

最新重庆中小学实践教育基地 重庆活动策划(优秀5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

重庆中小学实践教育基地篇一

活动初衷：和我们一样，他们中的大多数都是背着厚重的行囊，不远千里来到北京，只为了自己心中的梦想。初来北京，都不免觉得孤单，想父母朋友了却只能打一通电话。怎样才能让他们不再孤单？怎样才能让他们生活丰富多彩？那就是让他们感觉到，这里，也是他们温暖的家；让他们因为得到更多朋友的关爱，而倍感幸福。而生日，对于每个人来说，都是别具意义的一个日子，因此，将大家聚在一起，过一个欢乐有爱的生日，一定可以让他们暖到心里。同时，也让年级内各班级学生在游戏、舞会等交流形式中收获更多的朋友，也让自己的心灵在繁忙中得以休憩。

活动目的：传送温情，惊喜感动

活动时间：每月月初的第一个周六或周日活动前期准备：

- 1、在活动举办提前给该月过生日的同学发送邀请卡片，宣传部负责制作卡片及内容。
- 2、外联部提前3天帮忙借活动教室(桌椅可挪动，尽可能借公主楼三层的活动教室)
- 3、生活部负责采购活动所需物资

4、心理部准备party全程活动，并且心理部生活部干事熟悉所有活动流程

5、邀请嘉宾(年级主任、过生日同学所在班级辅导员等)

7、外联帮忙要求飘韵舞蹈协会的嘉宾(活动时由他们带领大家参与与交谊舞相关的活动)

当天准备：【5:30】

1、体育部负责按组织人的要求安放活动室的桌椅，并将多余的桌椅安全挪出教室

2、宣传部在体育部大致完工以后开始布置活动场地(布置温馨即可)

3、生活部将所需物资整理好

活动流程：

2、视频播放□5mins□□7:00□

4、参与同学的自我介绍阶段□15mins□□7:15-7:30□

5、热身活动□□20mins□□7:30-7:50□制造热烈气氛，建立融洽亲近气氛。

重庆中小学实践教育基地篇二

教给孩子一套学习、记忆的方法。在体验教学中，培养孩子感恩的心态和树立强大的自信。让孩子在快乐中，拥有一次非凡而难忘的智慧成长。

二：夏令营活动宣传方案

第二种方式，支付适当的广告费，并允许电视台制作节目，另外给电视台一定的名额免费参加，限于电视台工作人员子女。名额的设置根据报名人数的一定比例，报名人数多，给电视台名额也多。或是直接通过基本广告费用加上电视台报名人数支付一定的奖励。

4、和社区合作：选择一些比较大的社区，和社区合作。社区帮忙或允许进入宣传，给社区一定的报名优惠。

5、和学校进行合作：学校缺乏户外教学的条件，可以通过提供户外教学的帮助，或通过赠送名额给学校领导等方式进行合作。成本较低，只需要学校老师帮忙宣传，让孩子将单页带回家父母参考。父母对学校推荐的活动信任度更高，这种方式成本低效果好。

6、步行街和广场宣传：夏天家庭一般在傍晚出门，聚集在广场等地方。广场一般有大的户外led电子屏，可以支付一定的费用，在傍晚以一定的频次进行本次夏令营活动的宣传。

后继服务：

1、参加第一次活动的人员，如果参加第二次将优惠一定的比例

2、活动结束后制作光碟送给每个参赛家庭

重庆中小学实践教育基地篇三

一。结婚日之前：

1. 制订和签定婚礼方案

2. 代定酒席，代发宴请喜柬(以及其它需代办事物)

3. 婚房布置和装饰(包括花卉, 气球等)
4. 双方父母家适当装饰
5. 与新人们沟通婚礼知识和练习仪式

二。婚礼当日:

8:00工作人员到场, 包括摄像及摄影师准备全过程拍摄

8:30新娘化装

9:00装饰婚车

10:00婚车装饰完毕,

10: 30摄像师, 新房摄像, 照相

11: 00亲友团, 摄像照相

11: 30迎亲车队出发

12: 00新郎到达女方家, 迎亲节目开始

12:40新娘被迎娶婆家, 婆家礼节活动

13:30外景车队出发

14: 00外景节目、摄像、照相

16: 00准备喜宴, 新人化妆

17: 00迎宾

17: 30喜宴开始, 司仪主持婚礼仪式, 幕后工作人员配合

20:30闹新房节目开始

21:30新人在祝福声中与客人告别

21:50摄像师及其他工作人员完成最后的拍摄工作与新人告别

三。结婚日之后：

1. 将婚庆摄像过程制作成精美的影碟，并送货上门
2. 在首次结婚纪念日，百合花将送上最诚挚和衷心的祝福：
一款

浪漫的鲜花和温馨的大蛋糕(地址有变请及时联络我们)

