

# 最新汽车营销表格简历(模板5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 汽车营销表格简历篇一

姓名：\_\_

性别：女

民族：汉族

出生年月：1988年10月

婚姻状况：未婚

身高：

体重□45kg

户籍：湖南长沙县

现所在地：\_\_长沙开福区

毕业学校：\_\_交通职业技术学院

学历：大专

专业名称：汽车技术服务与营销

毕业年份：20\_\_年

工作年限：一年以内

联系手机：

求职意向

职位性质：全职

职位类别：销售人员—销售代表/销售人员—渠道/分销专员

职位名称：销售顾问;服务顾问

工作地区：湖南长沙开福区

待遇要求：2500元/月，不需要提供住房。

到职时间：一周内

技能专长

语言能力：英语3a;普通话标准。

教育经历：

时间 所在学校 学历

20\_\_年9月—20\_\_年7月 \_\_交通职业技术学院 大专

工作经历

所在公司：\_\_省\_\_有限公司

时间范围：20\_\_年6月—20\_\_年10月

公司性质：集体企业

所属行业：汽车、摩托车

担任职位：销售顾问

工作描述：

在工作的4个多月内接受了相关的产品知识与销售技巧的培训然后进行工作：

- 1、收集客户信息，开拓市场。
- 2、接待客户给客户介绍产品并且提供相应的信息，挖掘客户需求，向客户提供建议。
- 3、建议试乘试驾，给客户引导，报价成交。
- 4、交车准备，给客户满意的服务(包括售后服务的介绍)。
- 5、按时对客户进行回访，周到服务。
- 6、其中好可以提供客户按揭，上牌和保险的信息，在适当的时候推荐精品附件，工作中与同事关系相处融洽，并且取得了可观的业绩，掌握了相关的谈判技巧和按揭等业务流程。

