

预可行性研究报告审查会(通用6篇)

随着个人素质的提升，报告使用的频率越来越高，我们在写报告的时候要注意逻辑的合理性。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

预可行性研究报告审查会篇一

一般可行性研究报告的主要内容和要求如下：

(一)基本情况：中外合资经营企业名称、法定地址、宗旨、经营范围和规模；合营各方名称、注册国家、法定地址和法定代表人姓名、职务、国籍；企业总投资、注册资本股本额(自有资金额、合营各方出资比例、出资方式、股本交纳期限)；合营期限、合营方利润分配及亏损分担比例；项目建议书的审批文件；可行性研究报告的负责人名单；可行性研究报告的概况、结论、问题和建议。

(二)产品生产安排及其依据。要说明国内外市场需求情况和市场预测的情况，以及国内外目前已有的和在建的生产装备能力。

(三)物料供应安排(包括能源和交通运输)及其依据。

(四)项目地址选择及其依据。

(五)技术装备和工艺过程的选择及其依据(包括国内外设备分批交货的安排)。

(六)生产组织安排(包括职工总数、构成、来源和经营管理)及其依据。

(七) 环境污染治理和劳动安全保护、卫生设施及其依据。

(八) 建设方式、建设进度安排及其依据。

(九) 资金筹措及其依据(包括厂房、设备入股计算的依据)。

(十) 外汇收支安排及其依据。

(十一) 综合分析(包括经济、技术、财务和法律方面的分析)。要采用动态法和风险法(或敏感度分析法)等方法分析项目效益和外汇收支等情况。

1 引言

1.1 编写目的

说明编写本可行性研究报告的目的，指出预期的读者。

1.2 背景

说明：

a. 所建议开发的软件系统的名称；

b. 本项目的任务提出者、开发者、用户及实现该软件的计算中心或计算机网络；

c. 该软件系统同其他系统或其他机构的基本的相互来往关系。

1.3 定义

列出本文件中用到的专门术语的定义和外文首字母组词的原词组。

1.4 参考资料

列出用得着的参考资料，如：

1. 本项目的经核准的计划任务书或合同、上级机关的批文；
2. 属于本项目的其他已发表的文件；
3. 本文件中各处引用的文件、资料，包括所需用到的软件开发标准。

列出这些文件资料的标题、文件编号、发表日期和出版单位，说明能够得到这些文件资料的来源。

预可行性研究报告审查会篇二

1. 项目单位基本情况：单位名称、地址及邮编、联系电话、法人代表姓名、人员、资产规模、财务收支、上级单位及所隶属的市级部门名称等情况。

可行性研究报告编制单位的基本情况：单位名称、地址及邮编、联系电话、法人代表姓名、资质等级等。

合作单位的基本情况：单位名称、地址及邮编、联系电话、法人代表姓名等。

2. 项目负责人基本情况：姓名、职务、职称、专业、联系电话、与项目相关的主要业绩。

3. 项目基本情况：项目名称、项目类型、项目属性、主要工作内容、预期总目标及阶段性目标情况；主要预期经济效益或社会效益指标；项目总投资投入情况(包括人、财、物等方面)。