以下是我们为您即将举行的婚礼所做的整场策划和预算：

我们将婚庆将分别用二大类来表述：庆典礼仪类和婚礼布置类。

庆典礼仪类，包括：

1. 婚庆整体方案策划和制定
3. 婚礼当天的统筹安排和整体协调
4. 提供婚礼用品的设计和采购
5. 婚礼当天酒会上的庆典仪式
6. 婚庆摄像摄影全过程及后期制作

婚庆策划2

一。结婚日之前：

1. 制订和签定婚礼方案
2. 代定酒席，代发宴请喜柬(以及其它需代办事物)
3. 婚房布置和装饰(包括花卉，气球等)
4. 双方父母家适当装饰
5. 与新人们沟通婚礼知识和练习仪式

二。婚礼当日：

8:00工作人员到场，包括摄像及摄影师准备全过程拍摄

8:30新娘化装

9:00装饰婚车

10:00婚车装饰完毕，

10: 30摄像师，新房摄像，照相

11: 00亲友团，摄像照相

11: 30迎亲车队出发

12: 00新郎到达女方家，迎亲节目开始

12:40新娘被迎娶婆家，婆家礼节活动

13:30外景车队出发

14: 00外景节目、摄像、照相

16: 00准备喜宴，新人化妆

17: 00迎宾

17: 30喜宴开始， 司仪主持婚礼仪式， 幕后工作人员配合

20: 30闹新房节目开始

21:30新人在祝福声中与客人告别

21:50摄像师及其他工作人员完成最后的拍摄工作与新人告别

三。 结婚日之后：

1. 将婚庆摄像过程制作成精美的影碟， 并送货上门

2. 在首次结婚纪念日， 百合花将送上最诚挚和衷心的祝福：
一款

浪漫的鲜花和温馨的大蛋糕(地址有变请及时联络我们)

以下是我们为您即将举行的婚礼所做的整场策划和预算：

我们将婚庆将分别用二大类来表述： 庆典礼仪类和婚礼布置类。

庆典礼仪类， 包括：

1. 婚庆整体方案策划和制定

3. 婚礼当天的统筹安排和整体协调

4. 提供婚礼用品的设计和采购

5. 婚礼当天酒会上的庆典仪式

6. 婚庆摄像摄影全过程及后期制作

婚庆策划3

1、执行总结

2、公司描述

婚庆公司是指能够承接婚礼策划实施的专业机构。

婚庆全程策划执行，礼仪庆

典，商业演出，开业庆典，周年庆典，剪彩仪式，开工仪式。开幕仪式，奠基仪式，入住仪式，楼盘开幕等。

公司宗旨

秉承传统、超越传统！

公司使命

让每个即将步入婚姻殿堂的爱侣都能拥有一个完美而难忘的婚礼！

公司经营策略

以农村婚礼为中心！婚庆服务一条龙！

公司名称和结构

公司名称

某某婚庆礼仪策划有限公司

公司组织结构

1、经理

2、财务部

3、策划部

策划师

1、客服部

2、客服经理(接待员)

3、彩购部

4、影像部

摄像师、摄影师、剪辑(非线性编辑师)

5、道具部(场景部)布艺师

花艺师

焰火

灯光

6、另外

司机若干

7、主持人(一般属于临时雇佣关系)

8、演员(一般临时雇用演出公司演员)

9、客服部

10、客服经理(接待员)

公司部门职责

财务部主要工作职责

- 1、设立各级明细账目。
- 2、负责向经理提供收支状况等财务报表，并做出利润收支表。
- 3、负责在每项单笔业务结束后，向劳务人员发放劳务费，并做出利润表。
- 4、制作每个策划人员的月报，做为留档和发放提成的根据。
- 5、发放工资。
- 6、与政策相关部门建立联系。
- 7、信息数据的登录；并保证清晰、准确。
- 8、发现财务制度等方面问题及时记录、反馈并提出合理化建议。
- 9、按时向有关单位申报各种财务报表。
- 10、每周一准时出示各项报表(销售业绩报表、业绩完成状况表、全年业绩计划进度表)
- 11、每月定期提供月公司整体收支状况表、月各部门费用收支状况表。

财务经理岗位工作内容及职责：

- 1、负责财务部日常工作；
- 2、编制各种财务报表；

- 3、及时向总经理汇报财务状况；
- 4、对公司收入支出提出合理化建议；
- 5、对超范围支出有权提出异议并告知总经理。

相对价值增值

公司设施

服务描述

服务项目

会场装饰

(包括舞台布置，桌椅布置，还有诸如喜糖、喜酒、喜帖装饰等小细节好的婚庆

公司都为你考虑周到)

