

先进劳模事迹材料(优秀6篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

先进劳模事迹材料篇一

魏江涛，销售运输公司调度室主任。1990年甘肃煤校毕业，先后在马矿掘进队工作6年、销售科6年、销售公司马矿营业室3年，2005年起，担任销售运输公司调度室主任。23年来，他目睹过煤矿工人承受的生命风险，为多出一吨煤所付出的艰辛；经历过市场竞争、发展用户的心酸，见证过保电煤、保重点用户时的焦虑，更体会过市场“过山车”般的变化，用户的冷眼和难堪。但这一切，都是每一位销售人成长必经的风雨洗礼，为了华煤的发展，他无怨无悔。因为这是销售人的职责和使命！梅花香自苦寒来。初次涉足调度工作，他纯粹是一个全然不知的门外汉，真正担当起这付重担时，才发现调度工作与以前从事岗位有着天壤之别。如何才能更好地履行职责，他有时也会困惑。“泰山不拒细壤，故能成其高；江海不择细流，故能就其深”，他时刻铭记这些古训和鞭策，树立大礼不辞小让，细节决定成败的观念。为了尽快转换角色、适应岗位，他一有时间，就跑矿井、跑站点、跑用户，掌握情况、熟悉业务。在对调度工作有了一定掌握后，就从各矿井的煤质特性、生产能力、赋存情况以及市场声誉等方面入手，不断地学习、探索、研究配煤技术，通过配煤销售、优劣互补的办法，力求资源合理配置，做到了质量协同、供需协同，保持了集团公司各矿井产销协同；根据公司当月销量安排，结合用户需求数量、品种、生产、库存等情况，统筹协调铁路计划提报、装车站点安排、公路运力调配，实现以运促销、以运保产，确保销售各环节顺畅运行。

风雨造就人生路。“煤炭市场好转了，搞销售的更难了”。这句话，对外行来说也许是“笑话”，但其中滋味，只能由营销人员自己品尝。2011年煤炭市场需求旺盛，销售运输工作十分紧张，如何合理配置有限的产品资源和运输资源，保证电煤、冬季供暖煤、重点用户、化工用煤，给谁供，怎么供，给销售人带来很大的困扰。在这种情况下，省委省政府下达了关于保电煤、保民生、保发展的调度指令，省发改委、工信委还派人到华煤蹲点，督导集团公司落实调度令。1月9日晚8时，集团公司召开了保电煤专题工作紧急会议，做出了停止窗口销售，全力以赴保电煤的决定。会后已经是晚上十点多，为了不延误指令的传达，他同运输部门其他同事立即驱车前往各营业窗口，发送电煤调运单、现场协调资源量、安排电煤装车、监督停止窗口销售。面对客户的不解、指责、谩骂，他一身担当。由于工作细致、周到、及时，赢得了用户的理解和信任；直到各环节顺畅进行，他才拖着疲劳的身躯回家，打个盹、吃个早点，又匆忙地投入到新的工作之中。

一转眼又到了2012年。进入5月份以后，煤炭市场逆转的信号越来越强烈，集团公司周边几个重点用户耗煤量锐减、煤价一降再降、各矿井库存爆满、产销矛盾日益突出……，在这重重压力之下，调度协调工作又处在了既保销售，又保生产的风口浪尖。为了保证山寨煤矿的出矿量，他会同地销部的人员多次跑煤制甲醇公司，协调增加进煤量；为了保证马矿和东峡的正常生产，他协同外销部的领导跑平凉电厂，商量增加进煤量。7月份，公司开展了为期30天的电煤转运销售，再一次启动了长距离公路运输销售工作。为了解燃眉之急，他按照领导安排，组织专门车辆，现场指挥运作，为设备运输打开通道；大柳煤矿存放的6万吨掘进煤，出现了自燃着火的苗头，为尽可能降低企业损失，他积极安排运输车辆、努力协调上站空间，现场蹲点督促出矿，在7日内完成了突击拉运任务。

