

最新创业人物访谈报告(汇总5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。那么,报告到底怎么写才合适呢?下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写,我们一起来看看吧。

创业人物访谈报告篇一

创业人物访谈报告

一 访谈目的

创业对于即将步入社会的大学生非常重要,空有一身理论知识,没有经历过实践的验证,这成为应届毕业生就业一个很难跨越的路障。是找岗位就业,还是自主创业?这是一次重大的人生选择。其实,就业与创业都是实现自己理想的有效途径,在就业中可以创业,关键在于以什么样的气度和心态跨出这人生征途的第一步。

二 访谈提纲

访谈对象: 官健

访谈人: 朱明星, 韦波, 白银元, 官燕青

研究现象: 研究官健先生在创业路程上是如何应对挫折和困难的。

研究目的: 主要研究官健先生创业路程和主要经历,在现实社会中是否能够经受各种磨练,能否保持正确的生活观,正确的对待生活和未来。

三 访谈进程

以下是进行访谈的问题：

问：您何时进入服装出租这个行业的呢？ 答：我是20xx年进入的。

问：那在创业初期有没有让你印象较为深刻的事情呢？

答：刚刚开始做，压力肯定非常的大啊。在初期肯定会碰到一些，但這些在行业里都是非常正常的一些事情。只要我们把心态放平衡一点相信能够做好就没有问题。

…… …… 余下全文

创业人物访谈报告篇二

访谈人：曾四芳

被访谈人：某装饰设计有限公司总经理徐某

被访谈人简介：徐某，建筑工程师，室内设计师，副教授，公司总经理。毕业于湖南工艺美术职工大学，在大学毕业后被分配到一家建筑学院，进行基层工作。经过几年的打拼后，徐某最后创办了自我的设计公司，实现了他职业发展的成功。徐某对于成功的座右铭是：爱拼才会赢。正是他的这种拼搏精神使他取得个人职业发展的成功。

访谈资料：

问：您什么时候创办这家公司的？最初的创业动机是什么？

答：最初创办这家公司是在，那时不叫***公司(现有公司的名称)，而叫***(以前公司名称)，最开始想创办公司是找到

了一种商业动机，那时建筑装饰行业刚兴起不久，人才需求量极大，而入门起点也比较低。

答：嗯，起初是学的建筑学。在校期间有过短期的实习，那时不像此刻这样实习的机会个性多。毕业后是学校分配的，刚开始是在一家建筑学院做些基本的工作。

答：平时在工作方面，基本上什么都做吧，虽说是公司老总，但这毕竟还属于小私有企业，许多东西还是要自我动手。比如各类图纸的处理，与客户谈判沟通。同时也要经常去工地，跑材料市场，了解最新材料。

问：你们公司对员工的要求如何？对于新员工，一般是安排什么样的工作？会进行培训吗？

答：一般来说，要求也不是个性高，只要你肯认真做事，用心完成任务也就好了。员工刚来公司时，通常不会进行专业的培训，有什么不懂得能够互相之间交流。一般会做些基本的工作，比如绘图，量房，打电话，跑下业务之类的。

答：多看些人文素养方面的书籍啊，学一学心理学，没事呢听一下与品性相关的讲座，然后就是要多到外面走走，多与人打交道，学会沟通技巧。

答：虽然目前这个行业有较大的竞争力，但总得来说，发展前景还是不错的，入了行的，通常薪资就应都还不错。此刻大学生实习机会较多，只要专业扎实，其他各方面素养也行，未来还是相当不错滴。

问：您认为如何才能做好室内设计工作？就应具备哪些知识、技能或者经验之类的？

答：在校很多学生都局限地认为只要学好3大软件(3d□cad□ps)就能够了，事实上，这只是这个专业中微乎其

微的一部分。首先要端正好自我的心态，虚心地学习与其相关的各种知识。一个好的设计师，要有良好的美术功底，要多写生，培养自我的设计灵感，积累设计素材。因为业务需要，也要懂点营销，法律等方面的知识。

答：一般都是透过协商，多加分析，最终决定哪个更合理采取哪个，互相尊重而不是抨击，不要影响团队的协作潜力。

问：学我们这个专业的，是不是有必要懂点外语？

答：我个人的观点，如果能掌握好一门外语，比如英语啊，那固然是好的，个性是想要成为高深或首席设计师的话，那尤其重要，这样也便于以后能看懂国外的设计图纸，做到与国际化接轨。

