

最新出口合同号在哪看 填写出口合同的心得体会(通用9篇)

合同内容应包括劳动双方的基本信息、工作内容与职责、工作时间与休假、薪酬与福利、劳动保护与安全等方面的内容。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

出口合同号在哪看篇一

第一段： 导言（150字）

在国际贸易中，填写出口合同是一项重要的工作。出口合同的准确、完整与清晰直接关系到贸易双方的合作关系和风险控制。最近，我在填写一份出口合同的过程中积累了一些宝贵的经验和体会。本文将围绕这一主题展开，分享我在填写出口合同时的心得体会。

第二段： 了解贸易合作伙伴（250字）

填写出口合同的第一步是了解贸易合作伙伴的需求和背景。在与合作伙伴交流时，我主动提问，了解对方的产品规格、数量、交货时间和质量标准。这有助于帮助我了解对方的需求，避免误解和争议。此外，对合作伙伴进行背景调查也是十分重要的，了解他们的信誉度和业务能力。通过这些了解，我能够更好地填写合同，确保双方的利益。

第三段： 合同条款的明确（300字）

合同条款的明确对于双方的合作非常重要。在填写出口合同时，我非常注重合同中的各项条款，确保每一项都为双方所接受和理解。首先，我会提前与合作伙伴进行沟通，对双方的需求进行深入的讨论和协商。其次，我会在合同中详细描

述产品的规格、数量、质量标准、包装要求和交货时间等。同时，我还会针对付款方式、违约责任、商品检验等条款进行适当的协商，以确保双方能够公平合理地分担风险和责任。

第四段：合同的文案规范（250字）

合同作为一种法律文件，其文案的规范性和精准性是至关重要的。在填写合同时，我会遵循一定的文案规范，并通读几遍以确保准确无误。首先，我会使用简洁明了的语言，并避免使用含糊不清或歧义的表述，以免造成误解和争议。同时，我还会注意使用标点符号和格式，使合同结构清晰，便于阅读和理解。此外，我还会核对合同中的各项信息，确保没有遗漏或错误。

第五段：合作后的跟踪与反馈（250字）

填写出口合同不仅仅是一次性的任务，更是双方合作的开始。在合作过程中，我会与合作伙伴保持良好的沟通，并及时跟踪合同执行的情况。如果遇到任何问题或变更，我会积极与合作伙伴协商并及时更新合同条款。同时，在合同履行结束后，我还会向合作伙伴征求反馈意见，以便我在填写下一份出口合同时作出改进和调整。

总结（200字）

填写出口合同是一项重要而细致的工作，需要我们对贸易合作伙伴的需求和背景有充分的了解，确保合同条款明确，并遵循文案规范，最终实现合同的成功落地。通过在工作过程中的跟踪和反馈，我们能够不断提高填写出口合同的准确性和专业性，为国际贸易的顺利进行贡献自己的力量。

出口合同号在哪看篇二

进出口合同是国际贸易中必不可少的一环，合同的制作对于

双方的合作至关重要。在我多年的从业经验中，我总结了一些关于进出口合同制作的心得体会，希望对读者有所帮助。

首先，在合同制作过程中，确保双方的权利和义务得到明确的确立是至关重要的。双方应该明确约定产品的种类、数量、质量标准、价格、交货期限和支付方式等关键事项。为了避免合同风险，双方应该充分讨论并明确表达各自的诉求和需求，确保各方的权益得到保护。合同中的每个条款都应该清晰明了，避免模糊不清的表达，从而降低交易纠纷的发生。

其次，在合同制作过程中，双方应该充分考虑法律和国际贸易的约束。国际贸易往往涉及到不同国家的法律和法规，因此在合同制作过程中必须严格遵守各个国家和地区的法律法规。双方应该了解国际贸易惯例和相关的国际法规，将其体现在合同中。此外，在合同制作过程中，合同的语言和词汇应该准确无误，以避免给翻译和解释带来困难。

