

2023年乡村振兴驻村第一书记工作汇报(模板10篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。那么你知道演讲稿如何写吗？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来了解一下吧。

竞聘三分钟演讲稿篇一

各位领导、同志们大家好：

根据岗位空缺情况，目前我社需要人员从事复核员工作，我社为了落实上级关于用人上岗相关规定，今天给我们每名应聘者提供了公平、公正、透明的大舞台。我们个人为了响应人事制度改革需要，积极参加这次岗位应聘演讲，我今天发言内容主要围绕以下三个方面加以阐述。

一、关于我竞聘复核员的优势

我是一名当代优秀的大学生，很注重在实践岗位中锻炼和摔打自己，善于把所学知识与平常业务紧密结合，谋求全面发展是自己一贯之奋斗目标，概括起来集中体现在以下几个方面：一是尊重领导，团结同志，主动营造和谐的人际关系。参加工作以来，深刻感知团结出战斗力，服从领导工作安排，正确处理好上下级、平级之间、服务对象各种关系，做到大事讲原则，小事讲风格。二是自律意识强，各种规章制度坚持好。我清楚认识到自己岗位的重要性，没有一个过硬的政治思想素质早晚是要犯错误的，我坚持学习各种财经管理制度，模范遵守会计职责和各项纪律，对工作勤勤恳恳，从不迟到早退，做到在位一分钟，发光六十秒。三是具备熟练的业务技能。精通本职业务是一个业务员必备的过硬素质，我

立求做到干一行、爱一行、专一行、精一行，通过自己的不断摸索及总结，通过向同行能手请教，实现了三转变，即从不会到适应的转变；从适应到胜任的转变；从胜任到行业能手的转变。四是具备勇于创新、不断探索的思想水准。知识是无止境的，我是一个善于学习、善于总结、善于提炼新规律的思维性女孩，为了我社能正常运转，出好业绩，我不断加强业务知识学习，熟练掌握办公软件的操作技能，积极探索工作中的新思路、新方法。五是具备全心全意为人民服务的思想，打造一流的模范窗口。在工作中，端正为民服务态度，坚持用好文明十字用语，用真诚待人，用心谋事，最终用服务对象满意不满意来检验自己的工作中的得失。

二、下步我胜任复核员工作打算

如果这次我能竞聘成功，我保证在以后的工作中做到如下几点：一是对照县联社复核员工作职责，不断加强自身学习。尽快熟悉工作对象，制定工作计划，明确各项目标，掌握该岗位应具备的业务技能，力争开好头、起好步，早在工作末端见成效，不辜负组织的重托和领导的厚爱。二是善于开展批评与自我批评，理顺关系，按章管理。主动找所属岗位人员交心谈心，掌握第一手资料，查漏补缺，搞好培训，有效加强业务指导，快速有效地拓展业务技能，在工作、学习、生活中，做到以情、以行、以礼带人，优化内总部管理，尽量收到事半功倍之效果。三是继续发扬求真务实的工作作风，谦虚谨慎，能吃大苦，耐大劳，树立把工作当事业干的信心与决心。争取做到无错帐差款，无违规操作，资料归档齐全。四是加强对所属人员的职业意识培养，端正为民服务意识。通过大家共同努力，切实转变工作思路，高效、快捷、有序为老百姓办事，让他们高兴而来，满意而走。五是加强请示汇报，积极稳妥当好经理助手，主动为全县财务工作献言献策。

三、我对竞聘成功与否的态度

我是这次竞聘上岗的积极参与者，我希望通过竞聘获得成功。

同时我绝不会回避失败，无论结果如何，我都能正确面对。我只是想通过这项活动向大家展示一个真实的自我。这次我竞聘理念就是有为才有位，请大家用实际行动来检验我的演讲内容吧！（谢谢大家！）

