

最新合同分总价和价 合同采购合同(实用5篇)

现今社会公众的法律意识不断增强，越来越多事情需要用到合同，合同协调着人与人，人与事之间的关系。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

合同分总价和价篇一

甲方：

乙方：

身份证号：

甲方现有 辆 设备，整机编号 ， 发动机编号 车架号 ， 出厂日期 ， 乙方已现场核对一致，于 年 月 日 时有偿转让给乙方，依据有关法规的规定，经双方自愿协商一致，签订本合同：

一. 本设备价款为人民币 元成交。

二. 乙方应于本合同签订时，按设备价款全额人民币 元支付给甲方。

三、本设备随机交付证件。

由乙方现场过目清点确认后交接。

四、甲方需对以上所有证件费用的真实性，合法有效性负全部责任，如因来历不明或被抵押、查封等其它甲方因素而给乙方带来的直接经济损失，由甲方全额承担。

五、本设备甲方不作任何质量保证，由乙方现场鉴定认可购买，成交后双方不得有异议。

六、自签字成交前与此设备有关的一切事宜由甲方负责，签字成交装车后一切事宜由乙方负责，与甲方无关。

七、甲方无偿提供装车事宜，装车时出现设备以及人员的安全事故由甲方承担，由此造成的全部损失以及费用与乙方无关。装车时设备出现安全事故甲方无条件退换乙方全部设备价款。

八、本协议一式二份，甲乙双方各执一份，自签字之时起生效即成。

甲方：_____乙方：_____

法定代表人：_____法定代表人：_____

_____年___月___日_____年___月___日

合同分总价和价篇二

买方：

卖方：

经公安厅委托___学校邀标采购，买卖双方通过友好协商，就采购的有关事项达成如下协议，以资共同遵守。

一、货物内容

二、付款

1、付款单位：

2、付款方式：货到验收合格后凭用户验收证明单支付合同款，余款（计：元）， 个月后无质量问题，无息一并付清。

三、交货

1、交货时间： 2、交货地点：

四、货物的包装

货物的包装，必须符合国家标准、行业标准、地方标准，没有国家标准、地方标准的，可以按照企业标准执行，也可按双方约定标准执行。

五、国家质量技术监督标准

1、卖方提供的货物性能与质量（包括零部件）必须符合国家标准、行业标准，没用国家标准、行业标准的，按照约定标准执行。

2、货物的质保期为 年，质保期内必须按照国家规定及生产厂家的承诺执行。

六、验收及提出异议期限

1、货物交货完毕后，买方进行抽样验收，验收内容主要为：部颁标准要求及招标文件要求等（以样品为准）。

2、买方在验收中，如果发现与合同约定不符的，应在 0个工作日内向卖方提出书面异议，并同时将该书面异议送至供应方。

3、卖方在接到买方书面异议后，应在3天内负责处理，否则，即日视为默认买方提出的异议和处理意见。

4、买方可对货物进行破坏性实验，所需费用由卖方承担，

七、安装调试与售后服务

1、卖方在交货后三天内应负责货物的安装、调试，费用由卖方承担。 2、供货商必须依据投标承诺要求执行售后服务。

八、不可抗力

任何一方由于不可抗力原因不能履行合同时，应在不可抗力事件结束后 天内向对方通报，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构的不可抗力证明或双方谅解确认后，允许延期履行或修订合同，并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

九、违约责任

1、卖方延期交货的，应当承担违约责任。卖方延期交货不超过5天的，应向买方偿付延期交货金额5%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

