渠道协议客户保密的要求(优秀5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退,写作可以弥补记忆的不足,将曾经的人生经历和感悟记录下来,也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢?下面我给大家整理了一些优秀范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

渠道协议客户保密的要求篇一

在快速变化和不断变革的今天,协议使用的频率越来越高,签订协议可以保障自身的权益不被侵害。协议到底怎么写才合适呢?下面是小编为大家整理的工程渠道合作协议范本最新,仅供参考,欢迎大家阅读。

地址: 电话: 乙方: 代表: 地址: 电话: 为了保证	甲方:
电话: 乙方: 代表: 地址: 电话: 为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	代表:
乙方: 代表: 地址: 电话: 为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	地址:
代表: 地址: 电话: 为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	电话:
地址: 电话: 为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	乙方:
电话: 为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	代表:
为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方	地址:
	电话:
	为了保证工程的质量和进度,甲方将该工程土石方开挖部分承包给乙方。甲、乙双方经过协商,根据民法典有

关规定, 订立渠道土石方合作协议。 1、承包施工的工作内容为土渠基础的土方开挖、铺设砂石料, 砌体拆除、碎石垫层、平整渠底、平整渠道两边马路、土石 方回填、清理剩余土石方及砂石(上车)。每米单价 元。 2、乙方必须保证在 天完成所承包的. 土石方工程(因 自然条件和天气影响除外)。 3、乙方所承包施工单价为包工不包料。 1、甲方提供乙方承包施工渠道的图纸及进行技术交底。 2、乙方必须按照甲方提供的技术指导要求进行施工,特殊地 段下基础时须经甲方检查。 3、乙方必须保证所做工程的质量达到规范标准的质量要求, 目外观线性要平整美观。 4、乙方承包施工工程的断面尺寸不得超过设计要求及规范规 定。 5、施工过程中如乙方不按甲方技术要求进行施工造成返工由 乙方全部负责。 1、承包施工的工程按工程进度且达到甲方要求进行结算。 2、如因乙方中途退场,甲方不支付乙方工资。 3、工程总价款为 元。 合同期限从 年 月 日起到土石方开挖完工 为止。

如乙方或甲方出现违反协议中任一条款(因自然条件和天气影响另外协商)按此工程总价的%支付守约方违约金。
协议有效期内,若双方发生任何争议,应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成,双方可向方所在地人民法院诉讼。
1、本协议一式份,甲乙双方各执份,本协议自 双方签字起开始生效。
2、未尽事宜及双方发生纠纷,双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。
甲方(签章):
代表人(签字):
年月日
乙方(签章):
代表人(签字):
年月日
渠道协议客户保密的要求篇二
甲方:
乙方:
丙方:

为更高效的进行各地方邮局的销售工作,经协商,现将实业

有限公司重点客户部经理周x玉与深圳食品工业有限责任公司签订之"邮政总承包合同"中的贵州、湖南省邮政系统业务分包给x公司重点客户部员工汤(身份证号:)、孟(身份证号:)全权负责拓展维护。(以下"深圳市实业发展有限公司"简称为"公司")

就各方的权利及义务, 达成以下几点:

- 1、公司对乙方、丙方提供符合国家食品质量卫生相关标准的产品并对产品质量负有全部责任。公司对乙方、丙方提供产品生产、销售、配送及售后的相关平台及支持(详见总承包合同及公司发布的相关政策文件)。
- 2、乙方、丙方对所承包区域已产生和将产生的拓展费用、货款的结算及回笼承担第一责任,并承担努力达成销售的所有相关事务的义务。部门责任人周x玉对分包区域承担管理乙方、丙方,监管费用、货款及销售进程的责任。
- 3、乙方、丙方在进行邮政市场的业务工作时,所有前期预借的各种款项都属于乙方、丙方向公司的个人欠款。在完成每阶段销售工作后,在正常情况下都以归还预借款项为先(从该区域销售利润中扣除)。乙方、丙方进行销售业务工作时,都必须合理的、及时的、准确的把所有销售应收款项回笼到公司账户,未能及时收回款项而对公司造成的一切损失,由各乙方、丙方承担全部责任。
- 4、乙方、丙方在部门责任人的协调下共同以遵守"总承包合同"为基础,积极投入工作,宏扬xx品牌,努力创造优秀业绩。("总承包合同"乙方、丙方已仔细阅读过。)
- 5、鉴于邮政业务开拓工作的艰难,也为了能将产品的销售辐射更为广阔,公司有必要在价格、产品的充足供给、运输配送的及时、产品样品的提供、和其它业务所需物品的快递、各区域外聘人员的.薪资、各区域业务开拓费用的补贴等方面

