

最新战略合作协议日语说(优秀5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

战略合作协议日语说篇一

甲方：

身份证号码：

乙方：

身份证号码：

经甲方和乙方（以下合称为“双方”）友好协商，决定本着平等互利、优势互补的原则，建立战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，经友好协商共同达成本投资战略合作框架协议（以下简称“本框架协议”）：

双方以统一的资源整合优势结成长期共同发展之联盟，共同投资_____元，甲方_____%，乙方_____%。以获得良好的社会效益和资金风险控制，推动_____工业园的建设和发展。

1、甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴，并在_____建设项目中共享相关信息。

2、甲方负责工业园入住企业的甄选与联络，优先选取具有发展潜力和信用评级优良的企业作为投资对象。

- 3、乙方负责建设项目的评估和剩余建设资金的来源落实。
 - 4、对于投资对象的选取和建设项目的评估与资金来源落实方面，甲乙双方应进行协商确定。
 - 5、双方投资资金应在项目开始前汇入指定账户管理。
 - 6、甲方、乙方共同指派财务管理人员进行账务管理。
- 1、甲乙双方应在_____园建设项目推广计划及相关营销活动中优先邀请对方参与。
 - 2、甲乙双方都认可的适当时间内，双方在彼此宣传平台上，撰写并宣传双方商业行为有关的话题。
 - 3、甲乙双方在有关建设专题的研讨会和各种展览会上，互相帮助、共同宣传，共同推进双方的合作。
 - 4、双方还可就其它深度合作方式进行进一步探讨。

本协议有效期为_____年，自_____年_____月_____日起到_____年_____月_____日为本协议商定合作方案的执行期限。

- 1、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前_____月通知另一方。
- 2、本协议一式_____份，双方各执_____份。
- 3、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。
- 4、本协议期满时，双方应优先考虑与对方续约合作。

甲方：

代表签字：

_____年_____月_____日

盖章：

乙方：

代表签字：

_____年_____月_____日

盖章：

战略合作协议日语说篇二

甲方：

乙方：

为了推动xx地区互联网金融、信贷事业的发展，促进合作双方企业的转型升级，更好地为广大客户提供金融信息服务，甲乙双方本着平等互利、共同发展、优势互补的原则，经过双方多次交流和互访，鉴于双方在投资理念、项目筛选标准、投资决策机制、增值服务等方面有极强的一致性和互补性，为切实加强沟通和合作，充分发挥各自优势，双方决定建立战略合作伙伴关系、共谋发展。

经友好协商达成本金融战略合作协议书框架协议条款：

双方本着平等互利、共同发展、优势互补的原则，拟在信息服务、财务顾问、资产托管、产权交易、担保租赁、股权投

资、搭建中小微企业及商户综合金融服务平台等方面开展深入合作，共同注册成立“富利源”品牌的伊犁州信息服务公司，实现资源共享、共赢未来。

甲乙双方经协商，决定在风险可控的前提下，建立长期的战略合作伙伴关系，共同利用自身的优势为客户提供全方位的金融服务，通过业务合作与创新，加强风险防控能力，共同做大做强，精诚团结，目标一致，实现跨越式发展。

