

# 最新春游活动突发事件处理预案 春游活动方案(优秀8篇)

现今社会公众的法律意识不断增强，越来越多事情需要用到合同，合同协调着人与人，人与事之间的关系。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

## 砖购销合同篇一

甲方(供方):

乙方(需方):

签订时间:

签订地点:

根据《中华人民共和国合同法》之规定，甲乙双方在充分协商的基础上签订本合同。

第一条 产品名称规格抗压重量数量

第二条 交款方式及期限

o需方自提

o甲方代运至\_，乙方负责卸货并承担运费。

o甲方送货至\_，乙方负责卸货并承担运费。

乙方下单提货需提前七天通知甲方，以便甲方有合理准备时间。

### 第三条 产品价格及计算方式

o 按个数计算 数量： 个 单价 元/个，总计 元，大写：

o按平方米算 数量： 平方米 单价 元/平方米，总计 元，大写：

### 第四条 结算方式及期限

乙方在接受货物 日后，向甲方支付货款，乙方如违约逾期支付货款，甲方有权要求乙方支付未支付货款本金及同期银行利息外，每日加收所欠货款金额万分之五的滞纳金。

市场价格超过5%，甲方及时通知乙方，双方协商调整价格。

### 第五条 产品质量异议

1. 乙方验收货物时，如发现甲方所提供货物品种、型号、规格、花色、质量等严重不符合合同规定不能实际利用时，有权拒绝接收该批货物。

2. 乙方接收货物后发现甲方交付货物确有质量问题，乙方须在接收货物后15日内向甲方提出书面异议，并且妥善保管该批货物。异议书应当写明该批货物数量、合同编号、运单号、车号、接收日期等。如未按照合同约定方式和期限提出异议，则视交付货物质量符合合同规定。

3. 合同签订后，解除合同需经双方同意，任意一方单方解除合同或无法定事由和合同规定事由无端不履行合同或致使合同不能实际履行，需赔偿遵守合同一方为履行合同所做准备之损失，并向合同守约方支付未履行或不能履行合同货物金额30%违约金。

### 第六条 因不可抗力造成无法履行合同或者不能完全履行合同

者，及时通知对方后免责。

第七条 合同有未尽事宜或发生纠纷，双方应当协商解决；协商不成，应向甲方所在地人民法院诉讼。

第八条 本合同 年 月 日起生效，有效期至 年 月 日。本合同一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方： 乙方：

委托代理人： 委托代理人；

开户行账号： 开库行账号：

电话： 电话：

传真： 传真：

通信地址： 通讯地址：

## 砖购销合同篇二

卖车方（甲方）：

买车方（乙方）：

经甲乙双方协商一致，甲方将报废的××牌叉车转卖给乙方，本着双方自愿的原则，达成以下协议：

- 1、该叉车于×年×月×日成交。成交价格人民币×万×仟元整。乙方一次性付清转让款。
- 2、甲方保证该叉车来源合法，保证该叉车无产权纠纷。
- 3、甲方将该叉车的状况（包括外观、性能等）向乙方作了无