进入2013年，安新片几矿煤炭库存居高不下，严重制约着矿井的正常生产。他身先士卒，带领调度员和其他部门领导，

马不停蹄地奔波于各个矿井之间，落实调运指令、安排车辆运输，协调矿井、联系用户，连续作战10多天，完成了出矿量40多万吨，为矿井正常生产创造了有利条件。春节期间，华矿、砚北等主要矿井停产、列车到达集中，装车站点少、机力配备不足、重车积压、排空困难，各种因素给铁路运输造成障碍，他深知责任重大，毅然决定到砚北站和集配站现场蹲点，及时与矿井、铁运处、安口南站沟通，加大上站量、加快装车频率，最多完成过一天装车14列的好成绩，创下了公司成立以来的日发运记录。

平凡的岗位塑造人生，涛涛江水涤荡生命，这是他姓名的寓意，也是他追求的境界和奋斗的目标。当前煤炭市场的激烈竞争仍在持续，销售人肩上的担子依然不轻，面对困境，魏江涛一定会肩负起使命，继续尽职尽责、开拓创新，用实际行动为销售运输工作做出更大的贡献！

先进劳模事迹材料篇二

xx城车水马龙间，身穿桔黄色工装的环卫工人在不停忙碌着。

xx是这支队伍中的杰出代表。20多年来，她从一名较细清扫工干起，成长为xx区环卫管理处书记、副主任，虽然身份在变化，但始终没有离开平凡的清洁卫生清扫岗位，在执着坚定中倔强创造着不平凡的净利润，用一把扫帚书写着无怨无悔的“马路情缘”。

19xx年，年仅21岁的xx毕业分配到xx环卫处，干起了采购工作。可干了段时间xx总觉得这份清闲的工作，对一个二十来岁的年轻人说来，这就如果说当兵当兵却没能上前线，太没意思了。后来，她了解到清扫队大桥班任务很重，急需人手。

xx觉得，环卫工作虽然苦，但一身尘土换来一片清洁，她感到这是沮丧世上最有意义的事情，这也是支撑她干环卫工作的不竭精神动力。以来，我市“创卫”期间，她带领环卫工

人们，向一个个脏乱差的死角发起了攻坚战。，西安路露天垃圾中转站积存了大量垃圾，正当夏天，远远就有旋风恶臭味。她带人赶到现场，第三个挥锹走过去，一下下地铲起垃圾。那天，从中午12点一直干到下午5点多，终于清除了这个死角。回家后，她反复冲洗长筒靴，可上面的臭味总也洗不掉，亲戚都不愿要了。

面对社会上当权者偏见□xx只是用踏实的工作，说明环卫工人工作的价值和内在价值意义。今年4月一天晚上□xx来到淮汽公司附近巡查，发现垃圾后就立即拿起随身带的扫帚垃圾，并一家一家上门请附近几家店主将门市内的垃圾扫出来，一起由她分散清理。一店主在她已经完成清理后，才将店内焚化炉扫出门外□xx就说：“你这人为什么刚才不扫烟头呢？”店主开口就骂，叫喊“我就是扫一百遍，你也还要扫那次，你就是干这个的！你们扫马路的，下贱□”xx责问，你为什么不讲理，还要骂人呢，围观的人纷纷谴责店主不应该。警察闻讯赶来，征求xx处理意见。

xx从19xx次年起历任清扫班长、清扫队长、清扫所长，任xx区环卫处副主任，成为辖区内59条主次干道、200多万平方米道路的保洁“总管”，她进行定岗、定员、定质量，任务到人，责任到人，推行天天检查和突击检查相结合，统计资料与抽查相结合，处查、所查与班组查相结合。

大年三十晚上，清洁工xx在xx之时西路保洁时被小轿车摩托车撞倒，肇事者逃离现场□xx得知后当即和其他同志将xx送往医院，并拿出400元代交医疗费，一直等到xx清醒才离开。队里曾有两位老队员姑娘的作业区常常要“补课”□xx了解到是因为年轻姑娘嫌推车拿扫帚难看，低人一等，尤其怕见熟人。于是她多次找两位姑娘找来邻里，用找出自己的.亲身经历帮助她们解开思想上才的疙瘩。从那以后，两位姑娘工作积极肯干，重活脏活急于请缨。清扫工xx家里经济十分困难，想多做一份工作，多挣点钱□xx征得领导同意后，调整了xx的作业

