设备组网时因不清楚光缆的实际物理路由走向而造成设备的假环，从而不能保护电路。