1、甲乙双方一致同意，本协议签订之日，为战略合作关系确立之日。

2、甲乙双方信息资源互享，各自保证其信息来源的真实性、准确性与时效性。并对各自提供的信息、资源以及公司运营过程中的服务内容承担相应的责任，并享有收益。

3、甲乙双方在市场推广、宣传和企业运营过程中共勉互助、一路同行、紧密合作。

4、甲方及其所属的运营团队拥有共同注册成立企业的70%股权，乙方及其所属的运营团队拥有共同注册成立企业的30%股权。

1、甲方负责相关经营手续的正常办理，如共同注册成立公司的营业执照、税务登记证、组织机构代码证、对公账户等，以及合作单位的业务授权、资源授权和相关协议等。

2、甲方负责公司运营过程中各部门及负责人工作职责的协调和监督事宜。

3、甲方负责资料审核及风险控制，如资产评估，文件审阅，催收、回款。

4、甲方负责项目资金储备，保证公司运营过程中根据市场需

求有足够的资金储备量，并且保证其来源符合相关法律及政策规定。

5、甲方负责公司启动资金储备，正式运营前的成本核算及正式运营前的费用支出。如办公场地租赁费用、装修费用、办公设备采购费用、注册资金等。

6、甲方负责公司股东章程、协议的制定，负责公司规章，员工职责等规范性制度的制定。

1、乙方负责双方共同注册成立公司的产品类型、业务知识的培训及宣传。

2、乙方负责行业信息汇总跟新，市场调研，竞争对手分析，营销策划，营销话术标准等文案。

3、乙方负责公司经营项目、全线业务的营销推广，以及业绩指标的达成。

4、乙方负责业务部门的人员组建、筛选、培训、考核。

5、乙方需配合甲方完成公司自组建到正式运营期间的任何需求服务。如装修跟进，办公场地及设备的日常维护等。

6、乙方需服从并执行股东会的决议。

甲乙双方根据市场调研、资源储备等因素综合考量，共同协商拟定公司经营目标，运营项目，产品类型，业绩指标。最终由甲方负责决策。

甲乙双方参考行业标准及公司经营理念等因素协商拟定公司组织架构，员工薪资管理制度，财务管理制度。最终由甲方负责决策。

公司的运营项目、业务体系、产品的最终解释权及法律效应

归属于甲方。 科技金融， 共赢未来。

1、 本协议所指之商业秘密是指不为公众知悉、 能带来经济利益、 具有实用性并经对方采取保密措施的一切技术经营信息。

2、 甲乙双方对其所知悉的商业秘密， 只能用于共同注册成立公司的发展之唯一目的。

3、 甲乙双方应对其通过工作接触和通过其他渠道得知的有关商业秘密严格保密， 未经股东会书面同意， 不得向任何第三方或其他人披露。

4、 如发生与本协议有关的分歧或争议， 均应首先通过友好协商解决， 协商不成， 任何一方均可向有管辖权的法院提起诉讼。 如果本协议或任何条款被判定为无效， 本协议保密条款继续有效。

1、 协议一经签署， 甲乙双方均应全面、 适当履行本协议的全部义务。 任何不履行本协议或该履约行为不符合本协议约定条件的一方， 均应承担相应的违约责任。

2、 本协议的任一缔约方严重违反本协议之规定， 致使本协议无法履行或履行本协议已成为不必要时， 相对方有权终止履行本协议， 并可要求解除本协议， 但该解除协议的意思表示应书面通知相对方。

1、 本协议的订立、 履行、 终止与争议的解决均应适用中华人民共和国法律。

2、 如甲乙双方在履行本协议过程中发生争议， 应通过协商的方式解决。 经协商无法达成一致意见的， 任何一方均有权向被告有管辖权的人民法院提起诉讼。 如果本协议任何条款被判定为无效， 不影响本协议其他条款的持续有效和履行。

- 1、本协议的有效期限为 年，自 年 月 日起至 年 月 日止；
- 2、本协议有效期届满后，经甲乙双方协商一致可续签本协议；
- 3、不可抗力，如遇战争、停电、罢工等国家政治、经济环境发生变化或地震、火灾、海啸等自然灾害造成人力不可抗拒因素影响本协议执行情况，本协议双方以书面形式决定协议的暂缓或终止。

2、本协议经甲乙双方法定代表人或授权代理人签字并加盖双方单位公章后生效；

3、本协议正本一式6份，甲乙双方各执三份，具有同等法律效力。

甲方（公章）：_____ 乙方（公章）：_____

法定代表人（签字）：_____ 法定代表人（签字）：_____

战略合作协议日语说篇三

合同编号：

甲方：

乙方：

签约地点：___省___路___大厦

签订日期：___年___月___日

甲乙双方一致认为，作为在各自领域的国内知名企业，为实现强强联合、优势互补，实现资源共享、共同进步，使双方

在各自领域实现更大发展，双方本着平等互利、诚实信用的原则，拟结成长期、全面的战略合作关系，为以后的合作建立一个坚实的基础。双方经过充分友好协商，订立战略合作协议如下：

1、在法律允许的范围内，甲方确定乙方为甲方指定的设备供应商之一，由乙方负责甲方及需方开发项目设备的供货和安装。

2、乙方承诺在同等条件下以最大的优惠价向甲方及需方开发的项目中提供由_____公司生产的全新__牌设备并负责安装（具体规格及型号、主要技术参数：见本协议附件二）。