婚礼顾问(婚礼策划是完成整个婚礼顺利进行的重要部分)

新娘秘书(化妆师，为新娘完成每次出场前与礼服搭配的各种妆容)

婚纱、礼服、首饰出租

出售

(不想买的话选择出租礼服也是不错的)

司仪

(主持人，婚礼的气氛是庄重还是热烈都看主持人的功力啦)

摄影、摄像

(像册制作，为你留下最宝贵的回忆)

灯光音乐

(烘托气氛都靠它了)

歌手、舞蹈、乐队、魔术、变脸、杂技、曲艺表演

(婚礼当中节目是必不可少的插曲)

婚车服务

(为您安排婚礼当天的婚车，迎接新娘到婚礼现场)

影视制作

拍摄出的

dv

负责制作成品精编

dvd

光盘

2套(含精美片头、片尾、剪辑制作、

背景音乐设计)

并出售婚庆用品、鲜花、喜烟、喜酒、喜糖、茶

服务方式

服务优势

以提供一站式服务为目的，打造中国结婚市场的沃尔玛！

市场分析

产业背景

市场特征

发展前景

一、国家婚庆服务行业标准体系的建立和实施，

将极大地促进行业发展，

使这个行业走上规

范、健康、可持续发展的道路。

婚庆用品、鲜花、喜烟、喜酒、喜糖、茶、婚礼用车、花轿、乐队、歌手、礼仪、摄像、摄影、影视制作、形象设计、化妆、彩印、服装、鞋帽、首饰饰品等都是婚庆行业的利润点。

三、多种体制的婚庆服务机构并存，行业竞争加剧，同时也极大地促进了行业发展。

注重婚礼策划方向转变。

通过专业婚

庆服务机构操办婚礼成为趋势。一批专业婚庆公司的市场实力将进一步显现出来。

五、婚庆产品极大丰富，高科技技术、数码产品广泛应用：

随着数码时代的来临，数字技术和数码设备大规模进入婚庆市场，多角度渗透到婚庆经济领域，不断满足当代新人日益提高的消费要求与文化品位。

六、目前国内众多行业竞争惨烈、趋于饱和，而婚庆行业才刚刚开始进入正规化发展阶段，被誉为“一座尚待开掘的金矿”。婚庆市场突显出来的巨大商机已被众多有识之士发现，他们纷纷涉足婚庆行业，希望能够抓住先机，占领市场。

宏观政策

目标市场

目标消费群

市场开发与进入

竞争分析

竞争环境描述

竞争服务和竞争对手

主要竞争对手分析

波特五力分析

模仿竞争

营销策略

发展战略

初期(1年)

中期(2-3年)

长期(3-5年)

纵向延伸:

横向延伸:

营销计划

促销策略

初期(1年)

中期(2-3年)

长期(3-5年)

广告创意

服务创新

合作伙伴

定价策略

投资分析

股本结构与规模

资金来源与运用

公司初期需要外借资金万(金融机构三年期借款, 利率%), 用作流动资金, 同时考虑到合理的负债比例, 公司的资产负债比为5:

3资金主要用于购建生产性固定资产(万)，以及生产中所需的直接人工、服务费用及其它各类期间费用等(万)。(注：第三年追加固定资产投资万用于扩大经营规模)

投资收益与风险分析

投资净现值

投资回收期

内含报酬率

盈亏平衡分析

投资回报

财务计划

投资预算

收入预测

财务预算基本假设

预计财务报表

财务预算报表

预计损益表和利润分配表

预计资产负债表

预计现金流量表和资金运用表

赢利情况分析

赢利能力分析

机遇与风险

机遇

外部风险

内部风险

解决方案

市场调查表

婚庆策划4

一。结婚日之前：

1. 制订和签定婚礼方案
2. 代定酒席，代发宴请喜柬(以及其它需代办事物)
3. 婚房布置和装饰(包括花卉，气球等)
4. 双方父母家适当装饰
5. 与新人们沟通婚礼知识和练习仪式

二。婚礼当日：

8:00工作人员到场，包括摄像及摄影师准备全过程拍摄

8:30新娘化装

9:00装饰婚车

10:00婚车装饰完毕，

10: 30摄像师，新房摄像，照相

11: 00亲友团，摄像照相

11: 30迎亲车队出发

12: 00新郎到达女方家，迎亲节目开始

12:40新娘被迎娶婆家，婆家礼节活动

13:30外景车队出发

14: 00外景节目、摄像、照相

16: 00准备喜宴，新人化妆

17: 00迎宾

17: 30喜宴开始，司仪主持婚礼仪式，幕后工作人员配合

20: 30闹新房节目开始

21:30新人在祝福声中与客人告别

21:50摄像师及其他工作人员完成最后的拍摄工作与新人告别

三。结婚日之后：

1. 将婚庆摄像过程制作成精美的影碟，并送货上门

2. 在首次结婚纪念日，百合花将送上最诚挚和衷心的祝福：
一款

浪漫的鲜花和温馨的大蛋糕(地址有变请及时联络我们)