第三，合同制作的过程中，双方要互相妥协，以实现合作的共赢。双方都有自己的利益追求，但也必须考虑对方的利益和需要。为了达成合作，双方可能需要在交货期限、价格、质量标准等方面进行协商和让步。在协商过程中，双方要以平等互惠、诚实守信为原则，共同寻求最优解，并将协商结果体现在合同中。只有通过互相妥协，才能建立起长久稳定的合作关系。

第四，在合同制作过程中，双方要注重风险管理与风险分担。在国际贸易中，存在着各种不可预见的风险，如汇率风险、市场风险、政治风险等。双方应该在合同中约定风险的责任和承担方式，以降低合同风险。双方可以通过签订保险合同、设立不可撤销信用证等方式来分担风险，确保双方的合作顺利进行。

最后，合同制作的过程中，双方要保持及时的沟通和信息共享。及时沟通和信息共享能够帮助双方了解市场变化，调整

合同内容和条款。任何一方在发现异常情况时都应及时告知对方，以便及时做出调整和处理。双方还可以通过电话、邮件、视频会议等方式保持密切联系，减少信息的不对称性，增进合作的透明度和合作效率。

综上所述，合同制作是进出口贸易中的重要环节。通过制定明确的合同条款、遵守法律和国际贸易约束、互相妥协、风险管理和及时沟通等方式，可以确保合同的有效执行，降低交易风险，促进合作的顺利开展。希望以上心得体会能对读者在进出口合同制作中有所帮助。

出口合同号在哪看篇三

出口代理方：_____（以下简称甲方） 委托方：_____（以下简称乙方）

为了发挥各自优势，共同做好出口创汇工作，本着“诚实、信用”的原则，甲、乙双方经过友好协商达成协议如下：

一、合作形式

2. 合作期间，乙方作为甲方的业务办事处或业务部对外从事出口业务并承担规定的义务；

3. 合作期间，乙方以甲方名义从事出口业务必须遵循本协议的有关规定；

5. 甲方负责报关、报验、制单结汇等工作；

二、出口指标和相关考核

1. 期限：_____年_____月至_____年_____月。

2. 乙方承诺完成年出口任务_____万美元。甲方按出口金额

每美元收取代理费_____元人民币；或按等值的代理费进行买断，买断比例为1美元：_____人民币，采取买断式，乙方必须提供足额的增值税发票和专用缴款书。

三、基本规定

(一) 甲方的权利和义务

1. 按照甲方的标准合同格式负责对外出口合同的签订；
2. 按照甲方标准合同格式与有关的供货单位签订代理出口合同；
4. 按照代理出口合同约定的付款时间及时与供货单位结算货款；
5. 按照本协议的有关规定及时向乙方分配其应得的利润。

(二) 乙方的权利和义务

1. 按照本协议业务操作的有关规定负责对外的磋商；
3. 及时向甲方提供与出口业务有关的文件或单据；
5. 乙方应负责出口收汇核销单和出口退税文件的按时收回和交接工作。
6. 乙方应负责逾期账款的催收工作并承担国外客户的理赔工作。
7. 按照本协议的有关规定及时从甲方得到应分配的利润。

(三) 业务操作的具体规定

1. 由乙方具体负责出口业务的磋商和成交工作，对外签订出

口合同须以甲方名义并使用甲方的标准出口合同格式。

注：在t/t汇款的情况下，应要求客户在汇款单上注明出口合同号码。

货款的结算时间如下：收到国外货款日后_____个工作日内(节假日例外)；货款结算必须符合下列条件：

a.货物必须已经出运；

c.有关票据内容必须真实、有效(包括票据表面完整)；

d.结算的数量、金额必须与出运的货物完全一致；

e.在代理出口或t/t付款条件下，货款必须已经收汇；

8. 每笔出口贸易如有客户佣金部分，应在收到全部货款后及时支付给客户。

9. 乙方应承担有关业务项下产生的费用如：结汇费用、国外运费、保险费、内陆费用、核销费、邮电费用、集港费用、银行利息等。

(四) 利益结算与分配：乙方的利润和甲方代理费每笔结清并在该笔业务完全操作完成后(如安全结汇/费用清楚/单证票据齐全/退税核销文件按期退回等)_____天进行分配；利润分配时如乙方以前的业务中存在逾期帐款、库存或存在其他损失，应按实计入费用并在利润分配时从其利润中扣减；利润分配时乙方应提供必要的合法有效的票据。