二、必要性与可行性

1. 项目背景情况。项目受益范围分析；国家(含部门、地区)需

求分析;项目单位需求分析;项目是否符合国家政策,是否属于国家政策优先支持的领域和范围。

2. 项目实施的必要性。项目实施对促进事业发展或完成行政工作任务的意义与作用。

3. 项目实施的可行性。项目的主要工作思路与设想;项目预算的合理性及可靠性分析;项目预期社会效益与经济效益分析;与同类项目的对比分析;项目预期效益的持久性分析。

4. 项目风险与不确定性。项目实施存在的主要风险与不确定分析;对风险的应对措施分析。

三、实施条件

1. 人员条件。项目负责人的组织管理能力;项目主要参加人员的姓名、职务、职称、专业、对项目的熟悉情况。

2. 资金条件。项目资金投入总额及投入计划;对财政预算资金的需求额;其他渠道资金的来源及其落实情况。

3. 基础条件。项目单位及合作单位完成项目已经具备的基础条件(重点说明项目单位及合作单位具备的设施条件,需要增加的关键设施)。

4. 其他相关条件。

四、进度与计划安排

五、主要结论

以下是小编为大家提供的皮面日记本项目可行性研究报告范例参考

报告说明

皮面日记本项目可行性研究报告是对项目市场、技术、财务、工程、经济和环境等方面进行精确系统、完备无疑的分析，完成包括市场和销售、规模和产品、场址、原辅料供应、工艺技术、设备选型、人员组织、实施计划、投资于成本、效益与风险等的计算、论证和评价，选定最佳方案，作为决策依据的系统分析资料。

报告用途：1、作为投资决策、项目计划依据

2、作为募集资金和向银行申请贷款或融资的依据

3、作为项目政府立项资料

4、用于申请进口设备免税

5、用于境外投资项目核准

报告目录

一、皮面日记本项目总论

(一)项目背景

1、项目名称

2、承办单位概况

3、可行性研究报告编制依据

4、项目提出的理由与过程

(二)项目概况

1、拟建地点

- 2、建设规模与目标
- 3、主要建设条件
- 4、项目总投资及效益情况
- 5、主要技术经济指标

(三) 问题与建议

二、皮面日记本市场预测

(一) 产品市场供应预测

(二) 产品市场需求预测

(三) 产品目标市场分析

1、目标市场的确定

2、市场占有份额分析

(四) 价格现状与预测

(五) 市场竞争力分析

1、主要竞争对手情况

2、产品市场竞争力优势、劣势

3、营销策略

(六) 市场风险

三、皮面日记本项目建设规模与产品方案

(一) 建设规模

- 1、建设规模方案选择
- 2、推荐方案及其理由

(二) 产品方案

- 1、产品方案构成
- 2、产品方案必选
- 3、推荐方案及其理由

四、皮面日记本项目场址选择

(一) 场址所在位置现状

- 1、地点与地理位置
- 2、场址土地权属类及占地面积
- 3、土地利用现状

(二) 场址建设条件

(三) 场址条件比选

- 1、建设条件比选
- 2、建设投资比选
- 3、运营费比选
- 4、推荐场址方案

5、场址地理位置图

五、皮面日记本项目技术方案、设备方案和工程方案

(一)技术方案

1、生产方法

2、工艺流程

3、工艺技术来源

4、推荐方案的主要工艺

(二)主要设备方案

1、主要设备选型

2、主要设备来源(进口或者融资租赁)

(三)工程方案

1、主要建、构筑物的建筑特征、结构及面积方案

2、特殊基础工程方案

3、建筑按章工程量及“三材”用量估算

4、主要建、构筑物工程一览表

六、皮面日记本主要原材料、燃料供应

(一)主要原材料供应

1、主要原材料品种、质量与年需要量

2、主要辅助材料品种、质量与年需要量

3、原材料、辅助材料来源于运输方式

(二)燃料供应

(三)主要原材料、燃料价格

(四)编制主要原材料、燃料年需求量表

七、皮面日记本项目总图运输与公共辅助工程

(一)总图布置

1、总平面布置图

2、总平面布置主要指标表

(二)场内外运输

1、场外运输量及运输方式

2、场内运输量及运输方式

3、场内运输设施及设备

(三)公共辅助工

预可行性研究报告审查会篇三

(7: 30、9: 00、10: 30、13: 00、15: 00) 时发车，

1、拟投入两辆20万元/辆左右25座/辆中型高级客车按公司6年承包期限计算，每辆每月成本支出为：上缴规费4538元，车辆全保险1100元，燃油费5400元，折旧费2780元，维修