3、本协议书中的需方是指甲方所属的地方项目公司。

1、设备的质量满足国家相关行业的质量标准，并具有国家认可机构检验的质量合格报告。设备的技术参数性能、主要配置：见本协议附件。

2、设备施工质量要求按国家相关技术要求和施工验收标准、规范及规程执行。

1、合同价款：以附件所示价格原则为准。

2、本协议设备（安装）价格包括材料设备出厂价、包装费、设计费、运输费（乙方运至甲方的全国各地楼盘）、卸货及场内二次运输费、保险费、安装费、保管费、调试费、报建报验费、材料设备所须的各种检测费、赶工费、培训费、质保期内的保修费、各类风险、利润、税金及其他一切费用等，安装价格不含施工配合费，施工配合费由甲方或需方直接支付给相关单位。

3、具体楼盘的计价方法：经甲方或需方审核确定的技术参数及施工图纸为准以本协议附件一所示单价经汇总的总价。

1、设备供货时间：接到需方发出的书面送货通知单日历_____天内货到工地。详见附件。

供方与需方必须遵照本协议确定的设备价格、安装价格等约定，并遵照协议附件《供应合同》样本（《安装工程合同》样本）签订设备供应合同、设备安装工程合同，不得提出与本协议及合同样本内容相抵触的条款。具体操作过程如下：

1、需方根据设备供货周期及安装工期要求向乙方发出签订《设备供应合同》及《设备安装工程合同》的书面通知，需方确定规格、型号、数量后，向乙方提交参数要求、合同需求表、相关土建图纸以及待签订的采购/安装合同文本。

2、需方与乙方共同确定技术参数及规格，并按照本协议要求，确定供应（和安装）价格，同时审核待签订的设备供应合同（设备安装工程合同）及附件，确定审核完毕后乙方及时完成签字盖章并将合同送至需方。

3、由甲方协调供需双方的业务关系。

4、甲方、需方与乙方（供方）履行设备供应、销售和安装的权利义务以甲方或需方与乙方（供方）签署的设备供应合同及设备安装工程合同为准。

1、甲方有义务对乙方给予的优惠价格及其他有关乙方及乙方附属公司的商业信息予以保密，确保不向甲方以外的第三方泄漏，并确保甲方雇员及代理人遵守本条款。保密义务不随本合同书的解除而解除。

2、甲方及需方楼盘广告宣传楼宇设施时可宣传乙方产品及服务

3、甲方有义务监督需方合同的执行情况。

4、甲方有权对乙方（供方）进行观察、现场监造。

5、甲方有义务及时通知乙方需方联系方式的变动。

1、本协议书生效后，乙方将视甲方及需方为乙方的荣誉用户，并建立有效的长期沟

通机制，设立专门的用户服务中心及专业负责人（见附件六），为甲方及需方所有开发项目提供全方面服务，包括技术支持，配置、选型、售前及售后服务，完善相关技术文件。

2、乙方应满足甲方及需方开发项目的需要，对甲方及需方开发项目按照本协议及附件的规定及时供货、安装和承担保修期内保修的义务。乙方有义务在签订设备供应合同之前向需方提供乙方产品的详细资料，包括产品样本、性能介绍、和图片资料等。

3、乙方有义务确保提供的产品、安装和服务质量符合合同约定的标准以及相关国家、地方与行业标准，存在多个标准的，应保证符合所有标准，对于需方项目所在地政府部门有准用检查要求的产品，乙方保证已经通过当地政府部门的准用检查，并获得了当地颁发的准许使用证明。

4、乙方有义务按照本协议和设备供应合同（安装工程合同）履行义务。

5、乙方有义务及时通知甲方其联系方式的变动情况。

6、乙方承诺提供给甲方或需方的产品为全新的未曾使用过的合格产品。

7、乙方有义务对甲方及其附属公司的商业信息予以保密，确保不向乙方以外的第三方泄漏，并确保乙方雇员及代理人遵守本条款。保密义务不随本合同书的解除而解除。

1、乙方拒绝按照本协议的规定与需方签订合同，甲方有权单方解除本协议，并由供方单独完全承担因解除本协议而给需方及甲方造成的一切损失。

2、需方向乙方发出签订《设备供应合同》（《设备安装工程合同》）的通知并向乙方提交参数要求、数量要求、合同需求表、相关土建图纸以及待签订的采购/安装合同文本后，乙方须在30日内对合同（具体条款、价格与本协议及附件相符）盖章确认，否则乙方需向甲方支付人民币叁拾万元的违约金。