竞聘三分钟演讲稿篇二

各位领导、各位老师：

大家好！我今天竞聘的岗位是小学校长竞聘上岗演讲稿办公室副主任，下面我就几个方面做以说明。

一、我的竞聘理由自己作为一个年轻同志，虽然工作阅历不多，但由于在校长办公室副主任这个岗位上工作过一段时间，通过工作对本岗位的工作性质和工作内容有较深的认识和了解，熟悉本岗位工作的工作职责和工作特点，也积累了一定的工作经验，这就给我继续这个岗位的工作创造了一定的优越条件，虽然工作中还存在着许多不足之处，但自己有决心也有信心在未来的工作中通过不断学习，提高自身素质来弥补和克服，以自己的工作经验和对工作的认识，可以将本岗位的工作做的更加出色，自己也有信心能做好这次工作。

二、对校办副主任岗位工作的认识

众所周知，校长竞聘演说办公室作为学校的枢纽和综合部门起着承上启下的重要作用，担负着人事、工资、文秘、档案等多项工作，工作性质十分繁杂和零乱，而作为校长办公室副主任更要在工作中协助校长和主任完成和处理大量事务性的工作和各种随时需要处理的临时任务，另有许许多多突发和无形的工作要做，工作性质要求这个岗位的工作人员要具有细心、认真的工作作风和任劳任怨、不计较个人得失的工作品质，随着学校各项改革事业的发展，对这个岗位的要求也会越来越多，其中协调能力、综合能力、问题处理能力等也将要比过去有所突破，对此，自己已经做好了充足的思想

准备，也为做好这项工作增添了必胜的信心。

三、自己的工作目标

根据岗位工作要求，结合此次中小学校长竞聘演讲稿活动，我也在不断的思索，应该将工作做到什么程度，达到什么目标。首先，应该结合岗位职责尽到自己应尽的责任，配合协助主任做好办公室的综合协调等工作，真正使办公室起到全校承上启下的综合作用，上为领导决策提供必要信息和保障，做好上级指示的贯彻落实工作，下为全校教职工做好服务工作，为各部门工作做好协调与配合，使全校上下形成政令畅通，工作顺畅，人心聚合，气氛和谐的良好局面。

四、今后工作打算

作为校中层干部中学校长竞聘演讲稿,竞岗报告人员，我时刻做好两手准备，如果此次竞聘成功，自己将尽自己所能，服从领导、配合大局、爱岗敬业，按照岗位工作要求努力工作，另外，还要通过学习不断完善自己的工作本领，充实自己的思想理论水平，提高自己的工作能力，争取早日达到工作职责所要求的必备素质，对上完成领导交办的各项工作任务，对下为全校教职工服务到位，争取在思想上、工作上和态度上做一个合格的中层领导干部。

我的竞选报告演讲完毕，谢谢大家。

竞聘三分钟演讲稿篇三

尊敬的各位领导，各位同事：

虽然早已和大家熟识，但在这庄严神圣的场合里，请允许我做做一个简要的自我介绍：我叫，现年28岁，大专学历，中共党员，现任文化宫专管所稽查队队长。我于到公司工作，一直工作在烟草专卖第一线，在担任稽查队队长以来，多次被

公司评为市级先进工作者□xx年被评为全省优秀稽查员。借此机会，我衷心感谢公司领导多年来对我的培养，感谢各位战友、同仁的支持与帮助!使我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务的烟草人。

这次公司开展劳动用工制度改革工作，面向全员竞聘上岗，给了我们这个公平，广阔的展示平台，而我有幸通过领导，同志们的信任，参加专卖股长这个岗位的竞聘，我感谢公司领导，同志们对我的信任，并真诚地希望各位领导、各位同事对我进行测评。

今天，我能够自信地站在这里，参加这个重要岗位的竞聘，是因为单位培养了我，实践锻炼了我，我所要竞争的专卖股是县局组织的重要部门，在辖区要履行《烟草专卖法》所赋予的全部职责。加上县局地理位置特殊，要干好这一职务，就必须具备较强的业务素质、管理能力和组织协调能力以及处理、协调各方面复杂问题的综合能力，在这一点我还有很大差距，我会在工作中继续学习，从实践中不断吸取经验，不断完善自我，干好本职工作。