费1500元，路桥通行费6750元，司乘薪酬2300元，共七项合计共款24368元。

(45公里 \times 45% \square =0.067元/人公里，计算得全票价13元，上限票价15元，预计平均实载率60%，执行票价为13元则每车每月总营收29250元，扣减客运站劳务费6%后，平均每车每月营收27495元，则平均盈利3127元，每年盈利37524元。按经营6年期限每车盈利225144元。同时开通英德至佛冈班线对促进两地的经济建设、文化交流、旅游业将起至推动作用，产生良好的社会效益。

其它相关经营者产生的影响：英佛一级公路属新开通公路，与英德、佛冈县城相连，全程及途经乡镇没有开通客运班车。因此，开通英德至佛冈线路是与其它经营者是没有影响的。综上所述，我们认为新开通英德至佛冈的客运班线无论是市场潜力还是满足英佛两地群众出行都是必要的可行的。开通英德至佛冈客运班线势必会进一步促进两地经济的发展。

xx年八月十日

预可行性研究报告审查会篇四

合营企业的名称

合营企业的地址

中方负责人

外方负责人

1. 合营的由来

介绍双方从接触到签约的简单经过、中方企业的生产历史及寻求外资合营的目的。

2. 项目主办人简介

介绍中方企业的简况，包括企业的地理环境、厂房设施、职工队伍、技术力量、生产能力及能源交通等。介绍外方的生产情况、技术能力以及国际地位等。

第二章 合营目标

1. 合营的模式

2. 合营的规模

确认合营企业的总投资额和注册资本，双方各占投资总额的比例及投资的方式。

3. 工艺过程

包括工艺流程、产品纲领及生产工艺等。

4. 市场预测

介绍合营企业产品的市场销售情况及双方的销售责任(应附国际国内市场供应情况的调查报告)。

5. 产品销售方案

作出若干年内产品外销与内销的计划，并规定双方的销售渠道与销售责任。

第三章 合营企业的组成方案

董事会的组成及权限，整个合营企业各办事机构的组成框架(附图)

1. 公司职工定员

2. 职工来源及培训

职工来源包括管理人员和工人。培训应作出初步计划，对不同层次的职工进行不同级别的培训。

3. 薪金及工资

第四章 生产原料供应方案

1. 主要原料

说明每一种主要原料所需求量以及供应的渠道。

2. 水、电、燃料

说明每日(或每年)的消耗量和解决的途径。

3. 包装材料

说明年需求量和解决的途径。

4. 主要设备生产能力的预算及购置计划(应列表说明)

第五章 安全环保

应根据我国环境保护法及有关安全规定、工业卫生标准的要求执行。

1. 污染物的处理

说明本产品的生产是否产生废水、废气、烟尘及噪音等以及处理措施。

2. 环境美化

3. 劳动安全保护措施

第六章 技术经济分析

1. 技术上的合理性和可实现性

说明本企业与外方合营的条件，本企业的生产历史、技术力量和管理经验，外方的生产历史、技术力量和国际信誉，两家合营后产量与质量可能达到的水平。

2. 经济分析(参见财务分析表)

3. 外汇流量表(参见财务分析表)

第七章 资金来源及项目组成具体说明双方投资的金额和投资的方式。

如：中方可以厂房或土地使用费、开发费抵部分或全部投资；外方可以先进的设备及生产流水线抵部分或全部投资。

如果双方投资需要分期投入，那么说明每一期投资的金额和方式。

第八章 实施计划

具体列出完成可行性研究报告、办理营业执照、有关商务谈判、土建筹备工作开始、生产厂房交付使用、设备安装试车、投产等一系列主要工程的时间。

第九章 评语

本合营企业符合国家利用外资的方针、政策(有利于产品更新换代和赶上世界先进水平，在经济上双方均有利可得)在经济效益方面的效果。

第十章 财务分析

(一) 设计能力

(二) 总投资费用及奖金筹措

(三) 财务分析(附财务分析表)

合营双方一致同意由甲方做可行性研究报告。上报主管部门审批。

×年×月×日

附件：财务分析目录(各类表格)

国内外市场预测(调查报告)

