

社区庆元旦迎新年的活动方案(汇总5篇)

为了确定工作或事情顺利开展，常常需要预先制定方案，方案是为某一行动所制定的具体行动实施办法细则、步骤和安排等。写方案的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

社区庆元旦迎新年的活动方案篇一

一年级教师组 二年级教师组 三年级教师组 四年级教师组
五年级教师组 六年级教师组 民族班教师组 移民班教师组
职工组 退休教职工组

(2)活动形式：以茶话会的形式进行，同时开展小组间文艺展示，其中穿插游戏竞赛活动，工会委员同志负责发奖工作。

(3)各组参赛节目的要求：各组在年级主任的带领下，上报一个节目，节目形式为集体性节目。

各组节目于12月28日前上报到学校工会，并利用课余时间进行排练。

(4)活动奖励：

1、各组节目的幸运抽奖：一等奖2个，二等奖3个，三等奖5个。

2、团体游戏合作奖：本次活动将评选出一等奖1个，二等奖3个，三等奖6个。

3、个人幸运抽奖：本次活动将有两次个人幸运抽奖，只准

许本人抽奖，不准代抽。

社区庆元旦迎新年的活动方案篇二

20xx年12月31日中午12:00---17:30

(定场地较大的场所进行，会餐除外)

全体员工及家属

一、欢乐大家庭活动

(一)、举行公司元旦团拜会

由公司领导致辞，团拜会结束后，进行团圆大会餐。

(二)、派送家属慰问金

在大会餐进行的过程中，由公司给员工家属(1位)派送慰问金(200元/人)。

二、游园活动(该项活动在会餐结束后进行)，项目如下：

(一)、部门组合团队游戏：

1、你来比划，我来猜

每个部门选出2人，游戏以两人为单位。先自由选取题目的类别(成语、水果、体育器材、学习用具、电器、食品、日常用品等)。一人看词语，一人比划，由他的搭档猜出比划者比划的是什么词语。限时一分钟，一组10题，答对题最多者获胜。

相同读音，否则该题视为弃权；(4)旁人不能提示，否则也视为弃权。

2、齐家抬一杆：每组选出5名队员，应对观众站成一排，主持人将一条杆子横放前面，每人伸出一根食指支撑杆子，不许用手勾，手指不得离开杆子，手指离杆算违规，重新再来，手指离杆两次或杆子掉地任务失败，主持人放手后进行计时，撑住杆子时间越久的小组得奖。

3、三心二意数豆子：主持人随机抓取一把豆子，一组选出两名

队员，一个提问题，另一个边数豆子边回答问题，在规定的时间内数完豆子和问完所有的问题。

(二)、打擂台游戏

1、猜码：

一组；3局2胜出线，前2名积分高者晋级。

(2)奖励方法：奖前8名，分别为100元、90元、80元、70元、60元、50元、40元、30元。

2、色盅：

(1)比赛方法、规则：“色盅”分组进行淘汰赛，每2人为一组，比赛的2为选手对摇10次，胜局超过5次的晋级。

(2)奖励方法：奖前7名，分别为分别为100元、80元、70元、60元、50元、40元、30元。

1、夹玻璃珠(勋章值：2枚)

游戏者手执一双筷子向盘中夹珠子，在指定的时间内(一分钟)，

夹起十五个得奖。

2、飞镖(勋章值：4枚)

每人一次投3镖，20环以上得奖。

一分钟吹翻15枚5分钱硬币，务必把硬币的另一面吹翻过来，到达得奖。

4、套鸭子

每人套6次，根据套中距离远近给予饮料、啤酒、工艺品、活鸭等等不同的奖励。(套活鸭务必完全套中脖子)

各种奖品对应必须的勋章值，透过收集以上项目所得勋章兑换奖品，除了游戏项目(4)套鸭子外。奖品有饼干、糖果、饮料、巧克力、酱油、鸡精、牙膏、香皂、洗衣粉、洗洁净、小相册等。

三、幸运大抽奖(该项在其他游园活动结束后进行)

分两组进行，一组是成人组，一组是少年儿童组。每人按预先确定的号码顺序先后进行抽奖。成人组的奖品设一、二、三等奖，奖品是现金(或是小家电)，少年组的奖品是大礼包。

社区庆元旦迎新年的活动方案篇三

为庆祝20xx年元旦的到来，感受新年新气象，回顾20xx年的收获与成功，展望对新年的期望。我班组织开展“合作梦想，喜迎元旦”庆祝联欢活动，为孩子们创造一个展示自我的舞台，分享彼此的成功与欢乐。经过联欢活动，让孩子们在回顾与展望中充分感受成长的欢乐与新年的喜悦。

向20xx欢乐出发!