首先，是我对专卖股长岗位的认识，有不足之处请领导和同事们积极指正。

二、并有效组织力量汇同督察部门对全区籍化管理工作开展情况进行指导、检查、监督、逐步提高辖区市场净化率，控制率，为经营保驾护航。

三、对区域内出现的实际工作问题，进行协调处理。并协调和配合好各专管所，检查队之间的工作。

五、定期组织专卖人员对业务知识进行培训学习，协助局长抓好专卖队伍建设；

六、做好案件处理工作，做到证据充分，事实清楚，处罚合

理，保证办案效率。

七、坚持办事原则，严于律己，团结同志，接受监督。

其次、是我如果本次能竞聘上专卖股长一职，我对下一步工作的打算。

1、在工作中首先加强自身业务素质的充电和学习，遇到问题，勤思考、勤动手，对不懂的问题积极向其他同志请教学习。并在同志们的帮助指导下努力做好专卖股的各项工作。

2、积极开展好个专管所的协调工作，对各检查队辖区市场出现的新问题积极向领导进行汇报，并协助做好处理工作，得到妥善解决。在原有的工作基础上使辖区市场净化率，控制率，都有一定的提升。为经营工作，能上一个新的台阶，打下一定的市场基础。

3、在培训学习方面主要采取双向培训，在学习中培训，再培训中学习，将经验丰富的队长，专卖人员请出来介绍日常检查、假烟识别等工作经验，共同提高。以次为目的，不断补充新的知识，掌握新的技能，使之与社会发展的需要相适应。培训的内容主要针对法律法规，真假烟识别，以及在当前新形势下，如何提高专卖队伍执法形象、构建和谐社会等急用的知识为主，注重实用性，着眼未来。确保专卖队伍始终如一成为一支高素质、专业化的执法队伍。

4、尽快提高专卖人员对真假烟的识别技能，近年来在网络平台的搭建和完善下，烟草与客户之间的关系通过提升服务水平有了大幅提高，加之在货源方面，兰州公司营销中心又作了大量的工作，延安，哈德门等这样市场需求较大的品牌也相继投放，客户订单满足率，品牌集中度，客户满意度，均有大幅提升，由于增加了卷烟投放品牌非法流入卷烟的冲击有所减弱，但假冒卷烟的冲击随之有所抬头，加之我局地理位置特殊，打假形势依然严峻，这就需要我们的专卖稽查

队伍打造成一支“高、精、尖、”的打假队伍，面对假冒卷烟个个都能火焰晶晶准确识别。提高工作效率。

在此，我不愿做出更多的承诺和保证，有领导的支持，同志们的帮助，有这样坚强有力地组织保证，我相信通过大家的努力，一定能够出色的完成好上级下达的各项任务。

想到这里，责任、使命、想到今后的路怎么走，我不敢懈怠。让我们拿出亮剑的精神去面对今后所要面对的一切，我们的企业一定会攻无不克、战无不胜，利于不败之地。

本次竞聘如果我未能竞争上，我将服从组织安排，决不会气馁。相反，我会以次为契机，变压力为动力，在今后的工作岗位上寻找不足，缩小差距，努力做好自己的本职工作。

竞聘三分钟演讲稿篇四

各位领导、各位同志：

大家好！。假如我能继续就任党委书记竞职报告，我将在这里与在座的各位敞开心扉，畅谈我们共同拥有的明天。

一、从党性修养入手，在锤炼自己的人格魅力上抓落实。一是正确处理好对上与对下的关系。对上服从不盲从，对下爱护不袒护。二是正确处理好同志间的关系。切实做到讲感情，但不循私情，把工作与恩怨切然分离开来。三是正确处理好为人与为官的关系。“我赤裸裸地来，也将赤裸裸的去”，决不能让人间的肮脏由自己身上带到天堂。四是正确处理好金钱与权力的关系。在权力上做到用权不弄权，在金钱上做到管钱不贪钱。五是正确处理好与干部群众的关系。我是农民的儿子，要始终把人民的冷暖同自己的工作职责紧密联系起来，金奖、银奖不如群众的夸奖，要努力把为群众办的实事办好，好事办实，赢得千金难买的好口碑。