以下是我们为您即将举行的婚礼所做的整场策划和预算:

我们将婚庆将分别用二大类来表述: 庆典礼仪类和婚礼布置类。庆典礼仪类, 包括:

1. 婚庆整体方案策划和制定
3. 婚礼当天的统筹安排和整体协调
4. 提供婚礼用品的设计和采购
5. 婚礼当天酒会上的庆典仪式
6. 婚庆摄像摄影全过程及后期制作

饭店

- 1、饭店全景;
- 2、新郎新娘迎客以及进饭店镜头, 奏乐;
- 3、接待处镜头;
- 4、宾客就座全景;
- 5、司仪宣布婚礼开始, 奏《婚礼进新曲》;
- 6、主持人讲话以及新郎新娘的登场;
- 7、证婚人讲话, 并宣读结婚证书; (同时新郎新娘鞠躬)
- 8、新亲代表讲话; (同时新郎新娘鞠躬)

- 9、主婚人讲话；（同时新郎新娘鞠躬）
- 10、新郎新娘简单介绍恋爱经过，并交换信物；
- 11、结婚誓言，喝交杯酒；
- 12、新郎新娘致答谢词，新郎新娘三鞠躬。
- 13、由主持人宣布婚宴正式开始；

饭店

- 1、拍摄参加喜筵的全体人员；
- 2、拍摄新郎新娘敬酒；
- 3、拍摄主婚人敬酒；
- 4、对亲朋好友的送行。

洞房

- 1、亲朋好友参观新房和二位新任交谈；
- 2、入洞房。

说明：整个流程一直由伴郎和伴娘陪伴。

回门拍摄镜头

时间

地点

镜头内容内容

备注

洞房

- 1、拍摄新人甜蜜状；
- 2、新娘和新郎共同收拾洞房；
- 3、新娘、新郎在镜子前面化妆、做头发，梳洗；

婚庆策划5

地点：

新郎新娘：

策划方案：

1. 婚礼程序：
2. 场景布置及道具准备：
3. 工作人员安排：
4. 新郎新娘准备及注意事项：

新郎新娘意见：

公司意见：

金典婚庆公司设计策划部

年月日

重庆婚庆策划范文

重庆中小学实践教育基地篇四

一、指导思想

电视台将在“十一”期间举办一档具有时代气息的，由社会新婚夫妇参与的集体婚礼综合节目。该活动本着简朴、庄重、热烈、典雅的原则，力争办成一个文明、高尚，体现现代青年生活的集体婚礼。

二、活动名称

以体现青春、浪漫为基调，市首届20“地久天长”集体结婚典礼或《喜临门》、《心心相印》、《相约金秋》等。

三、参与范围及报名方式

凡是思想道德高尚、积极向上、适合婚龄要求的青年均可报名参加。报名可通过电视台、市妇联会、市团委等渠道进行。本次活动拟定10对至15对新人参加。

四、举办时间

秋天是一个硕果累累的收获季节，举办时间定于“十一”前。（公历9月29日，农历8月26日）

五、举办地点和场地

场地可放在新城影剧院、新城广场、芒碭山旅游区。

六、举办形式及流程

- 1、开场以喜庆、欢快的大型舞蹈拉开序幕。
- 2、在情歌慢舞中数对新人逐个上场，场面热烈、喜庆、大气

主持人对他们一一介绍，并让他们每人说一句爱的简言。

3、活动中采取文艺节目与新人的表演穿插进行。即、文艺节目与新人们的表演结合在一起，新人根据他们的特长和能力表演节目，也可以讲述他们动人的爱情故事。

4、游戏贯穿活动中，通过游戏《过鹊桥》、《点秋香》、《吃开心果》等，还可邀请亲友上台参与游戏，达到台上台下互动的效果。

5、举行集体婚礼：(1)全体新人在《婚礼进行曲》中，身着礼服、婚纱在少年们手持鲜花的簇拥下缓步上场，喷花、礼花在舞台上形成花的海洋，让欢乐、让激情在这里绽放。(2)请主婚人讲话。(3)请市领导做证婚人宣读证婚词。(4)全体新人拜天地。(5)请有关社会知名人士颁发集体婚礼纪念证书并合影留念。