班次，让她利用业余时间滑三轮，增加收入。她还时常到其包干区，帮助一道清扫。

xx对待工作无怨无悔，对待家庭却充满这么了太多的歉疚。工作21年来，xx以岗为家，甚至连每年除夕都没有在家吃过团圆饭，她自己算不上一个糟妻子、好母亲，作为儿媳，尽的孝道确实太少。

从小耳濡目染吧，儿子上学后每见同学丢污泥，便上前制止，当问及妈妈的职业时，他总是不无自豪地说，我妈妈是“城市美容师”。而她的爱人，虽不善言辞，但一直以无声的行动支持着她，宁愿家里的人尽可能不让她烦心，有时她的爱人还陪她一起上晚班。夫妻两人，一个推车，一个收集垃圾，有年三十晚他们都是这样在大街上过的。

今年xx月19日凌晨从xx回到xx，回家打了个盹，xx就向区领导申请加入汇报参加国民大会情况，然后到办公室处理了一些事务，下午她便来到了路上，回到了挥舞着扫帚的姐妹们的身边。她说，我是先进、是劳模、是全国人大代表，但不但更是一个普通的环卫工人，一名普通革命者，我将永远记住，用自己辛勤的社会保险，换来一方净土，为我们居住的城市更加靓丽作出更大的。

先进劳模事迹材料篇三

中国电信股份有限公司湖北传输局承担着湖北省境内国家干线畅通、无线网络维护、机动通信、应急物资储备及调运的维护、抢修任务，同时，承担着湖北电信应急通信、无线、传输、电源、备品备件等五大专业领域的技术支撑工作，在通信行业内形成了独具湖北特色的“专业化+综合化”支撑与维护格局。

“创新不一定卓越，不创新一定不卓越”，湖北传输局杨凯局长所提倡的创新文化已融入到员工的日常工作中，郑成林

劳模创新工作室就是在这种企业文化氛围中，应声而来，脱颖而出。近年来，工作室发挥高技能人才团队作用，大力开展各种形式的人才培养活动；充分挖掘群众智慧，凝聚和引领广大员工围绕生产经营中的热点、难点问题，共同探讨创新措施与方法，推动员工岗位创新活动蓬勃发展。

一、各级领导关心重视，郑成林劳模创新工作室团队优势迅速凸显

一是建立健全切实可行的高效运行机制。湖北传输局工会成立专班谋划郑成林劳模创新工作室成立工作。杨凯局长、工会叶红英主席多次听取关于工作室成立方案，制定工作室运行构架的汇报。工会与郑成林一道研究制定了详实的工作室工作规范、职责、工作制度及年度工作任务和工作室相应管理制度。明确了创新工作室以实施技术改进、承担技术改造任务、负责技术难题攻关、落实员工合理化建议、审查技术方案、培养后备技术力量为团队职责目标。近几年来，省总工会、省电信工会相关领导多次湖北传输局指导工作室的建设工作，并对工作室的运营模式进行指导。工作室建立了月度例会制度、集中学习制度、以师带徒制度等，运作不断规范化，信息资源共享最大化、学术研讨经常化。

二是组建高素质、高水平的专业团队。工作室团队有50来人，能手精英齐聚，朝气蓬勃，激情昂扬。加入该工作室人员都是来自无线、传输、电源、监控专业的专业技术人员，并且都是在湖北传输局乃至湖北电信有着较大影响，专业上颇有建树的专业技术骨干。其中郑成林是中国电信集团技术能手、维护骨干□b级人才，肖艳美、陈青松是湖北省首席技师、于浩、付文杰、危楚清是中国电信集团公司b级人才等等。如今，郑成林劳模创新工作室已逐步成长为广大技能人才提升岗位素质，解决生产难题，提高工作效率，促进安全生产、科技成果转化摇篮，成为践行湖北电信、湖北传输创新文化的示范平台。