3、下列情形之一的，甲方有权选择单方解除本协议：

1) 供方不具有按本合同规定对需方开发项目供货的能力。

2) 供方及其产品未获得当地政府的施工资质或准用许可。

3) 供需任何一方根据采购合同的规定单方解除或解除某一个项目的采购合同的。

4、任何一方在不符合本协议约定条件的情况下单方解除或拒绝履行协议的，必须向对方赔偿因提前解除协议而造成的全部损失。

5、任何一方根据本协议的规定或法院判决必须承担违约责任的，赔偿给对方造成的全部损失。

6、任何一方由于非不可抗力原因不按照本协议的规定签订设备供应合同、设备安装工程合同时，守约方有权单方解除本协议，违约方应向守约方赔偿因此造成的经济损失。

7、甲乙双方均不需对因不可抗力原因而造成的损失承担违约责任。

8、不可抗力是指任何提出不可抗力事件的一方所不能预见、

避免及合理控制其在该方没有过错或过失的情况下发生的无法履行合同义务的任何事件、条件或情况，包括暴风雪、闪电、洪水、台风、火灾、飓风、地震、山崩、战争、封锁、恐怖主义事件、暴乱、动乱、罢工、破坏活动或其它类似的自然或社会事件。且在该等事件发生后，尽管提出不可抗力的一方已采取合理的措施阻止其发生或将事件的负面影响降低到最小，但该等事件仍导致该方延迟或中断履行其在本合同项下的义务。

9、不可抗力发生后，受影响方（甲方或乙方）应立即将不可抗力发生的情况通知另一方（乙方或甲方），并应在不可抗力事件发生后三十天内提供由当地有权机构出具的不可抗力事件证明。

10、不可抗力事件发生后，除甲方或需方有相反的书面指导意见，乙方应尽可能继续履行合同义务，以及寻找和采取合理的方案履行未受不可抗力事件影响的其它事项。

1、本协议书生效后，双方于每年月日前对本协议及附件内的价格进行协商，如协商不能达成一致，则本协议于当年月日解除，双方无需就此承担违约责任；如协商达成一致的，双方于当年6月30日前就相应内容签订补充协议。

2、在本协议有效期内，一方在符合法律和本协议约定的条件下提出解除协议的要求，必须提前壹个月以书面通知对方，在协议解除前甲乙双方仍应履行本协议规定的各项责任，否则，须承担相应的违约责任。

3、任何情况下，本协议的解除不影响已经签订《设备供应合同》和《设备安装工程合同》的效力。

4、如乙方供货、安装、服务、综合履约能力等不能满足甲方的要求的，甲方可以单方终止本协议。

凡因本协议引起的或与本协议有关的争议和纠纷，甲乙双方应通过友好协商解决。双方不愿和解、调解或调解不成时，向甲方所在地人民法院提起诉讼解决。

本协议用中文书写，一式肆份，双方各执两份，具有同等效力，未尽事宜，双方协商解决。

本协议自甲乙双方授权代表签字并加盖公章之日起生效，协议期限为三年。签订地点为甲方所在地。

协议附件包括：

附件一：

附件二：

附件三：

附件四：

附件五：

附件六：

甲方（公章）： 乙方（公章）：

授权代表人（签字）： 授权代表人（签字）：

联系人：

联系电话：

联系地址：

邮编：

____年____月____日 ____年____月____日

附件一：设备价格表及供货和安装周期表

附件二：设备技术规格表

附件三：设备主要部件表

附件四：设备供应合同

附件五：设备安装工程合同

附件六：乙方用户服务中心及专业负责人明
细表

战略合作协议日语说篇四

法定代表人：高洪伟

地址：长春市朝阳经济开发区兴民路1118号

乙方（供应商，：

法定代表人：

地址：

依据《中华人民共和国合同法》等有关法律、法规的相关规定，鉴于乙方作为甲方的优质供应商，现甲乙双方经过友好协商，就乙方提供的西门子plc系列采购服务签署长期战略合作协议，以资双方共同遵守。

