

销售个人简历个人描述(汇总8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

销售个人简历个人描述篇一

国籍： 中国

目前住地： 广州 民族： 汉族

户 籍 地： 湛江 身高体重□ 155 cm?44 kg

婚姻状况： 未婚

年龄： 23 岁

求职意向及工作经历

人才类型： 普通求职?

工作年限： 2 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 一个星期

月薪要求： 1500--2000 希望工作地区： 广州 佛山 湛江

公司性质： 私营企业所属行业： 鞋业/皮具/玩具

担任职务： 外贸助理兼外贸业务员

工作描述： 在立丰五金皮具有限公司工作了短短的一年半多的时间，服从公司分配，严格遵守公司的规章制度，并且掌握了工作上的更多知识，能将外贸上的理论知识运用到实际的工作上。办公室的一般运作，自己都能了解清楚，接电话，与客户洽谈，回复客人询盘，制订单，装箱单等单据，是自己每天的基本工作，并且跟进客户订单，向工厂下生产单，跟进产品的生产进度，与客人确认出货时间等等工作程序，都能熟悉掌握。

离职原因： 本人想追求更有发展潜力的公司！

教育背景

毕业院校： 广东行政职业学院

所学专业： 商务英语 第二专业： 企业人力资源

培训经历： 起始年月 终止年月 学校(机构) 专业 获得证书
证书编号

语言能力

外语： 英语良好

国语水平： 良好 粤语水平： 良好

工作能力及其他专长

专业技能： 获取国家级的企业人力资源管理中、高级职业资格证书

英语能力： 通过了cet-4□说、读、写、译良好，掌握一定的商务英语术语

其他特长：1. 熟练掌握基本的内、外贸有关知识

2 . 熟练掌握基本的人事管理知识

3 . 一定的营销能力及技巧

详细个人自传

个人简介

优秀的人才是企业持续发展的前提和保障，因此我希望经过短短一段时间的工作培训，我能对此工作的程序、管理方法等有一定的了解。本人性格开朗，勤奋好学，吃苦耐劳，敢于面对挑战并喜欢从事有挑战性的工作。

自我评价

*有积极向上的生活态度，上进心强

*有良好的语言表达能力，时间观念较强

*保持良好的社会交际能力，有较强的团队合作精神，并能与不同层次的人交流与沟通

*集体荣誉感强，注重提升个人能力

销售个人简历个人描述篇二

性 别：男 公司电话： _____

出生日期：19__年__月__日 家庭电话： _____

地 址：某省科技职业学院____# 手机： _____

邮 编： _____

求职意向：销售部主管

工作经历总结

非常热爱市场销售工作，有着十分饱满的创业激情。在两年从事陶瓷市场销售工作中积累了丰富的实践经验和客户资源。与省内主要的二十多家陶瓷经销商建立了十分密切的联系，并在行业中拥有广泛的业务关系。在去年某省的陶瓷博览会上为公司首次签定了海外的定单。能团结自己的同事一起取得优异的销售业绩。

工作经历

2__年5月一至今： 担任某瓷器公司的市场部业务员。

主要负责与经销商签定经销合同、办理产品的包装、运输、保险、货款结算、售后产品跟踪、市场反馈以及开拓新的销售渠道等。负责公司新业务员的培训，在实际工作中具体指导和协调业务员的销售工作，并多次受到公司的表扬。

1999年12月--2000年5月： 在__公司做市场调查员。主要负责以电话形式向客户提取对产品的意见，并填写相应的表单转报给公司。

教育经历

1996年9月—1999年7月某省科技职业学院国际经济与贸易专业大专学历。 在校一直担任学生干部，工作认真负责，学习成绩优秀，多次被学院评为优秀学生干部，优秀团干，个人标兵等。

所获奖励

1999/06 某某学院 优秀学生干部称号

1998/10 某某学院 优秀团干，个人标兵称号

1997/10 某某学院 优秀团干称号

培训经历

2000/07--2000/09 某省科技职业学院 通过外销员考试

2001/03--2001/06 某省科技职业学院 通过报关员考试

外语水平

可与外商进行日常常用语沟通，能阅读业务范围内常用术语。

电脑操作

熟练使用常用办公软件编辑业务文档，上网收发电子邮件

销售个人简历个人描述篇三

目前所在： 广州 年龄： 26

户口所在： 四川 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

身高□ 158 cm

体重□ 40 kg

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 行政/后勤

工作年限： 4 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 2000~3499元 希望工作地区： 广州， ，

工作经历

公司性质： 民营企业所属行业： 计算机/互联网/通信/电子

担任职位： 销售文员及数字化项目负责人

工作描述： 销售文员： 负责软件的订单并用快递的方式发货
到单位或公司销售人员手中，协助商务部整理资料，制作标书。
考核本部门出勤情况及与全国各地的办事处做好工作跟踪和后勤服务；
每月负责出货统计，次月初与生产部核对；每月负责销售(开票)统计、
回款统计，次月初与财务核查。负责每月销售人员因工作而支出费用整理与核对报销。