三是予以足够的经费支持。湖北传输局每年都会进行创新成果评比，拿出专项资金用于奖励员工岗位创新，鼓励工作室多出成果；对于工作室的技术骨干、各专业带头人每年会给予专项奖励；工会还组织骨干人员参加疗休养。

二、立足企业难点、重点，扎实开展技术创新实践，劳模创新工作室成绩斐然

作为无线网优的专家，郑成林带领工作室的成员始终围绕解决生产上的难点和重点发挥积极的作用。

针对当前evdo网络优化中流量负荷预警时效性差和处理效率低的问题，通过5个月的不断摸索，开发出一套高效排查故障、快速发现及解决问题的软件工具——evdo网络流量预警监控分析系统，节省了运维优化成本，并获得国家软件著作权登记证书。

由网优工程师陈放研发的基站天线屏蔽罩在cdma及类似原理的移动通信网中解决了高层导频污染、边界越区覆盖和基站邻区瘦身问题，彻底解决了业界疑难问题，成功获得国家专利；由工作室成员付文杰开发的fttx数据自动分析系统，减少了人工数据统计工作量和差错，降低人工成本，提高fttx设备和资源的精确化维护管理水平，为光进铜退的发展提供决策依据，有利于今后ftth的快速业务发展和提高客户感知。

几年来，在创新工作室的示范引领下，湖北传输局员工积极参与岗位创新，共产生75项创新成果，12个项目获得国家专利和软件著作权。

三、桃李成溪，劳模创新工作室担当人才培养、员工素质提升重任

甘为园丁，善培新人。工作室不仅承担着技术创新的任务，同时人才的培养已成为工作室的一项重要工作。新大学生胡

斌，从进入工作室的第一天起，工作室就制定了专门的培养计划，确定了研究课题，并辅导他对课题的推进和系统工具的掌握。在工作室的熏陶下，他已成长为一名无线专家，针对网络资源忙闲不均的情况，他通过“资源调整”、“扇区分裂”等方式为企业节省采购开销近570万，在湖北省第五届全省职工技能大赛通信信息行业决赛上，他取得无线网络优化竞赛第一名的好成绩，并获得“湖北五一劳动奖章”。

湖北传输局的内训师队伍以创新工作室成员为主体，他们编写的《湖北电信移动基站防雷接地整治技术要求》，受到集团公司充分肯定和认可，并将该技术要求改编为《中国电信移动基站防雷接地整治技术规范》(v1.2版)，作为全集团的防雷接地整治技术规范下达；他们编写的《电信传输维护宝典》为传输员工日常维护工作提供了专业指导。不骄不躁、谦虚好学和倾囊相授，已经成为工作室每位成员的专业态度和行动指南。

“问渠哪得清如许，为有源头活水来”，郑成林劳模创新工作室正锲而不舍地把一粒粒创新的种子撒向湖北传输的沃土，持续不断地传递着清新蓬勃的生命力。

4g时代即将到来，郑成林劳模创新工作室的成员们正秣马厉兵，蓄积力量踏上新的征程，用高亢的声音和瑰丽的光华去描绘天翼网络最新、最美的蓝图！

先进劳模事迹材料篇四

我是来自九（3）班的赵xx，这次有幸被同学们推选参加xx校园劳动之星xx的竞选活动。

我热爱集体，诚实正直，尊敬师长，团结同学，关心他人，自觉遵守学校的各项规章制度，爱护公物，保护环境，有良好的劳动习惯，勤俭节约，积极参加学校组织的各项劳动活

动。

我是学校的xx两无xx监督员，我每天认真记录班级的卫生打扫情况，监督同学们按时按量完成卫生打扫任务，认真如实记录。我从不吃零食，大胆管理班级xx两无xx[]起到模范带头作用。