给予大力的支持。

6、贵州省、湖南省邮政销售业绩按公司结算价总金额的3% 作为部门负责人周x玉的管理提成(由公司代扣代发)。

在乙方、丙方未违反公司相关政策或损害公司利益及国家法律法规的情况下,双方不得无故单方面解除该协议。该协议一式三份(公司、部门、个人各持一份),如有补充可经由双方协商签订附加条款,附加条款与本协议共同具备法律效力,本协议自双方签字盖章之日起生效。

本合同有关的所有争议,双方友好协商,协商不能解决,任何一方均有权向公司所在地人民法院诉讼解决。

甲方: (盖章) 乙方:

公司代表: 丙方:

部门责任人:

__年月日__年月日

渠道协议客户保密的要求篇三

中央经济工作会议确定优先发展住宅产业,加之,我国国民经济持续发展,城市化水平不断提高,居民住宅不断得到改造,以及城市建设步伐加快等四大支柱支撑房地产的发展.中国经济继续快速增长,房地产市场肯定也会继续兴旺.但也要防短期饱和、结构饱和等,政府和开发商在调控和生产住宅时,必须调整产品结构,增加有效供给,使商品适销对路.

作者:常亚滨作者单位:齐齐哈尔市城市房屋拆迁安置中心,黑龙江,齐齐哈尔,161000刊名:理论观察英文刊 名□theoreticobservation年,卷(期):""(2)分类

号[[f293.3关键词:

渠道协议客户保密的要求篇四

甲方:
乙方:
鉴于乙方认同并遵守《》,甲方同意乙方成为在的渠道运营商,代理甲方 产品在这个地区的销售及服务活动。本着诚实信用、互利互 惠的原则,经双方友好协商,达成如下协议条款,以资双方 共同遵守:
一、合作方式
甲乙双方合作、共同开发市的产品市场。 任何第三方参与双方的合作,必须经过甲乙双方的一致同意。
由甲方负责为乙方提供软件、技术服务支持。乙方负责当地城市的需求调查,项目跟踪、销售服务等。
二、权利和义务
(一)甲方的权利和义务
1. 甲方的权利
(1)甲方拥有上述产品的所有权。
(2)甲方有权按《》及附件规定,评估乙方就代理的甲方产品在该城市经营状况,决定是否继续执行本协议,从而行使解约权。

(3)甲方有权按市场的统一规划,对该渠道运营商提出建设性的要求。
(4)甲方按照相关约定有权得到与乙方合作共同产生的利润。
2. 甲方的义务
(1)甲方有义务开展统一的市场推广活动,为乙方在该城市的市场拓展提供业务支持。
(2)甲方有义务为乙方就各项代理产品提供协调与指导,协助乙方进行市场运作,拓展客户。
(3)甲方有义务对乙方的相关人员进行技术培训和商务指导,确保乙方能正确的进行商务运作、全面的了解产品技术,从而充分的产生经营性效益。
(二) 乙方的权利与义务
1. 乙方的权利
(1) 乙方有权在协议有效期内按《》及附件规定与甲方共同开发市场资源。
(2) 乙方有权使用甲方所提供的产品销售、售后服务的网络平台。
(3) 乙方有权享有与甲方合作所获得的收益。
(4) 乙方有权按《》及附件所规定的获得甲方所提供的技术、业务等支持。
2. 乙方的义务
(1) 乙方应在协议签订后天内完成该城市市场拓展

计划书,以及相关职能部门、人员的组建到位。

- (2) 乙方有义务在协议有效期内按甲方的市场统一规划, 充实售后服务体系。
- (3) 乙方有义务按《客户服务及管理章程》服务细则,为用户提供高质量服务。
- (4) 乙方有义务按章程和附件的规定,接受甲方的监督指导,并按时送报相关数据资料。
- 三、出现下列情况,本协议终止执行