二、从项目建设入手，在富民兴乡上抓落实。坚持“项目拉动、舆论发动、机制促动、社会联动”的方法。一是力争三年内村道公路上等级。二是力争尽快实现加密电视，有线电视村村通。三是尽快实现集镇的绿化、美化和净化。四是向上争取实施我乡一般贫困村，重点扶持村建设。五是引进水稻制种、稻田种菇等发展新项目，致富百姓。

三、从扶贫解困入手，在社会化服务上抓落实。一是关心群众疾苦，建立社会保障体系，帮助贫困户过上好日子。二是关心弱势群体，建立医疗救助体系，解决群众因病致贫，因病返贫。三是建立便民服务代理体系，让群众花最少的钱办最想办的事。四是探索乡村办学新体系，改善软硬环境。

四、从解决遗留问题入手，在优化农村工作环境中抓落实。由于各种客观因素，村社存在很多遗留问题，已经成了老大难，在阻碍农村工作的顺利开展，在削弱村社干部抓工作的信心。我们一定要下大决心排除一切阻力和干扰，逐步消化遗留问题，为农村干部创造宽松的工作环境。

竞聘三分钟演讲稿篇五

开展好以下工作：

一是适应新形势的需要，加强政治理论和业务学习，按照xx大精神和“三个代表”重要思想的要求，不断解放思想。借鉴历史经验，寻求新的方法。进一步提高管理水平和业务水平。同时深入调查研究，掌握真实、大量的第一手材料，为开展工作打下良好基础。

二是坚决贯彻落实《公安部关于改革和加强公安派出所工作的决定》，组织做好人口管理、情报信息、治安管理、安全防范、值勤办案、服务群众等工作，并注重警务公开和窗口单位建设，实施社区警务战略，积极推广民警巡访制，包片制等勤务制度，深入群众，掌握社情民意，搞好安全防范。

力争实现“发案少、秩序好、社会稳定、群众满意”目标。

三是以所为家，从严治警，抓好队伍派出所副职领导竞聘演讲稿、后勤建设。以所为家，一方面要求每个干警爱岗敬业，要有事业心，有集体观念。另一方面，要求派出所要象家庭一样温暖，有人情味。这就要求派出所实事求是，以现有的资源，科学安排，争取给每个干警以开展活动、施展才能的空间。精神上，要着实体贴、体谅干警，干警的事就是派出所的事，干警的困难就是派出所的困难。

四是协调好各方面的关系，经常主动向乡(镇)党委、政府、人大汇报工作，以改进我们的业务，得到他们的理解和支持，切实起到为党委政府保驾护航的作用。要经常走访乡(镇)直单位、村干部、经济带头人，征求好的意见和建议，以融洽关系，方便工作。

我的竞聘稿完毕，谢谢！

竞聘三分钟演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位评委：

今天我非常荣幸地在这里参加公司南大街营业厅营销总监的竞聘演讲，心情十分激动。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我20xx年3月到公司参加工作，当营业员，主要搞营销工作。在三年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘营业厅经理的岗位本文，我具备以下优势：

第一、我有一颗热爱公司、热爱财务总监竞聘书工作的强烈的事业心和责任感。

第二、几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。

第三、有几年的营销工作实践经验。

第四、我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。第五、我对人热情，办事耐心。

以上这些优势，恰恰是我竞聘的营销总监这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。而这些我都基本具备了。我竞聘上这个岗位以后，我的工作宗旨是：“以人为本，注重效益，热情服务。”工作的质量上，我会做到准备到位，服务到位，巡查到位，处理到位的等“四个到位”。我会在公司的领导下，在店面经理的具体指导下，团结身边的兄弟姐妹们，共同做好以下工作：

第一、加强本厅的所有员工的思想政治工作，统一思想，统一认识，形成合力，展示活力。

第二、带领大家熟悉销售总监竞聘和素质要求，规范行业形象，真正做到内强素质，外树形象。

第三、加强制度化建设和常规检查。

尊敬的各位领导、各位评委！真的，请你们相信，我是完全可以胜任营销总监这个岗位的，请大家审查！如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。