本协议的标的为供方依据相应规定提供给需方的产品和/或服务。协议期内供方应按协议的具体要求按时提供订单合同中

的西门子plc系列的产品和/或服务。

合作期限为20xx年1月1日起至20xx年12月31日止，共计2年。

1、双方形成战略供货采购关系，以最优惠的价格、最优质的服务形成长期、稳定、信任的供应合作关系。

2、本协议的条款将约定供应商的资格和甲方与供应商之间商业往来应当遵循的基本条款。供应商凭甲方采购订单合同向甲方出售并交付的商品须遵循本协议内明确规定的供应商标准以及由经授权的项目经理为甲方签署或草签的任何订单合同中的条款。

1、同等条件下优先选择乙方供应采购产品。

2、甲方有权要求乙方提供质量达标的合格产品,乙方必须出具产品质量检验报告。

3、甲方有权要求乙方及时供货,延误后果由乙方承担。

4、甲方有权对正在供货的供应商进行考核,乙方应配合甲方考核,若考核不合格,甲方有权终止乙方供应商资格。

5、甲方有权要求乙方第一时间内将乙方预将推广的新产品、新技术推介给甲方。

1,乙方应当保证供应产品的质量。乙方提供产品的同时,还应该向甲方提供产品的技术数据、成品测试报告、企业标准、国标,国内(国际,通过的安全认证及其它认证证书复印件(如有,。

2,乙方应当按照双方共同确认的产品品质要求交货。

3,乙方应当按照甲方需求,提供给甲方同一品牌、等级、规

格的产品，乙方不得以其它品牌、等级、规格的产品冒充甲方所确定的产品。

1，乙方保证按照产品的市场最低价向甲方供货。如果在出售产品给甲方的同时，乙方以比本协议及其相关订单合同规定的价格更低的价格和/或更优惠的条件，向任何第三方出售或发出要约出售与本协议订单合同中相同级别的品质的产品，则订单合同中的价格和/或条件将自动按照乙方向第三方出售或发出要约出售该等产品的最低价格和最优惠条件的同等价格和条件修正。甲方有权享受该较低的价格，如甲方已经以超过该较低价格支付了货款，则乙方应当立即将差价部分返还给甲方。

2，乙方保证在价格调整前3日内书面通知甲方，并将最新价格提供给甲方，采购单价根据甲乙双方的协议制定。

3，乙方决定采购报价后应根据甲方指定的格式、内容，迅速将价格明细提交给甲方，甲乙双方的法人代表或经授权的项目经理签名认可并加盖公章后才具有法律效力，其他人的签名不予以承认。

乙方应按照双方确认的交货日期和数量如期交货，若因乙方责任导致交货期延迟，导致甲方遭受损失的，乙方应全额赔偿损失。如果产品未能在订单合同规定的时间内发货，甲方将保留权利，可不受任何限制地自行决定取消订单合同或拒收任何在订单合同规定的时间之后交送的货物或要求乙方支付以该订单项下应交付的商品的全部价格的10%计算的违约金。

所有货物的交付地点均为公司指定的交货地点。货物的运费原则由供应商负责承担，运费需要由甲方承担的由双方协商并在单项合同中书面确认后生效。

1，培训：供方承诺对需方的相关人员免费给予必要的技术培训、技术支持，为需方订单合同产品的售前/售中/售后服务

提供技术支持，直至需方人员掌握相应技术为止，协助需方为客户提供满意的服务。

2， 保修期： 供方应按照双方对保修期的约定对订单合同产品和/或服务提供相应服务支持。

3， 保修期后的服务： 保修期满后， 供方应按照商务协议/订单的要求提供保修期后的服务或指定第三方提供这种服务， 供方只收取合理的材料费及人工费。 当由第三方或需方自身进行这种服务时， 供方应向指定的服务方或需方提供所需的资料、 备件和技术支持以确保第三方或需方能履行此种服务， 并且在由第三方承担维修服务时， 供方应提供相应的证明， 确保第三方能履行此种服务， 若第三方不能尽维修义务， 则由供方承担需方因此遭受的损失。