甲方：_____

乙方：_____

日期：_____

出口合同号在哪看篇四

近年来，国际贸易越来越频繁，进出口合同的签订也越来越重要。作为一个贸易从业者，我深刻体会到进出口合同的制作是确保双方权益的重要环节。经过多年的工作经验和总结，我深感制作合同的流程和技巧对于保护自身权益和避免风险至关重要。以下是我总结的几点制作进出口合同的心得体会。

首先，明确合同目的和主体。制作进出口合同时，要清楚合同的目的是为了明确双方买卖的对象、数量、质量、价格、交付时间、付款方式等细节，以确保交易的顺利进行。同时，要明确合同的签订主体，即买方和卖方的具体名称、地址、联系方式等信息。明确合同目的和主体可以避免合同含糊不清或签订主体不明确的问题。

其次，准确表达合同条款。合同是贸易交易的权威文件，其条款必须准确无误地表达协议双方的意图和要求。在制作进出口合同时，我通常使用简洁明了的语言，避免使用含糊不清的词语和术语，以确保合同条款的明确性和一致性。同时，要特别注意合同中特殊的条款，如标的物的规格、验收标准等，避免造成歧义或引发纠纷。

第三，合理分配风险责任。在贸易交易中，进出口合同不能仅仅关注商品的买卖，更要考虑到风险责任的合理分配。制作合同时，我通常将风险事项在合同中明确规定，如货物损坏、交付延迟、付款违约等情况，明确责任方和违约责任，以降低双方的风险和损失。同时，我还会注重保险事宜，并在合同中明确购买保险的类型和比例，以提高交易的安全性。

第四，注意法律法规的适用。国际贸易涉及多个国家和地区，不同的国家和地区有不同的法律法规。制作进出口合同时，我会仔细研究并遵循相关国际贸易法律法规，确保合同的合

法性和有效性。特别是对于与贸易相关的纳税、关税和出口管制等问题，我会按照相关法律法规的要求进行规定，以避免因违反法律规定而导致的风险和损失。

最后，及时修订合同。贸易风险和市场环境是不断变化的，制作的进出口合同也应根据实际情况进行适时修订。当合同中的某些条款不再适用或存在争议时，双方应及时进行沟通并修订合同，以保障交易的顺利进行。我在实际操作中发现，及时修订合同可以避免因合同过时而导致的纠纷和争议，并使双方更好地适应市场变化。

总之，进出口合同的制作是国际贸易中至关重要的环节。通过合理分配风险责任、明确合同目的和主体、准确表达合同条款、遵循法律法规以及及时修订合同等措施，可以保证合同的合法性、有效性和可执行性，减少贸易风险和纠纷的发生。作为一名贸易从业者，我深知合同的重要性，并将不断总结和提高自己在合同制作中的经验和技巧，以推动贸易的顺利进行。

出口合同号在哪看篇五

- 1、 甲方同意乙方以__市__进出口有限公司名义对外开展业务活动。
- 2、 甲方有义务根据乙方的要求对外签订外贸合同，对内与供应商签订购销合同。合同签订后，即时将合同副本送交乙方。
- 3、 甲方将无偿为乙方提供谈判场所；提供通讯便利，但其实际发生的费用应在乙方业务收入中扣减。