甲、乙双方协商一致的终止。

如甲、乙双方任何一方有违反本协议或《_____》中规定的行为,另一方有权单方面终止协议。

四、违约责任

本协议签署生效后,任何一方不按本协议约定履行,均属于 违约行为,守约方有权解除本协议,并追究违约方相应法律 责任。

五、法律效力

《_____》和附则具有同等法律效力,未尽事宜双方可补充协议解决,补充协议具有同等法律效力。

六、纠纷解决方式

双方就履行本协议产生的纠纷,应本着友好的态度协商处理,如不能达成一致,可提起诉讼。

七、本协议一式肆份,经双方代表签字并加盖公章后生效,

双方各执贰份。

							日
全		_年	月_		_ H 。		
甲方	(盖章)	:	乙方(盖章):			
代表	(签字)	:	代表((签字):			
甲方	•						
乙方	•						
为		_在	"《的渠	道运营门	商,代理	里甲方_	
惠的			的售及服务 在好协商,				
<u> </u>	合作方	式					
			开发 的合作,				
			提供软件、 [目跟踪、			乙方负	责当地
<u>_</u> , ;	权利和	义务					
()	甲方的	权利和义	务				
1. 甲	方的权	利					

(1)甲方拥有上述产品的所有权。

(2)甲方有权按《》及附件规定,评估乙方就代理的甲方产品在该城市经营状况,决定是否继续执行本协议,从而行使解约权。
(3)甲方有权按市场的统一规划,对该渠道运营商提出建设性的要求。
(4)甲方按照相关约定有权得到与乙方合作共同产生的利润。
2. 甲方的义务
(1)甲方有义务开展统一的市场推广活动,为乙方在该城市的市场拓展提供业务支持。
(2)甲方有义务为乙方就各项代理产品提供协调与指导,协助乙方进行市场运作,拓展客户。
(3)甲方有义务对乙方的相关人员进行技术培训和商务指导,确保乙方能正确的进行商务运作、全面的了解产品技术,从而充分的产生经营性效益。
(二) 乙方的权利与义务
1. 乙方的权利
(1) 乙方有权在协议有效期内按《》及附件规定与甲方共同开发市场资源。
(2) 乙方有权使用甲方所提供的产品销售、售后服务的网络平台。
(3) 乙方有权享有与甲方合作所获得的收益。
(4) 乙方有权按《》及附件所规定的获得甲方所提供的技术、业务等支持。

(1) 乙方应在协议签订后天内完成该城市市场拓展计划书,以及相关职能部门、人员的组建到位。
(2) 乙方有义务在协议有效期内按甲方的市场统一规划,充实售后服务体系。
(3) 乙方有义务按《客户服务及管理章程》服务细则,为用户提供高质量服务。
(4) 乙方有义务按章程和附件的规定,接受甲方的监督指导,并按时送报相关数据资料。
三、出现下列情况,本协议终止执行
甲、乙双方协商一致的终止。
如甲、乙双方任何一方有违反本协议或《》中规定的行为,另一方有权单方面终止协议。
四、违约责任
本协议签署生效后,任何一方不按本协议约定履行,均属于违约行为,守约方有权解除本协议,并追究违约方相应法律责任。
五、法律效力
《》和附则具有同等法律效力,未尽事宜双方可补充协议解决,补充协议具有同等法律效力。
六、纠纷解决方式
双方就履行本协议产生的纠纷,应本着友好的态度协商处理,

2. 乙方的义务

七、本协议一式肆份,经双方代表签字并加盖公章后生效,双方各执贰份。
八、本协议有效期:年月日 至年月日。
甲方(盖章): 乙方(盖章):
代表(签字): 代表(签字):
渠道协议客户保密的要求篇五
一、合作双方
甲方:
乙方:
乙方代表:
二、合作项目
甲乙双方经友好协商,就双方合作推广甲方软件达成如下一致意见:
乙方作为甲方的软件推广合作伙伴,在地区负责推广 医学软件,合作产品包括:手术数码照片管理系统,编辑部 稿件管理软件、客户资料管理数据库、电子资料管理数据库。 具体内容如下:
三、甲方权责:

如不能达成一致,可提起诉讼。

- 3. 甲方为乙方指定人员进行远程技术培训与辅导,甲方不对 乙方的客户提供直接服务。甲方向乙方开拓的客户提供服务 时,甲方以乙方公司合伙人名义进行。
- 4. 接收到乙方款项后,按照乙方提供的`客户信息,生成注册用的用户编码和注册密码,以及最新注册程序。