投资估算表

预可行性研究报告审查会篇五

金融超市是一种面向社会大众、集多种功能于一身、全面办理个人资产业务、中间业务和负债业务的理财经营方式。近日，中国农业银行山东省分行组织人员对辖内金融超市开办情景进行了专题调研，对目前开办金融超市中存在的业务品种不齐全、业务发展不平衡、信贷管理薄弱及人员素质有待提高等问题进行了分析，并提出加强组织领导、政策适度倾斜、增强宣传力度等提议。

为全面了解当前金融超市开展的现状及存在的问题，近日，中国农业银行山东省分行组织有关人员对象内开办金融超市情景进行了专题调研。

自今年年初开始，中国农业银行总行全面部署建立“金融超

市”工作。目前，山东省农行共有金融超市25家，在省会济南和除菏泽市、莱芜市以外的地级市都设有金融超市。目前，金融超市已经开办的业务有：本外币个人存取款、个人汇票、个人消费贷款(包括个人住房贷款)、个人理财咨询、代收代付、银行卡营销、代理保险等经人民银行批准的个人金融业务。

金融超市引入了“以人为本”的理念，坚持以客户为中心，改变了银行与客户之间传统的沟通方式，使客户在一个门市便可办理所有个人金融业务，并且能够得到优质、安全、高效、便利的服务。各金融超市能够根据客户不一样需求实行个性化服务，供给理财提议。各金融超市引进了律师、保险、公证等中介机构，能够直接代客办理法律咨询、资产评估、公证、抵押登记、保险等手续，还能够联系住房开发商、汽车经销商和其他经销商到营业大厅展示推介商品。各金融超市除储蓄业务外实行开放式经营和消费贷款发放的“一站式”流水作业，客户能够随到随办，凭证内部传递，减少中间环节，服务简便快捷，受到了客户的青睐。

经过开办金融超市，有效加大了全行资源直接经营的力度，经过在负债、资产及中间业务方面为客户供给优质、安全、高效、便利的个性化金融服务，有效增强了市场竞争力，促进了个人业务的快速健康发展。截至10月末，该行所属25家金融超市储蓄存款余额231262万元，较年初增加29680万元，增长14.72%；个人消费贷款57098万元(其中个人住房贷款19558万元)，较年初增加36844万元，增长181.91%。

个人业务品种不够齐全，服务方式不够规范。目前，各金融超市均未开办代保管和银证通业务，不能很好地满足客户的各种金融需求。有的金融超市没有按省行要求对除储蓄外的业务实行开放式经营，而是与普通营业网点一样封闭式办理全部业务，无法对客户供给个性化服务；有的金融超市还没有按省行要求引入保险、律师等中介机构和经销商合作伙伴进行现场办公，无法对客户供给消费贷款发放的“一站式”服

务。

业务发展的不平衡性十分突出。以消费贷款业务为例，从贷款总量看，到9月末，全行有9个金融超市消费贷款余额超过xx万元，最高的济南市槐荫区支行南辛分理处金融超市到达15230万元，但另有10个超市余额不足100万元；从贷款增量看，到9月末，全行有12个金融超市增量超过1000万元，最高的达3601万元，但有4个金融超市增量不足100万元。

管理和经办人员素质与提高金融

超市服务水平的要求不相适应。为确保金融超市的服务质量和水平，各行对金融超市的工作人员进行了精心选拔和培训。由于金融超市开办时间短，各金融超市绝大多数工作人员长期从事柜台业务或资金组织业务，普遍缺乏贷款管理和个人理财方面的经验，对办好金融超市业务还需要有一个适应过程。