出口代理协议书 甲方：__市__进出口有限公司乙方：（自然人） 一、甲方责任义务：

1、 甲方同意乙方以__市__进出口有限公司名义对外开展业务活动。

2、 甲方有义务根据乙方的要求对外签订外贸合同，对内与供应商签订购销合同。合同签订后，即时将合同副本送交乙方。

3、 甲方将无偿为乙方提供谈判场所；提供通讯便利，但其实际发生的费用应在乙方业务收入中扣减。无偿提供出口业务及法律法规咨询；按时提供全套公司单证；在乙方指定地点办理海关、商检备案手续。

4、 甲方保证维护乙方的商业秘密。并通过自己的渠道协助乙方扩大业务。

5、 甲方保证乙方运用资金的安全，承诺不挪用，不拖欠乙方资金往来，并在安全收汇后2--3个工作日，按照当日牌价结算人民币货款给乙方或由乙方指定的生产厂商。甲方保证乙方的利润所得，并根据双方商定的时间方式，向乙方支付。

1、 遵守法律和国家外贸、外汇、海关方面的政策。

2、 维护甲方的声誉和利益，遵守甲方及其它双方商定的工作程序。

3、 自行承担自身业务的所有费用。

4、 乙方提供给甲方的相关出货资料必需真实，有效，并具有合法性。

5、 单单结汇。乙方愿意支付甲方每笔转帐金额的 千分之_
[]rmb[]但每票不低于[]rmb[]_佰元整，不高于[]rmb[]_仟元整 做为手续费，如在转帐过程中（非甲方操做失误）产生的银行费用由乙方自行承担。

双方必需严格执行本协议，若因外商原因导致外销合同延迟履行、不能完全履行或不能履行时，至使甲方不能履行本代理协议时，甲方不承担任何责任。但在乙方提出书面请求并提供费用协助下，代理人有义务向外商交涉索赔。

本协议一式两份双方各执一份，具有同等的法律效力。该协议自双方签字盖章之日起生效，有效期壹年。备注：甲乙双方在执行过程中，若对本协议上述条款有不同的见解和异议，需经双方协商研究同意后方能够进行修改和补充。

出口合同号在哪看篇六

甲方：（委托人）

法定代表人：

法定地址： 邮编：

经办人： 联系电话： 传真：

银行帐户：

乙方： 中国外运公司(代理人)

法定代表人：

法定地址： 邮编：

经办人： 联系电话： 传真：

银行帐户：

甲乙双方经过友好协商，就办理甲方货物海运出口代理订舱事宜达成如下合同：

1、乙方同意接受甲方的委托，代理甲方办理有关货物的海运出口订舱事宜(具体货物品名装卸港等以甲方提交的订舱单为准)。

2、甲方按照乙方提供的格式订舱单如实地填写货物的品名、数量、质量、装卸港口等内容。对于填写错误而导致的损失或者责任，由甲方自行承担。

3、乙方应及时向甲方提供船期预报以及船公司截止接单日期。上述船期预报不构成双方对船舶驶离装货港和抵达卸货港具体的时间约定，仅作为甲乙双方办理海运订舱事宜的参考。

4、甲方应根据船期预报，在船公司截止接单日之前将订舱单送达乙方。对于超过截止接单日甲方要求加载的货物，乙方应积极配合甲方的要求，但是对于确实无法加载的货物，乙方不承担任何责任。

5、甲方的货物包装应适合海洋运输或者货物的特殊属性，包装外面应注明搬运、储存、防护等标识，具体的包装标准参见_____。甲方如果对货物的储存、防护或者出口运输有特殊要求，应在订舱单上注明。在甲方货物包装明显不适应海洋运输或者货物特殊属性时，乙方对于货物在运输过程中的灭失或损坏不负责任。

对于货物本身以及货物包装不当造成的损失，仍应由甲方承担。

6、乙方在接到甲方的订舱单后，应立即前往船公司办理配载等手续。除甲方能证明乙方在配载上有过错外，乙方不承担任何责任。如果货物未能如期配载，乙方应及时将有关情况通知甲方。