四、乙方权责:

- 1. 乙方为软件的推广、为地区销售费用(如:发票)等负责;身份为产品代理。
- 2. 乙方有权对产品进行包装后销售;但包装资料上要注明版权是甲方等信息;乙方技术人员对客户负责安装、培训和售后服务。
- 3. 乙方不对客户作出甲方承诺之外的承诺,除非该部分内容由乙方自行承担。
- 4. 乙方对成交价格的真实性负责。提供给甲方"客户名称", "联系方式",从甲方得到"用户编号"、"注册密码"和 最新注册程序。

五、费用与支付:

根据如下方式计算软件费用:

- 1. 根据软件实际成交价的____%归乙方所有,____%归甲方所有;
- 2. 在乙方收到客户价款的____个工作日内,将属于甲方的部分支付到甲方帐户;
- 3. 价格以双方共同协商的价格进行,任何一方不得单方面进行大范围调价,除非某具体客户因为特殊的原因,需要进行

甲方帐户信息如下:
开户行: 帐户名称: 帐号:
六、客户管理
乙方开发的客户由乙方进行管理与维护,费用由乙方自行负担。甲方不能直接和客户商谈本协议合作产品的价格事宜。 应转交给乙方来执行。
七、其它约定:
本协议一式二份,甲乙双方各执一份。有效期年,自签订之日起,到期如果没有续签,本协议自动终止。
此协议在双方协商一致基础上共同制订,协议未尽事宜,另行协商。
甲方: (签章) 乙方: (签章)
日期: 日期:
甲方:网络科技有限公司
乙方:
经甲、乙双方的友好协商,双方一致同意乙方在地区代理销售无盘系统软件产品,达成如下协议:
一、甲乙双方的责任及义务:
1、甲 方:

特殊价格政策,这种情况需要提前双方知会。

甲方指定乙方为地区无盘系统软件的唯一合
作伙伴,合作期内,除乙方外,不得再与当地 <u>其他</u> 公司合作。
甲方有义务培训乙方关于无盘系统的技术维护人员,
确保在甲方指导下,乙方能具备安装、维护无盘系统的能力,和能够升级游戏、添加电影、音乐的能力。
口划目的人工, 不可目的 9岁 / 1 多区 40年 / 2人 7人 7人 7人 7月 1 1 日 2人 7人 1 日 7人 日 7人 日 7人 日 7人 日 7人 日 7人 日 7
甲方有义务提供给乙方认为需要的无盘技术方面帮助给予支持。
甲方在宣传、服务等方面应积极支持乙方开展各类活动。
2、乙方:
乙方有义务积极推广、销售无盘系统产品。
乙方有义务维护合作信誉,推广无盘系统品牌形象。
乙方有义务负责无盘系统在地区的所有服务, 如遇特殊技术问题需要甲方上门提供支持,费用有乙方负担。
乙方有权利享受甲方提供得各项市场宣传服务。
乙方应及时向甲方支付注册费用。
二、费用及结算模式:
三、产品升级方式:
1、方式一:

甲方开放系统升级权限,指导乙方具备游戏,电影,歌曲的升级能力,即尽可能让乙方能自行完成升级工作。(采用方式一是因为有部分路途遥远客户,认为来回邮寄硬盘,既花费时间,硬盘又有损坏风险)

2、方式二:

甲方根据乙方要求,完成升级工作,乙方将系统所需硬盘交给甲方升级。方式二乙方需要支付甲方升级费用_____元/次和承担邮寄费用(实付)。

四、其它:

- 1、本协议中未尽事宜,协商解决。
- 2、本协议有效期为_____年。
- 3、在3个月推广期内,本无盘系统销售数量少于30套,甲乙双方必须再协商本协议,如协商不成功,本协议自动失效。

五、争议解决办法:

- 1、本合同履行期间,甲乙双方发生争议,应尽量协商解决, 协商不成的可向乙方所在地的仲裁机构申请仲裁,或向乙方 所在地的人民法院起诉。
- 2、其它未尽事宜,双方协商签定补充协议。补充协议与本合同具有同等法律效力。
- 3、本合同共_____页,一式____份,甲方执一份,乙方 执一份,自签字之日起生效。

甲方: 乙方:

代表:代表:

时间:时间:

合同编号: _____

甲方:	
乙方:	