保留说明，乙方已将该叉车状况作了充分的了解，并同意在该状况下购买。

4、甲方将该叉车转卖乙方后，该车发生的一切民事、法律责任、交通违章事故等一律由乙方负责。

5、争议解决：甲、乙双方在履行本协议的过程中发生争议，应协商解决。协商不成的，任何一方均可向有管辖权的人民法院起诉。

6、本协议双方签字即生效。协议一式两份，双方各持一份，具有同等效力。

甲方代表签字（盖章）：

乙方签字：

年 月 日 年 月 日

### 砖购销合同篇三

供应商：\_\_\_\_\_（甲方）

法定地址：\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_

电子信箱：\_\_\_\_\_

代理商：\_\_\_\_\_（乙方）

法定地址：\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_

电子信箱：\_\_\_\_\_

经充分协商，就甲方提供的`水处理设备之销售业务按下列条件甲方同意授权乙方，乙方同意为甲方代理销售业务，特约如下：

### 1. 代理原则

### 2. 代理商应具备的条件

a□具有固定的营业场所及充足的经济能力；

b□具有良好的商业信誉和较强的市场开拓能力；

c□执行甲方的销售政策，接受甲方的协调管理；

### 3. 各方责任

甲方责任：

a□提供全国性统一广告（网页、报纸、参展等），标志及广告创意；

b□保证产质量量及服务信誉，提供与产品有关的一切必要证件，证书及资料；

乙方责任：

a□积极拓展本区域销售业务，大力发展区域下级代理商，创造良好的年度销售业绩；

责任和法律责任。

#### 4. 代理内容及其它

##### 4-1代理内容

a□代理甲方就甲方提供的水处理设备全力招揽本区域客户及工程；

##### 4-2代理区域，代理方式及期限

代理区域范围是：中国xx市及经双方协商可以代理的一切地区；

代理期限：2年，自签约之日起计算。届满经双方协商可延续或终止处理。

#### 5. 水处理设备类别及代理产品范围

a□污，废水达标排放处理设备系列；

b□污，废水再生利用处理设备系列；

c□飲用水集中净化，分质供水处理设备系列；

d□高浓度废水免排放处理设备系列；

e□纯水，超纯水及软化水生产设备系列；

f□水产养殖循环水水处理设备系列；

g□高压冲刷设备系列；

h□零部件全自动洗刷设备系列；

i□与上述水处理设备有关的一切零部件，药品；

j□与上述水处理设备有关的技术咨询，操作调试，施工安装及后服务等服务产品。

6. 违约责任

7. 不可抗力

8. 其它

8-1本合同以中文文本为准，一式二份，双方各执一份；

附件

1. 甲、乙双方法人企业营业执照复印件各1份；

2. 甲、乙双方授权代表身证复印件及委托书原件各2份；

3. 其它双方认为必要的有效证件。

甲方：（盖印）\_\_\_\_\_

代表：（签字）\_\_\_\_\_

监证人：（签字）\_\_\_\_\_

乙方：（盖印）\_\_\_\_\_

代表：（签字）\_\_\_\_\_

监证人：（签字）\_\_\_\_\_

## 砖购销合同篇四

（被聘用者）姓名：

性别：

家庭住址：

出生年月：

身份证号码：

经甲、乙双方平等协商，自愿签订本合同。

甲方因工作需要，聘用乙方在销售部岗位工作，并聘任销售经理职务。

1、本合同自20xx年9月1日至20xx年8月31日止，期限为三年。试用期自20xx年9月1日至20xx年11月31日止，期限为三个月。

2、本合同自20xx年9月1日至合同中约定之解除或终止合同的条件出现时止。

1、乙方的工作职责：在湖南省外市场开展销售业务工作。

2、具体工作内容及要求：按照公司的指导价格开展产品销售工作，老客户的维护与新客户的开发，货款的及时回收与产品售后服务。



3、乙方必须在前三个月每个月完成五十万的销售额，三个月后月销售额必须达到一百万，销售额以到账金额为准。

4、乙方必须全身心的为公司服务，不得为其他公司推销任何产品，或有任何兼职情况发生

1、甲方根据乙方完成工作任务的情况按月核发乙方应得的工资，试用期每月工资(人民币)陆仟元整/月。并实行薪酬加提成制度，具体标准为：月销售额五十万以内，提成为一个点，月销售额五十万以上一百万以内为1.2个点，月销售额为一百万以上，提成为1.5个点。

2、乙方在需要出差时的食宿费用包干制度，具体标准为\*元/天(含食宿)，但须填写出差申请单，提请公司副总审核、总经理批准，每天并向公司汇报出差情况，填写好出差情况表，并与当月及时办理出差报销手续。

3、出差时产生的交通费用以正常的汽车或火车票价进行核准报销，如因工作需要需乘坐高铁或飞机须报请经理室同意后方可报销，工作前三个月出差时可适当补助的士费用\*元/天。

1、甲方根据国家法律、法规的有关规定制定工作纪律和规章制度，乙方自觉遵守甲方的工作纪律和规章制度，服从甲方管理。

2、乙方可根据公司实际全心全意的开展自己的工作，自觉遵守公司的保密协议。如出现替其他公司推销类似产品等情况第一次警告，并罚款五千元，第二次就按自动离岗处理，不结算工资。如不在甲方的指导价格范围之内，私自调动价格，每出现一次罚款1万元，甲方核准同意的除外。