切实加强组织领导，努力办好金融超市。要从调整业务经营战略的高度，把金融超市建设纳入全行工作的重点来研究和部署，切实做好协调工作。个人业务、房地产信贷、信贷管理、财务会计等有关部门做到密切配合，构成合力，共同做好金融超市管理工作。按照循序渐进的原则，逐步扩大金融超市服务范围。金融超市开办初期的业务，要求各行根据当地实际有选择地发展，除传统负债业务外，能够把个人消费信贷业务作为主打产品。随着条件的成熟，金融超市要逐步增加业务种类和扩大服务范围，为客户供给全方位个人金融服务。根据客户需求和市场发展需要，进取增加金融超市数量，继续在省会城市、各地级市和部分经济发达的县级市增设金融超市，使更多的客户能够获得全方位、一站式的个人金融服务。进一步搞好人员培训，帮忙他们尽快提高业务素质，努力为客户供给方便、快捷的金融服务。

实施适度倾斜政策，促进金融超市业务快速发展。在配置全

行资源时，要对金融超市做到“四个优先”，即：优先安排人员、优先安排装修改造、优先安排费用计划、优先配置服务器具。为促进金融超市业务的发展，根据业务发展需要、经营管理水平及风险控制本事，对金融超市进行适度转授权，在可能的条件下，要授予金融超市必须的`个人贷款审批权限。

搞好市场营销，加大宣传力度。开办金融超市需要房地产开发商、经销商和保险、公证、车管、房管、律师事务所等部门的配合与协作，要进取争取他们派员到金融超市现场办公，为消费贷款客户供给“一条龙”服务。要利用多种传播媒体，采用多种宣传形式，进取搞好金融超市宣传活动，迅速扩大金融超市的社会影响力，尽快构成金融超市业务的规模优势。

加强管理，确保金融超市有序运作。切实加强金融超市规范化管理工作，堵塞漏洞，消除隐患，确保金融超市各项业务的健康发展；牢固树立风险意识和法律意识，认真落实信贷新规则，严格按照审贷分离和岗位制约的信贷制度，加强个人贷款管理，防范和化解贷款风险。

人民银行对金融超市在新产品准入方面给予政策倾斜。由于受政策限制，金融超市只能对客户供给传统的银行金融产品，无法为客户供给真正意义上的全方位个人金融服务，在同业竞争中处于劣势。为扩大金融超市服务范围，促进金融超市业务发展，提议人民银行能够在政策允许的前提下，对金融超市在新业务、新产品准入方面给予适当的政策倾斜，允许金融超市开办一些银行一般营业网点不能办理的金融衍生业务。

预可行性研究报告审查会篇六

为了进一步贯彻落实最高人民法院和内蒙古自治区高院关于加强基层基础建设工作会议精神[]20xx年11月2日最高人民法院司法行政装备管理局在北京召开了中西部地区高级法院司法行政装备部门负责人参加的紧急会议，最高人民法院会同国家

发改委制定了三年全部解决人民法庭建设的意见，从20xx年开始到20xx年年底止，用三年的时间国家集中投资解决中西部地区人民法庭的建设，建设经费全部由国家负担，地方只负担土地征用和水、电、通信等以及法庭设备配套经费的落实，并且首先安排准备工作比较充分、落实了地皮征用和相关配套设备经费的地区。x里市人民法院据此会议要求，已将新建x人民法庭作为x里市人民法院建设的重点。

为了赶上这次大好机遇，将x人民法庭建设成为自治区一流法庭，解决法庭目前办公条件差的现实问题，我单位决定新建办公楼一座。该建设项目的可行性报告如下：

一、工程地点：x区人民路西侧，中央街南侧，扎区交警中队与华新酒家之间。

二、建设规模：5层，用地面积为3266.3平方米，占地面积600平方米，建筑面积3000平方米。

三、工期：建设工程计划于20xx年一年完成。

四、资金来源：国投、地方配套、自筹。

五、投资规模：预计办公楼建设投资280万元，附属审判庭用楼投资140万元，其他配套设施投资200万元，合计投入资金620万元。

六、建设效果：新的x人民法庭建成后，将成为布局合理，贴合现代审判需要，具有多功能、现代办公设备优秀的法庭。

综上所述，新建x人民法庭办公楼是切实可行的，完全贴合现代审判事业发展的需要，办公条件的改善，将使法庭在维护社会稳定、维护x区经济发展等方面发挥更大的作用。