12月31日午时

五（10）教室

- 1、展示学生特长，每个学生参与。
- 2、节目形式不限，要求多样化，资料健康活泼。根据学生年龄特点开展活动，百花齐放。
- 3、抽奖，看谁最幸运。
- 4、游戏：击鼓传花。
- 5、猜谜语。
- 6、游戏：贴鼻子。
- 7、个人才艺展示。
- 8、分享贺卡。

- 1、同学们以“迎新年”为主题出一期庆元旦手抄报。
- 2、整个活动过程要周密，确保整个活动有序进行。
- 3、班级会场布置要有新年气氛，黑板上要有主题词。

- 1、要精心策划节目，活动要全面充分展现学生才艺特长。
- 2、活动结束后将桌椅摆放整齐、教室分担区卫生打扫干净，放学后前认真进行卫生检查。

社区庆元旦迎新年的活动方案篇四

新的一年即将来临，在这辞旧迎新的元旦佳节，为活跃校园文化生活，营造温馨和谐的校园文化氛围，让学生快乐生活、快乐成长，学校决定于12月31日晚举行青湖学校“庆元旦迎

新年”学生联欢活动。具体方案如下：

xx年12月31日下午2：30——4：30

四年级教室及七（2）班教室、学校操场

全校学生

投篮、抢凳子、套酒瓶、投乒乓球、吹蜡烛、智力竞猜（背诗词、猜谜语等）、点鼻子、两人三足行、两人背夹篮球走、筷子夹乒乓球十种游戏。

- 1、活动当天班主任必须到场；
- 2、各班要有组织、有纪律地开展活动，学生不能在校园内到处走动、大声喧闹。
- 3、活动完后请各班组织好学生做好打扫卫生工作。
- 4、班主任要提醒学生晚会结束后不要在学校逗留，回家途中要注意安全；

- 1、投篮者可凭一张票投五次，能中两次就可获一张奖票。
- 2、抢凳子需七人参加，六张凳子，通过抢凳子，最后有一人淘汰，且循环进行下去，最后剩下3人，每人可获一张奖票
学校庆元旦联欢活动方案x学校庆祝元旦联谊活动方案学校庆元旦联欢活动方案x学校庆祝元旦联谊活动方案。
- 3、套酒瓶者可凭一张票获3个环，套中2个即可得一张奖票。
- 4、投乒乓球者可凭一张票获3个乒乓球，投中一个即可得一张奖票。

- 5、吹蜡烛者一吹气吹掉10个蜡烛即可获得一张奖票，可吹三次
 - 6、智力竞猜（背诗词、猜谜语等）抽中的选题可回答正确即得一张奖票。
 - 7、点鼻子者在黑板前蒙着眼睛转三圈能点中鼻子位置的，可获一张奖票。
 - 8、两人三足行分二组进行，胜利者二人均可得一张奖票
 - 9、两人背夹篮球走分二组进行，胜利者二人均可得一张奖票。
 - 10、筷子夹乒乓球者能在一分钟内从教室前夹5个乒乓球到教室后即算完成，可获一张奖票
- 学校庆元旦联欢活动方案x学校庆祝元旦联谊活动方案活动方案。

备注：每张奖票奖一个练习本，两张奖票可获一支水笔或一本笔记本。多张奖票自己随意兑换。

社区庆元旦迎新年的活动方案篇五

一、活动目的：

充分利用元旦假日契机，整合资源，有计划、有策略的开展一次时间跨度较长的促销活动，更好的传达_____家具的经营理念，提升企业品牌形象，拉动产品销售，实现品牌形象与产品销量的同步提升。

二、活动主题：

活动主题：5600元套装组合家具一元秒杀

活动口号：元旦买家具就来_____

三、活动思路

充分利用圣诞节和元旦节两大契机，通过一元秒杀、特惠套装组合家具等促销手法，直接让利于消费者，从而提高产品销量及扩展_____的品牌影响。

四、活动时间：

_____年12月25日—_____年1月3日

五、活动地点：

_____自选商场

六、活动内容：

- 1、_____一元“秒杀”更劲爆！
- 2、_____预订套装家具更惊喜！
- 3、_____套装组合家具更超值！

活动一“一元“秒杀”更劲爆”执行细则

活动概述：

一元秒杀，是随着网络繁荣而兴起的一个新的促销及消费方式，鉴于网络环境的原因，这种形式多被认为缺乏诚信度，一元秒杀多被网友诟病。把一元秒杀移植到实际商业销售中，也存在诚信的问题，正是基于这种情况，中寰创世建议与媒体联动，增强活动公信力，借媒体的资源传播活动、组织人员，会起到事半功倍的效果。

活动商品：

价值5600元的套装组合家具，全部套装组合家具为30套。

参与顾客资格：

持有_____家居自选商场·富之岛套装组合家具一元“秒杀”卡的顾客。

如何获得活动资格：

- 1、活动日期间，至_____家具自选商场认购秒杀券；
- 2、活动期间，在凤凰城_____一元秒杀券认领处认购；
- 4、活动日期间，预订_____套装组合家具，获赠一元“秒杀”券。

活动推广：

- 1、地面推广：活动日期间，在凤凰城周围布置不少于10个一元秒杀券售卖处进行推广；
- 2、入户推广：郑州晚报发行队伍，每天进家入户直接推广；
- 3、小区推广：_____指定小区由郑州晚报发行人员有针对性的目标客户推广；
- 5、媒体推广：_____报广□dm□大屏进行活动推广。