我能够积极协助劳动委员开展工作，及时向班主任汇报班级卫生工作，在开学阶段，因卫生区环境复杂，很难打扫，班级卫生在检查中常常倒数，我和同学们不断寻找原因，认真彻底的多次打扫，在12月的`卫生评比中，我班获得xx卫生流动循环xx称号。

在学习上，因为基础较差，进步不大，但我也严格要求自己，独立完成作业，争取更大进步！

孩子在家热爱劳动，勤俭节约，孝顺懂事，在言谈中，对自己的班干工作很热情，这学期各方面表现都有进步，谢谢学校给他这样的机会。

先进劳模事迹材料篇五

“80后”__出生于__省方正县普通农民家庭，2008年回乡创业。凭着对农村、农业的热爱和艰苦付出，她从一个普通农民工成长为农业高级经济师、农民专业合作社带头人、__省和粮农业有限公司董事长、__省粮食行业协会副会长、__省青年企业家协会副会长、__市人大代表。

10余年来，她情系“三农”，吃苦耐劳、勤奋执着，奋战在农业生产销售最前沿，带领全体职工创新创业，2018年企业产值超过8亿元。

立足黑土“大粮仓”，回乡闯出新天地

作为一名从乡村飞出的“金凤凰”，__怀揣梦想，和众多学子一样，在大学期间，努力用更多的知识丰富自己。然而，父亲突患重病，需要她休学回乡照顾。祸不单行，家中又突遇另一场变故。几乎要把这个还不足20岁的女孩儿压垮，经过一段时间的思想斗争，她毅然决定辍学回乡，打工赚钱，贴补家用，照顾家人。

从接线员、贩卖手机卡开始，她在很多行业打过工。2008年，她决定选择卖粮开始自己创业。当时，一直从事农村粮食贸易的父母是坚决反对的，他们认为这是一条难走的路。但对农业、农民、农村有着深切情怀的__，深谙民以食为天的道理，执意要做下去。

10余年来，__根植黑土地，凭借着__“大农业”、东北“大粮仓”得天独厚的资源优势和自己的聪明才智，又赶上了党的好政策，一路披荆斩棘，带领企业从粮食贸易发展到集种植、生产、销售于一体的农业产业化龙头企业，她也从一个普通农民工成长为现代化农业企业的领军人。

目前，和粮农业300余种东北农特产品畅销国内及出口美国、澳大利亚、韩国、吉尔吉斯斯坦等13个国家。2018年11月和粮稻花香大米走进“外交部—__全球推介活动”现场，作为伴手礼，走向世界200多个国家。

建设中国“大厨房”，产品获国际有机认证

和粮农业稻米种植都是采用人工插秧、人工施肥、人工除草以保护植物不受一点污染。企业还建立了一物一码农产品绿色安全追溯系统。不仅管理人员可以通过电脑、手机等实现远程、实时监控基地种植、病虫害、生产日期和保质期、用料等，而且每个基地、每袋大米都有唯一可溯源的识别码，每个商品都有独一无二的“身份id”实现了质量可控、问题可究、责任可追。

和粮生产的有机大米，一年只收一季，产量仅3000吨，稻谷采取-15℃低温冷藏，从脱壳加工到餐桌只需15天，保持了大米最初的鲜度和最真的品质。截至2018年末，和粮农业设立有机种植基地5000亩，有机认证产品22个；绿色种植基地6.7万亩，绿色食品认证24个。通过了iso9001食品安全管理体系认证□iso14001环境管理体系认证□iso22000质量管理体系认证□haccp关键控制点体系认证，同时引入欧盟□usda□俄罗斯等国际有机认证，扩大境外高端市场的销售竞争力。

开辟和粮“大市场”，创建营销新模式

为开辟和粮国际国内大市场，在保证产品品质的同时，__主持成立了技术研发中心，建立起1500平方米的杂粮种植资源研发及深加工实验室，与清华大学、__农科院及东北农业大学签订了战略合作协议，选聘20余名以硕士研究生为主的专业团队，用创新、健康的思维，开展资源优势研究、加工应用研究、产品开发研究、膳食营养研究及粗粮饮食文化研究等。