项目负责人： 2008年7月始因表现突出，升调到电子档案数字化加工服务中心，担任“数字化项目负责人”，并调到广州工作，工作性质为纸质档案做数字化加工，扫描成电子文件并引用到档案软件中供方便查找和打印、发放，更好的保护档案原件。主要负责：入驻施工场地(客户单位)，与客户做好沟通，确认客户需求，工作合理的分配到项目实施人员手中，解决工作中出现的人员或文件的难题，保证项目在合同时间内顺利完成。(注：成功案例如广州地下铁道总公司、卫生局、海洋局等)。

离职原因：

公司性质： 民营企业所属行业： 计算机/互联网/通信/电子

担任职位： 采购文员兼财务

工作描述： 产品相关统计与采购，熟悉仓库流程对物料的进、出数量进行跟踪；月底做好盘点表与仓管员核对物料事宜、出为丰状况。

离职原因：

教育背景

毕业院校： 内江职业技术学院

专 业 一： 计算机应用 专 业 二：

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语： 其他一般 粤语水平： 一般

其它外语能力：

国语水平： 一般

工作能力及其他专长

从事工作四年的我，有相当丰厚的工作经验：熟练office办公软件、办公设备的操作；懂电脑，会上网查询资料，打字速度每分钟80个字；有比较丰富的整理、管理及保管档案的知识；懂标书制作，能协助制作标书、合同等日常文书、资料；我的性格随和，爱好广泛，善于处理人际关系，具有客户服务经验，对工作认真负责，集体观念强，积极完成上司赋予的各项工作任务；我将以公司为家，以公司发展为己任；恳请贵公司能考虑让我加入，与贵公司同成长。

销售个人简历个人描述篇四

姓名：

性别：男

出生日期：1974年

身高□177 cm 婚姻状况： 保密

户口所在地： - 现在所在地： -

个人特长： 电脑熟练操作

语言能力

普通话： 优秀 掌握方言： 能力： 一般

英语： 一般 等级： 4

其它语言： 能力： 等级：

教育或培训经历

毕业院校： 辽宁广播电视大学 最高学历： 大专

所学专业： 商企管理(工商管理，自考)

工作经历

1996.7--2002.9 沈阳通广电器有限公司(民营企业)

工作职位： 渠道主管 离职原因： 个人发展需要

工作描述： 公司主要从事市场一线品牌的冰箱、冰柜、洗衣

机电器的批发销售，销往省内各地，销售的冰箱品牌有海尔、容声、科龙、美菱、新飞等，冰柜品牌有新飞、小天鹅、华美、三洋等，洗衣机有小天鹅、海尔、松下、荣事达、小燕子等。在行业有一定的知名度。本人主要负责渠道的建设和开发，在我的努力下，在辽宁省范围内所有市县镇的客户开发率达到70%，为公司开放了一批有实力的渠道经销商，为公司稳定发展打下了良好的基础。

2002.11--2004.9 万宝电器东北办事处(民营企业)

工作职位：销售经理 离职原因：生产滞后，产品与市场脱节，资金短缺难以维持。

工作描述：万宝电器系列产品(烟机、炉具、冰箱、热水器、消毒柜电饭锅等)的推广，渠道开发，经销商管理，客情关系维护，完成销售目标及回款。2005.8--2007.10 东莞金业电器集团(民营企业)工作职位：大区经理 离职原因：企业政治原因工作描述：金业科技园是金业集团的其中一个产业，主营电子、电器产品，在业内有较高的知名度，在东莞50强排名第七。

主要负责金业生活电器东三省及山东、安徽、江苏市场金业电器产品的渠道建设，产品推广工作的组织实施，促销政策的制定与组织执行，完成公司的销售目标及回款。按公司要求一市一点、一县网点覆盖率70%以上，达到扁平化操作模式的任务。稳定了销售网络健康良性运作。

2007.10--2008.9 沈阳爱耦电子有限公司(韩资)(外商独资)

工作职位：销售部经理 离职原因：因资金问题，新产品研发中断，公司解散

工作描述：负责新产品上市推广活动的实施，制定市场营销策略及市场操作规划、销售政策的制定及渠道的开发与管理

等。

自我评价

本人有多年的销售和管理经验，对渠道销售、开拓能力较强。性格开朗、稳重，善于与人交往，亲和力强，组织协调能力强，有极高的工作热情和强烈的责任心，团队意识强，多年的磨练让自己心高而务实，气盛而仁和，进取而严谨。