2、卖方延期交货时间超过 0天的同，买方有权解除合同，买方不解除合同的，卖方向买方支付延期交货金额 0%的违约金，并承担买方因此所受的损失费用。

3、卖方所提供的货物材质、款式型号、颜色、质量等不符合合同约定的，买方有权拒收，而卖方应按本合同第七条第3点及时处理，并承担买方因此所受的损失费用。

4、卖方应按本合同第八条第2点承诺履行售后服务，否则，卖方应向买方支付该项货物 0%的违约金。

十、合同纠纷解决方式

合同执行过程中发生争执，由双方协商解决。协商不成时，按下列第2种方式解决：

1、提交长沙仲裁委员会保荐仲裁。 2、依法向人民法院起诉。

十一、其他

1、合同未尽事宜，须经双方协商做出补充规定，补充规定与合同具有同等效力。

2、下列文件属于合同依据：谈判响应文件、谈判承诺。

3、下列文件属于合同的附件：补充规定、补充合同。

4、本合同经双方签字盖章生效。

5、未经买方书面同意，卖方不得擅自向第三方转让其应履行的合同项下的 义务。

6、本合同一式份，买方份，卖方 份。

买方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 签订日期：

卖方： 单位地址： 法人代表： 委托代理人： 电话： 户名：
开户银行： 帐号： 邮编： 签订日期： 签订地点：

合同分总价和价篇三

当准备进行合同谈判时，充分的准备工作是至关重要的。在谈判之前，需要了解合同条款的重点，了解对方的需求和利益，了解自身的底线和目标。同时，制定谈判策略和计划，确定条款的重点和优先级，为可能出现的挑战做好准备。此外，还应该制定好相应方案和备选方案，以备在谈判中做出灵活应对。

第二段：有效沟通和合作

在谈判中，有效沟通和合作是至关重要的。要做到与对方平等交流，尊重对方意见，同时表达自己的观点和需求。在交流中，需要注意语言的表达方式和措辞，尽量避免用过于强硬的措辞和语气。同时，了解对方的需求和利益，协调双方的分歧，寻求共同的利益点，达成双赢的合作关系。

第三段：灵活应对和解决问题

在合同谈判中，迎接挑战和解决问题是不可避免的。在面对问题时，需要积极思考和灵活应对，寻找切实可行的解决方案。重要的是要保持开放和包容的态度，避免僵硬的立场和拒绝妥协的态度，以实现最终协议的达成。如果需要，可以借助第三方的力量，例如律师、中介机构等，中立地处理和解决争议。

第四段：条款的评估和修改

在合同谈判中，条款的重要性不言而喻，因此，需对每个条款仔细评估。需要权衡条款的适用性、风险和其它影响因素，尊重合同中各方面的利益和标准，选择有利的方案。同时，要对条款进行修改和调整，以实现达成共识的目的。在修改中，需要及时关注合同中的时间限制和其他重大变化，同时注意强制性条款和任何违反公共利益的条款。

第五段：合同的落实和执行

在合同达成后，也是需要认真、严格地执行合同条款的。遵守合同条款，保持良好的合作氛围和信任关系，是合同执行过程中的关键。如果出现违反合同条款的情况，应积极采取措施，及时进行危机处理和解决。在执行过程中，还可以对合同进行监督和评估，不断完善和提高合作关系的质量和效率。

合同分总价和价篇四

劳务合同是一种重要的劳动关系形式，作为一名职场新人，我对劳务合同的理解和心得也愈加深刻。本文将从劳务合同的定义、签订、执行、变更以及终止等方面展开，探讨我对劳务合同的心得和体会。

一、关于劳务合同的定义

劳务合同是一种协议，规定了劳务人员为他人提供劳务的条件和方式的合同。劳务合同是属于劳动合同范畴之内的一种，是聘请关系的一种表现。后者是指一方需要为另一方提供劳动力，为之取得报酬的关系，而劳务合同则是以提供服务作为主要的约定。

二、关于劳务合同的签订

劳务合同的签订是合法而必要的，要求两方在诚信的基础上达成协议，充分地了解双方的权利和义务。签订劳务合同，应当特别注意书面协议的具体内容，涉及到工作岗位、工作地点、工作时间、工作内容、工资待遇、保险福利、绩效考核等方面。双方应当在签署前认真核对所有具体条款，写明员工与用人单位之间的具体约定，避免日后的纠纷。