请填写供应商的税务登记证号码或营业执照号码：

供应商开户行资料：

供应商应证实以上所列的所有供应商的信息均属实。 如供应商的相关信息有任何变化， 供应商应立即通知甲方。 否则， 供应商应负责赔偿因任何该供应商信息的变化而给公司造成的所有损失。

1、 甲乙双方同意以如下的方式对合作期间的应付货款进行结算： 款到发货/货到付款/预付货款/节点结算， 承兑汇票。 同时， 若乙方提供产品质量、 型号以及提供产品的时间不符合双方的约定的， 甲方有权在结算款项中直接扣除相应的款项。

2、 乙方应根据甲方的要求在结算时提供17%增值税发票。 如果乙方未能在上述规定时间按要求提供发票给甲方， 由此而造成的付款延迟的后果由乙方全部负责。

3、 乙方同意按照甲方财务管理的要求附有效发票、 提供收货

单据原件及甲方财务要求提供的其他有关原始凭证办理结算。在收货单据原件及其他原始凭证遗失的情况下，甲方将有权暂时停止支付订单及收货单据原件项下的应付款项，直到双方重新书面确认该订单和收货单据原件。不符合税务局规定的要求的发票或收货单据将被退还给乙方，乙方将承担因此给甲方造成的所有损失。

4、甲方保证按本协议约定的条款按时给供应商付款，但因乙方原因没有履行本协议的相关约定导致甲方不能按约定履行付款约定的，不属于甲方违约，甲方不承担违约责任。

1、甲方可以选择以传真方式或书面订单合同直接送达的方式向乙方发送订单合同。

2、乙方在收到订单合同并书面确认后，在有效期内方可根据甲方计划发货。

3、若甲方需取消订单合同的全部或部分时应以书面、电子或电话形式提前24小时通知乙方。

乙方同意保密并不使用或泄漏甲方的任何保密信息给第三方。

1、本协议一式两份，双方各执一份，自双方签字并加盖公章之日起生效。

2、有关本协议的变更及附加条款应以双方签字盖章的书面形式为准，与本协议具有法律效力。

3、合作期满，双方可续签协议以继续合作。

甲方：_____

法定代表人或授权代表：乙方：_____

法定代表人或授权代表：_____

签署时间：_____

战略合作协议日语说篇五

甲方：

代表人：

乙方：

代表人：

甲方指定乙方为甲方在建_____花园项目工程房屋所需涂料的供应商。

1、严格执行本协议所约定之内容。

2、在本协议期限内，由甲方开发的_____花园项目将使用乙方的外墙涂料产品及服务。甲方将根据承诺的各型号产品的技术参数及价格，向乙方订购产品及服务。

3、自本协议生效日起，甲方即指派_____负责与乙方协调解决合作过程中的各项问题。

4、对乙方提供的产品及服务价格及相关服务承诺绝对保密。

1、严格执行本协议所约定之内容。乙方有责任指定具备良好供货、施工能力之代理商来签订并执行合同，有责任监督并协调此经销商与甲方的合作状况。

2、乙方承诺按甲方公司需求以本协议约定的固定的价格提供所需的外墙涂料产品，并在本协议有效期内向甲方提供战略合作伙伴服务。乙方保证供货期满足甲方或甲方指定采购单位的全部要求。

3、自本协议生效日起，乙方即指派_____乙方联系人，负责与甲方协调解决合作过程中的各项问题。

4、在战略采购协议履行期间，合同价格不予调整。

5、乙方有义务保证产品最长供货期不超过_____天，即供方接到订单之日起，能够在_____天内按需方要求在需方项目所在工地指定地点交货。

6、在征得甲方同意前，不得公开宣布或透露本协议的存在及其条款，或做任何关于战略合作事宜的宣传或公开发布。

涂料规格

标准

价格

数量

金额

1、乙方应保证所提供的货物是全新的、未使用过的，采用的是最佳材料和第一流的工艺，并在各个方面符合合同规定的质量、规格和性能要求。

2、乙方保证其货物经过正确安装、合理操作和维护保养，在货物寿命期内运转良好。

3、质量保修期计算起点为施工完毕且通过竣工验收后。具体期限，以甲方及甲方项目公司所在地政府部门规定的保修期限为准。如所在地政府部门无规定的保修期限，保修期为_____年。