销售员合同范本

3、乙方应向甲方递交详细的工作计划与目标书，履行好自己

的岗位职责，确保完成甲方的销售任务，如因乙方工作失误，造成客户重大投诉，取消订单或退货，甲方有权取消乙方的提成点。

1、本合同期限届满，即行终止。

2、本合同经甲、乙双方协商一致，可以解除。

3、乙方有下列情形之一的，甲方可以解除聘用合同：

(1) 在试用期被证明不符合聘用条件。

(2) 私自调动价格的。

(3) 私自替替他公司推销类似产品的。

(4) 严重失职、渎职，营私舞弊，客户有重大投诉，对甲方利益造成重大损害。

4、乙方解除本合同，应提前30日书面通知甲方。

5、经甲、乙双方协商，可以续延本合同期限，办理续订手续。

6、甲方因生产经营状况发生变化，与乙方协商变更合同有关条款内容，办理合同变更手续。

7、乙方被依法开除、劳动教养、判刑的，本合同自行解除。

甲方盖章：乙方(委托代理人)签章：

甲方法定代表人(委托代理人)签章：

签订日期：年月日

## 砖购销合同篇五

甲方：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

二、 乙双方经平等协商，自愿签订本用工协议，共同遵守本协议所列条款。 本协议期限为 年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。 劳动报酬。 试用期一个月，工资： 元，无销售提成等。 试用期满，甲方每月以货币形式足额支付乙方劳动报酬： 工资计算方式： 底薪+销售提成+完成任务奖励+全勤+年终奖。 其中： 底薪 元， 提成： 销售额 %， 完成任务奖励100元(任务量： 淡季2万， 旺季3万月。 销售额不足任务量的一半无销售提成)， 全勤奖励100元， 年终奖： 全年销售额1.5%。

### 三、 甲方的义务和权利

#### (一) 甲方的义务

- 1、 遵守国家的法律法规和专柜所在公司的规章制度。
- 2、 负责对乙方进行职业道德、 业务技术的教育和培训。
- 3、 3个月内不得无故辞退乙方。 特殊情况除外。

#### (二) 甲方的权利

- 1、 根据国家规定各专柜所在公司的规章制度， 对乙方进行管理和奖惩。
- 2、 有下列情况之一， 甲方可与乙方解除用工协议：  
a□经试用， 发现乙方不符合条件的；

- b□乙方不履行用工协议，经甲方提出警告、教育仍不改正的；
- c节假日不上班，
- d其它特殊情况。

3、如甲方店铺不经营，本协议可自然终止，甲乙双方均不需承担违约责任

#### 四、乙方的义务和权利

##### (一)乙方的义务

1. 遵守国家法律、法规和甲方及专柜所在公司的规章制度并服从其领导、管理。
2. 参加甲方组织的职业道德、业务技术、遵纪守法等方面的教育和培训。
3. 努力完成甲方规定的工作任务，并达到规定的有关指标。
5. 如乙方提出辞职，请提前1个月通知甲方，不然甲方有权扣除乙方当月工资,并支付甲方业务技术等教育培训费及工作服装损失费用\_\_\_\_\_元，补偿甲方违约金 元。
6. 重大节日不得休假，如有特殊情况，请提前通知甲方，如不提前通知甲方而由此造成的损失由乙方承担。