6、整个活动将以电视直播的形式对外播出婚礼盛况，以喧然活动气氛、提高活动品位、增强活动的社会效应。

重庆芊荨婚礼策划2

一、校园主题婚礼布置

校园主题婚礼布置——主色调

如果已经决定了要举行一场以校园为主题的小清新婚礼的话，婚礼的主色调建议大家可以考虑蓝色和绿色。想必很多80或者是90后在校园中的校服大多都是这两种颜色吧，因为这两种颜色代表了我們最纯真的学生时代。

校园主题婚礼布置——迎宾牌

与其他主题婚礼不同的是，如果是校园主题婚礼的话，在迎

迎宾牌的设计上就显得较为简单，可以选择一块很大的黑板，在黑板上用粉笔大大的写上新人的名字，在用不同颜色的粉笔加上一些装饰，让宾客们一看就知道了婚礼的主题，也瞬间将整个婚礼带回到了学生时期的纯真年代。

校园主题婚礼布置——签到台

签到台的话可以摆放一张学生时代的课桌，桌上不需要过多的修饰，只需要放上一些课本，文具盒、墨水等，都很有怀旧的韵味。在这里要特别提到签到簿，新人可以准备一两本学生时代的怀旧笔记本或者是同学录，和钢笔，再次让客人们在签到的时候有一种回到过去的怀旧感，想必定会令人有无限的感慨。

校园主题婚礼布置——仪式区背景

按照婚宴场地的大小，新人可以将婚宴布置成为学校操场的模样，而婚礼仪式区的背景也可以选择一块黑板，上面画着各种不同颜色的图案，这样也与迎宾牌的黑板相呼应。而新娘的化妆间可以设计为学生时代的寝室模样，让整场婚礼都沉浸在童真的校园生活中。

校园主题婚礼布置——甜蜜视频

在婚礼上，为了调动气氛，在新人仪式开始的时候，可以先准备上一段小视频。而视频的内容就是新人的爱情故事，可以是将两人过往的照片做成幻灯片，再加上一些发生在两人身上的故事等。然后在大屏幕上放映出来，让客人们也一起感受你们的甜蜜。同时又能找到上学时候看电影的感觉。大家都坐在一起，静静的了解着你们的过往。

校园主题婚礼布置——婚纱照

婚纱照在婚礼现场的布置中有着举足轻重的作用，如果两人

在拍婚纱照的时候就已经策划好要举行一场校园主题的婚礼，那在拍婚纱照的时候就要尽量按照这样的风格去拍。两人可以采用校园风格的形式，穿上校服，坐在教室中，偷偷的注视着自己喜欢的人儿。

校园主题婚礼布置——手捧花

新娘的手捧花也不要过去的去装饰，质朴才是最美的。随意扎成的花束，就已经很好了，用上几根代表着我们童真年代的狗尾巴草，一些清爽的雏菊，在用几根红色带绑起来，这就是符合婚礼主题的新娘手捧花了。

校园主题婚礼布置——餐桌

我们用餐的地方可以布置成为校园食堂的模样，而餐桌上的装饰也可以选择用错落的书本，还可以摆放上一些红蜡烛，这样的布置不仅能让客人们感受到当年学生时代的味道，还能让餐桌看起来更加的有层次感。

校园主题婚礼布置——桌花

桌花的装饰总少花瓶的衬托，因为我们是校园主题的婚礼，那桌花的衬托我们可以选择用曾经用来做实验的实验器材，例如试管呀、烧杯之类的。在试管上插上一朵红色的玫瑰或者是长茎的植物，这样的花艺造型将会显得淡雅十足，一定会让人眼前一亮。

校园主题婚礼布置——甜点

甜点的话就用我们小时候爱吃的一些甜食吧，既然是校园婚礼的主题，那就让我们一次回味到底吧。小时候爱吃的水果糖、不同动物形状的糕点都可以作为我们婚礼的甜品。

校园主题婚礼布置——婚礼蛋糕

无论是怎样主题的婚礼，都少不了婚礼蛋糕这道“甜点”，婚礼蛋糕不仅代表着圆满，也代表着甜蜜。而在校园主题的婚礼上，那就准备一个我们孩提时代才有的蛋糕吧，那将是一个永生难忘的回忆。

二、校园主题婚礼布置注意事项

(一) 仪式背景注意事项

无论是怎样主题的婚礼，在仪式背景的装饰上，都需要一些较为柔软的面料来衬托，因为有了这些面料的衬托，会让整个婚礼现场看起来比较飘逸、浪漫。如果选材不当，很可能就会出现厚重感。另外一个重要的问题就是背景的大小，在有些条件有限的情况下，仪式的背景可能不能太大，如果出现这样的情况，那一定要将背景摆放在会场的中间，尽量照顾到每一位客人校园主题婚礼策划书策划书。