经过日夜研发与市场调研，和粮农业杂粮膳食代餐粉全面推出。在农业发展新思路指引下，__坚持以农业种植一二三产融合发展为目标，以“互联网+农民+合作社+仓储+生产+消费者”为新产业化经营模式，将学到的新知识、新技术带回田间地头，同时将国外先进的农业研发、生产技术引进国内。

2015年，__带领企业进军牧业产业，从澳大利亚进口荷斯坦奶牛，聘请专业团队，打造万头牧场，与雀巢乳业、完达山乳业达成合作关系，将优质奶源输送到更多的中国家庭餐桌。

__倡导开辟农业营销新电商渠道，发力多渠道营销，通过运用新媒体、传统电商+新社交电商+新媒体业态推广，网上销售火爆，在天猫粮油类目排名前五，京东旗舰店排名第二，多家第三方平台排名第一。让公司“溢田”品牌借助“网红”经济在全国打造知名度，又通过大型连锁商超ka渠道、

和粮好客全国连锁加盟系统、大客户团购oem代工渠道等六大传统线下销售渠道，2017年实现网上销售额1.42亿元，2018年实现网上销售额1.9亿元，线下体验店“和粮好客”全国321家，计划三年内完成半加盟3000家，实现线上线下共同发展。

__致富不忘回馈社会，先后拿出200余万元的资金用于教育事业、卫生以及修路、建桥，支持农村水利事业及农村扶贫。

__时刻牢记习总书记“中国人的饭碗要端在自己手里，而且要装自己的粮食”的殷殷嘱托，带着建设中国“大厨房”，让全国百姓吃上放心、安全、绿色粮食的梦想，在龙__黑土地上奋力前行。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

先进劳模事迹材料篇六

xx是太平洋汽车部件有限公司的模具维修工，是一位来自xx省的外来务工青年[]20xx年至今[]xx在公司一直从事模具保全的工作。虽然他学历不高，但他深知技能与知识对自身发展

的重要性。在学习模具专业知识时，他一方面虚心向师傅求教学艺，另一方面利用工作之余，自学了《模具制造与设计》等专业书籍，学会了cad制图软件的使用。公休日有两个地方他要去，一是图书馆，再就是xx图书大厦，把自己的零花钱都买了专业书籍。他的勤奋终获回报，从一个什么都不懂的农民工成为公司人人佩服的模具维修高手，车、钳、洗、刨样样精通。

公司冲压模具都是从日本进口5-8吨大型模具，自动化程度高，十分精密，维修情况复杂。其维护工作由公司指定的一家台湾模具公司进行，有时遇到一些复杂情况和技术难题，这家公司也束手无策，是xx带着他的班组用精湛的技术攻克了一个个难题，使这家公司和日方都十分佩服。后来，凡是重要模具的“点检”都由他来完成，仅这一项工作，在提高效率和产品品质的同时，每年维护费用就节约40余万元。20xx年有一次产品出现质量问题，他凭着精湛的技能和经验认为是模具出了问题，而模具维修公司则坚持问题与模具无关，经过反复检查最终发现是模具的定位出现了问题，使这个公司心悦诚服。

有一次，一台300吨压力冲床的模具本体断裂，不能使用，按常规要更换模具，但新模具生产周期很长，设备停产会给企业带来巨大损失。xx采取土办法对损坏的模具进行紧固，很多人都不相信能够使用，结果这个模具一用就是三个多月，直至用新模具更新。

近年来xx带了四个徒弟，其中三个是外来务工青年，他对技术毫无保留，手传口授，使这几个青年进步飞快，成为企业的技术骨干。与丰田系同行业比较，公司的产品不良率要低的多，这其中与他和徒弟们、同事们付出的艰苦努力是分不开的。

xx以朴实的品格和不俗的业绩被公司管理方和职工誉为职

工“技能三宝”中的一宝。他用自己的勤奋，书写了一个外来工的风采。