##### (二)乙方的权利

1. 乙方一月有4天假期，适时轮休。有急事需请假，请提前一天通知甲方，如不提前通知甲方而由此造成的损失由乙方承担。

2. 有权取得劳动报酬。

3. 有权拒绝销售不合格产品和假冒伪劣产品。

4. 有下列情况之一，乙方可与甲方解除用工协议；

a□甲方不按协议规定支付劳动报酬；

b□甲方不履行用工协议，或违反国家政策法规，侵害乙方合法权益的。

c□其它情况。

五、 本协议经甲乙双方盖章签字后生效。本协议一经签订，甲、乙双方发布严格执行，任何一方提出解除销售用工合同范本须提前一个月书面通知对方。

乙方违反本协议约定辞职或擅自离职的，或因乙方严重过错而由此对甲方造成的损失由乙方承担并予以辞退。

六、 本协议期满，甲乙双方劳动关系即行终止，如双方协商同意，可续订协议。

七、 本协议未尽事宜。双方可协商、补充。

甲方：（签章）乙方：（签章）身份证：

年 月 日 年 月 日

## 砖购销合同篇六

甲方（聘用单位）名称：

地址：

法定代表人（委托代理人）：

乙方（被聘用者）姓名：

性别：

家庭住址：

出生年月：

身份证号码：

经甲、乙双方平等协商，自愿签订本合同。

### 一、聘用岗位及职务

甲方因工作需要，聘用乙方在销售部岗位工作，并聘任销售经理职务。

### 二、聘用合同期限

1、本合同自20xx年9月1日至20xx年8月31日止，期限为三年。试用期自20xx年9月1日至20xx年11月31日止，期限为三个月。

2、本合同自20xx年9月1日至合同中约定之解除或终止合同的条件出现时止。

### 三、工作职责、内容和工作条件

1、乙方的工作职责：在湖南省外市场开展销售业务工作。

2、具体工作内容及要求：按照公司的指导价格开展产品销售工作，老客户的维护与新客户的开发，货款的及时回收与产品售后服务。

3、乙方必须在前三个月每个月完成五十万的销售额，三个月后月销售额必须达到一百万，销售额以到账金额为准。

4、乙方必须全身心的为公司服务，不得为其他公司推销任何产品，或有任何兼职情况发生

#### 四、工作报酬

1、甲方根据乙方完成工作任务的情况按月核发乙方应得的工资，试用期每月工资（人民币）陆仟元整/月。并实行薪酬加提成制度，具体标准为：月销售额五十万以内，提成为一个点，月销售额五十万以上一百万以内为1.2个点，月销售额为一百万以上，提成为1.5个点。

2、乙方在需要出差时的食宿费用包干制度，具体标准为元/天（含食宿），但须填写出差申请单，提请公司副总审核、总经理批准，每天并向公司汇报出差情况，填写好出差情况表，并与当月及时办理出差报销手续。

3、出差时产生的交通费用以正常的汽车或火车票价进行核准报销，如因工作需要需乘坐高铁或飞机须报请经理室同意后 方可报销，工作前三个月出差时可适当补助的士费用元/天。

#### 五、工作纪律以及责任追究

1、甲方根据国家法律、法规的有关规定制定工作纪律和规章制度，乙方自觉遵守甲方的工作纪律和规章制度，服从甲方管理。

2、乙方可根据公司实际全心全意的开展自己的工作，自觉遵守公司的保密协议。如出现替其他公司推销类似产品等情况第一次警告，并罚款五千元，第二次就按自动离岗处理，不结算工资。如不在甲方的指导价格范围之内，私自调动价格，每出现一次罚款1万元，甲方核准同意的除外。

3、乙方应向甲方递交详细的工作计划与目标书，履行好自己的岗位职责，确保完成甲方的销售任务，如因乙方工作失误，造成客户重大投诉，取消订单或退货，甲方有权取消乙方的提成点。

## 六、聘用合同的终止、解除、续订和变更

1、本合同期限届满，即行终止。

2、本合同经甲、乙双方协商一致，可以解除。

3、乙方有下列情形之一的，甲方可以解除聘用合同：

（1）在试用期被证明不符合聘用条件。

（2）私自调动价格的。

（3）私自替替他公司推销类似产品的

（4）严重失职、渎职，营私舞弊，客户有重大投诉，对甲方利益造成重大损害。

4、乙方解除本合同，应提前30日书面通知甲方。

5、经甲、乙双方协商，可以续延本合同期限，办理续订手续。

6、甲方因生产经营状况发生变化，与乙方协商变更合同有关条款内容，办理合同变更手续。

7、乙方被依法开除、劳动教养、判刑的，本合同自行解除。

七、本合同一式二份，甲、乙双方各执一份，涂改、或未经合法授权代签无效。

甲方盖章： 乙方（委托代理人）签章：



甲方法定代表人（委托代理人）签章：

签订日期：年月日