(二) 花柱数量的控制

在婚礼上，肯定少不了花柱的装饰，但是如果花柱数量太多的话看起来会比较复杂，还会挡住客人们的视线，以至于让客人们不能完整的观看到整个婚礼的现场。所以在选择花柱的时候一定要选择一些高度适中，且摆放的位置合理，还有数量一定要适中。

(三) 会场空间

会场空间是婚礼现场布置中一个很重要的问题，首先要考虑到餐桌之间的距离，在布置的时候，千万不要因为某个原因而过于加大设计某个场地，千万要达到和谐统一的效果。总的来说就是该有的东西一定有，不该有的东西就尽可能的不要出现。

(四) 光线问题

如果婚礼现场的光线不够明亮的话，一定要考虑加强补光照明例如在仪式区或者是餐桌上，多布置一些小灯或者是蜡烛的话，都可以提升整个宴会场地的亮度。当然，如果是太过于明亮的话，也可以通过一些调节来改变一下。但是要尽量符合婚礼不同环节对于灯光的要求。

重庆芊荨婚礼策划3

如果你是一位很喜欢音乐的人，对于结婚这件大事，不妨策划一场以音乐为主题的婚礼。下面是音乐主题婚礼策划方案，希望能对新人筹划婚礼起到帮助作用。

一、婚庆主题：

隆重、浪漫、神圣、和谐。

“张扬浪漫婚庆氛围，自由挥洒激情婚恋”。

二、婚礼形式：

以两人爱情发展到双方结合的真实故事为主线，通过音乐衬托主旋律，以中西结合的婚礼程序以及情景再现模拟形式配合主持人旁白引导讲述完成一段爱情故事的完美结合。

三、适用范围：

有强烈的自我表现欲，并善于表达爱恋、倾慕之情的伴侣，敢于面对亲朋好友，展示双方的忠诚、信任与激情。

四、婚庆布置及准备：

(1) 根据新人要求策划情景故事内容及婚庆过程；

(3) 根据策划建议和新人实际情况配备情景音乐中的演唱歌曲；

(4)以室内舞台为主，根据婚礼故事及情景再现内容设计舞台和匹配道具；

(5)新人婚庆策划方案一旦落实拍板，婚庆情景内容及情景背景音乐编排制作完毕后，新人需腾出两天时间熟悉婚庆内容、程序及情景再现表演过程的彩排。新人严格按照策划方及主持人根据双方共同协商一致的设计程序，主动配合完成婚庆过程、仪式的所有内容。

五、婚礼过程：

(6)新郎抱下新娘入洞房，主持人宣布婚庆酒宴正式开始。

六、时间控制：

主持人出场介绍新人到主题情景、编配、剪辑的伴奏音乐结束，时间控制在25分钟以内。（其中婚礼过程的情景伴奏音乐20分钟）

七、未尽事宜，双方根据各自风俗实际，友好协商落实解决。

重庆芊荨婚礼策划4

一、婚典现场布置

现场以西式婚礼装饰为主，体现时尚高雅。

宴会厅入口使用粉纱和气球花或鲜花装饰，签到台使用粉纱和气球装饰，台面放置鲜花装饰。走廊也使用粉纱和气球花或鲜花装饰。

背景西式铁艺背板或灯柱背板。主台中间靠后摆放水晶烛台，两边分别摆放香槟塔、多层婚礼蛋糕。

通向主礼台的幸福通道放置红地毯，两侧摆放鲜花灯柱8-10

个，入口摆放鲜花拱门。餐桌放红粉飘空气球一对活跃气氛。

二、婚典的初步主持程序

- 1、开场
- 2、宣誓
- 3、接受礼物
- 4、鞠躬敬礼
- 5、喝交杯酒
- 6、烛光仪式
- 7、讲话
- 8、尾声
- 9、活动部分

三、婚典使用器材及物品：

- 1、酒店门口龙凤拱门
- 2、迎宾水牌
- 3、来宾签到台来宾签到台粉纱和鲜花装饰
- 4、西式背板(包括幕布、帘、铁艺及装饰或灯柱)
- 5、鲜花走道灯柱
- 6、鲜花拱门

- 7、音响控制台、音箱、有线和无线麦克等音响设备
- 8、追光灯、泡泡机、烟雾机
- 9、多层婚礼蛋糕、蛋糕刀。婚礼蛋糕周围的鲜花装饰
- 10、香槟杯塔、香槟塔周围的鲜花装饰、香槟酒
- 11、水晶烛台(包括主纪念蜡烛、一帆风顺水蜡、鲜花装饰)
- 12、餐桌放红粉飘空气球
- 13、典礼过程中放的礼花
- 14、新人入场时撒的鲜花瓣和花篮
- 15、头车装饰、尾车装饰
- 16、娘手捧花(粉玫瑰、白百合或自选)新娘头花、胸花