销售个人简历个人描述篇五

年龄：26岁

国籍：中国

民族：畲族

目前所在地：广州

户口所在地：韶关

身材□165cm60kg

婚姻状况：未婚

求职意向

人才类型：普通求职

应聘职位：销售总监：销售经理、销售经理/主管：面谈、

工作年限：4职称：中级

求职类型：全职

可到职日期：两个星期

月薪要求：5000--8000

希望工作地区：广州

工作经历

公司性质：民营企业

所属行业：机械制造与设备

担任职务：销售总监

工作职责：

市场策划、撰写市场方案、团队建设（销售团队7人，后勤团队9人）

团队管理与培训、文案与招商会议推广、商务接待与谈判

品牌vi与市场运作策划、项目运营成本控制

销售个人简历个人描述篇六

国籍： 中国

目前所在地： 广州

民族： 汉族

户口所在地□ xx

身材□ xx cm□xx kg

婚姻状况： 未婚

年龄□ xx 岁

人才类型： 普通求职

工作年限： 1 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职- 随时

月薪要求： 1500--2000

希望工作地区□ xx

公司名称： 广州xx技术检测有限公司

起止年月□20xx-08 □ 20xx-06

公司性质： 外商独资所属行业： 其他

担任职务： 会计助理

工作描述： 负责开具发票，催款，登总账、固定资产等账，通过邮件跟客户沟通等

离职原因： 个人发展

公司名称□ xx新时速网络集团

起止年月□20xx-04 □ 20xx-06

公司性质： 私营企业

所属行业： 计算机业

担任职务： 出纳兼前台接待

工作描述： 负责公司的现金收支，向上级发送报表及负责前台接待的工作.

离职原因： 其他

毕业院校□ xx工业大学

最高学历： 大专

毕业□20xx-xx-xx

所学专业一： 会计

所学专业二：

外语： 英语 一般

国语水平： 良好 粤语水平： 良好

本人性格开朗，积极向上，有活力，做事细心有耐性。因毕业不久，工作经验少是我的不足，但我拥有饱满的热情及“干一行，爱一行”的敬业精神与我最大的优点——具有很强的可塑性；我有健康的身体，成熟的心理，我有十二分的信心，来胜任贵公司的工作，因为我相信，我有潜力。真诚地希望贵公司能提供我一个发挥才能，实现人生价值，为社会发展效力的机会。

销售个人简历个人描述篇七

民族： 汉族

户籍地： 吉林

身材□160cm□45kg

婚姻状况：已婚

年龄：26

人才类型：普通求职

应聘职位：销售助理、文秘/文员、

工作年限：3

职称：

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：2000--3500

希望工作地区：白云区天河区越秀区

公司性质：私营企业所属行业：医疗/护理/保健/卫生

担任职务：销售助理兼门店管理

工作描述：专门店开业前准备，开业后的代理店长。门店销售数据及所属区域销售数据的收集、整理及核对。协助公司及代理商完成各项招商工作。

离职原因：

公司性质：私营企业所属行业：建筑与工程

担任职务：文员

离职原因：

公司性质： 私营企业所属行业： 制药/医疗

担任职务： 药店经理助理

离职原因：

毕业院校： 吉林北华医学院

所学专业： 临床医学第二专业：

外语： 英语 一般

国语水平： 优秀 粤语水平： 一般

熟悉销售助理及招商工作

掌握办公软件及文件档案管理

熟悉药店管理工作有较强的组织、协调、沟通计划和执行能力

销售个人简历个人描述篇八

大家好，我叫***，****年*月*日出生，*岁，来自***，****给了我直爽的性格，但又不失稳重，后来不远千里来到**这个城市求学。

来到中专学习的事实和我的理想有很大的出入，难免有些郁闷，但在一段时间后，我认真了事实，很看好汽车业。21世纪是内燃机的世纪，这句话一点都不假，随着汽车的展，它为21世纪插上了腾飞的翅膀，后来，我开始对汽车产生兴趣，用心钻研，三年的中专就是在不断的培养兴趣，不断的学习

进步中度过的。

我觉得作为一名营销经理，除了应该具备一定的营销知识外，还应具有良好的沟通、协调能力，能够吃苦耐劳，具有良好的团队合作精神，讲究职业道德。身为班长的我，在三年的时间里，组织了班级各种各样的活动。通过组织这些活动，提高了自己的组织协调能力，加强了团队合作意识。同时也让我充分认识到，个人的能力毕竟很有限，只有通过团队合作，集思广益，取长补短，才能更好的完成工作。同时我认为，营销也是一种服务。既然是一种服务，就应该做到让大家满意，用热情和真心去做。激情，工作中不可或缺的要害，是推动我们在工作中不断创新，全身心投入工作的动力。激情加上挑战自我的意识，我相信我能胜任这份工作。

相信只要你给我一个发展的空间我会让你吃惊，我需要一个机会，一个展示自己、锻炼自己的机会。再苦再累，我都愿意一试，“吃得苦中苦，方为人上人”，在工作中，我一定会是一位尽职尽责、优秀的员工。相信今后我们一定能融洽相处成为好朋友的。