7、乙方接到甲方的订舱单后，甲方要求变更订舱单所列事项的，应在货物装船一天前向乙方出具书面更改单，注明日期

并加盖甲方印章。因变更订舱事项所引起的各项费用，由甲方全部承担。

8、对于预付运费条款下的出口货物，乙方在配舱回单上应标注运费基价。甲方应于货物发运前，按照运费单价及货物数量向乙方指定的帐户支付运费。

如标注的运费单价有误或者甲方与船公司之间订有优惠运价，甲方应于上述期限届满前向乙方提出更正，否则视为接受乙方所标注的运费基价。

9、对于其他运费条款下的出口货物，乙方在在配舱回单上应标注运费基价和运费支付的最后期限甲方应于上述期限届满前，按照运费单价及货物数量向乙方指定的帐户支付运费。

10、为了维护甲方的利益，乙方无需甲方的特别授权可以代替甲方先行向船公司垫付有关运费。甲方应在运费支付期限届满之前，将乙方所垫付的运费支付至乙方指定的帐户，因乙方计算错误而多垫付的部分除外。对于逾期支付的款项，甲方应按每日万分之五的比例向乙方支付违约金。

11、对于港杂费等其他费用，甲方应在收到乙方转来的帐单后___工作日之内支付至乙方指定的帐户。为了维护甲方的利益，乙方无需甲方的特别授权可以代替甲方先行向有关部门垫付相应费用。甲方应在收到乙方转来的帐单后五个工作日之内，将乙方垫付的费用支付至乙方指定的帐户。对于逾期支付的款项，甲方应按每日万分之五的比例向乙方支付违约金。

12、对于乙方的代理费用，甲方应在收到乙方转来的帐单后五个工作日之内支付至乙方指定的帐户对于逾期支付的款项，甲方应按每日万分之五的比例向乙方支付违约金。

13、对于第8、9、10、11、12条所涉及的各项费用，甲、乙

双方可以协商以包干费用的形式支付如遇有关费用调整，双方应根据实际情况相应调整包干费率。

14、对于预付运费条款下的出口货物，在甲方未结清所有乙方垫付的费用之前，即使船公司签发了提单，乙方也有权滞留相应的运输单据，由此产生的所有损失和责任由甲方承担。甲乙双方对此另有约定的，从其约定。

15、乙方在代理甲方货物出口运输的过程中应尽心尽责，并对因乙方的过失而导致甲方遭受的直接损失和发生的费用承担责任，以上损失不包括货物因延迟等原因造成的经济损失。在任何情况下，乙方的赔偿责任都不应超出每件_____元人民币或每公斤_____元人民币的责任限额，两者以较低的限额为准。

16、如货物的灭失或者损坏是由于《海商法》第五十一条所列明的原因造成的，乙方不承担任何责任。

17、本合同项下发生的任何纠纷或者争议，应提交_____海事法院审理。

或者

本合同项下发生的任何纠纷或者争议，应提交中国海事仲裁委员会、根据该会的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力。

(注：上述两条款，只能选择一项，请各单位自行决定。)