4、质量保修期内乙方将甲方或甲方指定公司的要求，无偿提

供服务，以使产品保持良好的状态。

5、质量保证期：外墙涂料产品应保证在设计条件下使用年限不小于_____年。

1、乙方将根据项目所在地委托经双方认可的外墙涂料产品维保商对所有的外墙涂料产品进行调试、维修、保养等方面的工作，产品验收合格后，乙方应会同甲方项目负责人进行售后服务计划的制定。

2、乙方提供之产品的保修期限执行本协议中的承诺。对超出保修期或由于非产品本身原因造成的故障实行收费维修。在保修期结束之后，可根据甲方要求签订产品保养合同。

3、在保修期内，乙方对货物由于设计、制造材料等方面的缺陷所造成的任何缺陷或故障负责。如出现上述情况，乙方保证在_____小时内派有能力的技术人员抢修。

4、为确保甲方项目能正常营运，乙方售后服务应提供24小时服务热线，以便甲方能于任何时间直接联络到乙方售后服务技术人员，及时处理各类突发事故。乙方在接到甲方及甲方所属控股公司书面的紧急维修要求后，满足在_____小时内到达现场的应急服务。常规故障在到达现场后_____小时内解决，非常规故障在_____天内提供有效解决方案。

5、超过保修期，乙方以届时最优惠价格为甲方开发项目提供维修保养服务，终身为甲方开发项目提供持续完善的售后服务。

甲乙合作期限为_____年。合作时间从_____年_____月_____日起至_____年_____月_____日止。

1、乙方有下列任何情形之一的，甲方有权利单方全部或部分终止本协议，并有权要求全部或部分终止相关采购合同或者

按甲方认为适当的条件和方式采购类似货物，乙方应向甲方赔偿损失，并承担具体采购合同金额_____ %的违约金：

(1) 乙方或乙方指定的代理商不具有按本协议规定的供货能力的。

(2) 乙方或乙方指定的代理商拒绝按照本协议的规定与甲方公司签订并履行合同。

(3) 甲方收到甲方公司、项目部对乙方的产品或服务的投诉达到_____次，并经双方调查属实的。

(4) 乙方在本协议中或与甲方控股子公司签订的外墙涂料产品买卖合同中所承诺的服务没有兑现的。

(5) 因乙方原因过错（不可抗力除外）导致甲方公司根据本协议或买卖合同的规定单方解除或终止某一个或几个项目的供货合同的。

(6) 乙方及其产品未获得当地政府的准用许可的。

(7) 在补救违约而采取的任何其它措施未能实现的情况下，即在乙方收到业主发出的违约通知后_____天内仍未纠正的。

(8) 有证据表明乙方产品不符合国家新颁布的外墙涂料产品质量标准的。

2、一旦甲方根据相应条款终止部分或全部合同，甲方可以按其认为适当的条件和方式采购类似未交付部分的其它厂商货物。但是，乙方仍应继续履行合同中未终止的部分，并赔偿甲方损失和承担违约金。

3、任何一方在不符合本协议约定条件的情况下单方终止履行本协议的，必须向对方赔偿因提前终止协议而造成的全部经

济损失。

4、任何一方根据本协议的规定或法院判决或仲裁机构裁决必须承担违约责任的，必须赔偿给对方造成的全部经济损失，并承担具体采购合同金额_____%的违约金。

5、因乙方产品质量问题导致甲方对第三方承担了赔偿责任，甲方有权对乙方进行追偿。

凡因本协议或执行本协议所引起的一切争议均应由甲乙双方通过友好协商的方式解决。协商不成时，任何一方可向_____仲裁委员会依据其届时仲裁规则进行仲裁。该仲裁裁决是终局的，对双方均具有最终约束力。

1、其他未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本协议法律效力。

2、本协议一式_____份，甲乙双方各执_____份。

甲方：（盖章）

代表人：（签字）

_____年_____月_____日

乙方：（盖章）

代表人：（签字）

_____年_____月_____日