三、关于劳务合同的执行

当劳务合同约定的服务被履行后，双方都应认真查看履行结果是否符合协议的各项规定，另外还要在履行过程中及时沟通协调，解决工作中出现的一些问题，在合同履行过程中要注意任务的完成质量，并在任务完成后及时提交汇报表格、工作记录等。当然，在完成的同时，也要保障自身的合法权益，譬如加强自身保障，设置安全措施、卫生环保行动计划、绩效考核和员工指导等。

四、关于劳务合同的变更

由于一些工作的必要性和一些不可预知的因素，双方必须在劳务合同的履行过程中对劳务合同的内容进行调整。劳务合同的变更应当保证在提醒和认可的前提下，根据实际情况经过双方协商实施。例如，在工作内容方面，如原本的工作任务变更，或者某些工作因素的变动等方面。

五、关于劳务合同的终止

劳务合同的终止是必然的，亦是双方自由选择的一部分，但是，在终止前应该对此进行深入的思考，并通过妥善的方式进行终止。一方提出终止劳务合同时，另一方不应该闪避、拖延或者强行阻止。在终止劳务合同的时候，要做好告知须知、工作记录的交接、离岗前的全面自查等工作，以确保整个过程的妥善进行。

总之，劳务合同的执行，对于劳动者和用人单位而言都具有重要的意义。在签订劳务合同的过程中，双方都应当保持诚信和透明，并尽可能防止出现合同纠纷。在劳务合同的履行过程中，双方应当共同合作并保障各自的合法权益，合理调配劳动力资源，为企业和劳动者达成双赢的局面。

合同分总价和价篇五

第一段：引言（200字）

合同作业是商务管理学习中一项重要的任务，通过合同作业的完成，不仅可以提升学生的实际操作能力，更能加深对商务管理知识的理解。我作为一名商务管理专业的学生，在合同作业中积累了许多宝贵的经验和体会。在本文中，我将总结我在合同作业中学到的心得体会。

第二段：学习合同的重要性（200字）

合同作业不仅是一份简单的任务，更是一种学习的过程。通过合同的撰写，学生能够了解合同的结构、条款的设定和法律的适用等关键知识。这不仅有利于提升学生的专业能力，更能使学生在未来的职业生涯中具备较强的合同管理和风险控制能力。

第三段：合同作业中的困难与挑战（300字）

在合同作业过程中，我遇到了许多困难和挑战。首先，合同的撰写需要综合考虑不同的因素，如商务环境、法律要求和合同双方的利益等，这对于我这个初学者来说是一项复杂和繁重的任务。其次，合同的词语和用语需要严密准确，一旦出现疏漏或歧义，可能会导致合同纠纷的发生。最后，理解和运用法律文件也是一项具有挑战性的任务，需要不断学习和实践。

第四段：克服困难的方法与策略（300字）

为了应对合同作业中的困难和挑战，我采取了一系列的方法与策略。首先，我进行了系统的学习和研究，通过阅读专业书籍、参加相关课程和进行案例分析来增加自己的专业知识和技能。其次，我积极参与团队合作，与同学们共同讨论和解决问题，从中获得宝贵的经验和意见。最后，我利用网络资源和学术论坛，与业界专家交流并请教他们的意见和建议，以提升自己的合同撰写水平。

第五段：合同作业的收获与反思（200字）

在合同作业中，我不仅学到了知识，还获得了宝贵的经验和技巧。通过与同学们的合作和专家的指导，我提高了自己的团队合作能力和解决问题的能力。同时，合同作业也让我认识到了自己在专业知识和实际操作能力上的不足，我将继续努力学习和提升自己，以应对未来职业生涯中更大的挑战。

总结：（100字）

通过合同作业，我深刻体会到了合同的重要性和复杂性，同时也在实践中不断地克服困难和提升自己。我相信，通过不懈努力和不断的学习，我将能够在未来的职业生涯中更好地运用合同管理和风险控制的知识技能，为企业的发展贡献自己的力量。