本合同的订立、效力、解释、履行、争议的解决均适用中华人民共和国法律。

18、本合同从甲乙双方签字盖章之日起生效，合同有效期为_____

__天，合同期满之日前，甲乙双方可以协商将合同延长____天。合同期满前，如果双方中任何一方欲终止合同，需以书面的形式通知另一方。

19、本合同经双方协商一致可以进行修改和补充，修改及补充的内容经双方签字盖章后，视为本合同的一部分。本合同正本一式____份。

甲方： 乙方：

签字盖章： 签字盖章

出口合同号在哪看篇七

甲方： _____（托运人）

法定代表人： _____

法定地址： _____

邮编： _____

经办人： _____

联系电话： _____

传真： _____

银行帐户： _____

乙方： _____（承运人）

法定代表人： _____

法定地址： _____

邮编： _____

经办人： _____

联系电话： _____

传真： _____

银行帐户： _____

甲乙双方经过友好协商，就办理甲方货物海运出口订舱事宜达成如下合同：

1. 乙方同意接受甲方的委托办理甲方有关货物的海运出口订舱事宜（具体货物品名、数量、装卸港等以甲方提交的订舱单为准）。
2. 甲方按照乙方提供的格式订舱单如实地填写货物的品名、数量、质量、装卸港口等内容。对于填写错误而导致的损失或者责任，由甲方自行承担。
3. 乙方应及时向甲方提供船期预报以及截止接单日期。上述船期预报不构成双方对船舶驶离装货港和抵达卸货港具体的时间约定，仅作为甲乙双方办理海运订舱事宜的参考。
4. 甲方应根据船期预报，在截止接单日之前将订舱单送达乙方。对于超过截止接单日甲方要求加载的货物，乙方应积极配合甲方的要求，但是对于确实无法加载的货物，乙方不承担任何责任。
5. 甲方的货物包装应适合海洋运输或者货物的特殊属性，包装外面应注明搬运、储存、防护等标识，具体的包装标准参见_____。甲方如果对货物的储存、防护或者出口运输有特殊要求，应在订舱单上注明。在甲方货物包装明显不适应海

洋运输或者货物特殊属性时，乙方对于货物在运输过程中的灭失或损坏不负责任。

对于货物本身以及货物包装不当造成的第三方的损失，仍应由甲方承担。

6. 乙方在接到甲方的订舱单后，应立即办理配载等手续。除甲方能证明乙方在配载上有过错外，乙方不承担任何责任。如果货物未能如期配载，乙方应及时将有关情况通知甲方。

7. 乙方接到甲方的订舱单后，甲方要求变更订舱单所列事项的，应在货物装船一天前向乙方出具书面更改单，注明日期并加盖甲方印章。因变更订舱事项所引起的各项费用，由甲方全部承担。

船舶在开航前，甲方要求解除订舱的，参照《海商法》的有关规定办理。

8. 对于预付运费条款下的出口货物，乙方在配舱回单上应标注运费基价。甲方应于货物发运前，按照运费单价及货物数量向乙方指定的帐户支付运费。如标注的运费单价有误，甲方应在船舶开航前向乙方提出更正，否则视为接受乙方所标注的运费基价。

9. 对于其他运费条款下的出口货物，乙方在在配舱回单上应标注运费基价和运费支付的最后期限。甲方应于上述期限届满前，按照运费单价及货物数量向乙方指定的帐户支付运费。如标注的运费单价有误，甲方应于上述期限届满前向乙方提出更正，否则视为接受乙方所标注的运费基价。

10. 甲方应在运费支付期限届满之前，将运费支付至乙方指定的帐户。对于逾期支付的款项，甲方应应按每日万分之五的比例向乙方支付违约金。

11. 港杂费等其他费用，甲方应在收到乙方转来的帐单后五个工作日之内支付至乙方指定的帐户。对于逾期支付的款项，甲方应按每日万分之五的比例向乙方支付违约金。

12. 对于预付运费条款下的出口货物，在甲方未结清所有费用之前，乙方也有权滞留相应的运输单据，由此产生的所有损失和责任由甲方承担。甲乙双方对此另有约定的，从其约定。

13. 乙方在办理甲方货物出口运输的过程中应尽心尽责，对于因乙方的过失而导致甲方遭受的损失和发生的费用承担责任，以上损失不包括货物因延迟等原因造成的经济损失。在任何情况下，乙方的赔偿责任都不应超出每件_____元人民币或每公斤_____元人民币的责任限额，两者以较低的限额为准。