自我评价：

本人工作积极上进，有责任心，有4个月的汽车销售顾问经验，了解汽车销售的基本技巧与流程!有很好的沟通能力，接受过一定的培训和社会实践，有机动车驾驶证和相关证书。

发展方向：能够通过该岗位提升自己，培养自己的各方面能力，增加社会经验，向管理人员发展，让自己生活态度与工作态度都积极向上。

## 汽车营销表格简历篇二

年龄：

户口所在：广东省

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

培训认证：未参加

身高□175cm

诚信徽章：未申请

体重□60kg

人才测评：未测评

我的特长：

求职意向

人才类型：

应聘职位：汽车营销

工作年限：3

职称：中级

求职类型：兼职

可到职日期：随时

月薪要求：1500——20\_\_

希望工作地区：湛江，广州，深圳

工作经历

教育背景

毕业院校：茂名交通学院

学历：中专

获得学位：中技

专业一：机械与模具

专业二：市场营销

起始年月终止年月学校（机构）所学专业获得证书证书编号

语言能力

外语：英语一般

粤语水平：良好

其它外语能力：英文一般

国语水平：一般

详细个人自传

在学校年里，在母校“诚、毅、勤、敏”校训的激励下，练

就了不屈不挠的学习精神，坚信“勤奋等于成功”的信念。

勤奋、自律、乐观、奉献是我做人的方向。

没有，只有更好的！这是我的信念。

## 汽车营销表格简历篇三

姓名：

性别：女

民族：汉族

出生年月：1991年12月26日

证件号码：

婚姻状况：未婚

身高□162cm

体重□48kg

户籍：广东湛江

现所在地：广东湛江

毕业学校：湛江高级技师学院

学历：中专

专业名称：汽车商务

毕业年份：20\_\_年

工作年限：一年以上

职称：

求职意向

职位性质：全职

职位类别：销售人员

其他类

职位名称：汽车营销

工作地区：湛江市霞山区；湛江市开发区

待遇要求：1800元/月不需要提供住房

到职时间：

技能专长

语言能力：普通话标准

计算机能力：良好

综合技能：

教育培训

教育经历：

时间所在学校学历

20\_\_年2月-20\_\_年7月湛江市高级技师学院中专

培训经历：

时间培训机构证书

工作经历

所在公司：湛江市中新电气有限公司

时间范围：20\_\_年2月-20\_\_年5月

公司性质：私营企业

所属行业：电气

担任职位：销售跟单

工作描述：主要工作任务：

- 1、负责接受客户订单信息的报价、跟踪及回复。
- 2、跟进生产进度、安排发货、货款回收、开发票。及时反馈客户信息。
- 3、完成上级下达的其它工作任务。

离职原因：移居

所在公司：湛江市中新电气有限公司

时间范围：20\_\_年2月-20\_\_年2月

公司性质：私营企业

所属行业：电气



担任职位：品管部文员

工作描述：1、每天巡视生产线的过程中回收并录入产品测试记录。

2、完成每周、每月的产品统计总结表以及汇报上级。

3、每周一的公司会议资料准备。

4、客户要求的产品不良报告。

5、完成上级交待的其他事务。

离职原因：人事调动

所在公司：广东颖俊汽车有限公司

时间范围：20\_\_年7月-20\_\_年11月

公司性质：私营企业

所属行业：贸易、商务、进出口

担任职位：仓库文员

工作描述：实习工作任务：

1、入库日常用品和汽车配件数量及质量的验收。

2、整理及保管货品出入库手续及单据、各种原始凭证等资料。

3、根据每月的盘点数据更新电脑上的出库、库存账簿。

4、完成上级交待的其他工作任务等。

离职原因：个人职业规划和一些现实因素

其他信息

自我评价：我有责任感，珍视和维护集体荣誉，爱护公共设施，关心社会 and 他人，乐于助人；我自我约束，遵纪守法，没有违规违纪受处分纪录，能评价和约束自己的行为在交流与合作上，我能与同伴协作，沟通分享；能接纳他人，能与他人合作共同完成任务，能与他人交流和分享，尊重并理解他人的意见。

发展方向：

其他要求：

联系方式：

## 汽车营销表格简历篇四

姓名：\_\_ 性别：男

民族：汉 目前所在地：广州海珠

年龄：24 户口所在地：茂名电白县

婚姻状况：未婚

求职意向

应聘职位：汽车类、汽车维修、汽车配件销售员

人才类型：全职 职称：

工作年限：0 可到职日期：随时

求职类型： 全职 希望工作地区： 广东广州 广东广州 广州海珠

工作经历：

当时在广交会时我主要是在外面临时设的账蓬里管理16名临时工(兼职)，负责临时店里的主要事务与应付大客户.而且自己把每天的工作情况做好记录，并细心观察客户的性格来与临时工说解，让临时工尽能力推销产品，并想办法让客户介绍朋友过来交易.....

(备注：公司主要是卖发型书，烫，染发，晚装，关于发型的画，光盘)

离职原因： 当时是做兼职的，还在学校学习。

教育背景

毕业院校： 广东省轻工业技师学院

最高学历： 大专 毕业日期： 20\_\_-07

所学专业一： 技工类 所学专业二：

受教育培训经历：

语言能力

外语： 无 外语水平： 无

国语水平： 精通 粤语水平： 精通

## 汽车营销表格简历篇五

姓名： 高\_\_ 性别： 男

年龄：22 身高□174cm

体重□60kg

期望职位：汽车销售经理/主管

工作经验： 3年

学 历：大专

求职地区： 武汉

现居住地：武汉青山区(籍贯：湖北武汉)

湖北武汉人，在杭州吉利集团旗下4s店工作三年时间，经历过销售实习，销售顾问，销售主管，网络销售主管，展厅经历职位，因浙江杭州大环境限牌因素，现回 家发展，本人抗压能力强，能积极展开上级分配的任务，团队协作力和精神都具备良好的思维模式，愿能够与公司共同发展，努力积极向上！

我正处于人生中精力充沛的时期，我渴望在更广阔的天地里展露自己的才能，我不满足与现有的知识水平，期望在实践中得到锻炼和提高。我会踏踏实实的做好属于自己的一份工作，竭尽全力的在工作中取得好的成绩。我相信经过自己的勤奋和努力，一定会做出应有的贡献。

在职期间成就：

获过10次销冠 最好业绩是2万元

带过9人团队 续签率高

适应出差 沟通能力强

善于创新 执行力强

学习力强 诚信正直

工作经验

杭州鼎伦汽车有限公司 起止年月：20\_\_年06月-至今 [2年11个月]

在职职位：销售主管

工作职责： 销售产品和服务，整理客户资料、销售协议、合同等存档管理，完成相关销售报表。根据上级要求安排具体工作内容，团队协作能力的增强和处理事情的应变能力，对于汽车产品的`市场开发和渠道销售跟踪潜在客户，不断创新销售方法，详细情况请面议。

教育背景

20\_\_年02月-20\_\_年02月

武汉北方汽修学校

汽车工程