四、现场所需工作人员及工作安排

- 1、婚礼策划主持人一名，负责整个婚礼的策划、主持。
- 2、专业婚礼摄像师一名，负责整个现场准备、典礼、宴会及外景情况的记录。
- 3、专业婚礼摄影师一名，专业水准、专业设备、负责整个现场的影像记录。
- 4、专业化妆师造型师一名，负责新娘的化妆、盘发及造型设计。
- 5、键盘师一名，负责典礼前迎宾，典礼中配合主持人，宴会中的演奏、演唱。

6、婚礼督导一名，负责整个婚礼的现场人员协调，设备的使用，婚礼节奏的控制。

婚礼策划

重庆中小学实践教育基地篇五

创业团队(个人)：体育学院日期：20__ . 5. 25

参赛学校名称：体育学院

参赛者组长：

联系电话：

参赛者电子邮件：

保密承诺

本创业策划书内容涉及本参赛项目的商业秘密，仅对评审专家和有投资意向的投资者公开，创业策划书范文。本企业请求评审专家和投资企业项目经理收到本创业策划书时做出一下承诺：

妥善保管本创业策划书，未经本参赛者同意，不得向第三方公开本创业策划书涉及的商业秘密。

目录

第一部分 前言

第二部分 创业背景

第三部分 创业目的

第四部分 经营项目及内容

第五部分 服务群体

第六部分 市场分析

第七部分 经费来源及分配

第八部分 收费标准

第九部分 预想问题及解决办法

第十部分 其他

备查资料清单

一、前言

是广西钦州学院10级的学生，确切的说我们是一群富有热情，敢于创新，勇于挑战的有志创业青年。我们想在读书期间成就一番属于自己的事业，我们准备在钦南区去开一家足疗公司，这是一家立足于广西服务与钦州市的足疗公司，现已筹集起步资近二十万元，由于资金的困难我们迫切需要成功人士及相关部门给与支持与帮助。

创业是一次难得锻炼机会，当然，锻炼自我的方法有很多，我们可以出去实习，也可以在上課之余做些兼职以填补自己的开销费用，但是在这个要求严格的时代我们必须力主创新，独树一帜，不说是做第一个吃螃蟹的人，也要有自己的一套风格，踩出自己的一条可行之路。只有这样才能顺应社会的发展，才能更好的为钦州作贡献和为建设和谐社会奉献出自己的一份力量。

当今社会，在校大学生自主创业也成为大学生发展自我，增加经验的一种趋势，这种行为不但可以锻炼自我，磨练意志，

积累经验，同时还可以通过自己的努力，为父母减轻一些负担。所以，我们应顺着这种趋势不断摸索，探求，在坚持原则的基础上以更好更多的实战经验去迎接未来的挑战！

为此，我们这些有志青年大学生准备开一家足疗公司，既方便他人，也满足自己，从更大的方面跟上时代的步伐，促进社会的发展！既为我们的职业生涯增加经验，也为宁夏的足疗休闲事业做出贡献。

这是个知识的时代，但是这个时代更加需要人才，只要你愿意，没有什么不可以，相信自己——路是自己走出来的！

二、创业背景：

1、时代的变迁赋予了当代大学生不一样的涵义，也给予了当代大学生不一样的生活和思想，追求的不同，享受生活的方式自然也不同。科技不断的进步，生活水平的不断提高，工作压力的不断增大，很需要像足疗这样的休闲场所。

2、一部分大学生为了锻炼自己，增加实践经验，不惜耗掉了自己课余之外的所有时间来参加学校里的活动，规划方案《创业策划书范文》。利用节假日到处做促销活动，出卖廉价的劳动力赚取微薄的利润。

3、钦州是个正在崛起的城市，经过我们的调查研究我们觉得，想足疗这样兴起的行业有着很好的发展趋势。从各地的情况来看，足疗店的开设速度仍然很快。

三、创业目的：

1、众所周知，在大学校园里，能力远比知识更重要，这就需要一个平台来让我们不断学习、锻炼和展现自我、从而增加能力。学校里面的社团和学生会对我们来说已经没有多大诱惑了，所以我们需要自主创业来为自己铺路。

2、勤工助学是我们很多大学生都想做的事情，一来可以减轻父母的负担，二来也可以向他人证明自己的自立与成长，我们要靠自己的能力做出一番属于自己的事业。自己赚自己花不再靠父母，做一个独立自主成功大学生。