14. 如货物的灭失或者损坏是由于《海商法》第五十一条所列明的原因造成的，乙方不承担任何责任。

15. 本合同项下发生的任何纠纷或者争议，应提交海事法院审理。

或者

本合同项下发生的任何纠纷或者争议，应提交中国海事仲裁委员会，根据该会的仲裁规则进行仲裁。

仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力。

（注：上述两条款，只能选择一项，请各单位自行决定。）

本合同的订立、效力、解释、履行、争议的解决均适用中华人民共和国法律。

16. 本合同从甲乙双方签字盖章之日起生效，合同有效期为一天，合同期满之日前，甲乙双方可以协商将合同延长____天。合同期满前，如果双方中任何一方欲终止合同，需以书面的形式通知另一方。

17. 本合同经双方协商一致可以进行修改和补充，修改及引、充的内容经双方签字盖章后，视为本合同的一部分。本合同正本一式 ____份。

甲方： _____

签字盖章： _____

_____年____月____日乙方： _____

签字盖章： _____

_____年____月____日

出口合同号在哪看篇八

签约日期： _____

签约地点： _____

双方同意按照下列条款由卖方出售，买方购进下列货物：

- 1、货物名称、规格
- 2、数量
- 3、单价
- 4、总值

述2、3、4条合计)

5、交货条件

fob/cfr/cif _____ □ _____ □

除非另有规定□“cfr”和“cif”均应依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》(incoterms 1990)办理。

6、货物生产标准

7、包装

8、唛头

9、装运期限

10、装运港口

11、目的港口

12、保险

当交货条件为fob或cfr时，应由买方负责投保；

当交货条件为cif时，应由卖方按发票金额110%投保_____险；附加险：_____。

13、支付条款

13、1 信用证(l/c)支付方式

买方应在装运期前/合同生效后_____日，在_____银行

以电传/电信方式开立以卖方为受益人的不可撤销的议付信用证，信用证应在装船完毕后_____内在受益人所在地到期。

13、2 托收(d/p或d/a)支付

货物发运后，卖方出具以买方为付款人的付款跟单汇票，按即期付款交单(d/p)方式，通过卖方银行及_____银行向买方转交单证，换取货物。

货物发运后，卖方出具以买方为付款人的承兑跟单汇票，汇付款期限为_____后_____，按即期承兑交单(d/a_____日)方式，通过卖方银行及_____银行，经买方承兑后，向买方转交单证，买方按汇票期限到期支付货款。

13、3 汇付(t/t或m/t)

买方在受到卖方依本合同第14条规定提交的海运的海运单据后七日内，以电汇/信汇方式支付货款。

14、单证

卖方应向议付银行提交下列单证：

(a)标明通知收货人/受货代理人的全套清洁的、已装船的、空白抬头、空白背书并注明运费已付/到付的海运提单。

(b)商业发票_____份；

(c)在cif条件下的保险单/保险凭证_____份；

(d)装箱单一式_____份；

(e)品质证明书；

(f)原产地证明书。

15、装运条件

15、1 在fob条件下，由买方负责按照合同规定的交货日期洽定舱位。卖方应在合同规定的装船期前_____日将合同号、货物名称、数量、金额、箱数、总重量、总体积及货物在装运港备妥待运的日期以电传/传真通知买方。买方应在装船期前_____日通知卖方船名、预计装船日期、合同号，以便卖方安排装运。如果有必要改变装运船只或者其到达日期，买方或其运输代理应及时通知卖方。如果船只不能在买方通知的船期后_____日内到达装运港，买方应承担从第_____日起发生的货物仓储保管费用。

15、2 在fob□cfr和cif条件下，卖方在货物装船完毕后应立即以电传/传真向买方及买方指定的代理人发出装船通知。装船通知应包括合同号、货物名称、数量、毛重、包装尺码、发票金额、提单号码、启航期和预计到达的目的港的日期。如货物系危险品或易燃品，也应注明危规号。