问：我们多半明年上半年都要去实习了，请问在实习之前我们需要在哪些方面有所准备？

答：熟练操作那几个基本软件，到达能快速绘图，背好人体工程学尺寸和相关材料的特性，规格等。掌握必须的沟通技巧，能学会很好地与人打交道。

创业人物访谈报告篇三

9月5日

面谈

“长沙狗狗管家”的创立史

店主名：郭亮

毕业于：师大医学院医学专业。

问1：您的会所的主营业务是什么？

答：“长沙狗狗管家宠物会所”的主营业务是主要针对宠物狗的一系列服务，其中包括：宠物寄养、宠物洗澡、宠物美容、宠物狗预定、宠物用品出售。尤其是主要针对“比熊”这一狗种的培养与服务，兼营其他狗种的服务。

问2：您为什么选择合资的开店方式呢？

答：在“晓晓爱宠吧”开设四年后，我和我老婆都认为宠物服务市场很大，于是决定开一个精致而服务全面周到的宠物会所，以便吸引更多顾客，但是自己的资金有限，只能与一些志同道合的朋友一起开设了这家全新的“长沙狗狗管家宠物会所”。

问3：您开店的初衷是什么呢？

答：我从小就十分喜欢狗，在大学毕业之后，我在一家医药公司工作。但后来自己和妻子养了狗，出于对狗的喜爱和关心，我们开始主动了解和学习关于宠物狗方面的专业知识。两人深思熟虑并相互商议后，决定开一家宠物店。这就是“晓晓爱宠吧”的创立由来。

问4：能介绍下您的宠物店是如何发展起来的么？

答：“晓晓爱宠吧”是“长沙狗狗管家”的前身，也是我们夫妇第一次开店。两人对自主创业均没什么经验和了解，而开店的初衷也是出于对宠物的喜欢，我们希望能通过开设宠物店对更多的宠物狗进行正确的驯养和照顾，并通过宠物店认识更多喜爱宠物的朋友。

创业人物访谈报告篇四

姓名：崔雪培

一 访谈目的

创业对于即将步入社会的大学生非常重要，特别是高职高专院校毕业的学生，空有一身理论知识，没有经历过实践的验证，这成为应届毕业生就业一个很难跨越的路障。是找岗位就业，还是自主创业？这是一次重大的人生选择。其实，就业与创业都是实现自己理想的有效途径，在就业中可以创业，关键在于以什么样的气度和心态跨出这人生征途的第一步。

二 访谈提纲

访谈对象 李华女士

访谈人 李冰

研究现象 研究李华女士（化名）在创业路程上是如何应对挫折和困难的。

研究目的 主要研究李华女士创业路程和主要经历，在现实社会中是否能够经受各种磨练，能否保持正确的生活观，正确的对待生活和未来。

研究对象 李华女士

三 访谈进程

以下是进行访谈的问题：

问：您何时进入时尚女鞋这个行业的呢？

答：我xx年进入的。

问：那在创业初期有没有让你映象较为深刻的事情呢？

答：刚刚开始做，压力肯定非常的大啊。在初期肯定会碰到

一些，但这些在行业里都是非常正常的一些事情。只要我们把心态放平衡一点相信能够做好就没有问题。

…… …… 余下全文

创业人物访谈报告篇五

朱增飞：恐怕这个问题没有准确的答案，那我就谈谈自己的理解。

很多时候我们大家都走在同一条路上，这条路不知道是否正确，也同样不知道有多少人可以陪你走到最后。或许刚刚开始的时候我们大家都会充满激情，但是通往成功的路上总会充满曲折布满荆棘，在行走的时候有许多人选择了放弃，看到别人放弃的时候你不知道自己是不是要坚持走下去，因为你不知道这条路要走到什么时候，所以你必须要有强大的勇气面对失败，并坚持不懈的继续。在得不到别人的肯定的时候，你要记得自己最初的梦想，然后擦干泪水抬起头去面对这条还没有走完的路，成功总会伴随着孤独，所以你要学会忍受这一路寂寞，坚持不懈。

成功的路上总有诸多辛苦，但你要记得最初的梦想，未来谁都不知，但你可以通过努力为未来增加些许光彩。

小结：成功的人始终不记向成功奋进。他们非常自律。他们拼命努力工作，甚至加班加点。对于成功他们有着强烈的欲望。为了完成工作他们愿意付出任何代价。所以他们总是能完成一些其他人认为不可能完成的任务。完成一项使命后给他们带来的是巨大的满足感。

成功的`人是专注的。他们专注于最为重要的目标。他们不会受到其它事物的干扰。他们绝不拖延时间。对于他们所做的重要方案，不到最后一刻他们不会让方案就此搁笔的。他们的工作是繁忙而卓有成效的。成功的人具有决断力。他们

仔细研究各种相关的因素和事实，充分地讨论和思考，然后果断地做出决定。决定做出不会有一丝迟延，一定是当即立断的。