3、随着人们生活水平的不断提高，工作节奏的加快，亚健康的人真多，同时足疗消费的主力——商务人士增多，足疗行业目前还是一个比较热门的行业，我们看到了这一商机。所以我们要利用这一商机做出一点成绩，证明大学生的能力。

4. 大学生创业有这样三点优势□a.学识优势b.年龄优势c.技术优势这也是我们创业的目的之一。四、经营项目及内容：

1、经营内容：开一家以足疗为主的休闲场所，并附加一些娱乐性的东西。当然都是为顾客服务的项目。

2、主要项目：

a.做好足疗工作让每一位顾客满意，并且具有创新的足疗服务，用创新战胜我们的对手。

b.在做足疗服务的同时我们会向其他方面的服务，力争做得更强更好。比如设立喝茶间、谈话间等。

五、经营原则：

2、互利原则：在真诚的基础上，做到主顾双方平等互惠；

3、科学性原则：保证为求助者所提供的策划，方案科学可靠，真正做到切实可用。

4、守法原则：遵守国家及宁夏回族自治区的相关法律和政策。在法律允许的范围内做好每一件工作，给整个广西人留下一个好口碑。

六、服务群体：

- 1、学习工作繁忙，无暇动脑的人群；
- 2、生活压力大，工作繁忙的上班族；
- 3、需要休闲娱乐谈生意的商人等。

七、市场分析：

足疗保健作为服务业中的一个休闲行业出现，也只有二、三年的时间。之前街头巷尾上的“洗脚房”“足疗店”，一方面由于条件差，技术不规范，经营规模小，甚至经营管理不规范，所以难成气候。另一方面，消费理念也不够成熟，社会认知度和认可度较低，即使有少数正规的足疗保健品牌一直在致力于市场培育，但由于缺乏品牌的群体效应，所以也难以担负起作为行业发展的重任。

现代人快节奏的生活方式和激烈的竞争带来的工作压力无时无刻不在威胁人们的健康，人们需要释放压力，解除身心的疲劳；另一方面，随着物质生活的日益丰富，人们的现代休闲理念也更加成熟，对喧闹的、无益于健康的庸俗休闲方式越来越排斥，足疗保健作为健康的高品位的休闲方式正好迎合了现代人的这种休闲消费需要。近二、三年，各地大型的足疗保健休闲场馆如雨后春笋般出现，也进一步引导了现代人的休闲消费，使足疗保健真正发展成一个全新的休闲行业。

由于发展的时间短，缺乏统一的行业标准，足疗保健行业还不够成熟，正处于行业上升阶段，因此，从投资角度看，足疗保健行业目前拥有大量的投资机会。俗话说，“女怕嫁错郎，男怕入错行”，做投资选择时，首先要考虑的是选择哪个行业。成熟行业由于有成熟的行业标准和行业规范，再加上其中原有企业根基深厚，因此投资门槛高，竞争更激烈，利润更透明，很少有投资机会；刚出现的新奇特项目，由于缺

乏成熟的市场认知，需要很长时间的市場培育，变数太多太大，投资风险难以预测和控制，更需谨慎进入。惟有处于快速上升阶段的行业，既具备了巨大的市場潜力，又形成了广泛的市場认知度，竞争也远未达到成熟行业那么惨烈，而利润空间也没有成熟行业那么透明，同时由于市場又近在眼前，无需培育和等待，几乎没有不确定的可变因素，因此处于上升阶段的行业才是最稳妥的投资选择方向。

一、从细分市场和人群构成就会发现：大量的在职人员、离退休人员，以及白领、富裕阶层，并包括为数众多具有相应消费能力的女性(从正常的美容大军就能发现)，这是非常庞大、亟待我们去开发的顾客群。这里暂且不谈大中城市、特大城市，就拿一般的县城来说，机关事业单位人员、离退休人员就在5000人左右，其中5%的人每月只做一次，每年就是3000人次；个体私营业主及其具有消费能力的从业人员5000人，其中10%每月一次、5%每月2次，则每年9500人次；加上乡镇进城人员及其他零客3000人次，目标顾客将超过1.5万人次。

二、从市場占有和消费状况来看：即使按区域内30%市場占有率计算，则为4500人次以上；40%为6000人次。即使每次按正常的28元计，年主营收入为12.6——16.8万元。一般加盟店投资在10万元左右，不到一年全部收回投资。并从第二年起效益更为可观：一基本没有多少刚性的固定投入，二具良好声誉和经营基础。三有相对固定的顾客群体。再从具体的加盟店来测算，每天只要达到15人次，全年就达5400人次，第一年收益就可突破15万元。