15、3 允许/不允许部分装运或转运。

15、4 卖方有权在_____ %数量内溢装或短装。

16、质量/数量不符和索赔条款

在货物运抵目的港后，一旦发现货物之质量、数量或重量与合同规定的相符，买方可以凭借双方同意的检验组织所出具的检验证书，向卖方索赔。但是，应由保险公司或航运公司负责的损失除外。有关质量不符的索赔应由买方在货物到港后30天内提出；有关数量或重量不符的索赔应在货物到港后15天内提出。卖方应在收到索赔要求后30天回复买方。

17、不可抗力

卖方对由于下列原因而导致不能或暂时不能履行全部或部分合同义务的，不负责任：水灾、火灾、地震、干旱、战争或其他任何在签约时卖方不能预料、无法控制且不能避免和克服的事件。但卖方应尽快地将所发生的事件通知对方，并应在事件发生后15天内将有关机构出具的不可抗力事件的证明寄交对方。如果不可抗力事件之影响超过120天，双方应协商合同继续履行或终止履行的事宜。

18、仲裁

因履行本合同所发生的一切争议，双方应友好协商解决，如协商仍不能解决争议，则应将争议提交中国国际经济贸易仲裁委员会(北京)，依据其仲裁规则仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有拘束力。仲裁费应由败诉一方承担，但仲裁委员会另有裁定的除外。在仲裁期间，除仲裁部分之外的其他合同条款应继续执行。

19、特殊条款

本合同由双方代表签字后生效，一式两份，双方各执一份。

卖方：_____

授权代表：(签字)_____

买方：_____

授权代表：(签字)_____

出口合同号在哪看篇九

进出口合同是国际贸易中不可或缺的一环，制作合同既要符合法律规定，又要满足双方当事人的实际需求。在长期参与进出口业务的过程中，我积累了一些关于进出口合同制作的

心得体会。本文将从合同条款、价格条款、交货条款、质量要求和争议解决等方面进行阐述，探讨进出口合同制作的注意事项。

首先，合同条款是进出口合同制作的核心。合同条款应该明确双方当事人的权利和义务，具体规定商品的名称、规格、数量、价格、交货时间等重要细节。在制作合同时，我们要仔细对照采购订单和销售合同，确保为双方当事人做到法律上的一致性。此外，关于违约责任和争议解决，也要明确约定，以防止日后产生纠纷。

其次，价格条款在合同中也是非常重要的一部分。价格条款应该包括商品的单价、总价、付款方式和时间等内容。为了尽量避免采购方或销售方纠缠于价格议价过程中，我们一般会在合同中规定价格不可变更，或规定变更价格需要经双方协商一致。此外，我们还会在合同中明确付款方式和时间，以确保交易的顺利进行。

第三，交货条款也是进出口合同中的重要内容。我们通常会根据货物的实际情况和运输方式来选择交货条款。常见的交货条款包括FOB、CIF和EXW等。我们需要根据双方当事人的实际情况和需求，选择适合的交货条款，并明确交货地点、运输费用和责任分担等内容。通过明确交货条款，可以保证货物的安全运达，并减少可能的争议。

第四，质量要求是进出口合同中不能忽视的一部分。合同应该明确商品的质量要求，包括检验标准、检验机构和检验方法等。为了确保商品质量符合双方当事人的要求，我们通常会在合同中规定验货方式和验货时限。此外，合同还应规定退货和赔偿的具体条件，以防止供应商提供次品或不合格商品。

最后，争议解决是进出口合同中一个必要的环节。合同应该明确争议解决的方式和地点。一般来说，我们会选择国际商

会或仲裁机构作为争议解决的渠道。为了避免耗费时间和精力，我们会在合同中约定争议必须在一定时限内解决。此外，为了保护自身权益，我们还会在合同中约定违约责任和赔偿方式。

综上所述，进出口合同的制作需要仔细考虑各个方面，以防止可能的争议和纠纷。在制作合同时，我们要着重关注合同条款、价格条款、交货条款、质量要求和争议解决等方面，确保合同的合法性和合理性。只有这样，我们才能建立起良好的信任关系，促进进出口贸易的发展。