选择与媒体合作：

_____的客群主要以郑州消费者居多，要把活动推广好，首先要影响郑州的人群，要影响郑州人群就要选择能够影响郑州人群的媒体。郑州晚报主要发行郑州市区及周边市县区，办报__多年，在郑州老百姓心目中有着良好的口碑，在郑州市区发行覆盖面广，党报性质订阅，读者中事业单位中层以

上领导占比多，与_____客群吻合，选择与郑州晚报合作更适合。

媒体合作形式：

2、以“预订_____套装组合家具，送郑州晚报和郑州手机报”的形式进行目标顾客的收集。

3、以“郑州晚报·家具惠十一”的专题栏目形式进行活动的推广及活动内容的传达。

顾客组织：

1、郑州晚报·富之岛套装组合家具一元秒杀团成员招募形式，进行大规模顾客召集；

2、_____客户信息库，群发短信告知活动内容进行顾客组织；

3、_____建材家居客户信息库，群发短信告知活动内容进行顾客组织；

4、活动期间，到_____店咨询或有购买意向的顾客，进行零散客人的组织。

活动道具：

7照相机或摄像设备：每场活动最好全程摄录，以备公司留存和有质疑的顾客查证；

8秒杀活动主持人：以口才好、语言富有煽动性、

体健貌端的人为宜，需一人；

9公证人员：为了体现活动的公平、公正、公开的原则，建议

设置活动公证人员；

10颁奖礼仪人员：引领领导上台及送上颁奖牌等相关环节的协助。

活动规则：

4一元秒杀券不退换、不记名、遗失不补、逾期作废，仅限使用一次，用后自动作废；

7如有采用制假秒杀券等非法方式参与活动的，_____保留相关法律权利；

8在法律许可的范围内河南合美家居有限公司拥有调整活动内容及一元秒杀券的最终解释权。

秒杀活动流程：

1上午8：00——下午5：00

2上午8：00下午3：00

3上午8：00—9：50下午3：00——16：50

4上午9：50下午16：50

为了体现公平，活动开始前十分钟，封存秒杀箱，不得再投递秒杀券；

5上午10：00下午17：00

6上午10：10下午17：10

请_____领导讲话，介绍_____及_____企业文化、经营理念等；

7上午10：20下午17：20

随机请一位现场的顾客上台，摇动秒杀箱，查验秒杀箱是否完整及有无猫腻存在；

8上午10：25下午17：25

随机请一位顾客上来从秒杀箱里抽出一张秒杀券，并由该顾客当场公布秒杀券编码及顾客信息，然后请上抽中的顾客上台；(第一场活动请_____领导抽取第一个顾客)

9上午10：28—10：48下午17：28—17：48

10上午10：50下午17：50

11上午10：55下午17：55

_____员工引导顾客光临_____卖场；

12上午11：00下午18：00

登记幸运顾客信息，并办理相关手续，协商送货事宜。

活动注意事项：

1每场活动抽出五位幸运顾客，且最好有顾客自己抽取，以免引起质疑；

5每场秒杀活动的幸运顾客，主持人当场进行身份核实并当场公布。

主题(二) “_____预订套装家具更惊喜!” 执行细则

活动内容：

活动期间，预订_____十一特惠套装组合家具，预交200元订金可冲抵500元货款，再获赠一元“秒杀”机会！

活动细则：

1顾客在活动期间，到_____预订十一特惠套装组合家具，预交订金200元，可冲抵500元货款；每套套装组合家具，最多只能冲抵500元，预订金多交不限。

活动注意事项：

1预订金交过不退；

3本活动主要目的在于刺激预订的顾客，与全额购买的顾客不相冲突，直接购买的顾客适当赠送礼品，以平衡顾客心理。

活动三“_____套装组合家具更超值”执行细则

活动时间：

_____年12月25日—_____年1月3日

活动地点：

_____家居自选商场

活动内容：

_____专业的室内设计师设置了40多平方—200多平方的多种不同户型、五大主题风格、20多套家具组合方案，根据客户不同需求进行自由搭配组合，免除顾客东奔西走、东拼西凑、风格不一的诸多烦恼，所有套装组合家具总价低于单品拆分价10%——20%。

活动商品：

时尚达人组合5980元起(适合40平方左右户型);

嘉合人家组合9580元起(适合60—89平方户型);

浪漫满屋组合9880元起(适合40—60平方户型);

田园风情组合14800元起(适合80—120平方户型);

尊贵典雅组合51500元起(适合100—200平方或200平方以上户型)

活动注意事项:

1在活动促销过程中,着重凸显组合家具的优势;

3在设定好的套装组合基础上,顾客如感觉与房间整体或局部不符,允许自由调换,调换时按所调换单品的原价论,以同等价位相调换,调换价格高的顾客需补钱,调换价格低的_____不退钱。